



%100 GARANTİ

KREDİ KARTINA TEK ÇEKİMDE **%0 KOMİSYON**



GARANTİ

1 yıl / 15.000 km
garanti hizmeti



DEĞİŞİM

7 gün içinde koşulsuz
başka bir araçla
değişim



EKSPERTİZ

Detaylı ve güvenilir
ekspertiz raporu



NAKİT-TAKAS

Aracınızı nakit satma veya
takas imkanı



YENİLEME

Aracınızı baştan yaratan
yenileme hizmeti



KREDİ

İhtiyaca uygun
kredi olanakları



DEVİR-TESCİL

Tek imza ile çözülecek
devir-tescil işlemleri



SİGORTA

Sigorta şirketlerinden
kapsamlı fiyatlar

223 55 00


asalPlaza
asalplaza.com

YENİ ARABANA HEMEN KAVUŞMAK İSTEDİĞİN AN

BİRİ VAR
HALİNDEN
ANLAYAN

Uygun faiz oranı ve değişken geri ödeme koşullarıyla
0 Km Taşıt Kredisi VakıfBank'ta.



VakıfBank alınacak ücretleri ve faiz oranlarını değiştirme hakkına sahiptir.

444 0 724 | vakifbank.com.tr



VakıfBank

Burası Sizin Yeriniz

 /vakifbank



Değerli OTONOMİ okuyucuları...

Dergimizi yayına vermenin son hazırlıklarını yaptığımız günlerde ülkemiz ve sektörümüz için tarihi önemde bir gelişme yaşandı. Ülkemiz için “milli dava” olan ve uzun süredir üzerinde yoğunlaştığımız; MASFED, BOD ve Otonomi ailesi olarak da yürekten desteklediğimiz bir proje, müşahhas bir merhaleye geldi.

Evet, yerli otomobilden bahsediyoruz...

Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı Külliyesi’nde düzenlenen törenle, Türkiye’nin yerli otomobilini üretecek (kendi tabiriyle) “babayiğitler”i açıkladı. Buna göre üretimi Anadolu Grubu (Isuzu), BMC, Kıraça Holding (Karsan Otomotiv), Turkcell ve Zorlu Holding (Vestel) olmak üzere 5 firmadan oluşan ortak girişim grubu gerçekleştirecek. Böylece, bu önemli proje fiilen start almış oluyor. Ülkemiz için hayırlı, uğurlu olmasını diliyoruz. Hazırlık süreci hızla tamamlanarak en geç 2019’da prototipinin üretilmesi, 2021’de de yerli otomobilin ticari satışına başlanması hedefleniyor. Yerli otomobil projesinin hayata geçirilmesinden dolayı Sayın Cumhurbaşkanımız, Başbakanımız, Bakanlarımız, TOBB Başkanımız ve elini taşın altına koyan 5 firma başta olmak üzere, emeği geçen herkese, ülkemiz, sektörümüz, camiamız ve milletimiz adına teşekkürü bir borç biliyoruz. Cumhurbaşkanımızın da söylediği gibi Türkiye’nin dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri haline gelmesi ancak bu tür atılımlarla mümkündür ve biz de süreci yakından takip etmeye, üzerimize düşeni yapmaya, her türlü desteği vermeye hazır ve istekliyiz.

Avrupa ve Ortadoğu’nun en büyük otomotiv ticaret ve yaşam merkezi Otonomi, her geçen gün daha da büyüyor ve sektöründe bölgesinin ve ülkemizin büyük, dinamik, canlı ve stratejik bir merkezi olma yolunda hızla ilerliyor.

Next Medya ve İletişim tarafından her ay düzenli olarak yapılan araştırmaya göre Ekim’de Otonomi içinde faaliyet gösteren Akyurt 2. Noteri’nde 4 bin 100 adet aracın devir işlemi gerçekleşti. Otonomi’de satılan araçların yaklaşık üçte ikisinin devir işlemi dışarıda gerçekleşiyor. Otonomi’den alınıp devir işlemi Otonomi dışında yapılanlarla birlikte aylık satış sayısı 9 bin adede yaklaştı. Aylık araç satış sayısı, geçen yılın Ekim ayına göre yüzde 129 artış gösterdi. Otonomi’de Ocak-Ekim döneminde el değiştiren araç sayısı da 37 bin 159’u devir işlemi aynı yerde yapılanlar olmak üzere toplamda 75 bin adede ulaştı. Bu veriler, Otonomi’nin Ankara bazında şimdiden yüzde 10-15 üzerinde bir pazar payı elde ettiğini ve büyüme ivmesinin her geçen gün arttığını gösteriyor.

İkinci el araç ticaretini kurumsallaştırmak, bu işi saygın bir meslek haline getirmek, sektörde tüketici mağduriyeti ve kayıt dışılığı önlemek hedefiyle hayata geçirdiğimiz Otonomi ile öngördüğümüz hedeflere emin adımlarla yürüyoruz ve şimdiden önemli mesafe kaydettik. Vatandaşlarımızın güvenle araç alabildikleri kurumsal Otonomi hizmeti ile tanışıklığının artması ile bu sayıların daha da artacağına inanıyoruz. İçişleri Bakanlığı genelgesi doğrultusunda



hala şehir içinde olan galerilerin de bünyemize intikali ile tam doluluğa ulaştığımızda aylık satışlarımızın 15-20 bine ulaşmasını bekliyoruz. Otonomi’ye gelecek vatandaşlarımız binlerce seçenek içinde istediği aracı seçip, her türlü test ve kontrollerini ve tüm işlemlerini aynı yerde gerçekleştirerek güvenle aracını kullanmaya başlayabilir. Aynı zamanda tam gün vakit geçirilebilen, gezi, eğlence ve gastronomi hizmetlerini bir arada sunduğumuz çok yönlü bir yaşam merkezi olarak hizmet vermeye şevkle devam ediyoruz.

MASFED olarak da attığımız büyük adımlarla, sektörün yetkili ve akredite en üst kurumu konumumuzu pekiştiriyoruz. Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) ile birlikte çalışmalarını çoktan tamamladığımız meslek standartları geliştirme programı kapsamında, ikinci el otomobil satış elemanı ve satış sorumlusu eğitimi ve sertifikalandırılması konusunda MASFED, TÜRKAK tarafından akredite edildi. Bundan sonra sektörde bu işleri yapmak isteyenler, MASFED’e kaydını yaptırarak 2. el otomobil satıcısı ya da satış sorumlusu olmak için sınava girecek, yeterli görülenler uygulamalı sınava alınacak, başarılı olanlar belgelerini MASFED’den alacak.

Bu duyularla Dergimizin 10’uncu sayısını sizlere sunarken, ülkemiz, sektörümüz ve camiamız adına daha büyük başarıların haberlerini sizlere ulaştıracağımız yeni sayılarda buluşmayı dileriz.

Saygılarımla...

Aydın ERKOÇ

Yönetim Kurulu Başkanı

VADELİ ARAÇ

ALMAK

İSTEYENLER



VADELİ ARAÇ

SATMAK

İSTEYENLER

WOWWO SİZİ BEKLİYOR!

%30 PEŞİN 36 AY VADE

0212 709 73 69

www.wowwo.com



YENİHOLDING

BOD Adına İmtiyaz Sahibi: **Aydın Erkoç**

Genel Yayın Yönetmeni: **Dilek Kesici**

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Mahmut Ulucan**

Haber Merkezi: **Yeşim Çelikten**

Dilek Kesici

Gökberk Bozdemir

Çiğdem Küçükkaya

Ahmet Bülent

Hanife Melek

Görsel Yönetmen: **Arda Cem Yılmaz**

Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü: **Sevim Dilan Boran**

E-mail: **sdilanboran@gmail.com**

Hukuk Danışmanı: **Av. Hüseyin Çakmak**

Yayın-Tasarım: **Next Medya**

Basım Yeri: Desen Ofset AŞ Birlik mah. 448.cad.

476.sok. No2 Çankaya/Ankara

Tel: 0312 496 43 43

Baskı Tarihi: 15.11.2017

Yönetim Merkezi: Saracalar Mah. Turgut Özal Bul. No.: 351
Akyurt / Ankara

İletişim: 0554 595 58 95

Yayın Türü: Yaygın Süreli Yayın

ISSN: 2459-0088

2 ayda bir yayınlanır. Kasım - Aralık 2017

Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen veya kısmen alıntı yapılamaz.

Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren ve yazarlarına aittir.

Bu yayının prodüksiyonu, Başkent Otomotivciler Derneği (BOD) tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.



Değerli Okurlar,

Yeni yıla yaklaştığımız bu günlerde 2017'nin son sayısı olan 10'uncu sayımızı sizlere sunarken teşekkürle başlamak istiyorum; sizlerden gelen talep ve öneriler doğrultusunda farklı konulara da değinerek içeriğimizi her geçen gün daha da zenginleştiriyor, merakla beklenen, keyifle okunan bir dergi hayata geçirmeyi sayenizde gerçekleştiriyoruz. Bir teşekkürü de MASFED, BOD ve OTONOMİ yönetimine borç biliriz. Yaptıkları değerli çalışmalar yanında dergimize de büyük katkılar sunan Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç, Başkan Yardımcısı Niyazi Berktaş ve dergimizin Sorumlu Yazı İşleri Müdürü de olan Başkan Yardımcısı Mahmut Ulucan nezdinde tüm yönetim kurulu ve üyelerine de teşekkürlerimizi sunuyoruz.

Bu sayımızda Orta Asya'nın en kalabalık ülkesi, dost ve kardeş ülke Özbekistan'a yer vermek istedik. Özbekistan, geçtiğimiz günlerde Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın konuğu olarak ülkemizi ziyaret eden Cumhurbaşkanı Şavkat Mirziyoyev önderliğinde başlattığı ekonomik reformlar ve büyük değişim hareketiyle bölgenin parlayan yıldızı olmayı hedefliyor. Türkiye ile ilişkiler, yapılan anlaşmalar ve büyüyen işbirliği hakkında bilgiler aldığımız Özbekistan Büyükelçisi Alişer Agzamhocaev Otonomi'ye konuk oldu ve sorularımızı cevapladı...

"Türkiye'nin otomobili" geliyor... Uzun zamandır gündemde olan ve heyecanla beklenen yerli otomobil konusunda önemli adımlar atıldı.

Türkiye'nin yerli otomobilinin üretimini gerçekleştirecek 5 firmadan oluşan konsorsiyum Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklandı. Üretimi yapacak Ortak Girişim Grubu; Anadolu Grubu (Isuzu), BMC, Kıraca Holding (Karsan Otomotiv), Turkcell ve Zorlu Holding'den (Vestel) oluşuyor. Ortak girişim grubunun hazırlık sürecini hızla tamamlayarak en geç 2019'da otomobilin prototipini tamamlaması ve 2021'de ticari satışına başlanması bekleniyor. Gelişmeleri birlikte takip edecek, konuyla ilgili tüm çalışmaları sizinle paylaşacağız.

Türkiye'nin otomobilinden dünya'nın otomobillerine geçiyor ve sizi bu sayıda dünyanın en önemli fuarlarından Tokyo Otomobil Fuarı'na götürüyoruz. Bu yıl 45'inci kez düzenlenen ve Asya'nın en büyük fuarı olan Tokyo Otomobil Fuarı'nda yeni teknolojiler ve göz kamaştırıcı teknolojiler sergilendi. Ev sahibi Japon markaların birbirinden ilginç konsept otomobillerle damga vurduğu fuarda çok sayıda dünya markası, son model araçları ve yeni teknolojileri ile göz doldurdu. Fuar'da öne çıkanlar sayfalarımızda...

MASFED hızla büyüyor. Sektörün hızla büyümesi ve gelişimine katkı sağlamak için yoğun çaba sarf ederken attığı büyük adımlarla, sektörün yetkili ve akredite en üst kurumu konumunu pekiştiriyor. Ara vermeden yoğun çabalarla yapılan çalışmaları ve sonuçları sizinle paylaşmaya devam ediyoruz.

Sektöre dair gelişmeler, sektör raporu, Otonomi'den haberler, sizin için seçtiğimiz en yeni modeller, özel röportaj ve söyleşiler; ekonomi, iş dünyası, özel haberler, sağlık, sanat, seyahat sayfalarımızla bu sayımız yine dopdolu... Keyifle okumanız dileğiyle...

Dilek Kesici

EKİM OTOMOTİV

TİCARETTE GÜVENİN ADRESİ
EKİM OTOMOTİV



Otonomi E BLOK no:16 AKYURT/ANKARA
GSM: 0532 783 98 95

ZORLU MOTORS

HAYALİNİZDEKİ ARABAYI
UZAKLARDA ARAMAYIN!



0532 725 20 20

0312 334 67 01

Balık Hisar Mah. Esenboğa Yolu Otonomi
B2 Blok No: 1-2 Akyurt / Ankara

info@zorlumotors.com

www.zorlumotors.com



Mocha Kasko

Sıcak Süt
KASKO
Çarpma, Çalınma ve yanma

Espresso
Mali ve Hukuki Sorumluluk

Krem Şanti
Asistan Hizmetleri

Çikolata Şurubu
Ferdî Kaza

Siz kahvenizi yudumlarken, biz en hesaplı kaskoyu yakalayalım!

INDICATA ile 2.el pazarı artık elinizin altında.

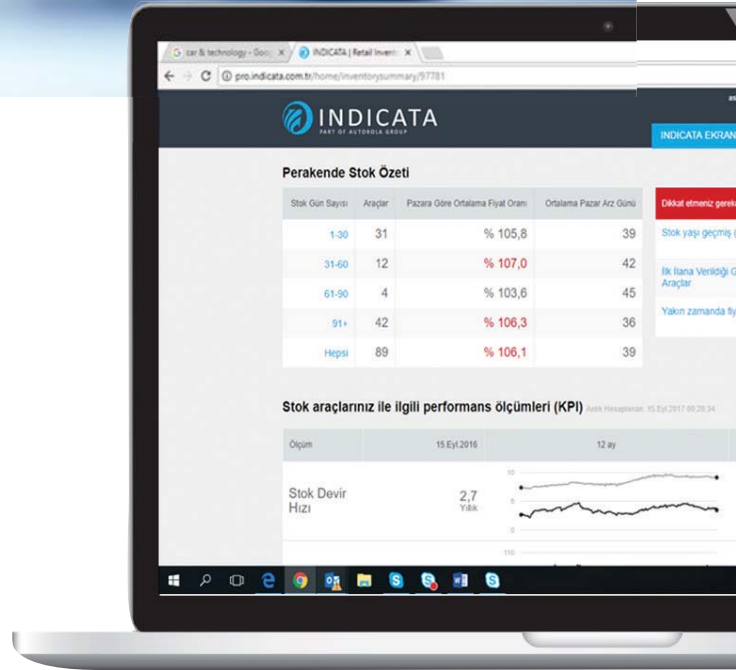
Anlık, güncel ve doğru
pazar verisiyle
HIZLI karar alın,
KARLI çıkın.

INDICATA, 2. el araç pazarında
saniyeler içinde aradığınız araç ile ilgili size
10 farklı pazar bilgisi sunan bir yazılımdır.

INDICATA ile:

- Araçlarınızı pazara en uyumlu şekilde fiyatlandırabilir,
- Stoklarınızı daha verimli yönetebilir,
- Kârlılığınızı artırabilirsiniz.

Kısaca, GELECEĞE HOŞ GELDİNİZ!



Demo talep etmek veya irtibata geçmek için:
+90 212 290 35 30 | info@indicata.com.tr



TÜRKİYE-ÖZBEKİSTAN ARASINDA TARİHİ GÜÇ BİRLİĞİ

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın konuğu olarak 25-27 Ekim'de Türkiye'ye gelen Özbekistan Cumhurbaşkanı Shavkat Mirziyoyev'in tarihi ziyareti ile dost ve kardeş iki ülke ilişkilerini zirveye taşıyacak yeni bir dönemin kapısı aralandı.

Cumhurbaşkanı Shavkat Mirziyoyev önderliğinde başlattığı ekonomik reformlar ve büyük değişim hareketi ile bölgesinin parlayan yıldızı olma yolunda ilerleyen Orta Asya'nın en büyük nüfuslu ülkesi Özbekistan ile Türkiye arasındaki ilişkilerde yeni bir dönem başlıyor. İki ülkeyi de dünya liginde en üst basamaklara taşıma potansiyeli yüksek çok kapsamlı bir işbirliği döneminin kapısı aralandı.

Özbekistan Cumhurbaşkanı Shavkat Mirziyoyev, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın konuğu olarak 25-27 Ekim 2017 tarihleri arasında Türkiye'yi ziyaret etti. Bu ziyaret, Özbekistan'dan 20 yıl sonra cumhurbaşkanı düzeyinde ilk ziyaret ve iki ülke ilişkilerinde "tarihi bir dönüm noktası" olma özelliği taşıyor. Dost ve kardeş iki ülke arasında çok yönlü işbirliğine yönelik bir süredir devam eden ve alt yapısı oluşmaya başlayan çalışmalar, bu ziyaretle somutlaşma imkanı buldu. Ziyaret kapsamında hem Türkiye ve Özbekistan devletleri, hem de Türk ve Özbek iş dünyası arasında işbirliği ve karşılıklı ilişkilerde çitayı oldukça yükseltecek çok sayıda anlaşmaya imza atılırken, ilişkilerin seyrine ilişkin uzun soluklu yol haritası da büyük ölçüde netleşti. Türk-Özbek yakınlaşması ve güçlü işbirliği iradesinin,

Özbekistan'ı ekonomik ve sosyal reformlarla dünyaya açılma ve güçlü bir ülke haline getirme ve Türkiye'nin Asya bölgesindeki etkinliğinin artırılması yönünde büyük kazanımlar sağlayacağı belirtiliyor.

Özbekistan'ın profili

Yüzyıllar boyu Orta Asya'da kurulan Timurlular, Harzemşahlar, Şaybaniler, Babürlüler devletleri ile 19. yüzyılda Çar Rusyası tarafından devrilen Buhara Emirliği, Kokand ve Hive Hanlıklarına ev sahipliği yapmış olan, Sovyetler Birliğinin dağılmasıyla 31 Ağustos 1991'de bağımsızlığını ilan eden Özbekistan'la Türkiye arasında, dil, din, tarih ve kültür ortaklığı temelinde köklü bağlar bulunuyor. Dost ve kardeş Özbekistan, 1990'larda Sovyetler Birliği'nin dağılması ile bağımsızlığını ilan eden 5 Türk devletinden biri...

Özbekistan, Orta Asya'nın en kalabalık ülkesi... 2017 itibarıyla 32,2 milyon olan nüfusunun 2050 yılında 41 milyona ulaşması bekleniyor. Buna göre Özbekistan, anılan tarihte eski Sovyetler Birliği ülkeleri içinde Rusya'dan sonra en kalabalık nüfusa sahip ikinci ülke olacak. Yüzölçümü 447,400 kilometrekare olan

Özbekistan'ın Orta Asya'da tüm ülkelerle ortak sınırı bulunuyor ve komşuları arasında Kazakistan, Kırgızistan, Tacikistan, Türkmenistan ve Afganistan yer alıyor. Bu ülkelerde de Özbek uyruklu vatandaşların yaşaması, Özbekistan'ı bölgede etkili kılıyor.

Özbekistan ekonomisi

Özbekistan, genç iş gücüne ve zengin doğal kaynaklara sahip bir ülke. Son on yıldaki yıllık ortalama yüzde 8'lik hızlı büyümesi ile dikkatleri üzerine çeken Özbekistan, uluslararası finans kuruluşları öngörülerine göre gelecek on yılda da dünyada en hızlı büyüyecek ülkeler arasında bulunuyor. Para birimi Sum olan Özbekistan'ın gayri safi yurt içi hasılası (GSYH) 2016'da 67,2 milyar dolar oldu. Ekonomik güç olarak 71. sırada yer alan Özbekistan'da, kişi başına düşen milli gelir 2 bin 220 dolar.

Özbekistan, altın rezervleri bakımından dünyada 4., üretiminde de 7. sırada yer alıyor. Yılda 92 ton altın üretilen Özbekistan, uranyum rezervleri bakımından dünyada 11., üretiminde de 7. sırada. Ülkede yılda 4 ton uranyum üretiliyor. Yıllık ortalama 65 milyar metre küp doğalgaz üretilen Özbekistan, doğalgaz üretiminde dünyada ilk 11 ülke arasında yer alıyor. Yıllık ortalama 3 milyon ton pamuk lifi üreten, bunun da yarısından fazlasını ihraç eden Özbekistan, dünyanın en büyük pamuk üreticisi ve ihracatçısı ülkeleri arasında yer alıyor.

Büyük değişim hamlesi

Özbekistan, şimdi yeni Cumhurbaşkanı Sayın Shavkat Mirziyoyev önderliğinde ekonomik reformlar ve büyük değişim hareketi başlatmış bulunuyor. Özbekistan'ın 12 yıl boyunca Başbakanlığını yapan ve 2016 sonunda rekor bir oyla Cumhurbaşkanı seçilen Sayın Mirziyoyev, "2017-2021 Kalkınma Stratejisi" kapsamında başlatılan ekonomik reformlar ve büyük değişim hamlesinin mimarı...Özbekistan, büyük değişim hareketiyle bölgesinin parlayan yıldızı ve küresel çapta kalkınmış, müreffeh, dünyada sözü geçen güçlü bir ülke olmayı hedefliyor.

Türkiye ile işbirliğinin önemi

2030 yılına doğru GSYH'sını iki katının üzerine çıkarmayı hedefleyen Özbekistan, başlattığı kalkınma hamlesinde Türkiye ve Türk iş dünyası ile ilişkilere ve işbirliğine büyük önem veriyor. İki ülke arasında halen 1,2 milyar dolar düzeyinde bulunan dış ticaret hacmi, gerçek potansiyeli ile kıyaslayınca son derece düşük kalıyor. Bu hacmin kısa sürede 5 milyar dolara, orta vadede 10 milyar dolar ve üzerine çıkarılması mümkün gözüküyor. Bu bağlamda iki ülke arasında; karşılıklı yatırımlar, mali, teknik, turizm, ulaştırma, tarım, enerji, müteahhitlik başta her alanda işbirliğinin geliştirilmesi büyük önem taşıyor. Türk girişimcileri açısından Özbekistan'da oldukça cazip ve karlı yatırım alanları bulunuyor. Bu kapsamda Özbekistan, Türk girişimcilere büyük kolaylıklar ve cazip teşvikler sağlayacak.

Türkiye ve Özbekistan arasında ticari ve ekonomik işbirliğinin geliştirilmesi yönünde başlatılan yeni dönem, iki ülkeye de önemli kazanımlar sağlayacak. Mirziyoyev'in Türkiye ziyareti, iki ülke ilişkileri açısından önemli bir dönüm noktası olacak.

Önümüzdeki dönemde iki ülke kamu ve özel sektör görevlileri, işadamları, yatırımcıları ve diğer kesimleri arasındaki işbirliği, karşılıklı ziyaretler, ortak yatırımlar, turizm faaliyetleri ve diğer ilişkilerin son derece yoğunlaşması bekleniyor.

2017-2021 Kalkınma stratejisi

Özbekistan'ın 2017-2021 Kalkınma Stratejisi; "devlet inşasını ve yargı sistemini geliştirmek, ekonomiyi liberalleştirmek, sosyal alanların hızlı gelişmesi ve aktif dış politika yürütülmesi" olmak üzere öncelikli beş ana istikameti kapsıyor.

Bu kapsamda; ekonomideki büyüme hızının korunması, gelecek dönemlerde makroekonomik istikrar ve milli para biriminin güçlendirilmesinin sağlanması, özellikle ekonomik ve sosyal bakımdan gelişimi yavaş ilerleyen şehir ve ilçeler başta olmak üzere ülkenin farklı bölgelerindeki şehir, ilçe, mahalle ve köylerin hızla geliştirilmesi, ülke halkının gelir düzeyini yükselterek yaşam kalitesini üst düzeye çıkarılması hedefleniyor.

Zengin doğal kaynaklara ve genç iş gücüne sahip Özbekistan, büyük önem verdiği Türkiye ile işbirliği ve karşılıklı yatırımlar kapsamında Türk girişimcilerine önemli kolaylıklar ve cazip teşvikler sunuyor.





“Cumhurbaşkanımız Mirziyoyev’in Türkiye ziyareti, ikili ilişkilerde önemli bir tarihi dönüm noktası. İki ülke arasında imzalanan anlaşmalar, ilişkileri ve işbirliğini zirveye taşıyacak.”

BÜYÜKELÇİ ALİŞER AGZAMHOCAEV'DEN

TÜRK İŞ DÜNYASINA YATIRIM ÇAĞRISI

Özbekistan Senatosu’na Ağustos ayında yeni Türkiye Büyükelçisi atanan Alişer Agzamhocaev, 12 yıl Ankara Büyükelçisi olarak görev yapan Ulfat Kadirov’dan görevi devraldı. Daha önce yıllarca Özbekistan Dışişleri Bakanlığı’nın Rusya ve BDT Ülkeleriyle İş Birliği Genel Müdürü olarak görev yapan Agzamhocaev, devlet yönetimi, diplomasi ve iş dünyasında önemli görevler üstlenmiş olması dolayısıyla güçlü birikime ve büyük vizyona sahip, son derece de enerjik bir kişilik...

■ **Politik, diplomatik, ticari-ekonomik, yatırım, askeri-teknik, turistik, lojistik ve diğer alanlarda iki dost ve kardeş ülke arasındaki ilişkilerdeki mevcut durumu nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Özbek ve Türk halkları ayrılmaz asırlık ortak tarih, ortak bir dil ve din, ortak değerleri ve benzeri gelenek ve görenekleri bağlantılıdır. Özbekistan, Türkiye’yi önemli uzun vadeli ortağı olarak görüyor karşılıklı güven işbirliği ilkelerinin gelişimine dayalı halklarımız arasındaki dostluk bağlarını güçlendirme bir destekçisidir.

Ülkelerimiz arasındaki mevcut işbirliği seviyesinin, Özbekistan ve Türkiye’nin mevcut olanakları ve potansiyelleri ile eşleşmediğine inanıyorum. Özbekistan ekonomi, ticaret, diplomatik, turizm, yatırım, lojistik ve diğer alanlarda Türkiye ile işbirliğini geliştirmeye ve güçlendirmeye hazır.

Cumhurbaşkanımızın Türkiye’ye ziyareti tarihi olduğunu ve iki kardeş ülke arasındaki ilişkilerin gelişmesine ivme verecektir düşünüyorum.

Ülkemizin yeni liderliği, Özbekistan’da büyük ölçekli reformların uygulanması için bir yol başlattı. Özbekistan Cumhurbaşkanı Shavkat Mirziyoyev, 7 Şubat 2017 tarihli kararı ile 2017-2021 yılları arasında Özbekistan Cumhuriyeti’nin beş öncelikli kalkınma talimatı için Eylem Stratejisini onayladı.

Strateji beş yıl için tasarlanmıştır ve beş ana alanı içerir:

- 1) Devlet ve toplumsal yapının sisteminin iyileştirilmesi,
- 2) Hukukun üstünlüğü, yargı sisteminde reform,
- 3) Ekonominin gelişmesi ve liberalleşme,
- 4) Sosyal kalkınma,
- 5) Güvenlik, dini hoşgörü ve etnik gruplar arası uyum, dış politika.

Bu reformlar ülkemizin Anayasası’nda ilke ve hükümler, uzun vadeli hedefleri ve amaçları sağlamaya yöneliktir. Özbekistan Cumhuriyeti Anayasası, sosyal odaklı piyasa ekonomisi ile bağımsız, demokratik ulus inşa etmek üzere ana hukuki ve yasal dayanağı, ana değer çıkarları, hak ve özgürlüklerin olduğu bir ülkede bir sivil toplum oluşumu, hukukun üstünlüğü sağlanmaktadır. Liberalleşme ve toplum, sürdürülebilir ve istikrarlı ekonomik büyüme, refah ve yaşam kalitesinin demokratikleşme ulusal devlet ve siyasal sistemin oluşumu modern bir demokratik reformların gereksinimlerini karşılayan bir sonucudur.

■ **Potansiyel, özellikle dış ticaret ve yatırım alanındaki ülkeler arasındaki ilişkiyi yansıtıyor mu?**

Türkiye, Özbekistan’ın geleneksel ve önemli ticaret partnerlerinden biridir. 2016 yılı sonunda karşılıklı ticaret 1,2 milyar dolara ulaştı. Bu yıl, ticaret cirosunu 1,4 milyar dolara çıkarmayı planlıyor. Bu rakamlar toplam 110 milyon insanın yaşadığı iki ülkenin potansiyeliyle uyumamaktadır. Buna ek olarak, Türk şirketleri,

ülkemizin gerçek potansiyelini yansıtmayan 1.2 milyar dolarlık Özbekistan'a yatırım yapmış. Ülkelerimiz arasındaki ticaret cirosunu 5 yıl içinde 5 milyar dolara çıkarabildiğimizi ve Türk şirketlerinin yatırımlarını Özbekistan'a önemli ölçüde artırdığımıza inanıyoruz.

Sonsuz işbirliği alanı var

■ **Önümüzdeki dönemde iki ülke arasındaki ilişkilerden ne bekliyorsunuz, bu alandaki hedefleriniz neler?**

Katma değeri yüksek talep edilen ürünleri tedarik ederek ve uzun vadeli yatırım ortaklığı geliştirerek karşılıklı ticaret hacmini artırmayı ve çeşitlendirmeyi planlıyoruz. Özbekistan, özellikle endüstriyel ürünler, transformatörler, kablolar ve diğer elektrikli ürünler, polimerler, bakır ve bakır ürünler, mineral gübreler, iplik, meyve ve sebze, işlenmiş gıda ürünleri ve diğer ürünler ihraç edebilir.

Özbekistan ve Türkiye, turizm alanında muazzam fırsatlara sahiptir. Bu potansiyelin tam olarak kullanılması, turizm değişiminde bir artışın büyük bir ekonomik etkisi olacaktır. Ülkemizin Cumhurbaşkanı'nın Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlarına yönelik vize işlemlerini basitleştirmesi yönündeki son kararı bu yönde atılmış önemli bir adımdır. Bu belge uyarınca, Özbekistan'ı iş ve turizm amaçlı ziyaret etmek isteyen Türk vatandaşları için vizeler hızlı ve basit bir şekilde verilecek.

Semerkant ve İstanbul şehirleri arasında doğrudan hava hizmetleri konulu bir anlaşmaya da dikkat edeceğim (buna göre Semerkant'a ilk uçuş gerçekleşti). Özbekistan, düzenli uçuşların sıklığını artırarak sivil havacılık alanındaki işbirliğinin istikrarlı bir şekilde gelişmesine hazır.

Sağlık ve tıp eğitimi alanlarında işbirliği, önde gelen araştırma merkezleri arasında tecrübe değişimi ve profesyonel personel eğitimi de büyük önem taşıyor.

Ülkelerimiz, Birleşmiş Milletler, SCO (Shanghai Organization for Cooperation), İslam İşbirliği Teşkilatı gibi uluslararası yapılarda verimli bir şekilde işbirliği yapmaktadır. Tarafların bölgesel ve uluslararası önemi olan konulardaki tutumları benzer veya benzerdir.



Agzamhocayev, kendi deyimiyle "Kardeş Türk halkını ülkenin kültür ve tarihini daha yakından tanımak için Özbekistan'ı ziyaret etmeye", Türk işadamlarını da Orta Asya ve komşu bölgelerde zaten bir üretim merkezi haline gelmiş olan ülkesine yatırım yapmaya davet ediyor.

Türkiye, Özbekistan'da büyük bilim adamları ve düşünürlerinin mirasını, eğitim yoluyla cehaletle mücadele için alınan önlemleri incelemek için uygulanan girişim ve uygulamalı vakaları takdirle karşılıyor. Bu bağlamda, Semerkant'taki İmam Buhari'nin ve Taşkent'te İslam Medeniyeti Merkezi'nin önemli uluslararası araştırma merkezi büyük önem taşıyor. Bilim adamları ile bilim merkezleri arasındaki bağlantılar, manevi ve kültürel mirasın incelenmesine yönelik ortak projeler halklarımız arasında dostluğun güçlendirilmesine katkıda bulunacaktır.

Tarihi ziyaret

■ **Özbekistan Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Sayın Shavkat Mirziyoyev'in ülkemize olan tarihi ziyareti, iki ülke arasındaki ilişkilerde ne tür bir ivme kazandıracak sizce?**

Özbekistan Devlet Başkanı Shavkat Mirziyoyev'in Türkiye'ye ziyareti, devletlerarası ilişkiler yeni bir düzeye ulaştığı için tarihi bir olay. Ziyaret, Ankara ve Taşkent arasındaki ilişkileri nitel olarak yeni bir düzeye getirme imkanı sağlayacak ve önümüzdeki 5-10 yıllık ikili ilişkilerin yönünü belirleyecek.

Başkanımız Sayın Mirziyoyev'in ziyareti neticesinde, Özbekistan ve Türkiye arasındaki çeşitli işbirliği alanlarına ilişkin 20'den fazla belge imzalandı. Bu belgeler ticaret, sanayi, bankacılık ve finans, yatırım, turizm, nakliye, sağlık, eğitim, savunma ve diğer alanlarda işbirliğinin geliştirilmesi gibi önemli alanlarla ilgilidir.

Önemli anlaşmalar yapıldı

■ **İki ülke arasında ticaretin ve ortak yatırımın gelişimi ile ilgili hangi belirli projeleriniz var, potansiyel işbirliğinin alanları neler?**

Özbekistan Türkiye'nin önde gelen şirketlerinden, kamu-özel ortaklığı dayalı santraller, demir ve kara yollar, köprüler ve diğer projelerin inşaat gibi özellikle alt yapı projeleri katılımı ile ortak yatırım projelerinin uygulanmasını teşvik etti. Türk şirketleri maden ve hammadde kaynaklarının derin işleme dayalı katma değeri yüksek serbest ekonomi bölgeleri ve küçük sanayi ürünlerinde üretim organizasyonu ilgileniyor.

En üst düzeyde yapılan ziyaret neticesinde, aşağıdaki Türk ortaklarıyla bir dizi ortak yatırım projesinin uygulanmasına ilişkin anlaşmalar yapıldı:

- Çalık Holding ile 1,960 milyar dolarlık miktarda enerji, tekstil ve bankacılık sektöründe stratejik işbirliğine dair genel mutabakat imzalanmış, önceden kararlaştırılan düzenlemeler gerçekleştirilmiştir.
- Dal Teknik santrallerin inşaat ve yapı malzemeleri üretimi için 350 milyon doları tutarında yatırım alanında işbirliği mutabakat anlaşması imzalandı.
- Eximbank daha önceden kabul edilen anlaşmaları yürürlüğe koydu ve Eximbank'ın ortak yatırım projelerini finanse etmek için toplam 350 milyon dolar tutarında Özbekistan Ulusal Dış Ekonomik Faaliyet Bankası, Asaka Bank, Uzpromstroybank uzun vadeli kredi limiti tahsisıyla ilgili bir mutabakat anlaşması imzaladı.
- Eximbank hayata daha önceden kararlaştırılmış düzenlemeler, 44 milyon dolar tutarında bu banka kredi kolaylığı için banka NBU ile bir anlaşma imzaladı (350 milyon dolarlık mutabakat altında).

- Yaklaşık 14 milyon dolara Özbek-Türk Bankasındaki Agrobank'ın payı Ziraat Bankası'na satılması ve Türk firmalarının Özbekistan'da 5 alanda faaliyet ile ilgili (tarım, tarımsal ürünlerin işlenmesi, oteller inşaatı, tarım makineleri, ısıtma kazanları ve pompalar üretimi) projelerini finansman için 200 milyon dolarlık Ziraat Bankası kredisi hakkında mutabakat anlaşması imzalandı.
- Agro Bankası ile TC Ziraat Bankası arasında 30 milyon dolarlık bir ayrı mutabakat anlaşması imzalandı.
- Türk şirketi Gentes ile 120 milyon dolar değerinde gıda endüstrisinin geliştirilmesi için yatırım faaliyetleri alanında işbirliği sözleşmesi imzalandı
- Aysel Invest ile Taşkent'teki Radisson Blue Hotel'in 40 milyon dolarlık yeniden inşa edilmesine ilişkin bir mutabakat anlaşması imzalandı. (151 oda daha eklenecek)
- Türk Hava Yolları ile Özbekistan Hava Yolları'nın kurumsal gelişimi, hizmetin iyileştirilmesi, yemek hazırlama, hosteslerin hazırlanması ve Özbekistan Hava Yollarının danışmanı olarak çalışmak üzere bir Türk uzman gönderilmesi konulu bir mutabakat imzalanmıştır.
- Hafif zırhlı araçların üretimi için JSC «Uzavtosanoat» ile ortak girişim kurulması konusunda Nurok Makina ile bir mutabakat anlaşması imzalandı.
- Taşkent'te 300 milyon dolar tutarında multidisipliner bir kliniğin inşası ile ilgili bir mutabakat, Renaissance Holding ile imzalandı.

- Temsan ile JSC Uzbekengilsanoat arasında 58 milyon dolar değerinde yardımcı tekstil ekipmanı imalatı / montajı organizasyonu ve ekipman temini konusunda bir anlaşma imzalandı.

Türk halkı ve işadamlarına davet

■ Bu bağlamda Türk halkına ve işadamlarına sesli bir mesaj var mı, hangi mesajı vermek istersiniz?

Kardeş Türk halkını Özbekistan'ı ziyaret etmeye ve ülkemizin kültür ve tarihini daha yakından tanımak için Özbekistan'a davet ediyorum. Ayrıca, Orta Asya ve komşu bölgelerde zaten bir üretim merkezi haline gelen Özbekistan'a Türk işadamlarını yatırım yapmaya davet ediyoruz.

Tarımsal ürünlerin ekimi ve derin işlenmesi, gıda ürünlerinin depolanması, ambalajlanması ve ihracatı, tekstil ve deri işleme sanayilerinde modern ortak girişimlerin oluşturulması için komplekslerin inşası için her türlü yolu mümkün olduğunca kabul ve destekliyoruz. Özellikle, pamuk elyafı ve deri hammaddelerinin ortak derinden işlenmesi, ilaç alanında yeni projelerin geliştirilmesi ve uygulanması yoluyla hazır pazarda marka ürünlerin dış pazarlara tanıtılmasını memnuniyetle karşılıyoruz. Özbekistan ekonomisine yatırım yapmaya hazır Türk girişimcilere her zaman karşılıklı yararlı işbirliği için hazırız, tüm soruları cevaplamaya ve kapsamlı bir destek vermeye hazırız.



ÖZBEKİSTAN, TÜRKİYE'NİN STRATEJİK ORTAĞI

Özbekistan-Türkiye ilişkileri, tarihte ilk kez olarak “stratejik ortaklık” düzeyine çıkarıldı.

Özbekistan Cumhurbaşkanı Şavkat Mirziyoyev'in Ekim ayında gerçekleştirdiği Türkiye ziyaretinde alınan kararla, iki ülke ilişkileri “stratejik ortaklık” düzeyine çıkarıldı.

Özbekistan Dışişleri Bakanı Abdulaziz Kamilov, Özbekistan Televizyon Kanalı'na Cumhurbaşkanı Şavkat Mirziyoyev'in geçen hafta Türkiye'ye gerçekleştirdiği resmi ziyareti değerlendirdi. Çok verimli ve anlamlı geçen ziyaretin Türkiye tarafından “tarihi bir ziyaret olarak” nitelendirdiği de işaret eden Kamilov, “Türkiye çok büyük imkanlara

sahip ülke. Önde gelen Türk şirketleri dünyanın 160 ülkesinde çok faal çalışıyor” ifadesini kullandı.

Mirziyoyev'in Türkiye ziyaretinde 20'den fazla anlaşmanın imzalandığını belirten Kamilov, bunların arasında iki ülke cumhurbaşkanları tarafından imzalanan Ortak Bildiri'nin ayrı yer tuttuğunu vurguladı. Kamilov, “İki ülke arasındaki uzun vadeli iş birliğinin esas yönlerini belirleyen Ortak Bildiri” de de belirtildiği gibi, Özbekistan ile Türkiye arasındaki ilişkiler tarihte ilk kez stratejik ortaklık düzeyine çıkarıldı” dedi.

Taraflar arasında son bir yılda çok sayıda görüşmenin düzenlendiğini, iki ülke cumhurbaşkanlarının birçok kez bir araya geldiğini, ilişkilerde yeni dönemin başlatılması için imkanların araştırıldığını ve altyapının oluşturulduğunu belirten Kamilov, “Biz, bu yolu birlikte geçtik ve Ortak Bildiriyi imzaladık. İki ülke arasındaki ilişkiler artık yeni düzeye, stratejik ortaklık düzeyine çıkarıldı. Türkiye ile dostane ilişkiler Özbekistan’ın menfaatine” diye konuştu.

Türkiye’nin Avrupa ile Asya arasında benzersiz jeopolitik konuma sahip olduğunu kaydeden Kamilov, Türkiye’nin Avrupa Birliği ile çok sıkı ilişkilerinin bulunduğunu, Müslüman dünyasında da çok etkili ülke olduğunu belirtti. Kamilov, Türkiye ile dostane ilişkilerini geliştirilmesinin Özbekistan’ın ulusal menfaatlerine uygun olduğunu sözlerine ekledi.

NUROL MAKİNA VE UZAUTO, ÖZBEKİSTAN’DA EJDER YALÇIN 4X4 ÜRETECEK

Nurol Makina ile UzAuto şirketi arasında yapılan anlaşma ile bölge ülkelerine satılmak üzere 1000 adet Ejder Yalçın 4x4’ün Özbekistan’da ortak üretilmesi konusunda mutabakata varıldı.

Özbekistan’ın UzAuto şirketi ile Nurol Makina arasındaki mutabakata göre 24 adet araç Türkiye’de üretilecek. Geri kalanların üretimi ise Özbekistan’da kurulacak üretim hattında gerçekleştirilecek. Özbekistan ile ortak üretim konusunda anlaşma sağlayan Nurol Makina, burada üretilen Ejder Yalçın 4x4’lerin bölge ülkelere satışını planlıyor. Bir çok ülkeye ihraç edilen ve terörle mücadelede de emniyet güçlerinin büyük yardımcısı olan Ejder Yalçın 4x4 hem heybetiyle hem de balistik korumasıyla ön plana çıkıyor.



Patlasa dahi gidebilen run flat lastiklere sahip olan Ejder Yalçın 4x4, v hull gövde sayesinde mayınlı saldırılardan en az hasarla kurtulunmasını sağlıyor. Araç içi barut gazı tahliye fanları bulunan aracın kapılarında mayın ve eyp patlama-

larına karşı özel kilit sistemi bulunuyor. Personelin araç içerisinden hedef olmadan dışarıya atış yapabilmesine imkan sağlayan mazgalları da bulunan Ejder Yalçın 4x4 kullanım amacına göre 11 kişiye kadar taşıma kapasitesine sahip bulunuyor.

ÖZBEK HAVA YOLLARI SEMERKANT-İSTANBUL SEFERİNE BAŞLADI

Türkiye ile Özbekistan arasında ivme kazanan ekonomik ve ticari ilişkilerin etkisiyle artan ulaşım kanallarını geliştirme amacı doğrultusunda Özbekistan Hava Yolları, Semerkant-İstanbul hava seferlerine 30 Ekim 2017 tarihinden itibaren başladı.

Özbekistan Hava Yolları’ndan alınan bilgiye göre Şirket, gelen talepler üzerine Semerkant-İstanbul-Semerkant seferini başlatma kararı aldı. İlk Semerkant-İstanbul seferi 30 Ekim’de yerel saatle 20.00’de (TSİ 18.00) gerçekleştirildi. Semerkant Havalimanı’nda düzenlenen törenin ardından hareket eden Özbekistan Hava Yolları uçağı TSİ 23.00’te İstanbul’a ulaştı. Şimdilik haftada bir kez Pazartesi günleri saat 20.00’de düzenlenecek Semerkant-İstanbul seferleri A320 veya Boeing 757 tipi uçaklarla yapılacağı, seferlerin 16 Kasım’dan itibaren haftada ikiye çıkarılacağı ve Perşembe günleri de yapılacağı ifade edildi. Özbekistan Hava Yolları, halihazırda her gün Taşkent-İstanbul-Taşkent seferleri düzenliyor.





YERLİ OTOMOBİLİ YAPACAK “BABAYİĞİTLER” BELİ OLDU

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, yerli otomobili üretecek 5’li konsorsiyumu açıkladı. Ortak Girişim Grubu’nda; Anadolu Grubu, BMC, Kıracha Holding, Turkcell ve Zorlu Holding yer alıyor.

Türkiye’nin yerli otomobilinin üretimini gerçekleştirecek 5 firmadan oluşan konsorsiyum Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklandı. Üretimi yapacak Ortak Girişim Grubu; Anadolu Grubu (Isuzu), BMC, Kıracha Holding (Karsan Otomotiv), Turkcell ve Zorlu Holding’den (Vestel) oluşuyor.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Beştepe’de Cumhurbaşkanlığı Külliyesi’nde düzenlenen “Türkiye’nin Otomobili Ortak Girişim Grubu Tanıtım Toplantısı” ile yerli otomobil projesini hayata geçirecek firmaları açıklarken, Muhammed Ali’nin bir sözüne atıf yaptı. Erdoğan, “Merhum Muhammed Ali ‘hayal gücü olmayan insanın kanatları yoktur’ diyor. Bizim de bugün tanıtım için bir araya geldiğimiz markası, tasarımı, teknolojisi, mühendisliği, pazarlaması Türk bir otomobile sahip olma hayalimiz vardı. Bundan

20-30 yıl önce yerli otomobil üretilmesi konusundaki tereddütleri anlayabiliyorum. Ama geçtiğimiz yılda 757 bin otomobil satışına ulaşmış Türkiye’de bu konuda hala adım atılmıyor olması ülkemizin bir ayıbı haline gelmişti. Bugün bu ayıptan kurtulma yolunda tarihi bir adım atıyoruz” diye konuştu.

2021’de piyasada

Erdoğan, ortak girişim grubunun hazırlık sürecini hızla tamamlayarak en geç 2019’da otomobilin prototipini tamamlaması ve 2021’de de ticari satışına başlamasını beklediklerini ifade ederek, “En küçük bir gecikme istemiyoruz. Karşınıza çıkacak sorunların engellerin aşılması noktasında Cumhurbaşkanı olarak



bizzat yanınızda yer alacağımı belirtmek isterim. Gerekiyorsa sırf bu projenin takibi için Cumhurbaşkanlığı'nda bir ekibi görevlendireceğimi bilmenizi istiyorum. Artık zaman kaybına tahammülümüz bulunmuyor” dedi. Piyasaya sürülecek ilk otomobili satın almak istediğini belirten Erdoğan, “Piyasaya süreceğiniz ilk otomobilin bedelini ödemek şartıyla taliplisi de benim” açıklamasında bulundu.

“Her türlü desteği vereceğiz”

Cumhurbaşkanı Erdoğan, konuşmasını şöyle sürdürdü: “Bu ürünün çevremizden başlayarak pazarlanması konusunda her türlü desteği vereceğimizden emin olunuz. Türkiye’nin dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri haline gelmesi ancak bu tür atılımlarla, girişimlerle mümkündür. Türkiye’nin otomobilinin motoruna, pazar hedeflerine elbette girişim grubumuz karar

verecektir. Halen TÜBİTAK bünyesindeki platform girişim grubumuzun emrine amadedir. Kararları ne olursa olsun biz her türlü desteği vereceğiz. Yeter ki Türkiye’yi bu büyük hayaliyle buluştursunlar. Bizim bu otomobille ilgili heyecanımız ortak girişim grubuna özel değildir. Ülkemizi geleceğe taşıyacak, hedeflerine ulaştıracak iradeye sahip herkes için aynı düşüncelere sahibiz. İddiamızı ortaya koyuyoruz ve Türkiye’nin otomobilini yapacağız. Hiç şüpheniz olmasın.”

Protokol imzalandı

Daha sonra yerli otomobilin üretimine ilişkin protokol imzalandı. Kıracha Holding Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kıracha, Zorlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nazif Zorlu, Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan, Turkcell Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Akça, BMC Yönetim Kurulu Başkanı Ethem Sancak, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, Başbakan Binali Yıldırım ve Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan protokole imza attı.

CUMHURBAŞKANI NE DEDİ?

Cumhurbaşkanı Erdoğan, “babayiğitler” olarak nitelendirdiği yerli otomobili üretecek Ortak Girişim Grubu’nda yer alan 5 şirket için şu ifadeleri kullandı:

Anadolu Grubu

“50 bin çalışanıyla Türkiye’ye çok değerli katkıları bulunuyor. Otomobil sektörüne de çok ciddi katkıları olan Anadolu Grubu’nun bu projede yer almasını çok önemli buluyorum.”

BMC

“Türkiye’nin en büyük ticari ve askeri araç üreticilerinden BMC, yarım asırlık bir geçmişe sahip. Şirket mülkiyeti 2011 yılını değiştiren BMC’nin bu projede yer alma kararını memnuniyetle karşıladım. Kendilerini tebrik ediyorum.”

Kıracha Holding

“Bu şirketimiz her ne kadar 20 yıla bir geçmişe sahip görünüyorsa da aslında yarım asrı aşan bir geçmişe sahip. Türkiye’de otomobile odaklanmış az sayıdaki kuruluştan biri olan Kıracha Holding, sektörde çok önemli bir yer almıştır. Kendilerini tebrik ediyorum.”

Turkcell

“Malum yazılımın ve yüksek teknolojinin önemi olduğu projede Turkcell’in yer alması yapılan işin doğruluğuna işaret ediyor. Ben bu kuruluşumuzu da tebrik ediyorum.”

Zorlu Holding

“Kuruluşu 1953’e kadar uzanan Zorlu Holding, Denizli’den başladığı sanayicilik geçmişini bugün dünyaya yaymış bir şirkettir. Geniş bir yelpazede üretim yapan Zorlu Holding’in bu projede yer alması Türkiye ekonomisi için önemli bir şanstır.”

BABAYİĞİTLER NE DEDİ?



Anadolu Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özilhan: Anadolu'dan kazandığını Anadolu'ya geri veren bir Grup olarak Türkiye'nin Otomobili Projesi ortak girişim grubunun bir üyesi olmaktan ve Anadolu Grubu'nun 67 yıldır oluşturduğu deneyimi bu projede Türkiye'nin hizmetine sunmaktan mutluluk duyacağız. Dünya otomotiv sektöründeki hızlı dönüşüm sürecine Türkiye'nin de günümüz teknolojilerini kullanarak katılması gerekmektedir. Özellikle böyle önemli bir projede devletin desteğinin bulunması önemlidir.

BMC Yönetim Kurulu Başkanı Ethem Sancak:

Firma olarak otomotiv sektöründe 53 yıllık tecrübeye sahibiz, bu yıllar içerisinde ticari araç ailesini sürekli olarak geliştirdik. Bilhassa son yıllarda dünya çapında kabul gören savunma sanayii araçları; dünyanın her köşesinden 75 ülkeye gerçekleştirdiği ihracatı, bu güne kadar üretmiş olduğu ticari ve askeri kullanımlı motorları, tekerlekli ve paletli zırhlı araçları, tank ve raylı sistemler alanında devam eden çalışmaları ve 500 mühendis, toplam 1800 çalışanı ile firmamız bu millî projede görev üstlenmeye hazırdır.


Turkcell Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Akça:

Turkcell, önümüzdeki birkaç yıl içinde hizmet vermeye başlayacak olan 5G teknolojisinin hazırlığı içinde. Türkiye'nin otomobili projesini destekleyecek olan, akıllı ulaşım sistemlerinin öncü teknolojilerinin hazırlık çalışmaları da bu kapsamda devam etmektedir. Projeye önemli katkılarımızın olacağına inanıyoruz.

'Kader gayrete âşıktır' diyor ve Türkiye'nin otomobili için yola çıkıyoruz.


Kırış Holding Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kırış:

Türkiye, kendi markasını yapabilecek güce sahiptir. Türkiye'nin Otomobili Ortak Girişim Grubu'nun varlığı ve amacı büyük önem taşıyor. Değişen bu dünyaya hızla en üst seviyede ayak uydurmak, eğitim ve teknolojiyle öne geçmek mecburiyetindeyiz. Bu noktada Türkiye, kendi markasını başka

yabancı bir ortağa ihtiyaç duymadan kendi imkânlarıyla yapacak seviyededir. Ümit ediyorum ki Ortak Girişim Grubunun yapacağı çalışmalar olumlu sonuçlanacaktır.

Zorlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nazif Zorlu:

Biz her zaman yerli sanayiye inanan ve yerli sanayinin gücüyle büyüyen bir grup olduk. Yaptığımız katma değerli üretim ve gerçekleştirdiğimiz ihracat ile bugüne kadar ülke ekonomisine ve cari açığın azaltılmasına önemli katkılar sağladık. Grubumuz, yerli sanayideki gücü ve ileri teknolojiye bilgi birikimi ile şimdi de yerli otomobil üretim sürecinde rol üstlenerek, katkılarını artıracaktır.



OPAL OTOMOTİV



KIA OPAL ŞAŞMAZ



KIA OPAL BALGAT



KIA OPAL:

Ankara'nın en çok güven duyulan bayileri arasında yer alan Opal A.Ş.kuruluşundan bu yana kalite ve müşteri memnuniyeti odaklı hizmet sunmaktadır.



Senin zamanın. Senin standartların.



Opal Şaşmaz : İstanbul Yolu Şaşmaz Girişi /Ankara 0312 278 6 333
Opal Balgat : Konya Devlet Kara Yolu No: 187 Balgat / Ankara 0312 583 0 600
www.opaloto.com.tr

Opal *ikinci el*

2.EL - TAKAS - EKSPERTİZ - BANKA KREDİSİ



Balgat 2.EL



Şaşmaz 2.EL



Otonomi 2.EL

Güvenilir ikinci el alım - satımlarınız için;
Otonomi, Balgat veya Şaşmaz Plazamıza Bekleriz!...

Opal *ikinci el*

Otonomi: Saracalar Mahallesi Özel Bulvarı E-3 Blok No: 351/20 (1-2-29-30) Akyurt /Ankara 0312 399 84 84

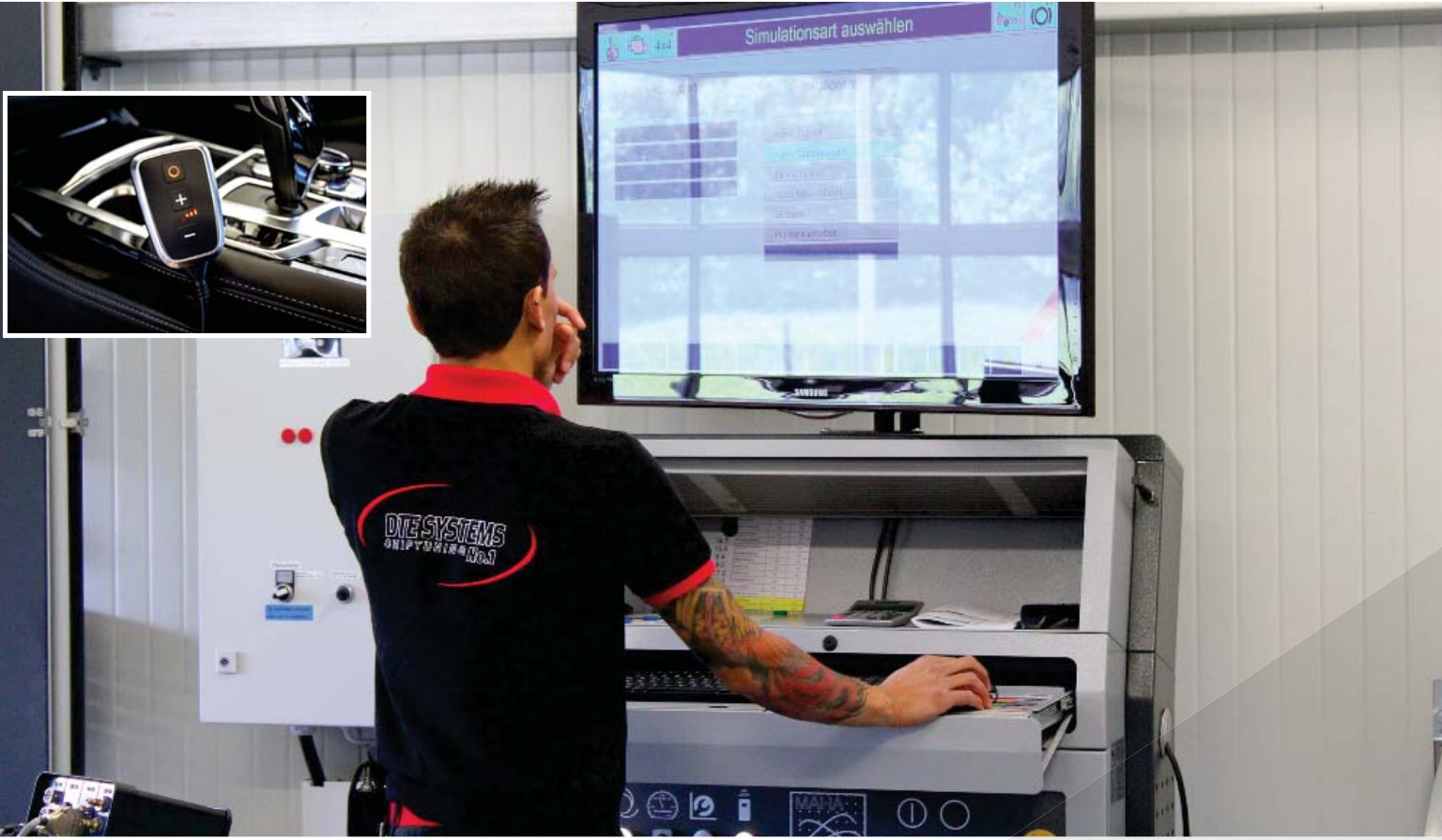
Balgat: Konya Devlet Kara Yolu No:187 Balgat/Ankara 0312 583 0 583

Şaşmaz: İstanbul Yolu Şaşmaz Girişi/Ankara 0312 278 6 333

www.opaloto.com.tr



/opalotomotiv



HIZLANDIRICI PERFORMANS ÜRÜNLERİ ŞİMDİ REVAÇTA

Motorlu Taşıtlar Vergisi'ne yapılan 1300 cc altındaki araçlarda %15, daha yüksek motor hacimli araçlarda ise %25 oranındaki zamlar, otomotiv sektöründeki tüketici alışkanlıklarını değiştiriyor. Motor hacmi yüksek araç alıp yüksek vergi ödemektense, daha düşük motor hacimli araç alarak "hızlandırıcı performans ürünleri" taktıran sürücüler; araç performanslarını yükseltirken %7'ye varan yakıt tasarrufu da sağlıyor.

Vergi dilimine takılmadan araç performanslarını yükseltmeye çalışan tüketicilerin başvurduğu ilk yöntem, gaz pedalı tepki süresini optimize eden cihazlar oluyor. Bu alanda Türkiye pazarına hızlı bir giriş yapan Alman DTE System'in ürettiği Pedalbox ürünleri, kalitesi ve performansı ön plana çıkıyor. TÜV onaylı Pedalbox hızlandırıcı gaz tepkime cihazı, herhangi bir kesme veya delme işlemi yapmadan gaz pedalı soketine takılarak uygulanıyor. Aracın garantisini bozmayan cihazın en temel özelliği ise 5 dk içinde monte edilmesiyle beraber araçtaki performans artışının anında gerçekleşmesi. Araç performansını arttırmak, aracın hassas dengelerini etkileyecek bir konu olduğundan Pedalbox, araçların performans diyagramlarını analiz

ederek her marka ve modele özel kitler sunuyor.

Otomotiv üreticileri uluslararası standartlar gereği gaz pedalı tepkime süresini genç, yaşlı, kadın, erkek, engelli tüm sürücülerin ortak paydada kullanılabileceği şekilde optimize ediyor. Bu genel standart, gaz tepkime süresinin uzamasına neden oluyor. Pedalbox bu süreyi hızlandırarak sunmuş olduğu ekonomi, spor ve spor plus modlarıyla aracınızı tam devir ve performansta kullanmanızı sağlıyor.

Pedalbox'ın Türkiye distribütörü Uludağ Group, sektördeki 20 yıllık tecrübesi ve 150'yi aşkın bayisiyle %100 Alman üretimi olan gaz pedalı tepkime cihazlarını tüketicilerin performans arayışlarına cevap olarak sunuyor. Türkiye koşullarında hem performans hem de yakıt tasarrufunun sürücüler için çok önemli olduğunu belirten Uludağ Group Genel Koordinatörü Hakan

SÜMER, "Pedalbox, performans artışının yanı sıra, %7'ye kadar yakıttan tasarruf etmeyi sağlıyor. Ülkemizde 4,5 milyona ulaşan LPG'li araç sayısı düşünüldüğünde, özellikle cihazın LPG'li araçlardaki performans kayıplarını sıfıra indirmesi çok önemli. Pedalbox'a olan güvenimizi müşterilerimize de yansıtmak için kendi araçları üzerinde ücretsiz test imkanı ve 15 gün para iade garantisi sunuyoruz" dedi.



Active Filo
Anahtar sende...

Filo yönetimi konusunda sahip olduğumuz liderliğe uygun olarak müşterilerimize en iyi çözümleri sunmak için tecrübe ve uzmanlığımızı kullanıyor, yatırımlarımızı planlarken müşterilerimize sunduğumuz hizmetlerimizi sürekli geliştirmek amacıyla uluslararası ve yerel pazarlar hakkında sahip olduğumuz kapsamlı bilgilerden yararlanıyoruz.

“ACTIVE FİLO BAŞARILI KADROSUYLA GÜN GEÇTİKÇE BÜYÜYOR”

Ankara’da 2016 yılında PROMET GRUP’a bağlı olarak kurulan ACTIVE FİLO, kurulduğu yıldan itibaren hızlı bir şekilde filosunu farklı gruplarda araçlar ile genişletmekle birlikte, en iyi ve en ekonomik araç kiralama hizmetini sunmak için çalışmalarını sürdürüyor.

2017 yılı itibariyle aileye katılan Aktive Filo Müdürü Fatih Ayrancı, “Araç kiralama sektöründe görmüş olduğumuz eksiklerin, hataların ve kullanıcıların ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla kurulan ve Türkiye genelinde geniş araç filosuna sahip olan firmamız, eğitilmiş ve deneyimli personellerimizin hizmetleriyle bu hedefte yükselmeye devam edecek” diyor.

“ANAHTAR SENDE” sloganı ile çıktıkları yolda en kaliteli hizmeti sunmayı hedeflediklerini belirten Ayrancı şunları söylüyor:

“Müşterinin ihtiyacı doğrultusunda her türlü hizmeti sağlıyoruz. Genelde Premium markalar olmak üzere bütün markalara hizmet veriyoruz. Müşteri aracın marka model yakıt vites ve renk özelliklerini kendisi seçiyor. Her yıl büyüyen araç parkımız, teknik donanım, marka, model ve araç sayımızdaki artışlar ve personel kadromuzun daha iyi hizmet verebilmesi için aldıkları eğitimlerle müşteri memnuniyetimizin daha üst seviyeye ulaşmasını sağlayabilecek tüm çalışmalarımız deneyimli kadromuzla devam ediyor. Parkımızdaki araçlarımızda müşterilerimizin güvenliğini sağlayabilecek kış lastiği başta olmak üzere kasko, trafik sigortası ve araçla ilgili tüm ekipman ve donanımların eksiksiz olmasını

şirket prensibi olarak görüyoruz.”

Yakın gelecek hedeflerinden de bahseden Ayrancı, “Sağlam adımlarla firmamızın köklü bir kuruluş haline gelmesi yanında kadromuzun deneyimli personellerden oluşmasının yapımızı güçlendireceğine ve öncü vizyonumuzu perçinleyeceğine inanıyoruz. Şirketimizin yetenek ve kapasitesi doğrultusunda müşterilerimizin tüm hizmet ve beklentilerini karşılamak ana hedefimizdir” diyor.

www.activefilo.com

Niğde Ömer Halis Demir Üniversitesi’nde eğitimini tamamlayan, 2002 yılında başladığı sektörde Mercedes, Infiniti ve Subaru gibi Premium markalarda satış sonrası hizmetler sorumlusu olarak görev alan Ayrancı, 15 yıldır sektörün içinde ve birçok başarıya, birçok ilke imza atmış. Otomotiv yarışlarına ilgi duyan ve çok sayıda yarışta görev alan Ayrancı, lisanslı bir yarışçı...

TOKYO OTOMOBİL FUARI 45. KEZ KAPILARINI AÇTI

Asya'nın en büyük fuarı olan Tokyo Otomobil Fuarı'nda yeni teknolojiler ve göz kamaştırıcı modeller sergilendi.

Tokyo Otomobil Fuarı'na damga vuran araçlardan öne çıkanlar...



Mazda Vision Coupe Concept



Mazda, Tokyo'daki fuara Vision Coupe Concept ile damga vurdu. Tasarımı çok dikkat çeken aracın ne zaman üretime geçeceği henüz bilinmiyor.

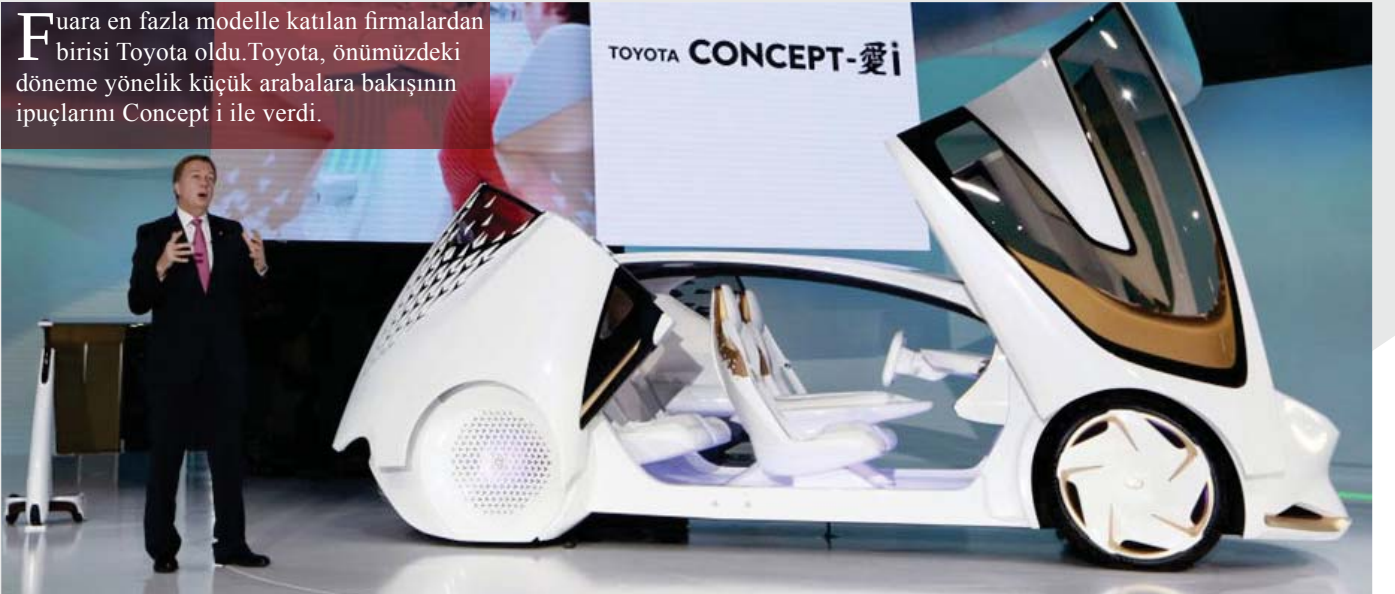
Mazda Kai Concept



Tasarımı ile fuarın en çok dikkat çeken araçlarından biri oldu. Mevcut 3 modelinin yerini alması beklenen araç, markanın gelecekteki tasarım diline ilişkin de önemli ipuçları veriyor.

Toyota Concept i

Fuara en fazla modelle katılan firmalardan birisi Toyota oldu. Toyota, önümüzdeki döneme yönelik küçük arabalara bakışının ipuçlarını Concept i ile verdi.



Toyota TJ Cruiser



Toyota'nın kamyonet ile SUV'u birleştirdiği TJ Cruiser modeli çok ilgi çekti.

Subaru VIZIV concept



Subaru, atletik görünümlü VIZIV Concept ile fuardaki yerini aldı. Spor bir SUV olan VIZIV, mevcut WRX STi'den daha geniş bir araç.

Lexus LS + Concept



Toyota'nın premium markası Lexus, fuarda otonom özellikli LS + Concept ile ilgi çekmeyi başardı.

Toyota Century



Bu da Toyota'nın 'en lüks' aracı Toyota Century. Toyota bu modelle ultra lüks kategorideki Bentley ve Rolls-Royce gibi markalara rakip olmayı hedefliyor.

Mitsubishi e-Evolution Concept



Mitsubishi'nin efsanevi modeli Evolution yenileniyor. Ancak araç, eskisinden farklı olarak bu kez elektrikli bir crossover olarak tüketicilerin karşısına çıkacak.

Nissan Leaf Nismo Concept



Nissan fuarda Leaf Nismo Concept modelini görücüye çıkardı. Dünya genelinde en çok satan elektrikli araç modeli olan Leaf'in yeni jenerasyonu. Öncekiye göre menzilinün uzaması bekleniyor.

Suzuki e-Survivor



Suzuki, SUV kategorisine uzun yıllar damga vuran Samurai ve Vitara'dan sonra yeni bir modelle geliyor.

Suzuki'nin şimdiki adımı, elektrikli SUV modeli e-Survivor olacak.

Audi Elaine EV Concept

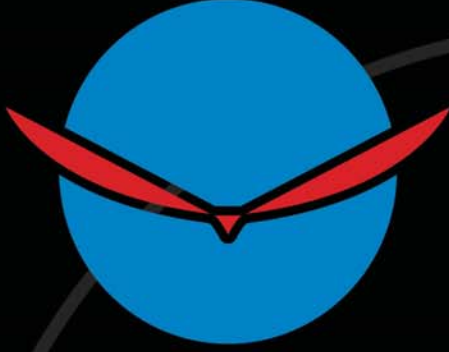


Her ne kadar fuara Uzakdoğulu üreticiler damga vursa da Avrupalı üreticiler de yerini aldı. Audi, Elaine EV Concept ile göz doldurdu.

BMW



Avrupa'daki fuarlarda da karşımıza çıkan Z4, Tokyo'da ise Uzakdoğulu tüketicilerle buluştu.



onur

motorlu araçlar

OTONOMİ E3 Blok No:15

T: 0312 316 26 26 • www.onuroto.com





Nuri Yılmaz
www.otonomi.com
Satış Direktörü

“OTONOMİ.COM” HER GEÇEN GÜN BÜYÜYOR...

Türkiye’de sektörünün öncüsü Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED), sektörümüzün en büyük sıkıntısı olan ilan sitelerinin fahiş fiyat uygulaması ve adet sınırlaması getirmesi sorununun çözümüne yönelik olarak OTONOMİ ile yaptığı ortak çalışma sonucu OTONOMİ Web A.Ş. ’yi kurdu.

Otonomi.com yayın hayatına yeni başlamasına rağmen çok kısa süre içerisinde bilinirliğini artırmış, siz değerli esnafımız ve kullanıcılarımız sayesinde haftalık 33,750 ziyaretçi sayısına ulaşarak çok güzel bir ivme yakalamış bulunuyor.

www.otonomi.com’un tasarım, kullanım kolaylığı, içerik zenginliği ve doğru kitlelere ulaşması için çalışmalarımız hızlı bir şekilde devam ediyor. www.otonomi.com sitesinde bu değişimler tamamen siz değerli esnafımız ve değerli kullanıcılarımızdan gelen geri bildirimlere göre yapılıyor ve yapılmaya devam edecek. Kullanıcı taleplerine hızlı cevap verme özelliği, temel önceliğimizi oluşturuyor.

OTONOMİ Web A.Ş., galerici esnafının araç alım ve satımları için kullandıkları web siteleri ile ilgili yaşadıkları sıkıntıları gidermek, doğru alıcı ve doğru satıcıyı aynı platformda buluşturmak üzere yaptığı çalışmalar sonucunda www.otonomi.com sitesini hayata geçirdi

www.otonomi.com sitesi olarak şu an kullandığınız mevcut ilan sitelerinden daha farklı olarak hayata geçmiş olanların yanında, şu an çalışmalarını devam eden yeni hizmetlerimiz de olacak. Kuruluş amacı tamamen “doğru alıcı ve doğru satıcıyı buluşturmak” olan www.otonomi.com’un önemli hedeflerinden biri de galericilerimizin paket üyelikler alarak kısıtlı araç ilanı verme ve yüksek fiyatlar ödemesinin önüne geçmek...

Siz değerli galericilerimizin mevcut araç sayıları her zaman değişkenlik gösterir. Ancak ilanlarınızı verdiğiniz, kullanmakta olduğunuz mevcut siteler size her zaman bir kısıtlama getiriyor. Hatta mevcut paket üzerine çıktığınız zaman ek ücret talep ederken, ilan paketinizdeki sayıdan az araç girdiğiniz zaman firmalar fiyattan düşüm yapmıyor. Biz www.otonomi.com ailesi olarak sitemizi, tamamen esnafın düşüncesi ile oluşturduk ve siz değerli galericilerimiz ve

bireysel kullanıcılarımızın geri dönüşleri ile şekillendirmeye devam edeceğiz. Otonomi Web A.Ş. Başkanı Niyazi Berktaş (Onur Motorlu Araçlar Sahibi), CEO’su Hakan Çağlayanel (Hakan Oto Center Sahibi) başta kurucularımızın siz değerli esnafımızın içerisinde olmaları, aslında www.otonomi.com’un tamamen sizlerin sorun ve sıkıntılarını gidermek, tamamen size hizmet vermek amacı ile kurulmuş olduğunun kanıtıdır.

www.otonomi.com artık tüm Türkiye’ye hizmet vermeye hazırdır. Şu anda Ankara dışında bulunan illerimizden ilan girişleri yapılmakta olup aynı zamanda sayfamızda yayınlanmaktadır.

Sınırsız ilan verebileceksiniz

Sitemizde resim yükleme ve ilan girme, diğer kullandığınız sitelerden daha hızlı. Bu da size zaman tasarrufu olarak geri dönecektir. Artık sizin ile aynı dili konuşan bir ilan siteniz var. Siz değerli galerici esnafımız ve değerli kullanıcılarımız sayesinde daha da çok büyüyeceğiz. Unutmayın ki mevcut ilan sitelerini bu duruma getiren sizlersiniz.

Gelin hep birlikte büyümeye devam edelim

www.otonomi.com sitesinin hayata geçmesine verdikleri destek ve katkılardan dolayı Otonomi Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın Aydın Erkoç, Başkan Yardımcımız Sayın Niyazi Berktaş, Web A.Ş. CEO’su Sayın Hakan Çağlayanel başta tüm MASFED, BOD ve Otonomi Yönetim Kurulu üyeleri, Otonomi esnafı ve Otonomi’de emeği geçen tüm çalışanlara ayrı ayrı teşekkür ederiz.

**Hayalinizi süsleyen
arabayı bulmak
saniyelerinizi alır!**



www.otonomi.com



OTONOMi.COM



Haber: Korhan Önder

MOTOR SPORLARININ YÜKSELEN DEĞERİ MARMARIS'TE ZİRVE YAPTI

Türkiye Otomobil Sporları Federasyonu (TOSFED) tarafından Marmaris'te 20-22 Ekim tarihlerinde düzenlenen 2017 Balkan Ralli Kupası finali ve Türkiye Ralli Şampiyonası 6'nci yarışı Marmaris Rallisi büyük beğeni topladı.

Son birkaç yıldır yönetsel ve organizasyonel anlamda genç Başkan ve eski Türkiye ralli şampiyonlarından Serkan Yazıcı ile ekibi idaresinde atılım yapan motor sporları, şu anda ülkemizin en hızlı gelişen ve popüleritesini artıran spor dalı olarak dikkat çekiyor.

Göreve geldiği ilk andan itibaren kamuoyu nezdinde yanlış bir imaj ile “zengin sporu” olarak lanse edilen bu sporu halkla kaynaştırmak, herkes tarafından uygun imkanlar ile yapılabileceğini gösteren Federasyon, hem genç yeteneklere sahip çıkarak milli sporcularımızın yetişip ülkemizi başarı ile temsil etmesine katkı sağladı; hem de varolan sporcuların motivasyonunu artırarak rekabeti güçlendirdi.

İşte bu projenin ilk meyvelerini Avrupa'da adından başarı ile söz ettiren Ayhancan Güven ile yaşıyoruz. Sadece o kadar mı, hayır... Galip Atar, Ümit Ülkü, Berkay Besler, Timur Pomak

gibi pek çok adını saymakla bitmeyecek değerli pilotlar başarı ile yarışıyor. Bunlar için bir tarafı; bir başka tarafı da büyük bir çaba ve uğraş ile yeniden ülkemize kazandırılan Dünya Ralli Şampiyonası (WRC) oldu.

2018 Dünya Ralli Şampiyonası'nın 10'uncu yarışı 13-16 Eylül 2018 tarihleri arasında Marmaris ve çevresinde gerçekleşecek. İşte bu önemli yarışın ev sahibi olan Marmaris aynı zamanda yüzünün akı ile başarılı bir provadan da çıkmış oldu.

Marmaris Rallisi'nde, Toksport WRT adına Skoda Fabia R5 ile yarışan Orhan Avcıoğlu-Burçin Korkmaz ikilisi birinciliği kazanarak 2017 Balkan Ralli Kupası'nın sahibi oldu.

Muğla Valiliği, Muğla Büyükşehir Belediyesi, Ula Belediyesi, Marmaris Belediyesi ile Muğla Gençlik Hizmetleri ve Spor İl

Müdürlüğü'nün destekleriyle düzenlenen organizasyonda genel klasmanda ikinci sırayı, Skoda Fabia R5 ile yarışan BC Vision Motorsport ekibinden Burak Çukurova-Vedat Bostancı ikilisi elde etti. Ekip aynı zamanda topladığı puanlarla, bitime bir yarış kala 2017 Türkiye Ralli Şampiyonluğu'nu ilan etti. Marmaris Rallisi'nde 3. sırayı, organizasyona Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nden katılan ve Toksport WRT adına Skoda Fabia R5 ile yarışan Mustafa Bulutoğluları - Nebil Öneral çifti aldı.

Yerli ve yabancı 41 otomobil ve 82 sporcunun yarıştığı rallinin 2. gününde 7 etap koşuldu. Sembolik startını cuma günü Gençlik ve Spor Bakanı Osman Aşkın Bak'ın verdiği rallide dereceye girenlere ödülleri, 19 Mayıs Gençlik Meydanı'ndaki törenle verildi.





ENGİN ALTAN DÜZYATAN TOZU DUMANA KATTI

Türkiye Ralli Şampiyonası'nın bu yılki altıncı yarışı olan Marmaris Rallisi'nde Red Bull sporcusu Yağız Avcı ile Engin Altan Düzyatan bir gösteriye imza attı.

Gelecek sene düzenlenecek Dünya Şampiyonası öncesinde prova niteliği taşıyan Marmaris Rallisi'nde unutulmaz bir gösteri yaşandı. Ünlü oyuncu Engin Altan Düzyatan, Türkiye Ralli Şampiyonu Yağız Avcı'nın aracında ralli deneyimi yaşadı. Avcı'nın aracında sağ koltuğa oturan Düzyatan, zorlu pistte Red Bull sporcusu Yağız Avcı'ya destek verdi. İlk kez rally arabasına binen Engin Altan Düzyatan "Çok farklı bir deneyimdi. Çok hızlı ve eğlenceliydi" diyerek heyecanını dile getirdi.



Ünlü oyuncu,
beş kez
Türkiye Ralli
Şampiyonu olan
Yağız Avcı'nın
aracında
binerek
co-pilotluk
deneyimi
yaşadı.



AYDIN

OTOMOTİV

İkinci El Araç Ticaretinde
Güven Asla Tesadüf Değildir!
AYDIN OTOMOTİV
Otonomi E2 Blok
No:1-2'de
Sizleri Bekliyor




OTONOMİ



İKİNCİ EL ARAÇ PAZARINDA YENİLİKÇİ PLATFORM “OTOTRINK.COM”

Ototrlink.com Aralık 2016’da Bartu Baran, Atılay Yılmaz, Mehmet Belet ile Frontier Car Group kurucularından Sujay Tyle ve Peter Lindholm ortaklığında kurulan bir girişim. Otomobil satış sürecindeki zorlukları ortadan kaldırmak isteyen Ototrlink, hızlı ve güvenilir bir şekilde araç satış imkanı sunuyor. Kişiyel/kuruma özel internet üzerinden fiyat teklifi alma, ücretsiz ekspertiz ve sonrasında hızlı satış ve ödeme özellikleri sunan girişim, ikinci el araç satış işlemlerine hız kazandırıyor. Bugüne kadar 300’ün üzerinde araç alımı gerçekleştiren Ototrlink, 2018’de bu işlem rakamlarını daha da arttırmayı ve Türkiye genelinde 25-30 civarında şubeye sahip olmayı hedefliyor.

Sistem nasıl çalışıyor?

Araç satış işlemleriyle uğraşmaya vakit ayıramayan veya ayırmak istemeyen araç sahiplerini tek bir sistem üzerinde buluşturan Ototrlink, satış öncesi ve sonrasındaki güven sorunlarını ortadan kaldırmak istiyor. Aracını satmak isteyen kişiler Ototrlink.com’dan birkaç kolay adım ile özel fiyat teklifi alabiliyor. Kullanıcıları sitede bir fiyatlandırma ekranı karşılıyor. Bu ekrana arabanın markası, modeli, kilometre bilgileri vs. gibi bilgiler dahil ediliyor ve sistem bir fiyat teklifinde bulunuyor. Kullanıcı kişisel bilgilerini dahil ederek, Ototrlink’in kendisine ait olan ekspertiz merkezlerinden birini tercih ederek ücretsiz randevu oluşturuyor. Randevu tarihinde Ototrlink ekspertiz merkezinde arabanın detaylı ücretsiz ekspertizi yapılıyor, ekspertiz sonuçlarına göre araç sahibine uzmanlar tarafından net fiyat teklifi sunuluyor. Araç sahibi teklif edilen fiyatı kabul ettiği takdirde, aracın alım işlemleri yapılıyor ve araç sahibinin ödemesi anında gerçekleştiriliyor.

Alınan araçlar açık artırma ile satılıyor

Bireysel kullanıcılara açık olmayan araç satış sistemi üzerinden satın alınan araçlar açık artırma yöntemiyle araç alımı yapan kurumlara satılıyor. Bu sisteme üye olmak için Ototrlink’in herhangi bir ücret talebi bulunmuyor. Araç alımı yapan kurumlar için sistem üzerinde hesap oluşturuluyor. Kurumlar veya kurum temsilcileri açık artırmaları canlı olarak izleyebiliyor, istedikleri araçlara teklifte bulunabiliyorlar. Ototrlink’in açık artırmaları 30 dakikalık, 6 saatlik ve 24 saatlik olarak 3 farklı açık artırma yöntemi ile gerçekleştiriliyor.

İkinci el araç satışında yeni bir platform olan Ototrlink, hem bireysel kullanıcılar için araç satış işlemlerini kolaylaştırmayı, hem de araç alımı gerçekleştiren kurumlar için güvenilir iş ortağı olmayı hedefliyor.



ARABANIZI HEMEN, NAKİT SATIN ALALIM.



Arabanızı Satmak İçin Ne Kadar Uğraşıyorsunuz ?

Gereksiz teklifler, zamansız telefonlar, boşa harcanan zaman.

Ototrink.com ile araba satma prosedürleri ile uğraşmadan **Hızlı, Kolay ve Güvenilir** şekilde arabanızı satar, paranızı trink alırsınız

0850 840 08 80 | www.ototrink.com | f i t ototrink



ototrink

ALFA ROMEO'NUN İLK SUV'U GELİYOR

Alfa Romeo Stelvio, markaya özgü tasarımı, sportif ve dinamik görünümü ile premium SUV pazarına tamamen yeni bir soluk getiriyor. Alfa Romeo showroomlarında 280 HP ve 510 HP'lik benzinli motorlarla yerini alacak olan Stelvio'da 8 ileri otomatik şanzıman ve Q4 dört tekerlekten çekiş sistemi standart olarak sunulacak.





Alfa Romeo'nun Giulia'dan sonra ikinci önemli model atağını temsil eden Stelvio, Kasım ayından itibaren ülkemizde satışa sunuluyor

Alfa Romeo'nun ilk SUV modeli olan Stelvio, ülkemiz yollarında Kasım ayından itibaren boy göstermeye hazırlanıyor. Tüm Alfa Romeo modelleri gibi, heyecan uyandıran sürüş deneyimi, yüksek performansı ve dinamik tasarımıyla rakiplerinden ayrılan Alfa Romeo Stelvio, 2 benzinli motor seçeneğiyle pazardaki yerini alacak.

En Karizmatik SUV: Alfa Romeo Stelvio

Alfa Romeo Stelvio seçkin, zarif ve kaliteli iç mekânıyla orta boy premium SUV dünyasına İtalyan misafirperverliğini getiriyor; dış tasarımda olduğu gibi iç tasarımda da şık ve sportif bir mimari kullanıyor. Kaliteli malzemelerle ve birinci sınıf bir işçilikle şekillendirilen iç mekânda; deri, ahşap ve kumaş olmak üzere farklı malzemeler birbirini tamamlayan mükemmel bir uyum ortaya koyuyor. Geniş ve ferah yaşam alanı yolculukları keyfe dönüştürüyor. Yüksek oturma pozisyonu da yola hâkim bir sürüş sunarken, yeni AlfaDNA'sının da katkısıyla Stelvio bir Alfa Romeo spor otomobilinden beklenen sürüş keyfini sunuyor. Çift bölge iklimlendirme sistemi ve Harman Kardon imzalı 14 hoparlörle donatılan Alfa Connect bilgi ve eğlence sistemi gibi donanımlar araç içi yaşam konforunu daha da artırıyor. Orta konsolun en üst noktasında, sürücünün görüş alanında, Magneti Marelli ile birlikte geliştirilen, 8,8 inç büyüklüğünde entegre 3D navigasyonlu yüksek çözünürlüklü ekranın boyutu Alfa Connect konumlanıyor.

Sıra dışı etkileyici performans

Alfa Romeo Stelvio, heyecan verici tasarımı ve üstün yol tutuş özelliklerini öncelikle turbo benzinli 2.0 litrelik 280 HP'lik motorla kombineleyecek. Tamamen yeni 2.0 litrelik turbo benzinli motor ve 200 bar ile çalışan yüksek basınçlı direkt enjeksiyon sistemi gibi teknolojilerin de katkısıyla, bütün devir bandı boyunca canlı bir

karakter ve gaz emirlerine çabuk cevap veren bir yapı sergiliyor. 2.250 d/d'da 400 Nm tork üreten motor sınıfının en iyi yakıt verimliliğini sunarken aynı zamanda 5.7 saniye ile sınıfının en iyi 0-100 km/s hızlanma değerine imza atıyor ve 230 km/s maksimum hıza imkân tanıyor. Stelvio SUV'un sportif karakterine uygun performansı sağlayan motor, gücünü 8 kademeli otomatik şanzıman ve Q4 dört tekerlekten çekiş sistemi üzerinden tekerleklerle aktarıyor. Aracın dinamik dengesi seçilensarsıntısız vites geçişleriyle dikkat çeken otomatik şanzıman Alfa DNA moduna bağlı olarak vites değiştirme hızını, konforunu optimize ederken yakıt tüketimiyle CO2 emisyon salınımı da düşürmeye yardımcı oluyor. Şanzıman ayrıca direksiyon koluna entegre vites değiştirme kulakçıklarıyla manuel vites değiştirme imkanı da sunuyor. 8 kademeli otomatik şanzıman istandart olarak dört tekerlekten çekiş sistemi Q4 ile kombine ediliyor.

510 HP'lik 2.9 litre motorlu Alfa Romeo Stelvio QV versiyonu ise yine ülkemizde satışa sunulacak bir model olarak dikkat çekerken, isteğe bağlı olarak sipariş edilecek.





MASFED İSTİŞARE TOPLANTISI YAPILDI

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) 2017 yılı istişare toplantısı, sektör temsilcilerini İstanbul'da bir araya getirdi

İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği'nin evsahipliğinde GreenPark Hotel Pendik'te gerçekleştirilen yemekli toplantıya MASFED Başkanı Aydın Erkoç, Genel Sekreter Niyazi Berktaş, Başkan Yardımcıları Erdoğan Bayrak, Zafer Uslu, Yalçın Baysan, İsmet İnanc ve 25 şehirden Dernek Başkanları, üyeler ve ikinci el otomotiv esnafının da yer aldığı 100'ü aşkın katılımcı yer aldı.

İstişare toplantısında, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı - MASFED işbirliği ile oluşturulan İkinci El Otomobil Ticareti Yasası ile Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Mesleki Yeterlilik Kurumu ile yürütülen Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Danışmanı ve Motorlu Kara Taşıtları Alım Satım Sorumlusu Ulusal Yeterlilik çalışmaları ve bu alanda faaliyet gösterecek olan Masfed Mym Sınav ve Belgelendirme Merkezi'nin yapacağı faaliyetler

görüldü. Bunun yanı sıra toplantıda yürürlüğe girecek olan yasa ve düzenlemeler hakkında bilgiler verilerek ikinci el otomotiv sektör temsilcilerinin sorunları görüldü.

Açılış konuşmasını yapan İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği Başkanı ve MASFED Başkan Yardımcısı Erdoğan Bayrak, "İnşallah bu birlik ve beraberliğin temelini burada atıyoruz. Bundan sonra da Federasyonumuzun çatısı altında farklı illerde bu toplantıları yaparak birlik beraberliğimizi güçlendirmenin gayreti içerisinde olacağız" dedi. Bu zamana kadar birlikte çok güzel projeler ürettiklerini ve üretmeye devam edeceklerini söyleyen Bayrak, "İşte tam bu noktada bunun gibi toplantılar çok önemli. Ben huzurlarınızda başta Başkanımıza ve Yönetim Kurulu olmak üzere siz değerli misafirlerimize katılımlarından ötürü teşekkür ediyorum" diye konuştu.

MASFED çalışmaları hakkında bilgi veren Başkan Aydın Erkoç da konuşmasında şunları söyledi:

“ 2010 yılından bugüne kadar, başta mesleğimize standart gelmesi olmak üzere pek çok konu için uğraş gösterdik. Kayıt dışılığın ortadan kalkması için çabaladık. Sahipsiz olan mesleğimize sahip çıkıyoruz. Mesleğimizin tanımını hazırladık. Sınav ve Belgelendirme Merkezimizi kurduk ve Türkak tarafından denetlenerek merkezimiz akredite edilmiş kuruluşlar listesinde yer alarak resmiyet kazandı. Merkezimiz tarafından oluşturacağımız Gezici Sınav sistemimiz ile Türkiye’nin her yerinde sınavlar yapılacaktır. Bu sınavlarda Ulusal Yeterlilikte yer alan başarı ölçütlerini tamamlayan adaylara, MASFED Mym tarafından “Mesleki Yeterlilik” belgeleri verilecektir. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı’nın; İl Ticaret Müdürlüklerince de satış sertifikasını almayanlar; noterde satış işlemini yapamayacak. Bunun yanı sıra e ticaret konusunda yaşadığımız sıkıntılar yüzünden www.otonomi.com sitesini kurduk. Burayı kurarken Türkiye’nin her tarafındaki meslektaşlarımızı düşündük. otonomi.com, yayın hayatına yeni başlamasına rağmen çok kısa süre içerisinde bilinirliğini artırmış, değerli esnafımız ve

kullanıcılarımız sayesinde haftalık 33,750 ziyaretçi sayısına ulaşarak çok güzel bir ivme yakalamış bulunuyor. Sitenin tasarım, kullanım kolaylığı, içerik zenginliği ve doğru kitlelere ulaşması için çalışmalarımız hızlı bir şekilde devam ediyor. Bunların hepsini birlik beraber sayesinde yaptık. Buradaki çoğu arkadaşımın Federasyonumuz sayesinde tanıştım. Farklı şehirlerdeki arkadaşlarımızla ticaret yapmaya, meslekteki sıkıntılarımızın çözümü için birlikte çalışmaya başladık. İnşallah gün geçtikçe sayımız daha da çoğalır.”

Konuşmasında yerli otomobil konusuna da değinen Erkoç “Bu ülkemiz için çok büyük bir adımdır. Biz de MASFED olarak bu konunun takipçisi ve sonuna kadar da destekçisi olacağız. Üzerimize düşen her şeyi yapmaya hazırız” diye konuştu.

İkinci El Sektör temsilcilerini bir araya getiren toplantıya Türkiye’nin dört bir yanındaki dernek başkanları katıldı.

Hatay Dernek Başkanı Şükrü Kanatlı

Otoport YKB Görkem Komu

İstoç Ertemel Group YKB Hayrettin Ertemel

İstoç İşadamları Dernek Başkanı Mithat Kargın

İstanbul Galerici Oda Başkanı Kenan Taşlıdağ

Aydın Dernek Başkanı Hasan Yoğurtçu

Manisa Galerici Sitesi Başkanı Feridun Gökçöl

Muğla Dernek Başkanı Ömer Kaya

Van Dernek Başkanı İsmet İnan

Mersin Dernek Başkanı Bekir Selvi

MASFED Başkan Yardımcısı Zafer Uslu

İsparta Dernek Başkanı-MASFED Bşk. Yrd. Yalçın Baysan

Trabzon Dernek Başkanı Hüseyin Reis

Adana Dernek Başkanı Bülent Terliksiz

Kayseri Dernek Başkanı Ekrem Şimşek

Antalya Dernek Başkanı Numan Rahmi Palta

Erzurum Dernek Başkanı Ömer Faruk Bentoğlu

Ordu Dernek Başkanı Ahmet Şahin

Giresun Dernek Başkanı Erdal Toslu

İzmir Otokent Başkanı Fevzi Demir

Otokent Başkan Yardımcısı Ahmet Coşar

Afyon Galerici Yapı Koop. Başkanı Mehmet Özen

Tire Dernek Başkanı Mehmet İnce

MASFED Genel Sekreteri Niyazi Berktaş

Kocaeli Dernek Başkanı Serkan Karakadılar

Galerici Derneği Başkan Yardımcısı Enver Taçbaşı

Samsun Dernek Başkanı Hasan Kahyaoglu

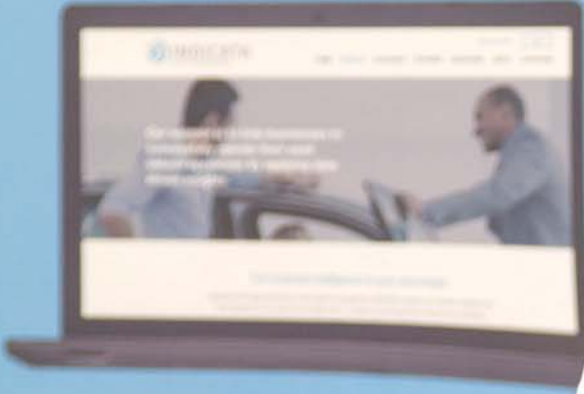
İstanbul Anadolu Yakası Dernek Başkanı Erdoğan Bayrak

İstanbul Avrupa Yakası Dernek Başkanı Mustafa Karayılan





INDICATA
Business Intelligence
& Analytics



ASLI GÖKER
AUTOROLA TÜRKİYE
INDICATA Satış Direktörü

INDICATA İLE “GELECEĞE HOŞ GELDİNİZ”

*INDICATA olarak misyonumuz;
Şirketlerin daha iyi kararlar almasına,
rekabet avantajı kazanmasına
ve operasyonel verimliliklerini
geliştirmesine yardımcı olmak.*

■ Sizi tanıyabilir miyiz?

Boğaziçi Üniversitesi Sosyoloji bölümünden mezun olduktan sonra iş yaşamına otomotiv sektöründe başladım. 17 yıldır bu sektörde sırasıyla HYUNDAI, TATA ve KIA markalarında çalıştım. En son sorumluluk alanından başlayarak; Pazarlama, CRM, Üretim ve Satış Planlama, Lojistik, Saha Operasyonları Yönetimi ve Bayi Ağı Geliştirme alanlarında görev aldım. Nisan ayı itibarıyla de AUTOROLA TÜRKİYE ailesine INDICATA Satış Direktörü olarak katıldım.

■ Firmanız ve faaliyetlerinizden bahsedebilir misiniz?

INDICATA, 1996 yılında Danimarka’da kurulan, Avrupa, Kuzey Amerika, Latin Amerika ve Asya Pasifik’te olmak üzere 21 ülkede yaklaşık 350 çalışanı ile profesyonel otomobil ve filo yönetiminde online yeniden pazarlama ve otomotiv IT çözümlerinde dünya lideri olan AUTOROLA Grubun bir markasıdır.

Nisan ayında lansmanını gerçekleştirdiğimiz 2.el araç stok yönetiminde yeni nesil iş zekası ve pazar izleme platformu olan INDICATA, 2.el araç faaliyetlerinde kârlılığı arttıracak benzersiz bir çözüm sunarak otomotiv sektörü ve bağlantılı sektörlerin RV değerlerini koruyor.

■ INDICATA Türkiye Otomotiv pazarında yeni bir marka. Biraz markanızdan ve ürününüzden bahsedebilir misiniz?

INDICATA, “velocity” yani “hız” felsefesinden yola çıkılarak geliştirilmiş, arz ve talebin çok hızlı değiştiği bu dönemde, otomotiv sektöründe 2.el araç faaliyetlerine yönelik yeni nesil ticari analiz ve pazarı izleme çözümlerisunanan web tabanlı bir platformdur.

Bulduğumuz 13 ülkede 6 milyona yakın online araç ilanı, robotlar vasıtasıyla anlık olarak taranıyor. Bu toplanan veriler çok aşamalı bir kalite ve veri temizleme sürecinden geçirilerek işleniyor ve analiz ediliyor. Her ülkede pazarın yaklaşık %98’ini analiz ederek otomotiv sektörü ve bağlantılı sektörlerde 2.el araç faaliyetlerinde bulunan 2.400’den fazla müşterimize stoklarının gerçek zamanlı değerlendirilmesi ve pazarlarındaki tüm binek & hafif ticari araç hakkında bilgi edinmesi için benzersiz bir çözüm sunuyoruz.

■ INDICATA’nın sunduğu hizmetlerle Otomotiv sektörüne sağladığı faydalardan bahsedebilir misiniz?

Otomotiv sektöründe 2. el pazarı, bir yandan yeni mevzuat düzenlemeleri, bir yandan sıfır otomobil pazarındaki fiyat artışına dayalı daralma, bir yandan da filo ve kiralama pazarının büyümesi nedeniyle dinamik ve büyüyen bir seyir izliyor.

INDICATA, hızla büyüyen bu pazarda, birçok otomotiv markası tarafından onaylanmış, piyasadaki rakiplerinden farklı olarak 2.el pazarıyla ilgili anlık, güncel ve en doğru veriyi anlamlı ve kullanışlı bilgiye çevirip, araç üreticilerinin, bayilerin, satıcıların, filo işletmecilerinin hatta banka ve sigorta şirketlerinin 2.el araç faaliyetlerinde verimlilik düzeylerini arttırmada stratejik rehber konumunda yer alıyor.

INDICATA olarak, otomotiv sektöründeki tüm iş ortaklarımıza şu değer ve avantajları sunuyoruz:

- 2.el pazarı ile ilgili anlık, güncel, en doğru pazar verisine ulaşmalarını sağlamak.
- Saniyeler içinde 2.el pazarı hakkında 10’dan fazla bilgiye

ulaşabilmelerini sağlamak.

- 2.el araçlarını pazara uyumlu fiyatlayabilmek.
- 2.el araç stoklarının performansını izlemek.
- Pazardaki konumlarını anında ölçebilmek.
- Satış ve kârlılığı arttırmak için anlık değişen pazara göre strateji ve taktikler planlamak.
- Stoklarındaki araçlar için olan arz ve talebi bilmek.
- Sürekli ve değişen pazar koşullarına göre risklerini yönetebilmek.
- Kaliteli, temiz ve anlık bilgiye dayalı karar verebilmek.

■ 2.el araç faaliyetinde bulunan firmalar ile çalışma ortamı yakalayabilmek için neler yapıyorsunuz?

Öncelikle bu firmaların mevcut 2.el faaliyetlerini nasıl yönettiklerinin resmini çekip kendilerine göstermek gerekiyor. Sonrasında INDICATA’nın “Stok Yönetimi” ve “Araç Değerleme” platformlarını anlatıyoruz. Ardından bu platformları deneyimleyebilmeleri için sürekli bir test ortamı yaratıyoruz. Bu deneyimin sonucunda firmalar bizimle çalışmaya karar verirlerse aktif üyemiz olarak INDICATA kullanmaya başlayabiliyorlar.

www.indicata.com.tr



Bulduğumuz 13 ülkede 6milyona yakın online araç ilanı,robotlar vasıtasıyla anlık olarak taranıyor. Bu toplanan veriler çok aşamalı bir kalite ve veri temizleme sürecinden geçirilerek işleniyor ve analiz ediliyor. Her ülkede pazarın yaklaşık %98’ini analiz ederek otomotiv sektörü ve bağlantılı sektörlerde 2.el araç faaliyetlerinde bulunan 2.400’den fazla müşterimize stoklarının gerçek zamanlı değerlendirilmesi ve pazarlarındaki tüm binek & hafif ticari araç hakkında bilgi edinmesi için benzersiz bir çözüm sunuyoruz.



BORUSAN OTO, TÜRKİYE’NİN EN BÜYÜK JAGUAR VE LAND ROVER SHOWROOM’UNU ANKARA’DA AÇTI

Jaguar ve Land Rover markalarının satış ve satış sonrası hizmetlerini sürdüren Borusan Otomotiv Yetkili Satıcısı ve Yetkili Servisi Borusan Oto, ARCH Concept olarak adlandırılan Jaguar Land Rover showroom ve servis konseptinin üçüncüsünü Ankara Esenboğa’da hizmete açtı

7 Jaguar, 7 Land Rover sergileme alanı ile Türkiye’nin en büyük Jaguar Land Rover ARCH Concept showroom ve servisi, 25 milyon TL’lik yatırımla hayata geçirildi. 11.000 metrekaarelik arazide 4.100 metrekaarelik kapalı alana sahip olan tesiste, mekanik ve hasar onarım servis hizmeti ile birlikte Jaguar ve Land Rover Approved onaylı kullanılmış otomobil satışı da gerçekleştirilecek.

Açılış töreninde konuşan Borusan Otomotiv İcra Kurulu Başkanı Hakan Tiftik, “Açılışını yaptığımız yeni tesis, İstanbul, Bursa, Adana ve Antalya’dan sonra Türkiye’de yeni kurumsal kimliğe sahip 5’inci Jaguar Land Rover showroomu olacak. Bunu önümüzdeki günlerde yeni yatırımlarımız da izleyecek” ifadelerini kullandı. Dünyanın önde gelen üreticilerinin, en çok tercih edilen, prestijli ve güvenilir markalarını temsil ettiklerini belirten Tiftik “Markalarımıza yakışan, müşterilerimize çok daha iyi deneyimler yaşatacak yatırımlarımız ile büyüyörüz” dedi.

Borusan Oto Genel Müdürü Uğur Sakarya ise, “Borusan Oto olarak bu yılın üçüncü tesis yatırımını tamamlamış bulunuyoruz. Geçtiğimiz aylarda açtığımız Borusan Oto Kıbrıs ve Bodrum tesislerinden sonra bugün de Ankara Esenboğa Jaguar Land Rover ARCH Concept showroom ve servis açılışını yapıyoruz. 25 milyon TL yatırım ile hayata geçen bu tesis ile Esenboğa’yı premium segmentte bir otomotiv merkezi haline getirerek bölgeye de değer kattık” dedi.

Yıl sonuna kadar İstanbul’a iki yeni tesis açılacak

Borusan Oto Genel Müdürü Uğur Sakarya, “Geçtiğimiz aylarda açtığımız Borusan Oto Kıbrıs ve Bodrum tesislerinden sonra bugün de Ankara Esenboğa Jaguar Land Rover ARCH Concept Showroom ve servis açılışını yapıyoruz. 25 milyon TL yatırım ile hayata geçen bu tesis ile Esenboğa’yı premium segmentte, temsil ettiğimiz diğer markalarla birlikte toplam 50.000



metrekarelik alana sahip bir otomotiv merkezi haline getirerek bölgeye de değer kattık. Esenboğa'da 20 yıldır faaliyet gösterdiğimiz mevcut tesisimizin yanına inşa ettiğimiz Jaguar Land Rover tesisi ile birlikte Borusan Oto Esenboğa artık; BMW, BMW Motorrad, Jaguar ve Land Rover satış ve satış sonrası hizmetleri de verecek. Yılsonuna kadar biri İstanbul Avrupa yakasında, diğeri de Anadolu yakasında olmak üzere 2 tesis daha açacağız" dedi.

Range Rover Velar, Ankara'da görücüye çıktı

Borusan Oto'nun Ankara'da hayata geçirdiği Jaguar Land Rover ARCH Concept Showroom'u açılışında Range Rover'ın yeni modeli Range Rover Velar da tanıtıldı. Devrim niteliğindeki tasarım özellikleri, üstün teknoloji donanımları ve verimli motor seçenekleriyle SUV segmentinde fark yaratan Range Rover Velar katılımcılar ve ziyaretçiler tarafından büyük beğeni topladı.



Hakan Tiftik

Uğur Sakarya

Aydın Erkoç

Niyazi Berktas

Azmi Kelemcişoy



OTONOMİ'DE YANGIN EĞİTİMİ

Otonomi esnaf ve çalışanlarına verilen eğitimde yangınla mücadelenin temel kuralları teorik olarak anlatıldı, ardından tatbikat yapıldı

Otomotiv ticaret ve yaşam merkezi Otonomi'de faaliyet gösteren esnaf ve çalışanlara, teorik ve uygulamalı yangınla mücadele eğitimi verildi.

İtfaiye amiri Nurettin Ayaz tarafından verilen eğitime Otonomi'de faaliyet gösteren esnaflar, yönetici ve personelden oluşan 200'den fazla kişi katıldı. Teorik eğitimde katılımcılara yangınla mücadelenin temel kuralları anlatıldı. Program kapsamında önce yangın çeşitleri, yangınların çıkış nedenleri ve alınması gereken önlemler, itfaiyenin görevleri, yangın halinde yapılması gerekenler, yangın söndürücü maddeler, yangın söndürme prensipleri, yangın söndürme cihaz ve dolaplarının kullanılması teorik olarak ayrıntılı şekilde anlatıldı.

Eğitimin ardından gerçekleştirilen tatbikatta katılımcılara yangın esnasında yapılması gerekenler uygulamalı olarak gösterildi.

Tatbikatta ilk önce yanan mutfak tüpü ve araç lastiği itfaiyeciler tarafından söndürüldü, sonra da aynı işlem katılımcılar tarafından yapıldı.

İtfaiye amiri Ayaz tatbikat sonrasında Ankara'da 25 ilçeye dağılmış 44 istasyon ve 160 itfaiye aracıyla hizmet verdiklerini belirterek şunları söyledi:

“Her gün 20 ila 115 yangın söndürüyoruz. Can ve mal kaybının yaşanmaması için gereken en önemli şey zaman kaybetmeden itfaiyeye haber vermektir. Bizim zaman kaybına tahammülümüz yok. Yangına nasıl müdahale edileceğini bilmek çok büyük bir avantaj... İtfaiye ekipleri gelene kadar siz ilk müdahaleye başlayabilirsiniz. Bu bilincin yaygınlaşması çok önemli, bu hizmetin size sunulmasında emeği geçen herkese çok teşekkür ediyorum.”



OTONOMİ'DEN KIZILAY'A KAN BAĞIŞI

Otonomi yönetimi ile Türk Kızılayı'nın düzenlediği kan bağış kampanyasına Otonomi esnafı destek verdi. 29 Ekim 4 Kasım Kızılay Haftası dolayısıyla düzenlenen kan bağış kampanyasında Otonomi esnafı bağışçı oldu. Kızılay sağlık çalışanları tarafından gerekli muayeneleri yapılan galericiler bu desteğin devamının geleceğini belirtti. Otonomi Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç "Sağlıklı bir birey 3 ayda bir kan bağış yapabilir. Kan bağışının sağlık açısından hiçbir riski olmadığı gibi bir hayat kurtarıyorsunuz. Kana bir gün hepimizin ihtiyacı olabilir. Kızılay'a olan desteklerimiz bundan sonra da devam edecektir" diye konuştu. Türkiye'nin kan ihtiyacının artık tamamen Kızılay tarafından karşılandığını vurgulayan Erkoç, herkesi duyarlı olmaya ve kan bağışında bulunmaya davet etti.





OTONOMİ ESNAFINDAN ARAKAN'A YARDIM

MASFED, BOD ve Otonomi Başkanı Aydın Erkoç ve yönetim kurulu üyeleri, AFAD'ı ziyaret ederek, Arakan'da zulüm gören Müslümanlar için Otonomi esnafının bağış çekini takdim etti

Ankaralı otomotiv esnafı Myanmar'ın Arakan eyaletinde Ordu ve Budist milliyetçilerin saldırılarına maruz kalan Müslümanlar yararına bağışta bulundu.

Sektörün lider kuruluşları olan Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ve Başkent Otomobilciler Derneği (BOD) ile otomotiv ticaret ve yaşam merkezi Otonomi'nin Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç, Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD) Başkanı Dr. Mehmet Güllüoğlu'nu makamında ziyaret ederek, Otonomi esnafının topladığı bağışların çekini kendisine takdim etti. Ziyarete MASFED Genel Sekreteri Niyazi Berktaş ve diğer yönetim kurulu üyeleri de katıldı. Aydın Erkoç, galericiler adına bağış çekini sunarken, "İnşallah ekonomimiz düzeler, kardeşlerimiz daha çok kazanıp daha çok yardım ederler" dedi.

AFAD Başkanı Dr. Mehmet Güllüoğlu da kuruluş olarak yaptıkları yardım faaliyetleri hakkında bilgi verdi. Güllüoğlu, "Dünyadaki ihtiyaca göre bizim yaptığımız denizde bir kum gibi... Yapacak çok iş var. Allah bizi bu vazifelerde görevlendirmeyi nasip ediyor, 4 yıl Kızılay'daydım, 2 aydır da buradayım. Elimizden geleni yapmaya çalışıyoruz. Sizler de eksik olmayın" dedi.

AFAD'ın Otonomi'nin yapacağı sosyal sorumluluk projelerinde potansiyel bir ortak olduğunu vurgulayan Güllüoğlu, "Her türlü iş birliğine hazırız. Kızılay bu anlamda benim için çok iyi bir tecrübe yeri oldu. Şimdi de AFAD için neler yapabiliyoruz ona bakacağız" diye konuştu.



nextmedia

İLETİŞİM

İş ve İletişim Dünyası Arasındaki Köprü...
Next'le Daima Bir Adım Önde Olun.



Next Medya, medya iletişiminden marka yönetimine, stratejik planlamadan kriz yönetimine kadar; doğru hedef kitleye, en etkin iletişim araçlarıyla ulaşmanıza katkı sağlayacak projeler geliştirir ve bunların hayata geçirilmesini üstlenir.

Lansman
Bayi
Toplantısı
Fuar

Basın
Bültenleri

Kriz
Yönetimi

Basın Toplantısı
Söyleşi
Organizasyonları
Basın
Dosyasının
Hazırlanması

Özel Haber
Çalışmaları ve
Röportajlar

Basın
Gezileri

Etkinlik
Yönetimi

Web Sitesi
Tasarımı

Sponsorluk

Medyaya yönelik
her türlü
etkinlik için içerik
oluşturulması ve
hayata
geçirilmesi

Kurumsal
Kimlik
Çalışmaları

Sosyal
Sorumluluk
Projeleri

Firma Açılış
Kutlama
Yıldönümü
Konser
Organizasyonları

Sosyal
Medya
Yönetimi

Birlik Mahallesi 443. Sokak 4/8 Çankaya/ Ankara
0312 496 50 09 - 0544 371 57 07
www.nextmediailetisim.com

LEXUS, “ORGANİK MAVİ”

Doğadan ilham alan Lexus, 15 yılda geliştirdiği boyayı LC’de kullandı



Dünyanın en iyi otomobillerini üretme felsefesiyle kurulan Lexus, kullandığı yeni teknolojiler ve sıra dışı tekniklerle bu iddiasını vurgulamaya devam ediyor. Doğadaki renklerin insanları büyülemesi gibi Lexus da, gelecek yıldan itibaren Türkiye’de de satışa sunulacak yeni süper coupe LC’de 15 yıllık geliştirme sürecine sahip bir boya kullandı. Bu premium üreticinin, detaylara ne kadar önem verdiğinin bir kanıtı olarak öne çıkıyor.

Organik Mavi isimli boya, sadece yeni bir renk seçeneği olmanın ötesinde özelliklere sahip. Lexus’un özenli araştırmalarının bir sonucu olarak, gelişmiş teknolojiyi birleştirmesiyle

oluşturuldu. 2016 yılında ilk kez Cenevre’de gösterildikten sonra büyük bir dikkat çekmişti ve şimdi Lexus bunu bazı özel el yapımı işçilik detaylarıyla da destekleyerek üretime geçirdi.

Bu çarpıcı renk, ilk kez LC’nin özel versiyonu LC Structural Blue Edition ile satışa sunuluyor. Sınırlı sayıda üretilen bu araç, gelişmiş teknolojileri ve Lexus’un Takumi ustalarının yüksek standartlara sahip işçiliğini daha da öne çıkarıyor.

Doğadan ve Morfo kelebeğinden ilham aldı

Bu özel mavi boyanın geliştirilmesi birçok teknik zorluğun üstesinden gelinmesiyle gerçekleşti. Yeni renk için yapılan yoğun

Kapsamlı kalite süreçlerinden geçen bu özel mavi renkteki LC'den, Lexus'un yüksek teknolojlili Motomachi fabrikasında günde sadece iki adet üretilabiliyor.



araştırmalarda, doğadan ve Mavi Morfo kelebeklerinden ilham alındı. Kuzey ve Güney Amerika'da görülen bu kelebekler, kanatlarındaki parlıltılı ve derin mavi renkleriyle tanınıyorlar. Gerçekte kanatları renksiz olan kelebeklerin mavi renkleri pigmentler değil tamamen mikroskobik kafes yüzeyi yapısından gelmektedir. Lexus da, bu tür bir etki vermek amacıyla 40 ayrı katmana sahip bir pigment kullandı.

15 yıllık gelişim süreciyle yapılan LC'deki bu özel mavi rengin üretim süreci de, 12 ayrı üretim aşaması ve 20 kalite denetimiyle 8 ay sürüyor. Sıradan boya pigmentleri, görünür bir

mavi renk için ışığı yüzde 50'den daha az oranda yansıtırken, yeni Organik Mavi renk bunu neredeyse yüzde 100 oranına yansıtıyor ve böylece doğal yansımalar elde ediliyor.

Kapsamlı kalite süreçlerinden geçen bu özel mavi renkteki LC'den, Lexus'un yüksek teknolojlili Motomachi fabrikasında günde sadece iki adet üretilabiliyor. Lexus LC Structural Blue Edition kabinde özel detaylara, 21 inç alaşım jantlara, alcantara ve mavi detaylı deri koltuklarla satışa sunuluyor. Bu özel boya hem V8 motorlu LC 500 hem de hibrit LC 500h'de tercih edilebiliyor.



OTOMOTİVDE İLK 9 AY: ÜRETİM ARTIŞI TAM GAZ, PAZARDA DARALMA

► Ocak-Eylül döneminde otomobil üretimi 838 bin 976, toplam araç üretimi 1 milyon 223 bin 838 adetle, ilk 9 aylık dönemlere göre son 10 yılın rekorunu kırdı. Geçen yıl aynı döneme göre üretim otomobilde yüzde 30,8, tüm araçlarda yüzde 18,4 artış gösterdi. Pazar ise daraldı; otomobilde yüzde 2,6, toplamda yüzde 1,6 daralma yaşandı. Adet bazında otomobil ihracatı yüzde 38, toplam araç ihracatı yüzde 24 artış gösterdi. OYAK-Renault, 213 bin 187 adetle en fazla taşıt ihracatı yapan firma oldu. Otomotiv ana ve yan sanayiinin 9 aylık ihracatı yüzde 22 artışla 21 milyar doları aştı. 2. el piyasada toplam araç devirleri ise ilk sekiz ayda yüzde 10,3 artışla 4 milyon 834 bin 203 adede ulaştı.

Üretim rekor kırmaya devam ediyor

Otomotiv sektörünün otomobil ve toplam araç üretimi Ocak-Eylül döneminde, geçen yılın eş dönemine göre yüzde 18,4 artışla 1 milyon 223 bin 838 adede ulaşarak ilk 9 aylık dönemler itibarıyla son 10 yılın en yüksek düzeyine ulaştı.

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) verilerine göre ilk dokuz ayda otomobil üretimi geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 30,8 artarak 838 bin 976 adede

yükselirken, yük ve yolcu taşıyan ticari araçlar üretimi yüzde 1,8 azalarak, 384 bin 862 adede geriledi. Ticari araçlarda üretim; midibüste yüzde 7, kamyonette yüzde 5 gerilerken, küçük kamyonunda yüzde 46, minibüste yüzde 30, büyük kamyonunda yüzde 11, otobüste yüzde 3 artış gösterdi. Bu arada ilk 9 ayda traktör üretimi de yüzde 1 azalarak 38 bin 734 adet oldu. Traktörler de dâhil edildiğinde toplam taşıt üretimi yüzde 17,7 artışla 1 milyon 262 bin 572 adet olarak gerçekleşti.

Otomotiv sektörünün performansı (Adet)

		Eylül			Ocak-Eylül			Son 12 ay		
		2016	2017	Değ. (%)	2016	2017	Değ. (%)	2016	2017	Değ. (%)
ÜRETİM	Toplam(*)	119.391	134.247	12,4	1.033.275	1.223.838	18,4	1.418.240	1.676.525	18,2
	Otomobil	78.489	88.952	13,3	641.181	838.976	30,8	865.984	1.148.707	32,6
PAZAR	Toplam(*)	69.068	73.602	6,6	652.839	642.695	-1,6	970.834	997.698	2,8
	Otomobil	51.340	53.423	4,1	489.365	476.621	-2,6	714.056	744.194	4,2
İTHALAT	Toplam	48.671	47.110	-3,2	446.060	411.078	-7,8	648.260	646.311	-0,3
	Otomobil	40.369	37.790	-6,4	370.671	331.827	-10,5	535.960	526.201	-1,8
İHRACAT (Adet)	Toplam(*)	90.398	94.748	4,8	795.899	984.404	23,7	1.081.218	1.329.874	23,0
	Otomobil	60.526	64.166	6,0	500.723	689.176	37,6	676.732	934.162	38,0
İHRACAT (Milyon \$)	Toplam (**)	1.972,5	2.197,2	11,4	17.355,0	21.108,2	21,6	23.265,36	28.025,70	20,5
	Otomobil	709,7	849,0	19,6	5.472,9	8.643,60	57,9	7.313,90	11.513,60	57,4

Kaynak: OSD, (*): Traktör hariç, (**): Yan sanayii dâhil.

Pazarda, ithal otomobiller kaynaklı daralma

Toplam otomotiv pazarı ise ilk 9 ayda geçen yıla göre yüzde 1,6 daraldı. Geçen yıl ilk 9 ayda 652 bin 839 adet olan toplam araç satışları bu yıl aynı dönemde 642 bin 695 adede düştü.

Bu kapsamda otomobil satışları yüzde 2,6 azalarak 476 bin 621 adede geriledi. İlk 9 ayda satılan otomobillerin 144 bin 794'ünü yerli, 331 bin 827'sini ithal araçlar oluşturdu. Otomobil pazarındaki daralma ithal otomobillerden kaynaklandı. Geçen yıla göre yerli otomobil satışları yüzde 22 artarken, ithal otomobil satışları yüzde 10,5 düşüş gösterdi. İthal otomobillerin geçen yıl ilk 9 ayda yüzde 75,7 olan pazar payı, bu yıl aynı dönemde yüzde 69,6'ya geriledi. İlk 9 ayda hafif ticari araç (minibüs + kamyonet) satışları toplamda yüzde 2,4 artışla 150 bin 722 adede yükseldi. Geçen yılın aynı dönemine göre satışlar yerli markalarda yüzde 0,6 düşüşle 76 bin 733, ithallerde ise yüzde 5,7 artışla 73 bin 989 adede yükseldi. Hafif ticari araç pazarında ithallerin payı yüzde 47,6'dan yüzde 49,1'e çıktı.

Ocak-Eylül döneminde geçen yıla göre ağır ticari araç satışları ise yüzde 6 oranında azalarak 15 bin 352 adede geriledi. Bu kapsamda kamyon satışları yüzde 4 azalarak 13 bin 405, otobüs satışları yüzde 37 azalarak 631 adede gerilerken, midibüs satışları 1.316 adetle geçen yılki düzeyinde gerçekleşti.

Otomotiv ihracatta birinci

Yılın ilk 9 ayında 689 bin 176 adedi otomobil olmak üzere, 984 bin 404 adet taşıt ihraç edildi. Bu da toplam üretimin yüzde 80'ini oluşturdu. Geçen yılın eş dönemine göre otomobil ihracatı yüzde 37,6 artarken ticari araç ihracatı geçen yıla aynı düzeyde gerçekleşti. Bunun sonucunda, toplam taşıt aracı ihracatında yüzde 23,7 oranında artış yaşandı. Dokuz aylık dönemlere göre yüzde 0,1 gerileyen traktör ihracatı da 10 bin 160 adede geriledi. Traktörler de dâhil edildiğinde toplam araç ihracatı yüzde 23,4 artışla 994 bin 570 adet oldu.

Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) verilerine göre ana ve yan sanayi olmak üzere otomotiv sektörünün toplam ihracatı, Ocak-Eylül döneminde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 22 artarak 21 milyar 108 milyon dolara yükseldi. Euro

bazında ise toplam ihracat 19 milyar 29 milyon Euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde ana sanayi (taşıtlar) ihracatı yüzde 31 artışla 13,9 milyar, yan sanayi ihracatı yüzde 7 artışla 7,2 milyar dolar olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı Türkiye'nin toplam ihracatında yüzde 18 payla, sektörlere göre ilk sıradaki yerini bu yıl ilk 9 ayda da korudu. Başka deyişle toplam ülke ihracatının yaklaşık beşte birini otomotiv gerçekleştirdi.

İhracat ilk 9 ayın lideri OYAK Renault

İlk 9 aydaki taşıt aracı ihracatında OYAK-Renault 213 bin 187 adetle liderliğini korudu. Bu markayı 211 bin 189 adetle TOFAŞ, 206 bin 639 adetle Ford Otosan, 181 bin 895 adetle Toyota, 152 bin 282 adetle Hyundai Assan izledi. Daha sonra 9 bin 268 adetle Türk Traktör, 7 bin 497 adetle Mercedes Benz Türk, 6 bin 796 adetle Honda, bin 863 adetle Karsan, bin 490 adetle MAN Türkiye, 898 adetle Hattat Tarım, 680 adetle Temsa Global, 498 adetle Otokar, 388 adetle A.I.O.S. geldi. İhracatta önceki yıla göre en büyük artışı yüzde 277,1'le Honda kaydederken, bunu yüzde 225,4 artışla Toyota, yüzde 42,9'la Temsa Global izledi. En hızlı düşüş ise yüzde 24,1'le A.I.O.S.'un ihracatında yaşandı.

Taşıt ihracatı (Adet) (*)					
	2015	2016	Ocak-Eylül		Değ. (%)
			2016	2017	
OYAK RENAULT	270.299	270.088	191.534	213.187	11,3
TOFAŞ	173.743	279.444	188.010	211.189	12,3
FORD OTOSAN	252.571	256.706	195.552	206.639	5,7
TOYOTA	81.962	109.184	55.896	181.895	225,4
HYUNDAI ASSAN	201.276	207.234	151.310	152.282	0,6
TÜRK TRAKTÖR	14.122	12.625	9.460	9.268	-2,0
M. BENZ TÜRK	4.252	8.307	6.559	7.497	14,3
HONDA TÜRKİYE	2.220	2.914	1.802	6.796	277,1
KARSAN	3.067	3.629	2.428	1.863	-23,3
MAN TÜRKİYE	1.493	1.717	1.257	1.490	18,5
HATTAT TARIM	810	1.026	716	898	25,4
TEMSA GLOBAL	441	653	476	680	42,9
OTOKAR	720	833	564	498	-11,7
A.I.O.S.	291	673	511	388	-24,1
GENEL TOPLAM	1.007.267	1.155.033	806.075	994.570	23,4

Kaynak: OSD, (*): Traktörler dâhil

2. ELDE 8 AYDA 4,8 MİLYON ARAÇ EL DEĞİŞTİRDİ

Sıfır araç pazarında daralma yaşanırken, ikinci el pazarda canlılık devam ediyor. Ağustos ayında otomobil satışları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 8 artışla 446 bin 653, toplam araç devirleri de aynı oranda artışla 637 bin 2 adet oldu.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) açıkladığı verilere göre 2. el piyasada Ocak-Ağustos döneminde toplam araç devirleri yüzde 10,3 artışla 4 milyon 834 bin 203 adede ulaştı. Bunun 3 milyon 370 bin 758'ini satışları geçen yıla göre yüzde 9,5 artan otomobiller oluşturdu. İlk sekiz ayda 2. el piyasada satışlar kamyonette 791 bin 781 adet olarak gerçekleşti. Bunu da 248 bin 905 adetle motosiklet, 150 bin 53 adetle traktör ve 126 bin 595 adetle kamyon (çekici, damperli kamyon, tanker, çöp kamyonu vb. ağır tonajlı) satışları izledi. Bu dönemde minibüste 103 bin 259, otobüste 38 bin 614 ve özel amaçlı taşıtlarda 4 bin 238 adet devir gerçekleşti. Geçen yılın aynı dönemine göre satışlar özel amaçlı taşıtlarda yüzde 29, minibüste yüzde 15,6, kamyonunda yüzde 14,4, kamyonette yüzde 14,2, otobüste yüzde 13,9, traktörde yüzde 7,8, motosiklette yüzde 6,9 arttı.

Devri yapılan araçlar (Adet)⁽¹⁾

	Ağustos			Ocak-Ağustos		
	2016	2017	Değ. (%)	2016	2017	Değ. (%)
Otomobil	413.565	446.653	8,0	3.078.052	3.370.758	9,5
Minibüs	13.791	14.578	5,7	89.307	103.259	15,6
Otobüs	4.555	5.196	14,1	33.913	38.614	13,9
Kamyonet	90.984	100.987	11,0	693.590	791.781	14,2
Kamyon ⁽²⁾	13.079	15.107	15,5	110.688	126.595	14,4
Motosiklet	35.579	36.243	1,9	232.852	248.905	6,9
Özel amaçlı taşıt	408	554	35,8	3.283	4.238	29,1
Traktör	17.626	17.684	0,3	139.139	150.053	7,8
TOPLAM	589.587	637.002	8,0	4.380.824	4.834.203	10,3

(1) Devir, noterler aracılığı ile bir veya daha fazla el değiştiren taşıtları ifade ediyor.

(2) Ağır tonajlı yük taşıtlarını da kapsar (çekici, damperli kamyon, tanker, çöp kamyonu vb.)





AUDİ R8 V10 RWS TUTKUNLARINA ÖZEL SADECE 999 ADET ÜRETİLECEK

Audi Sport GmbH, R8 serisini, arkadan itişli yeni bir modelle zenginleştiriyor. Audi R8 V10 RWS, Coupé ve Spyder versiyonlarıyla ve yalnızca 999 adet üretilecek. Tamamen el yapımı olacak bu arkadan itişli Audi R8 V10 RWS, sadece Böllinger Höfe R8 fabrikasında üretilecek

Audi Sport GmbH R8 serisinin yeni modelini tanıttı. R8 V10 RWS, yalın karakteri, tamamen mat siyah olan tek çerçeveli ızgarası, ön ve arkalarındaki havalandırma girişleriyle dikkat çekici bir tasarıma sahip. Coupé versiyonda iki yan kanattan üstteki parlak siyah renkte; alt kısımdaki ise gövdeyle aynı renkte tasarlanmış. R8 LMS GT 4'te olduğu gibi, Coupé versiyonda da otomobilin kaputu, tavanı ve arkası boyunca uzanan, opsiyonel kırmızı bir şerit yer alıyor.

İç mekânda sürücü ve yolcu, deri ve Alcantara kaplı spor koltuklar karşılıyor. Otomobile opsiyonel olarak yarış koltukları eklemek de mümkün. Ön panelde, otomobilin sınırlı sayıda üretildiğinin altını çizen "1 of 999" (999'da 1) amblemi yer alıyor.

Segmentin son doğal emişli motorlarından biri: 5.2 FSI

Audi R8 V10 RWS'nin ortasına yerleştirilen V10 motor, 540 hp güç üretiyor. Motor, azami torku olan 540 Nm'ye 6.500 devirde ulaşıyor. 5.2 FSI, Coupé versiyonu sıfırdan saatte 100 kilometre hıza 3,7 saniyede çıkarırken (Spyder: 3,8 saniye), saatte 320 kilometrelik azami hıza ulaştırıyor.

Yenilenen Özel şasi ayarları sayesinde kontrollü driftler

Yenilenen özel şasi ayarları ve çekiş sistemi ile arkadan itişli karaktere bürünen R8 V10 RWS, performansla birleşecek driftleri de vadediyor. Yeni çekiş sistemi ile sürücüsüz ağırlığı 1.509 kilogram olan R8 V10 RWS Coupé, kardan mili, çok plakalı kavrama ve



merkezi diferansiyel gibi ilave bileşenlere sahip dört tekerlekten çekişli R8 Coupé'den 50 kilogram daha hafif. Spyder versiyonunda ise, sürücüsüz 1.680 kilogramlık ağırlık, R8 Spyder V10'dan 40 kilogram daha azalmış durumda. Yeni Audi R8 V10 RWS'nin aks ağırlık dağılımı Coupé versiyonda 40,6:59,4, Spyder versiyonda ise 40,4:59,6 seviyesinde. Özellikle Şasi ve kontrol sistemlerindeki ayarlamalar sayesinde, standart Audi Drive Select dinamik sürüş modu sisteminde "dinamik" modunu seçip, ESC Stabilizasyon Kontrol sistemini de "Spor" moduna getirerek, kontrollü driftler yapmak mümkün. ESC sistemi, belirlenmiş sınır değerlere yaklaşıldığında devreye giriyor. Tork etkilerini tümüyle ortadan kaldıran elektromekanik direksiyon, kusursuz bir sürüş hassasiyeti sağlıyor. Audi R8 V10 RWS'de standart olarak sunulan siyah renkli, 19 inçlik, dökme alüminyum jantlar, 5 kollu V tasarımına sahip. Önde 245/35, arkada ise 295/35 lastikler yer alıyor.



OTONOMİ'DE BİRLİK VE KAYNAŞMA YEMEĞİ

Ankara'daki oto galerilerini bir çatı altında toplayan Avrupa'nın en büyük otomotiv ticaret ve yaşam merkezi Otonomi'nin yönetici ve üyeleri ile galerici esnafı, "Birlik Beraberlik ve Kaynaşma Yemeği"nde bir araya geldiler

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ve Başkent Otomobilciler Derneği (BOD) tarafından hayata geçirilen, geçen yılın sonunda yapılan geniş katılımlı bir törenle Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım tarafından hizmete açılan Otonomi, yaklaşık bir yılın ardından birlik, beraberlik ve kaynaşma yemeği düzenledi.

Esenboğa Yolu'ndaki Vava's Garden'da bir araya gel Otonomi üyeleri ve sektör temsilcileri, sektördeki gelişmeleri değerlendirdiler. MASFED, BOD ve Otonomi Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç'un ev sahipliğinde verilen yemeğe, Genel Sekreter Niyazi Berktaş, Başkan Yardımcısı Mahmut Ulucan, galericiler, yatırımcılar ve misafirler olmak üzere 500'ün üzerinde kişi katıldı.

Aydın Erkoç, yemekte yaptığı konuşmada, BOD ve MASFED olarak, ikinci el araç ticareti sektörünü kurumsallaştırma ve sektördeki sorunların çözümü yolunda yürüttükleri çalışmalarda kaydettikleri aşamaları ve Otonomi'nin bu açıdan yaptığı önemli katkıları anlattı. Erkoç, "2009 yılında BOD'u hep beraber kurduk. Daha sonra BOD önderliğinde MASFED'i kurduk, ailemiz gün geçtikçe büyüyor, şu anda Türkiye genelinde 25 ilde derneklerimiz var. Bu derneğin sayesinde birbirimizi tanıdık,

25 ilden kardeş edindik. Gönül rahatlığıyla Türkiye'nin dört bir yanında ticaret, alışveriş yapabilirsiniz. Bugün Türk siyasetinde bakanlıklar da dâhil sizlerin sayesinde bizi herkes tanıyor" diye konuştu.

"8 yılda büyük işler başardık"

BOD olarak başlayıp, MASFED olarak devam ettikleri çalışmalar kapsamında 2009'dan bu yana yaptıklarını anlatan Erkoç, şunları söyledi:

"Sektörümüzün değişik sorunları vardı; KDV sorunu, kayıt dışılık, ithal araba sorunu, internet sorunu... Allah'a çok şükür bu girdiğimiz yolda çoğunu başardık ya da başarma yolundayız. Bunları yapabilmek için büyük çaba gösterdik. Yönetimdeki arkadaşlarımın da hakkını ödeyemem. Ekip her şeydir, sizler olmasanız da yönetim hiçbir şeydir. Hepiniz bu ailenin ferdi, her biriniz yönetim kurulu üyesisiniz. Sizlerden aldığımız destekle gittiğimiz her kuruma isteklerimizi duyuruyoruz. Üç buçuk sene uğraştığımız ithal araba meselesi vardı. Çalışmalar neticesinde kanunu geçirdik, inşallah bundan sonra yarı kalan taraftan da devam edeceğiz."

Artık önüne gelen galericilik yapamayacak

Her önüne gelenin artık galericilik yapamayacağını belirten Erkoç, ikinci el araç ticaretine ilişkin yasalasmasını sağladıkları düzenleme hakkında bilgi verdi. Erkoç, bu düzenleme ile artık her önüne gelenin araba alıp satamayacağını belirtti ve “Şu anda yaklaşık 7 milyon araç el değiştiriyor. Bunun içinde 2 milyona yakını sizin gibi esnaf, tüccar tarafından yapılıyor. Ama geri kalan 5 küsur milyonu mesleği galericilik olmayan insanlar tarafından yapılıyor. Bu geçirdiğimiz kanunla mesleğe standart geliyor; her biriniz MYK tarafından belge alıp bu belgeyle Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından sertifikalandırılacaksınız. Bundan sonra notere gidip satış yapılacağına sertifikası olmayan işlem yapamayacak” diye konuştu.

Kayıt dışına darbe

Erkoç, yaptıkları çalışmalar sonucunda yılda 3 taneden fazla araba alıp satanların vergiye tabi olmasını sağladıklarını, ancak bir başkasının adına satışlar yaparak bu kuralın suiistimal edildiğini hatırlatarak, “Bundan sonra vekâleten dahi araba alıp satamayacak. Biliyorsunuz garanti zorunluluğu da getirildi. Sizlerden aldığımız güç ve destekle bu çalışmaları yerine getirmeye çalışıyoruz” dedi.

Diğer yandan kayıtlı legal galerici esnafının haksız rekabete maruz kaldığı ve en çok şikayetçi olduğu bir başka konunun da internet üzerinden yapılan satışlar olduğunu belirtirken, buna karşı kurdukları www.otonomi.com linkinde hizmet veren web sitesi hakkında bilgi verdi. Erkoç, “Yalnızca Ankara’da değil, şu ana kadar Federasyonumuza üye olmuş tüm dernekler için, bu işi meslek haline getiren tüm arkadaşlarımız için web sayfamızı hayata geçirdik” dedi.

“KDV, kayıt dışılık, ithal araçlar, internet ve diğer sorunların çözümünde büyük yol kat ettik”

“2009 yılına kadar mesleğimizin ATO’da dâhi temsil yetkisi yoktu. Bizleri parçacılar, tamirciler temsil ediyordu. Ticaret Odası’nda 50. komite olarak mesleğimizi ayırdık. Meslekteki sıkıntılarımızın çözümü için gerek ATO’da gerek TOBB’da gerekse görev yaptığımız MÜSİAD gibi sivil toplum kuruluşlarında mücadele veriyoruz, vermeye de devam edeceğiz. Burada genç kardeşlerimizi görüyorum, biz bu mesleği onlara emanet edeceğiz. İstiyoruz ki saygın bir meslek olsun. İnşallah bu itibarı bundan sonra fazlasıyla göreceksiniz. Bugün buraya yalnızca Otonomi esnafını değil, tüm meslektaşlarımızı davet ettik. Birlik beraberlik olursa çözemeyeceğimiz hiçbir şey yok.”



Artık her önüne gelen galericilik yapamayacak, mesleğe standart geliyor



authority
group



**GARANTO
BAĞIMSIZ VE TARAFSIZ
ARAÇ EKSPERTİZİ**

Yalnızca Garanto'da:

- ✓ Taklit edilemez sertifika ve hologramlı kart
- ✓ Garanto Skoru ile araç kıyaslaması
- ✓ FQC, DAR ve TÜRKAK akreditasyonları
- ✓ Mobil ekiple yerinde hizmet
- ✓ Etkin ve yaygın hizmet ağı
- ✓ Kurumsal ve güvenilir hizmet anlayışı



**Şimdi
Otonomi'de,
Otonomi'ye
Özel Fiyatlarla...**

garanto
AUTO CERTIFICATE

İKİNCİ ELDE
BİRİNCİ SINIF
GÜVENCE

0312 252 65 25 | garanto.com



ANGORA'DA ÇİFTE BAYRAM

Angora Evleri'nde bayram coşkusu, tapu dağıtımları ve 10 blokta 164 yeni konutun temel atma töreniyle ikiye katlandı.

Angora Evleri'nde gerçekleştirilen 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı kutlamaları, Angora sakinlerinin uzun süredir bekledikleri tapularının dağıtımı ile şölen havasına büründü. Aynı zamanda Elit Yapı tarafından yapımına başlanan yeni konutların da temeli atıldı.

Düzenlenen etkinliklere; Çankaya Belediye Başkan Yardımcısı Gülsün Bor Güner, Angora S.S. Kooperatif 18 Başkanı ve Angora Toplu Yapı Başkanı Mehmet Kemal Ünsal, Elit Yapı Yönetim Kurulu Başkanı Cem Çelik, Yönetim Kurulu Üyesi Mert Yıldızhan, Angora yönetimi ve sakinleri katıldı. İstiklal Marşı ve saygı duruşu ile başlayan etkinlikler, Ankara Güzel Sanatlar Lisesi öğrencilerinin bando takımı, koro ve orkestrasının marş ve şarkıları ile devam etti. Şenlik havasında geçen törende, konuşmaların ardından Popeye konseri ve animasyonlar etkinliği renk kattı.

“Bugün, büyük gün...”

Törende konuşan Angora Toplu Yapı Kooperatifi Başkanı Mehmet Kemal Ünsal, Cumhuriyet Bayramı'nı kutlayarak başladığı konuşmasında şunları söyledi:

“Ulusumuzun çağdaş bir yapı olan Cumhuriyet'e kavuşmasında milletimizin verdiği onurlu mücadelenin örnek olmasını diliyorum. Bugün büyük gün... Cumhuriyet'imizin 94. yılını

kutluyoruz. Yıllardır mücadelesi verilen konut sahiplerimizin tapularına kavuşması ve yeni yapılacak konutlarımızın da temelini atılması ile bu anlamlı günü taçlandırılmak istedik. 18.941 adada hayal gibi görünen tapu teslimlerini bugün gerçekleştiriyoruz. 3 yıl önce 29 Ekim'de iskanını takdim etmiştik; yine bugün tapuları teslim ediyoruz. 1980'lerde başlayan hikaye bugün mutlu sona kavuştu. Yine, yeni yapılacak konutlarımızın da temelini atıyoruz; Elit Yapı'ya, çok güçlü bir firmaya teslim ettik. Kendilerine de başarılar diliyorum.”

“Angora'nın aydınlık yüzü, Başkentimizi de aydınlatsın”

Tapuları Çankaya Belediye Başkan Yardımcısı Gülsün Bor Güner ile birlikte sahiplerine takdim eden Kemal Ünsal, “Angora'nın aydınlık yüzü, Çankaya'nın güneşi, inşallah Başkentimizi de aydınlattır” diyerek bu süreçte emeği geçenlere teşekkür etti.

Gülsün Bor Güner de konuşmasında “Çankaya Belediye Başkanı Sayın Alper Taşdelen de aramızda olacaktı ancak etkinlikler nedeniyle katılamadı, herkese selam ve saygılarını getirdim” dedi. Bor Güner, “Angora'nın yeri bizim için çok özel... Birçok sorunu çözdüğümüz gibi buradaki sorunları da çözdük. İskan ve tapu sorunları çözüme kavuştu. Bu özel gün ve organizasyon çok anlamlı, hayırlı olsun” diye konuştu.



Mehmet
Kemal
Ünsal

Mert
Yıldızhan



Yeni konutlar 2019'da teslim

Elit yapı tarafından yapımına başlanan projelerin temel atma töreninin ardından basın mensuplarına açıklama yapan Elit Yapı Yönetim Kurulu Üyesi Mert Yıldızhan, "Bu özel projelerin yapımını üstlenmekten dolayı mutluyuz ve böyle bir günde temelini atmaktan dolayı gurur duyuyoruz. Katılan, katkı sağlayan, yanımızda olan herkese şükranlarımızı sunarız" dedi. Yapımına başlanan 10 blok ve 164 daireden oluşan konutların 2019'da teslim edilmesi planlanıyor.



TÜGIAD ÜYELERİ 13'ÜNCÜ TBN'DE BULUŞTU

Üyeler arası ticari iş birliğini güçlendirmek amacıyla yapılan "TÜGIAD Business Network-Kazandıran Buluşmalar" (TBN) etkinliğinin 13'üncüsü Başkent'te büyük bir katılımımla gerçekleşti

Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGIAD) Ankara Şubesi tarafından geleneksel olarak düzenlenen TBN etkinliği bu kez TÜGIAD Yönetim Kurulu Üyesi, Yıldırım Grup İcra Kurulu ve Fertaş A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Yıldırım'ın ev sahipliğinde Yıldırım Kule'de yapıldı. Türkiye'nin dört bir yanından üye ve iş adamlarının büyük ilgi gösterdiği organizasyona TÜGIAD Genel Başkanı Ali Yücelen, Ankara Şubesi Başkanı Ercan Kahraman, Çukurova Şubesi Başkanı Gül Akyürek ve Ege Şubesi Başkanı Can Yavaş ile üyeler katıldı.

TÜGIAD Ankara Şubesi Başkanı Ercan Kahraman gelenekselleşen bu etkinliklerle her geçen gün üyeler arası iş ağının genişlediğini belirtti. Kahraman, "Üyelerimiz ve farklı sektör temsilcileriyle bir araya gelmek, ticari işbirliğini artırmak, bu sayede yatırımları hızlandırmak temel amacımız. Üye arkadaşlarımızın ülkemize kazandırmış oldukları projelerde bu organizasyonları düzenleyerek onların yapmış olduğu güzel eserleri de tanımış oluyoruz. Başkent'imize değer katan bu güzel projeyi yapan ve bizi davet eden Zafer Yıldırım'a teşekkür ediyoruz, hayırlı olsun diyoruz" diye



MASFED Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç ve Genel Sekreter Niyazi Berktaş geceye katılanlar arasındaydı

konuştu. TÜGİAD Genel Başkanı Ali Yücelen: TÜGİAD'lıların yatırımları tüm ülkede devam ediyor, bu Türkiye'nin geleceğine duyulan güvendir. Bütün TÜGİAD'lılar Türkiye'nin geleceğine yatırım yapmaya devam edeceklerdir.

Gecenin ev sahipliğini yapan TÜGİAD Yönetim Kurulu Üyesi, Yıldırım Grup İcra Kurulu ve Fertaş A.Ş Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Yıldırım yoğun katılımlarından dolayı misafirlere teşekkür ederek gerçekleştirdikleri proje hakkında bilgiler verdi.





“EGEA SENİ PİSTE ÇAĞIRIYOR” ETKİNLİĞİ İZMİR’DE OTOMOBİLSEVERLERİ BULUŞTURDU

Fiat, Türkiye’nin ezber bozan otomobili Egea Sedan’ın pist versiyonu ile başlattığı, “Egea Seni Piste Çağırıyor” etkinliğinin beşinci ayağını İzmir’de gerçekleştirdi. İzmir Ülkü Yarış Pisti’nde düzenlenen aktivitede, katılımcılar güvenli otomobil kullanımı için aldıkları eğitim sonrasında, Fiat Egea Sedan’ın pist versiyonunu deneyimleyerek motorsporları dünyasını yakından tanıma fırsatı buldu.



FREN HİDROLİKLERİ, OTOMOBİL GÜVENLİĞİ İÇİN ÖZELLİKLE ÖNEMLİ BİR ROL OYNUYOR

Clariant, Safebrake® Fren Hidrolikleri ile olağanüstü koşullarda bile otomobil güvenliği sağlıyor. Fren sırasında ortaya çıkabilecek tüm risklere karşı maksimum güvenlik sağlıyor. Clariant Safebrake® ürünleri, otomobil sektörü ile işbirliği yapılarak birinci sınıf işlevsellik konusunda test edildi.



“1” NUMARALARIN BÜYÜK GÜÇ BİRLİĞİ

Ülkemizin akaryakıt ve madeni yağ sektörünün lider markası Petrol Ofisi ile Türk futbolunun en iyi futbol altyapı markası Altınordu, çok geniş çaplı bir “yol arkadaşlığı” projesine imza attı. “Petrol Ofisi Türkiye’nin Geleceğini Destekliyor” sloganıyla yola çıkan Petrol Ofisi, bu proje sayesinde kadrosunda yabancı oyuncuya yer vermeyen ve gençlere yaptığı yatırımla Türk futbolundaki en büyük değişim hareketini başlatan Altınordu’nun zirve yürüyüşüne hız kazandıracak ve böylelikle kırmızı-lacivertli kulübün “Türk gençlerini daha da ileriye taşıma” projesine en büyük desteği veren marka olacak.



MUTLU AKÜ YENİ TEKNOLOJİLERİNİ FRANSA’DA TANITTI

Mutlu Akü, Fransa’nın Paris kentinde gerçekleştirilen Equip Auto Fuarı’na katıldı. Mutlu Akü, standında SFB teknolojisinden, Start-Stop AGM ve EFB teknolojilerine, ağır hizmet akülerinden, Marin akülerine kadar geniş ürün gamını sektör profesyonelleri ve katılımcılarla buluşturdu. Mutlu Akü’nün elektrikli araçlar için Tuzla’daki üretim tesisinde AR-GE Merkezi’nde geliştirdiği Lityum-İyon akü ise yoğun ilgi topladı.



YERLİ VE ELEKTRİKLİ MINİBÜS KARSAN JEST BUSWORLD FUARI’NDA GÖRÜCÜYE ÇIKTI

Geliştirdiği toplu taşıma sistemleriyle şehirlerde modern çözümler sunan yerli üretici Karsan, Belçika’da düzenlenen Busworld Kortrijk Fuarı’nda dünyanın dört bir yanına ihraç ettiği otobüslerini sergiledi. Bu yıl elektrikli ulaşım çözümlerinin ön planda tutulduğu fuarda, Karsan’ın ürettiği ilk yerli ve elektrikli minibus modeli olan Jest dikkatleri üzerine çekti.



OPET TRAFİK DEDEKTİFLERİ PROJESİ’NE 2 ÖDÜL DAHA

OPET, iş dünyasının performansını değerlendiren Uluslararası Stevie Awards tarafından Trafik Dedektifleri Projesi ile iki kategoride altın ödüle layık bulundu. Stevie Awards’ta farklı projeleri ile daha önce de beş ödül kazanan OPET, başarısını uluslararası alanda bir kez daha tescillemiş oldu. Barcelona’da düzenlenen ödül töreni öncesinde bir konuşma yapan OPET Yönetim Kurulu Kurucu Üyesi Nurten Öztürk, “Temiz Tuvalet Kampanyası ile çıktığımız bu yolda yarattığımız değişimi, Trafik Dedektifleri Projesi ile ülkemiz trafiği güvenli bir ülke haline gelene kadar devam ettirmek amacındayız” dedi.

DÜNYAGÖZ VE LIONS ANKARA DİYABETE DİKKAT ÇEKİTİ



Göz ve göz sağlığı ile ilgili bütün sorunlara gelişmiş çözümler üreten Dünyagöz Hastaneler Grubu ve Ankara Lions Kulübü tarafından ortaklaşa gerçekleştirilen diyabet etkinliği büyük ilgi çekti. Lions ve Leolar'ın liderliğinde gerçekleştirilen etkinliğe Genç Girişim ve Yönetişim Derneği de destek verdi.

Dünyagöz Hastaneler Grubu ve Ankara Ümitköy Lions Kulübü tarafından düzenlenen diyabet etkinliğine, Ankara Lions Kulübü Başkanı Hamide Kaya'nın yanı sıra, Genç Girişim ve Yönetişim Derneği Başkanı Nezih Allıoğlu da katıldı. Dünyagöz Ankara'nın uzman hekimi Op. Dr. Kubilhan Elmas tarafından gerçekleştirilen seminerde diyabet ve retina hastalıkları arasındaki ilişki ve önemi işlenirken, Op. Dr. Gökçen Erdoğan ise, kadın ve erkek ilişkilerinde sağlıklı iletişimin yolları hakkında renkli bir sunum gerçekleştirdi.



Op. Dr. Kubilhan Elmas: “Her yıl 25bin hasta diyabetik retinopati sebebi ile görme kaybı yaşıyor hastalığın seyrine göre belli periyotlarda hastaların muayene edilmesi ve gereken tetkik ve tedavilerin yaptırılması ise büyük önem taşıyor.”

YENİ NISSAN QASHQAI TANITILDI



Korhan Önder

Pek çok farklı opsiyon ve donanımına sahip araçta Visia, Tekna, Sky Pack, Design Pack ve Platinum Premium Pack seçenekleri mevcut.

Yollara çıktığı 2007' den itibaren C Suv pazarının İlk ve Öncü otomobili olan Qashqai yeni makyajla beraber yoluna devam ediyor

İlk kez Muğla Göcek'te düzenlenen basın lansmanında deneme fırsatı bulduğumuz araç, yenilenen görünüm ve özellikleri ile yine iddiasını sürdürecektir gibi...

Avrupa'da ve Türkiye'de en çok satan Suv olma özelliğini öne çıkaran model 1.2 Turbo benzinli 115 Ps ve 1.5 dci 110 ile 1.6 130 ps lik motorlarda manuel veya cvt otomatik şanzıman seçenekleri ile alınabilecek, ayrıca araçlarda 130 dci da 6 ileri manuel 4x4 versiyonda olacak.

Pek çok farklı opsiyon ve donanımına sahip araçta Visia, Tekna, Sky Pack, Design Pack ve Platinum Premium Pack seçenekleri mevcut.

Bizim testte deneme imkanı bulduğumuz seçenek ise 1.6 dci 130 ps ve en çok tercih edilmesi beklenen Sky Pack Panoramik Cam tavan'lı otomatik dizel versiyon oldu.

Markanın "Premium Dinamizm" olarak adlandırdığı yeni çağdaş görünüme kavuşan Qashqai'nin ön yüzünün merkezinde yeni 'V-motion' ızgarası yer alıyor. Otomobilin yeni tamponunda motor hava delikleri yatay bir görünüm alarak küçüldü ve tamponda gövde renginden daha çok faydalanılan yeni bir görünüm ortaya çıktı.

Ön tamponla bütünleşen yeni 'V' formulu heybetli ön ızgara, bumerang formulu LED gündüz farlarıyla tamamlanmış. Aracın yeni kimliğinin belirgin özellikleri arasında yer alan farlar daha dinamik ve sportif bir görüntü sunarken Qashqai'nin premium karakterini de güçlendiriyor. Yeni farlar, araç hızı ve direksiyon

açısı ile birlikte çalışan ve viraj içini aydınlatan Adaptif Far Sistemiyle desteklenerek gece ve gündüz sürüş güvenliğini üst seviyeye çıkarıyor. Yenilenerek dikdörtgen bir forma kavuşan ve ön sis farları ise en çok tercih edilen donanım seviyelerinden biri olan Tekna'dan itibaren standart olarak sunuluyor.

Aracın yenilenen arka tamponu, çizgileri ve farlarıyla daha modern bir yapı kazanırken bumerang formulu, 3D aerodinamik efekti verilmiş arka farlar dikkat çeken yenilikler arasında yer alıyor. Sürtünme katsayısında küçük bir iyileştirme elde etmek adına farlarda yapılan bu değişiklikler yakıt tüketimi maliyetini düşürüyor. İç kısmı eskisinden daha koyu olan farları ve köpek balığı sırtı anteni Qashqai'nin arka tasarımıda sahip olduğu diğer yenilikler.

Araçta yan görünümündeki en belirgin değişim 17, 18 ve 19 inç boyutlarındaki jantların tasarımında ortaya çıkıyor. Sürtünmeyi minimum seviyelere çekecek şekilde tasarlanan yeni jantlar iyi gözüküyor.

Öte yandan toplam uzunluk 17 mm artarak 4,394 mm'ye ulaşırken genişlik (1,806 mm) ve yükseklik (1,595 mm) aynı ölçülerde kalmış.

İç alanda da kalite vurgusuna dikkat edilmiş. Standart olarak sunulan deri yeni direksiyon ilk bakışta dikkat çekiyor. D formulu, altı düz direksiyon simidi araca giriş ve çıkışı kolaylaştırırken aynı zamanda daha sportif bir görünüm sunuyor.



Tasarımıyla dikkatleri üzerine çeken yeni Qashqai'de dış alanda tamamen yenilenen ön yüzüyle daha dinamik ve sportif bir görüntüye kavuşurken iç tasarımda yapılan geliştirmeler ile daha Premium bir kimlik kazanmış.



Goodyear Vector 4Seasons
2,2 m daha kısa fren mesafesi sunarak
karlı zeminde frenlemede sınıfının en iyisi*



GOODYEAR VECTOR 4SEASONS, TÜV TESTİYLE SINIFININ EN İYİSİ OLDUĞUNU KANITLADI

Dünyanın lider lastik üreticilerinden Goodyear, olumsuz hava koşullarında en iyi şekilde performans gösteren dört mevsim lastiği olan Vector 4Seasons'ı geliştirdi. Vector 4Seasons sürücülere, yıl boyunca tek bir set lastik kullanma olanağı sağlarken, öngörülemez yol koşullarını için de hazırlıklı olma fırsatı tanıyor.



SUBARU'NUN ALTI MODELİNE GÜVENLİK ÖDÜLÜ

Subaru'nun EyeSight özellikli 6 modeli "IIHS 2017 TOP SAFETY PICK + (TSP+) Güvenlik Ödülü"nü kazandı. ABD'deki sigorta şirketleri tarafından desteklenen, kar amacı gütmeyen bir kuruluş olan IIHS, Subaru'nun 2018 model Yeni XV (Crosstrek) ve WRX modelleri ile birlikte EyeSight özelliğine sahip Legacy, Outback, Forester ve Impreza modellerini "IIHS TSP+" ödülüne layık gördü.



FORD TRUCKS 4S PLAZA AĞI İSKENDERUN'LA GENİŞLİYOR

Ford Trucks İskenderun Ovalı Bayi, müşterilerine satış, servis, ikinci el ve yedek parça olmak üzere tüm hizmetleri aynı çatı altında verecek olan 4S tesisinin açılışını Hatay Valisi Erdal Ata, Hatay Büyükşehir Belediye Başkanı Lütfü Savaş, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Koç Holding Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Ford Otosan'ın üst düzey yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirdi.



RENAULT F1'DE CARLOS SAINZ İLE YÜKSELİŞTE

Renault Formula 1'de, Carlos Sainz'ın ABD'deki ilk yarışından aldığı puan ile yeniden yedinci sıraya yükseldi. Takımın sezon içinde elde ettiği en iyi derece olan altıncı sırayı egale etmeye çok yaklaşan Carlos, yarışı yedinci sırada tamamladı. Yarışa iyi bir başlangıç yapan Nico Hülkenberg isearacının yağ basıncının düşmesinden dolayı yarıştan çekilmek zorunda kaldı.



FORDOTOSAN VE EULER HERMES ARASINDA İHRACATA YÖNELİK İŞBİRLİĞİ

Türkiye'nin ve otomotiv sektörünün ihracat lideri Ford Otosan, Euler Hermes ile ihracat alacaklarının sigortalanmasına yönelik işbirliği anlaşması imzaladı. Anlaşma kapsamında Euler Hermes, Ford Otosan'ın ticari araç pazarında Orta Avrupa'daki büyüme hedefleri doğrultusunda alacak sigortası hizmetinin yanı sıra, risk yönetimi alanında da danışmanlık verecek.

BAŞKENT'TE EBRU GÜNDEŞ VE MURAT BOZ RÜZGARI ESTİ

Ankaralı müzikseverler, Ankara'nın en yeni alışveriş ve yaşam merkezi Metromall AVM'de arka arkaya gerçekleşen konserlerle müziğe ve eğlenceye doydu

Ankara'dan Ebru Gündeş geçti

Ankara'ya yeni bir soluk getiren Metromall AVM açılış konserinde Ebru Gündeş Başkentlilere unutamayacakları bir müzik şöleni yaşattı. Ebru Gündeş sahne şovları ve büyüleyici enerjisiyle sevenlerinin kalbini bir kez daha kazandı. Hayranlarının yoğun ilgisi ile karşılaşan Gündeş "Bazı sanatçıların sesi rütbe gibidir, durup durup selam vermek istersin; bin selam olsun sesine gün ışığı değenlere" pankartını görünce oldukça duygulandı.



MURAT BOZ ANKARA'YI SALLADI

Türkiye'nin en sevilen sanatçılarını hayranları ile buluşturan Metromall AVM, muhteşem bir konsere daha ev sahipliği yaptı. Ankara'lı hayranlarını eğlencenin doruklarına ulaştıran Murat Boz, özel repertuarı ve keyifli dans gösterisi ile tüm ziyaretçilerine unutulmaz bir gece yaşattı. 7'den 70'e herkesin sevgilisi olan Murat Boz, Metromall AVM konserlerinde hayranlarının gönüllerini tekrar fethetti.



YENİ ROTANIZ DOĞU AKDENİZ OLABİLİR

Her sayımızda olduğu gibi hayatınıza renk katacak, farklı deneyimler yaşatacak önerilerimize bu sayıda Hırvatistan ve Yunanistan'ı da içeren Doğu Akdeniz rotası ile devam ediyoruz. Dilerseniz MSC Cruises ile hazırlanmış programlara da katılabilirsiniz. Gemiye katılım, Avrupa'nın en romantik kentlerinden Venedik veya İtalya'nın güzel şehri Bari'den yapılıyor. Programın öne çıkan özellikleri neler mi?



Yunan Adalarından biri olan Mykonos seyahatinde, birbirinden güzel plajlar, seçkin restoranlar, hareketli caddeler ve bembeyaz mimarisi ile seyahate keyif katabilirsiniz.

Yunan mitolojisinde geçen o meşhur Heraklion kalesinin arasından adaya giriş yapabilir, tertemiz denizi-plajları, Zeus'un doğduğu Ideon Mağarası ve beyaz dağ manzaraları eşliğinde Girit'i keşfedebilirsiniz.





Tarih boyunca Venedikliler, Fransızlar ve İngilizlerden etkilenmiş olan Corfu'da, yapacağınız gezi esnasında göz alıcı sahil şeritleri, kristal berraklığında deniz ve sıra dışı mağaraları ile seyahatinize fark katabilirsiniz.

Dubrovnik, Hırvatistan seyahati ile 16. yüzyıldan bu yana devasa duvarlarla çevrilmiş eski şehir merkezi son derece etkileyici bir deneyim yaşayabilir, teleferiğe binip, olağanüstü manzaranın tadını çıkarabilirsiniz.

Adriyatik denizine konumlanmış, ilgi çekici bir liman kenti olan Bari'de tarihi-kültürü ve yürüme mesafesindeki altın rengi kum plajları ile unutulmaz bir seyahat keyfi yaşayabilirsiniz.



Dr. Buket Yıldırım



■ Genç ve iyi bir görünüm için cerrahi yöntemler dışında çeşitli uygulamalara başvuran kadın ve erkeklerin sayısı gitgide artıyor. Siz ne öneriyorsunuz?

Genç ve iyi bir görünüme sahip olmaktan daha önemlisi bunu korumak ve sürdürebilmektir. Genç ve güzel bir görünüm sürdürülebilir olduğunda ayrıcalık haline gelir. Bundan kastım şu; 25 yaşında güzel olan bir kadın ya da erkek, 40'lı hatta 50'li yaşlarına geldiğinde de hala iyi görünebiliyor olması. Ama çok önemli bir nokta; amaç genç görünmek değil, yaşında ve iyi görünüyor olmak. Yaşlanmanın nedenleri; doğal yaş alma süreci ile ortaya çıkan yaşlanma ve dış etkenlere yani çevresel faktörlere; güneş ışığı, beslenme, sigara kullanma gibi unsurlara bağlı yaşlanma.

Yaş ilerledikçe cildin savunma mekanizmaları eskisi gibi çalışmadığından olumsuz çevresel faktörler etkisini daha güçlü bir şekilde gösterecektir. Dolayısıyla erken yaşlardan itibaren alınacak tedbirler ve yaşa uygun doğru klinik uygulamalarla hastalarımıza kılavuzluk yaparak anti-aging stratejiler belirliyoruz.

Amaç genç görünmek değil, yaşında ve iyi görünüyor olmak. Yaşlanmanın nedenleri; doğal yaş alma süreci ile ortaya çıkan yaşlanma ve dış etkenlere yani çevresel faktörlere; güneş ışığı, beslenme, sigara kullanma gibi unsurlara bağlı yaşlanmadır

GENÇ VE İYİ BİR GÖRÜNÜME SAHİP OLMAK ARTIK ÇOK KOLAY

2004 yılından buyana medikal estetik hekimliği yapan Dr Buket Yıldırım ile genç ve iyi bir görünüme sahip olmanın şifrelerini konuştuk...

■ Yaşlanma, yaş almaktan çıkıp deformasyon olarak görülmeye başladı ki bu korkulu süreçte hastalarınıza nasıl destek oluyorsunuz? Ne gibi önerilerde bulunuyorsunuz?

Deformasyonlar üzerinde etkili birçok farklı mekanizma olsa da süreci yavaşlatmak, hatta geri çevirmek mümkün. İşin sırrı cildin nem kapasitesini artırmak ve etkin bir güneş koruma rutininden geçiyor. Cildin nem tutma kapasitesini artırmak ve gençlikte sahip olduğu özelliklerini korumak için cildi stimüle etmeliyiz. Günümüzde bu uyarıyı sağlamak için elimizde son derece gelişmiş teknolojiler mevcut. Bu sistemleri kullanarak cildimizin geleceğine çok önemli yatırımlar yapabiliyoruz. Genç yaşlardan itibaren hastalarımıza doğru anti-aging stratejiler hazırlıyor ve etkin bir cilt bakım rutini uygulamalarını sağlıyoruz.

■ Formda olmak, beden ve cilt dengesi için çalışmalarınız neler?

Yeterince spor yapmanıza rağmen bazı bölgelerde elastikiyet kaybı ve gevşeme problemini halledemiyorsunuz. İncelme ve vücut kontürlarını şekillendirmede; ultrason ve radyofrekans birlikteliğinden oluşan cihazları kullanıyorum. Bu tedaviyle cilt sıkılaştırma ve selülitte de mücadele edebiliyoruz.

Yine aynı problemlerde sıkça kullandığım diğer bir teknoloji Radyofrekans, kızıl ötesi ışınlar, vakum ve mekanik masaj etkisiyle birleşen sistem cilt ve cilt altını ısıtarak problemli bölgelerdeki yağ hücrelerinin zamanla azalmasını sağlar. Her iki yöntemle de cerrahi olmayan, konforlu, pratik ama aynı zamanda da etkin sonuçlar almamızı sağlayan tedavi süreçleri oluşturuyoruz.

■ Sarkan vücut spor ile toparlanabiliyor. Peki, sarkan yüz için neler öneriyorsunuz?

Sarkan yüz için ciltte kolajen üretimini tetikleyen çeşitli teknolojiler kullanıyorum.

Bunların ortak özelliği cilt hücrelerini uyarak kolajen ve elastin üretimini sağlamaları dolayısıyla ciltte yarattığı sıkılaştırma etkisi ve yüzdeki doğal görünümün bozulmaması. Son yıllarda günden güne gelişen bu yöntemler özellikle non-

“Erken yaşlardan itibaren alınacak tedbirler ve yaşa uygun doğru klinik uygulamalarla hastalarımıza kılavuzluk yaparak anti-aging stratejiler belirliyoruz”



invaziv yani ameliyatsız olmaları nedeniyle de oldukça popüler. Bunlardan tek seansa sonuç veren Ulthera Amerikadan sonra Türkiye’de de hızla yayıldı. Ultrason yani ses dalgaları ile etki eden sistem yüz kaldırma (up-lift) ve yüz toparlama (lifting) da derin dokulara inebilme özelliğiyle etkili ve gözle görülür sonuçlar yaratıyor. Tedavi sırasında odaklı ultrason dalgaları cildin altına gönderiliyor ve cildin alt tabakalarındaki kolajen üretimini artırıyor. İşlem sonrası hemen sosyal hayatınıza geri dönebiliyorsunuz. Sistemin antiaging faydaları için 2 hafta arayla yapılacak ve cildin ihtiyacına göre belirlenen minimum 3, maksimum 6 seansa ihtiyaç oluyor.

■ **Hem kadınlar hem de erkeklerin rağbet gösterdiği Botoks ile ilgili, ya nefret edenler ya da vazgeçemeyenler var. Bu kalın çizgiler nasıl oluştu? Botoks yaptırılmalı mı? yaptırılmamalı mı?**

Botoks yaptırma isteğiyle gelen kişilere ilk konsültasyonda yapılması gereken şey hasta özelliklerinin ve isteklerinin uygun

bir şekilde değerlendirilmesi. Maruz kaldıkları problem hacim azalmasıysa botoksun yardımı olmayacaktır. Eğer rahatsız oldukları şey kas aktiviteleri sonucu oluşmuş kırışıklıklar ise tabi ki botoks bunu tedavi etmek için çok iyi bir seçenek. Daha önce deneyimi olmadığı halde asla botoks yaptırmak istemeyen bir grup var. Çünkü sebebi insanlar doğal olmayan sonuçlardan korkuyorlar. Bu konudaki problemin bir kısmı medyadan kaynaklanıyor olabilir. İnsanlar medyada gereğinden fazla şişirilmiş dudaklar, donuk ifadeler, büyük yanaklar gibi birçok doğal olmayan sonuçlar görüyor. İyi yaşlanmak güzel bir şey ama donmuş bir ifade de kafa karıştırıyor. Bunların sonucunda bu işlemleri yaptırmak istedikleri halde cesaret edemiyorlar. Elde edecekleri sonuçlarla ilgili endişe taşıyorlar. Bunların başarısız uygulamalar olduğunu anlatmamız gerekiyor. Başarısız uygulamalar; genellikle kişilerin fark edilmek ve dikkat çekmek için yaptırdığı işlemler olabiliyor. Başarılı estetik uygulamalar ise görünmez ve fark edilmez olanlardır. Doğal görünmek en önemlisi...

■ **Neredeyse televizyonlarda gördüğümüz kadın, erkek ünlüler porselen gibi bir yüze sahip. Bunun için neler yapıyorlar?**

Sadece ünlüler değil, çevremizdeki birçok insan artık porselen gibi bir cilde sahipler. Bunun için ne yapmak lazım? Mutlak düzenli klinik cilt bakımları... Cilt sağlığı komplike olmak zorunda değil. Günümüzde cilt bakımını basitleştiren teknolojiler var. Amaç ilk olarak mutlak cilt temizliği ardından cilt sağlığını korumak ve doğal güzelliğin yüz üstüne çıkması.

Son zamanlarda bu konuda öne çıkan bir cilt bakım sisteminden bahsetmek istiyorum. Hydrafacial daha sağlıklı bir cilt için tüm cilt tiplerinin özel ihtiyaçlarını karşılayan bir bakım sistemidir. Dermaablasyon yöntemi ile cildi derinlemesine temizleme, besleme, nemlendirme, yenileme, soyma, antioksidan koruma ve akne tedavisinin kombine edildiği bu sistem tüm dünyada kullanılmaktadır. Vortex adında özel bir teknoloji kullanan Hydrafacial basınçla püskürtülen vakumlu başlığı ile cildi ölü hücrelerden, siyah noktalardan, aşırı yağdan arındırıyor ve mikro düzeyde soyuyor. Aynı zamanda cilde hyalüronik asit, peptidler ve antioksidan içerikli solüsyonlar pompalayarak cildin daha canlı, aydınlık ve genç görünmesini sağlıyor.



1	AD DEMİRLER	A1	4	0531 211 28 28	Mehmet Taha DEMİR
2	ADILHAN	I1	1-2	0532 517 18 55	Ömer ADİL
3	AG MOTORS	C1	4	0532 702 38 12	Ahmet GÜNEŞ
4	AHİ GÜVEN	B3	19	0532 241 96 17	Mehmet AKGÖL
5	AKABE	F1	13	0532 739 47 00	Selim VATANSEVER
6	ALP ARU	E2	11	0532 227 67 70	Ömer Salih ARU
7	ALP CARS	D6	9	0533 654 90 01	Mustafa KIZILBEYLİ
8	ALPTEKİN	C6	12	0530 425 06 14	Bora ALPTEKİN
9	ANKA	D6	21	0555 610 89 19	Serhat AĞA
10	ARD OTO	D6	30	0532 380 33 77	Ünsal ORUÇ
11	ASLANBAŞ	C6	15	0507 783 02 54	Emrah KAYAR
12	ASP	A1	7	0532 653 57 27	Ahmet Suat PEKCAN
13	ATLIHAN	E3	10	0532 227 67 36	Cihan ATLIHAN
14	AUTO SİSTEM	G2	25	0532 334 68 55	Ayşen CENGİZ
15	AUTO SER	E2	17-18	0312 213 91 15	Serkan DÜZ
16	AUTOLUX	D2	5	0312 322 19 07	Kenan ALP
17	AYCAR	D5	4	0312 399 29 57	Sema YAŞAR
18	AYDIN AUTO	G2	19	0541 521 71 22	Aydın PEKTAŇÇ
19	AYDIN OTO	E2	1-2	0312 399 89 99	Aydın ERKOÇ
20	AYHAN	F1	6	0312 399 24 25	Ayhan ÖZKAN
21	AKİF OTOMOTİV	E2	14	0312 517 33 19	Mehmet Akif YAR
22	ALTINBAŞAK	B5	8	0532 211 74 69	Musa ÇAKMAK
23	ARES CEM	D1	11-12	0312 222 22 85	Haydar Cem ASLAN
24	ASYA OTO	B5	7	0532 424 51 01	Seyfettin YAŞAR
25	ASYA OTO	B4	6	0532 231 19 98	Bayram GÜRAYHAN
26	ANKARA 2.EL	B4	18-19	0533 522 32 62	Sinan GARİPÇİL
27	ACUN OTO	E2	9	0532 395 96 41	Yusuf ACUN
28	AL 1	A1	18-19	0532 333 38 18	Vedat KUBUŞ-Fatih TEPEAŞAN
29	ANIL	E2	7	0532 217 04 72	Hayri ARABACIOĞLU
30	AKSOY	A1	17	0534 719 62 92	Adem AKSOY
31	AUTO ES	D6	13	0530 799 04 04	Cevriye ÖZBEK
32	AUTO GKL	F1	14	0545 325 23 25	Hali GÖKOĞLU
33	ALAKUSLAR	B5	9	0532 736 73 93	Hüseyin ALAKUŞ
34	AUTO ÖĞÜZ	E3	9	0532 768 86 14	Şükrü BEY
35	ALTANLAR OTO	A1	29	0530 326 14 67	Alper ALTAN
36	ASLAN	E4	1	0533 479 64 79	Aydın ASLAN
37	ATALAY	H1	15	0532 773 64 19	Atalay ALKAYA
38	AYTEKİN	B5	21	0533 464 82 76	Aytekün GÜRBÜZ
39	ANKARABA	C1	16	0532 685 46 46	Salih YAMAN
40	AYAN	B4	31	0551 697 78 79	Mustafa Yılmaz AYAN
41	ATES	D6	27	0532 651 25 17	Ahmet ATES
42	ATILLA OTO	E2	12	0532 244 11 10	Atilla BOZKURT
43	ASAL GRUP	C6	16	0312 223 55 00	Galip ASAL
44	ALİBÜY	E1	14	0544 340 39 81	Murat YILMAZ
45	AKYOL	E1	4	0532 514 32 13	Emre AKYOL
46	AKYURT	F1	18	0533 432 78 49	Haluk MERCAN
47	ADAL	B2	14	0533 966 60 66	Emrah TOPAL
48	AKSELI GRUP	F1	4	0539 303 19 19	Murat AKSELI
49	AR MOTORS	A1	45	0532 399 81 89	Polat NİĞDELİOĞLU
50	ATAKAN	A1	30	0537 394 11 80	Mustafa GÖKSU
51	AZY	B2	16	0532 236 16 60	Ali Zülfiyar YÜCEL
52	BAHAR	A1	47	0533 383 38 39	Erol BAHAR
53	BARBAROS	G2	22	0530 171 73 76	Fatih ATAÇ - Barbaros ATAÇ
54	BAŞERLER FORD	E3	27-28	0532 376 56 86	Kadir BAŞER
55	BEKTEMUR	C6	4	0532 575 21 52	Necati BEKTEMUR
56	BERKEKET	H1	5	0532 206 12 06	Serel SİTKİ
57	BERKAY HAN	B3	28	0532 777 08 59	Berkayhan Otomotiv
58	BEY GÜVEN	B4	20	0542 237 67 68	Habib TİRYAKI
59	BURAK	B3	20	0532 613 16 00	Osman AVCI
60	BİLKAR	D6	26	0541 367 19 92	Murat BİLEÇEN
61	BULUT	C6	18	0532 236 72 99	Ertan YILDIZ
62	BİLEN	D2	24	0532 786 52 06	Osman Fatih BİLEN
63	BAYKAR	B1	19	0546 961 34 84	Fikri ÇETİNKAYA
64	BİLGİN	D1	3	0532 222 48 22	Bilgin Emre DURKAYA
65	BAKIR	D3	18	0533 761 42 84	İsa HODUL
66	CEYLAN	A1	52	0546 679 39 41	Ceylan VUR
67	C-CEYLAN	D6	3	0532 261 31 91	C-CEYLAN
68	CEYLİN	B4	25	0533 621 11 15	Ali GEZER
69	CEYLİN	A1	25	0535 779 33 53	Mustafa Mert ZEYREK
70	CIHAN	C6	8	0533 563 52 86	Ferdi CIHAN
71	CIHAN	E3	23	0532 335 11 54	Cihan SARI
72	CLUB OTO	E3	12-13	0532 204 88 33	Mustafa Cengiz DURU
73	ÇAĞRI	J1	10	0312 334 06 06	Hasan ÇİNGER
74	ÇALIKIR	B2	6	0532 312 73 12	Ömer ÇALIKIR
75	ÇELİK	A1	30	0532 415 53 69	İbrahim ÇELİK
76	ÇETİNLER	B4	32	0533 422 17 88	Hacı ÇETİN
77	ÇELEBİ	D6	20	0555 374 07 04	Çelebi ÖZDEMİR
78	ÇAĞDAŞLAR	E3	22-G1-8	0532 440 01 07	Ahmet ÇAĞDAŞ
79	ÇESUR	D6	23		
80	CINAR	C5	18	0532 721 74 46	Mehmet CİNAR
81	ÇETİN	A1	11	0532 517 52 09	Ahmet GÖKDEMİR
82	CARBON	D6	5	0544 244 48 41	Bora Çağdaş TURGUT
83	ÇANKAYA	A1	35	0555 802 98 19	Aykut KAYA
84	DELİBEY	F1	8	0532 579 95 96	Osman DELİ - Ömer DELİ
85	DEMİRKAYA	B1	8	0532 263 52 82	Ahmet DEMİRKAYA
86	DEMİRKOL	F1	9-10	0312 318 32 12	Mehmet Ali DEMİRKOL
87	DEMİRKAR	D6	10	0533 246 10 83	Cem DEMİRTÜRK
88	DEMİZ	E1	5	0533 470 48 29	Adem DEMİZ
89	DEVİRAN	A1	2	0532 345 55 50	Muhammet Fırat ÖZDEMİR
90	DİLEK	E2	20	0532 470 29 83	Sedat DİLEK
91	DOĞAN	E4	13	0532 426 91 13	Murat KIR
92	DMR OTO	B3	25	0532 250 84 23	İhsan DEMİR
93	DOBRA	A1	27	0532 767 73 57	AHMET ÖZTÜRK
94	DOĞUŞ	B3	17	0532 302 33 81	Mehmet TAŞTAN
95	DOKAY	A1	40	0534 644 28 02	HERVİL PAŞABACI
96	DURAN	D5	13	0532 111 11 21	Serkan DURAN
97	DİNCER GRUP	B4	21	0537 320 06 79	Erdinç YORGANCI
98	DURMAZLAR	A1	48	0534 010 92 70	
99	EMİN	B3	10	0538 340 06 06	Mehmet Emin YILDIRIM
100	EFEBEY	J1	6	0533 324 84 84	Bülent ERGÜN
101	EKİP	C1	5	0537 222 31 91	Murat ERCAN-Ahmet DANACI
102	EKREM	B4	14-15	0506 692 74 00	EKREM ÖZDEMİR
103	EMİNOĞLU	E1	8	0542 456 48 65	Çetin ÇAL-Ömur ÇAL
104	EMİR	F1	5	0533 639 93 25	Satılmış ÇIKCIK
105	EMRE	D6	14	0539 571 28 28	Fatih KUL
106	ERBİL	C6	14	0532 276 70 32	Murat Lütfü ERBİL-Levent Cengiz
107	ERDEM	E2	16	0532 321 61 13	Erdem CEYLAN
108	ERKAN	F2	3	0533 266 65 99	Seyfi BOZAN
109	ERTÜRK	D5	15	0532 241 03 49	Ali Rıza ERTÜRK-Erol YILMAZ
110	ESREK	B4	17	0532 302 88 50	Hasan Hüseyin ERTUGRUL
111	ESER	E1	7	0506 158 06 19	Eser GÜRSOY
112	EYM	B4	13	0533 550 06 64	Sinan KAYA
113	ERÇE 19	E4	3	0532 360 92 25	Çelebi AHNİK
114	ENES OTO	A1	13	0536 356 56 71	Salim ÇALIŞKAN
115	EMEK	J1	13	0544 647 75 98	Mahmut UZAN
116	ESKİHİSAR	B1	17	0549 250 01 04	Osman YILDIRIM
117	EREN	B1	18	0532 392 99 87	Eren KAPLAN
118	ESLAS	C6	18	0532 236 72 99	Ertan YILDIZ
119	ERYILDIRIM	E3	29	0312 341 59 83	Mehmet ERYILDIRIM
120	EKİM	C6	16	0532 783 98 95	HALLİL EKİM
121	EKİM	G1	19-20	0532 364 73 77	Mehmet Ali GÜRKAYA-Tolga ÖZDEMİR
122	ESKA	C5	15	0532 303 57 78	Mustafa ESER
123	EMİRLER	B2	19-20	0532 426 90 82	Cemali AKKAYA
124	EVSİN	D6	11	0532 700 00 02	Zeynal BUĞDACI
125	ENDORA	E2	8	0555 977 44 94	Emrah GİRGIN
129	EMR AUTO	C6	7	0541 330 05 28	Emre ÖZDEMİR
130	FATİH	B1	9	0532 526 12 92	Zafer ŞENER

131	FETİH	J1	14	0535 397 09 42	Fatih KARAKÖSE
132	FORMEN	G2	17	0533 213 60 97	EKREM GÜNEŞ
133	FRT	C6	25	0532 695 55 33	Fırat ÜNSAL
134	FIFTY	C1	13	0312 222 12 12	Fikret GÜLEÇ
135	FCA MOTORS	E4	8	0532 716 01 30	Aziz KIZILCIK
136	FUAT	E3	7		Ali Fuat YILMAZ
137	GAZİ	D1	16	0532 363 55 58	Gazi DEMİROĞLU
138	GALERİ 2000	D1	15	0554 269 41 29	BAYRAM FIRAT
139	GÖK OTO	C1	19-20	0532 500 72 27	Selahattin GÖK-Alaaddin GÖK
140	GÖKSU	E1	6	0532 592 09 03	Kadir YILDIRIM
141	GÖKTAŞLAR	C1	9-10-11-12	0532 581 86 81	Ömer GÖKTAŞ
142	GRS	E4	10	0536 075 12 77	Eren KESİSOĞLU
143	GÜMÜŞAY	B4	16	0532 265 98 55	Aşkın GÜMÜŞAY - Kemal ALKAN
144	GÜN	C6	30-31	0532 247 34 62	İsmail AYDINKAŞ
145	GÜN	E2	13	0533 352 25 25	Mustafa GÜN
146	GÜNEŞ	D6	6-7	0532 650 24 23	Levent DEMİRKAYA
147	GÜRDAL	D5	1-2	0532 654 90 19	Gürdal ÇIKCIK
148	GÜZEL	B2	17-18	0532 166 66 18	Ömer GÜZEL
149	GÜNDOĞDU	C6	5	0532 614 30 02	Muhtittin GÜNDOĞDU
150	GÜROL	A1	28	0505 213 26 41	Mustafa GÜROL
151	GÜNEŞLİ	D5	6	0506 741 39 39	Oğuz Demir KAYA
152	GÜRKAN	A1	56	0532 774 59 71	Mehmet GÜRKAN
153	GİRAY	B4	4-5	0533 492 01 02	Ali DALGİÇ
154	GARAJE 312	A1	16	0532 592 65 64	İdris ELİBOL
155	GNR AUTO	B4	29	0533 767 47 49	Yalçın ÜNAL
156	GOLD	B3	12	0532 283 78 19	Uğur AKDEMİR
157	HAKKAN	D1	19-20	0532 245 05 06	Hakan ÇAĞLAYANEL
158	HAMZA	C2	8	0532 244 39 42	Hamza BEKDUR
159	HASMER	D2	7-8	0312 287 03 00	Savaş BAĞCI
160	HİKMET	G1	16	0312 318 56 09	Muhammed Sadık KARS
161	HAKAN	F2	8	0532 322 56 35	Volkan DEMİR
162	HSM	B4	22	0544 483 44 93	MeteHAN KAYA
163	HALUK AUTO	E3	5	0532 747 76 64	Haluk FAYDACI
164	HOŞCAN	B1	3	0532 255 41 24	Orhan Zaim HOŞCAN
165	HB MOTORS	A1	15	0535 304 85 06	Burhan ALTINTOPRAK
166	İMZA	E1	2	0532 509 03 28	Ali Haydar ANAR
167	İSKİTLER	G1	9-10-11-12	0533 811 03 15	Murat Alpaz AYALAR
168	İÇÖZLER	E4	2	0532 678 08 68	Refik İÇÖZ
169	İSTASYON	D2		0530 346 60 48	Ahmet METİN
170	İŞİK	B3	13	0532 416 9884	Ümit İŞİK
171	KAHRAMAN	B2	13	0532 396 41 83	Hakan KAHRAMAN
172	KALE	F1	17	0532 515 51 43	Ali DEMİRİLİK
173	KALENDER	H1	13	0535 240 33 48	Bahri KALENDER
174	KARADAĞ	J1	11	0532 548 18 89	Mete KARADAĞ
175	KARDEŞİM	E4	9	0312 517 28 14	Celal ULUER
176	KENAN	C1	15	0537 569 30 80	Kenan BİÇER
177	KESKİN	B1	16	0532 300 89 16	Serdar KESKİN
178	KOÇAĞLU	A1	32	0532 587 90 57	Süleyman KOÇAĞLU
179	KOÇ	A1	22	0532 711 24 89	Ergin KOÇ
180	KOÇ	A1	23	0532 711 24 89	Erkan KOÇ
181	KORAY	F3	3	0532 706 82 26	Koray ÖZTÜRK
182	KULE	E1	1	0533 613 90 23	Ali ZAZAĞOĞLU
183	KANDAŞ	C5	7-8	0532 615 55 80	Zahir KANDAŞOĞLU
184	KURBAN	F2	19	0532 325 06 26	Kurban KILIÇ
185	KT MOTORS	D5	16	0532 449 1040	Koray TEMİRCİ
186	KADIRBEY	C5	11-12	0533 348 4433	Cem BİLİÇ
187	KORKMAZ	E3	25	0546 957 37 87	Fatih Hilmi KORKMAZ
188	KORKMAZ	H1	17-18	0542 251 8296	Mehmet AKAY-Bayram KORKMAZ
189	KILIÇ	B1	13	0532 622 1010	EKREM KILIÇ
190	KRAL	B2	15	0532 799 2365	Tuncay ÇİRAK
191	KALAYCI GRUP	H1	7	0532 684 31 76	Ahmet KALAYCI
192	KOZER	E2	19-20	0532 627 12 75	Özer BEY
193	KUZEY GARAJE	C6	27	0541 487 48 48	Erhan TUTUNCU-Şenol ÜNAL
194	KUPON	B4	30	0533 335 45 44	Engin ÖNEY-Mustafa Yasin KARATAŞ-Deniz SEZER
195	KOÇEPE	B1	1 ve 20	0312 316 38 38	Sercan EFT
196	KARAKOÇ	D5	8	0532 396 74 05	Aslan KARAKOÇ
197	MURAT	B1	11	0532 315 13 04	Mehmet AT
198	MURAT	C6	11	0536 950 83 40	Murat YURDAKUL
199	MTN GARAJ	B1	5	0532 381 45 25	Metin ÖZBAY - Metin DEMİR
200	METİN	D5	19-20	0532 261 33 05	SERKAN YILMAZ
201	MANİFOLD	C2	4-5-6-7	0533 290 59 17	Alper ÖMEROĞULLARI
202	MANİRENT	D1		0530 685 13 23	Mehmet ÖZGEN - Tolga EFE
203	MEHMET ERYILDIRIM	C6		0532 477 09 89	Mehmet ERYILDIRIM
204	MERAL	E1	18	0533 633 89 14	Fahri MERAL
205	MG CLAS	J1	20	0533 460 52 52	Murat AKTEPE
206	MUZAFFER AKTAŞ	E1	19	0532 493 88 62	MUZAFFER AKTAŞ
207	MÜSLÜM	D5	5	0532 700 77 48	Müslüm KAYA
208	MY GARAJ	C1	3	0532 432 53 02	Yusuf MEYDAN
209	MG OTOMOTİV	F1	9	0312 390 26 78	Musa KAYADIN
210	MEKA	F1	14	0312 399 89 98	Kadir YÜCE
211	MCT	A1	8	0312 390 80 05	Bekir Koray ÇAÇAN
212	MY CAR MOTORS	B4	27	0532 332 89 69	Uğur ÇOBAN
213	MERT	D5	17	0551 242 29 21	Mert ADALI
214	MELİS OTO	A1	3	0532 237 60 14	Menderes DURAN
215	MY OTO	A1	43	0507 366 73 88	Melih YANTIRI
216	MADEN	J1	19	0532 135 97 69	Cengiz MADEN
217	MUSTAFA	A1	23	0533 886 41 53	Mustafa İBMEİLİ
218	NİHAAT	D1	5	0532 234 29 27	Nihat SİTKİ
219	NİHAAT	G2	23	0532 655 97 11	Nihat KAPU
220	NEVŞEHİR	E4	7	0312 317 15 17	Beşir DİNLER
221	NASIP OTO	B5	18	0535 258 31 33	Hakan KÖLDEMİR
222	NG GRUP	C5	13-14	0532 355 28 49	Nevzat GÜL
223	OKUTAN	F1	3	0533 817 22 86	Habeşi Bilal OKUTAN
224	ONUR	E3	14-15	0533 639 57 57	Nejdet BERKTAŞ-Niyazi BERKTAŞ
225	OPAL	E3	1-2	0312 583 05 83	Mustafa YILAYIR-Ayhan BOZKURT
226	ORHAN	E3	8	0532 376 12 80	Ali UYSAL
227	OTO CLUB	E3	12-13	0532 204 88 33	Mustafa Cengiz DURU
228	OTO SHOP	E4	6	0532 748 66 32	Erman DAĞ
229	OTOMOBİLEN	E3	18-19	0532 654 54 70	Erol TUNA
230	OTOMOTO	D1	6	0535 343 05 32	Metin TARI
231	OTONAM	F2	1-2	0532 295 06 05	Osman ŞEKERCİ
232	OTTOMAN	E1	9-10	0532 350 98 88	Mehmet ÖZDEMİR
233	ÖZ ATEŞ	H1	4	0554 568 54 14	Abdullah ATEŞ
234	ÖZ KARDEŞLER	D5	9-10	0532 218 21 41	Selahattin OYMAK
235	ÖZ KAYALAR	B4	3	0532 528 44 75	Ahmet ÖZKAYA
236	ÖZ NEVŞEHİR	E3	24	0532 673 42 04	Atilla KUŞ
237	ÖZ ÖMEROĞULLARI B	D3	14	0534 254 52 22	Mehmet ÖZKÖK
238	ÖZ YILMAZLAR	R1	3-4	0533 748 23 15	Yusuf YILMAZ
239	ÖZDERE	E3	23	0532 261 27 86	Mehmet ÖZDERE
240	ÖZENLER	B3	27	0538 681 39 22	Halit ÖZEN
241	ÖZETLER	H1	3	0532 257 26 35	Mehmet ÖZET
242	ÖZGÜVEN	C1	8	0532 706 92 36	Özgür SÜNGER
243	ÖZTAŞ	C6	3	0536 376 99 07	Arif ÖZTAŞ
244	OTO MARKET	C6	13	0532 286 86 38	Mustafa Mete AYERDEN
245	OTOMOFİL	C6	23	0532 638 78 71	Orçun YILMAZ
246	ORHAN	B1	12	0312 317 77 72	Orhan SEVİMLİ
247	OSMAN	F1	6	0506 682 47 67	Ali BOZLU
248	OLCAY GRUP	E3	11	0312 322 94 69	Olçay BİYİKSİT
249	OLC	E4	5	0541 711 81 83	Bahadır OLCAY
250	ÖZAKMAN YAPI	C1-6	C29-10	0312 314 14 15	İbrahim AKMAN
R 251	ÖZASLAN OTO	C6	10	0532 311 01 84	Selim ASLAN
252	ÖZDEMİROĞULLARI E3		20	0507 621 88 35	Murat ÖZDEMİR
253	ONALLAR	E3	22	0530 697 44 97	İsraili AKBENİLOĞLU-Ahmet ÖNAL
254	OKUTAN	F1	3	0533 817 22 86	Habeşi Bilal OKUTAN
255	PARS	B1	6-7	0532 384 16 79	Aydin ÖZGEN
256	PRİME	D1	10	0555 875 74 73	Bahattin BİRSİN
257	PROTOKOL	A1	53	0533 722 68 03	Ümit İTKE

258	PUSAT	A1	1	0541 538 13 62	Orhan KARAKOÇ	306	TAHSİN	J1	12	0507 253 80 78	Tahsin GÖKSU
259	POWERTECH	B3	21	0533 688 01 38	Çenker MAGDEN	307	TAMER OTO	A1	20	0532 432 59 29	Sevim Özlem ATILGAN
260	ROTA GRUP	D6	8	0530 206 02 90	Serkan ZEYBEK	308	TANSEL	A1	12	0533 719 35 35	Tansel BASER
261	ROYAL GRAJE	D5	14	0532 213 81 44	Koray COBANOGU	309	TEKAY	A1	14	0530 304 25 34	Hüseyin TEKAY
262	ROCCO	E1	3	0532 066 28 08	Kubilay DEMİREL	310	TEMİREL	C2	3	0530 458 10 10	Ali TEMİREL
263	ŞARK	B1	4	0532 256 02 63	Bayram ŞAHİN	311	TEVFİK BEY	E4	14	0533 034 07 74	Aydın ÜNLÜ
264	SUSAM	B1	10	0533 510 08 93	Sadettin SUSAM	312	TREND	J1	3	0544 506 06 06	Harun SARIÇİMEN
265	SALİH KILINÇ	D1	7-8-9	0533 385 99 46	Salih KILINÇ	313	TUZGÖLÜ	D6	15- C6-20	0532 402 27 47	Ersin ÜNLÜ
266	SAY	E2	10	0533 736 54 55	Halil YILMAZ-Kadir YILMAZ	314	TÜRKOĞLU	C5	6	0541 274 76 76	Muzafer TÜRKOĞLU
267	SAYAR	E4	4	0532 641 63 76	Gazi Onur SAYAR	315	TÜRKMEN	E3	4	0532 327 75 35	Serkan TÜRKMEN
268	SAYAR	G1	18	0532 721 59 71	Yüksel SAYAR	316	TEKBAŞ	A1	57	0507 236 07 62	Mustafa AKÜNAL
269	SELÇUK	G1	14-15	0535 637 42 84	Selçuk BAŞKONUŞ	317	TAYFUN	B5	13	0532 416 52 25	Yeyiş KAYIRAN
270	SERDAR	A1	10	0537 835 88 65	Serdar GÖK	318	TUTAR	J1	15	0533 360 39 33	Kurbani TUTAR
271	SEYYAL	F1	11-12	0538 921 04 30	Koray ÖZKAYA	319	TORK	A1	6	0553 669 00 74	Burak ÜNAL
272	SİLAHTAROĞLU	C1	17-18	0532 344 96 32	Hüseyin Rüşü ORHAN	320	TAN OTO	B2	8,9,10,11,12	0312 397 34 34	Hulki KARAGÜLLE
273	SPEED	B4	23-24	0532 786 34 16	Abdülkadir Burhan OKUTAN	321	TUR OTO	F2	9,10,11,12	0312 350 11 23	Mustafa YÜCELKAN
274	SST OTO	B4	1-233-34	0505 422 05 25	Selçuk Semih TOPBAŞ	322	YAKUPOĞLU	E2	15	0532 708 69 35	Yusuf Ziya YILMAZ
275	SUNGURLU	B2	3	0312 316 44 12	Cüneyt ALSAÇ	323	312 VIP	F2	4	0532 734 15 21	Samet ALAN
276	ŞAHBAZ	D1	17	0533 445 16 35	Musa ŞAHBAZ	324	VERMOT	B3	23-24	0533 543 26 91	Emre TUNÇER
277	SOYSAL	D6	25	0533 656 31 42	MURAT SOYSAL	325	VİP	D2	1-2-9-10	0532 776 87 77	Enver KOCABAŞ
278	SÜZER	E3	3	0312 338 83 83	İbrahim SÜZER	326	VİP MOTORS	G1	13	0506 900 06 60	Halil İbrahim CÜZDANCI
279	SAİM	G1	3	0532 692 00 75	Saim Oto	327	VİP MOTORS	J1	4	0543 712 06 00	Tuncay KARADURMUŞ
280	SAYGIN OTO	D6	19	0312 255 38 57	Mustafa SAYGIN	328	VERA	F1	15	0530 826 24 27	Koray BEY
281	SÜLEYMAN	F3	1	0532 312 16 09	Halis DEMİR	329	YAVUZ AY	A1	46	0312 309 40 48	Selahattin YAVUZ
282	SAVCILI 1	E2	6	0533 252 88 57	Doğan ATA	330	YAZICIOĞLU	D6	32	0532 424 64 75	Murat Kemal YAZICIOĞLU
283	SEM CAİR	B3	8	0532 365 16 20	Melih BENGİZER	331	YENİ ONUR	A1	33	0542 731 41 00	Öner YILMAZ
284	SEZGİN	C6	28	0532 267 13 31	Ahmet Bilal ÖMER	332	YENİ OTO	D6	16-17	0532 721 66 32	Tarık ÇANKURTARAN
285	ŞAHİN	G2	16	0532 215 23 21	Mustafa ŞAHİN	333	YILDIRIM MOTORS	C6	21-22	0506 690 04 00	Tansu MUŞLU
286	ŞENTÜRK	B5	20	0530 324 19 70	Aşkın ŞENTÜRK	334	YILDIZ	E4	12	0532 474 44 17	Ali YILDIZ
287	S MOTORS	A1	11	0537 417 76 91	Serdar HASKILIÇ	335	YİĞİT MOTOR	D1	3	0532 350 52 88	Sezer KORKMAZ
288	SELAMI	D1	13	0312 213 52 12	Selami CEHRİ	336	YUNUS	D1	18	0533 760 22 55	Volkan Çalışkan -Gökhan Çalışkan
289	SABİR	E1	11	0544 271 74 95	Haşim Bey	337	YUNUS	F1	9	0312 339 43 39	Yunus GÜLCAN
290	SIRAÇ	H1	16	0532 140 47 29	Tayfun GÖREL	338	YURTOĞLU	G2	21	0541 511 72 32	Mustafa YURTOĞLU-Nihat KOÇ
291	ÜNAL	C2	1	0532 393 71 59	Bülent SÜNGER	339	YURTOĞLU	E4	8	0532 317 75 49	İsa YURTOĞLU
292	ULUSOY	C6	32	0532 406 36 36	Murat ULUSOY	340	YAGIZ OTO	B4	8	0507 217 90 78	Bekir FUKARA
293	ULUCAN	D1	1-2	0532 375 85 27	Mahmut ULUCAN	341	YÜCELDİLER	B5	15	0530 604 62 19	Mesut YÜCELDİ
294	ULUCAN	H1	14	0532 233 90 55	Saffet ULUCAN	342	YAREN OTO	A1	9	0532 591 72 29	Dursun TOPAL
295	UZMAN	F2	20	0541 303 70 66	ÖZKAN GÜNEŞ	343	YUSUF	B5	14	0532 062 88 06	Yusuf GÜNEŞ
296	UZUN	D5	18	0537 858 21 20	Mehmet UZUN	344	YAGIZ OTO	E1	13	0541 395 43 13	Yasin ÖZDEMİR
297	UGUR	C6	17	0532 484 30 10	Erdiç Aslan DÖNCE	345	YILMAZ	A1	5	0532 154 18 19	Arif ÖZTÜRK
298	UZUNDEPE	E3	21	0506 781 02 35	Ahmet UZUNDEPE	346	YALÇIN	G1	4	0532 380 08 40	Yalçın CAVDAR
299	UGR	A1	36	0554 653 19 03	Uğur SEZGİN	347	YIKILMAZ	D5	3	0530 920 01 02	Mustafa YIKILMAZ
300	ÜRGENLER	J1	17-18	0532 275 37 99	Hasan ÜRGEN	348	ZORLU	B2	1-2	0532 327 59 68	Arif Bey
301	ULUSAN	B5	16	0553 073 53 05	Levent BALCI	349	JERİKO	A1	26	0312 399 20 16	Gökhan OYMAK
302	ÜSTÜNDAĞ	B3	22	0312 362 46 44	Adem CAN	350	78 OTO	A1	31	0507 308 62 78	Mehmet ÖNEMİLİ
303	UGURLU	G1	5	0541 240 50 60	Serkan BAYAR	351	LANSMAN OTO	C1	6	0532 402 78 41	Yunus Emre ACUN-Sacit AĞAÇ-Burak ATLIHAN
304	ULUSOY 66	B4	28	0312 317 99 66	Önder ULUSOY						
305	TUNA	C1	1-2	0542 564 82 74	Haydar DENDEN						





SPEED OTO
Opel Astra-56.750 TL
1.3 CDTI Enjoy Active
2013 model
120000 km Dizel-Düz vites



EMR AUTO
BMW 5 Serisi-159.000 TL
5.20 M Sport
2011 model
149000 km-Dizel- Otomatik



EMR AUTO
Chrysler-76.500
300 C 3.0 CRD
2006 model
280000 km-Dizel-Otomatik



SAİM OTOMOTİV
Mercedes C 180-157.000 TL
C180 AMG 7G-Tronic
2014 model
53000 km-Benzin-Otomatik



SELÇUK OTOMOTİV
Ford Focus 82.000 TL
1.5 TDCi Trend X Powershift
2015 model
55000 km- Dizel-Otomatik



HAKAN OTO CENTER
Honda City 29.500
1.4 Elite
2006 model
220000 km- Benzin,LPG-Düz vites



FATİH OTOMOTİV
Opel Astra 51.900 TL
1.6 Edition Act. Select
2012 model
50000 km-Benzin-Otomatik



ONUR OTO
BMW 125.000 TL
320d M Sport
2012 model
115000 km-Dizel-Otomatik



DOĞAN OTOMOTİV
Skoda Superb 130.000 TL
1.6 CR TDI Greentec Prestige DSG
2016 model
44000 km-Dizel-Otomatik



SOYSAL OTOMOTİV
Fiat Doblo-21.000 TL
1.3 Multijet 16V
2006 model
200000 km- Dizel-Düz Vites



HALUK OTO
Citroen 58.250
CitroënC4
1.6 e-HDi Confort MCP6
2014 model
119000 km-Dizel-Otomatik



POWER AUTO
Renault megane 17.500 TL
Classic 1.6 RNA
1998 model
220000 km-Benzin,LPG,Düz vites



SOYSAL OTOMOTİV
Wolswagen jetta 45.900 TL
1.6 Comfortline
2009 model
141000 km- Benzin, LPG,Otomatik



POWERTECH
Mercedes A 108.000 TL
200 Blueefficiency AMG Sport 7G-D
2013 model
53000 km-Benzin-Otomatik



CEYLİN OTO
Renault Kangoo 1.4-15.400 TL
2000 model
396000 km-Benzin, LPG, Düz vites



KARDEŞİM OTOMOTİV
Honda Civic- 59.900
1.6 Elegance
2009 model
173000 km- Benzin, LPG, Otomatik



POWER AUTO
Peugeot 206-24.750 TL
1.4 HdI X-Design
2004 model
216000 km-Dizel-Düz Vites



ARES CEM OTOMOTİV
AudiA6-2.0 TDI-79.900
2010 model
207000 km-Dizel-Otomatik



ADAL MOTORS
Audi A6-2.0 TDI-194.500 TL
2014model
176000km-Dizel-Otomatik



NEVŞEHİR OTOMOTİV
Peugeot 301- 41.000 TL
1.6 HDi Active
2014 model
109000km-Dizel-Düz Vites



AKBAK
Dacia Sandero-52.750 TL
Stepway TCe 90
2016 model
58248 km-Dizel-Düz vites



OKUTAN MOTORLU ARAÇLAR
Mini Countryman-97.500
Cooper Countryman ALL4
2013 model
48000 km-Benzin-Otomatik



OKUTAN MOTORLU ARAÇLAR
Volvo S 40- 62.950 TL
1.6D [D2] DRIVE
2011 model
83000km-Dizel



AUTOLUX
Volvo S40- 30.000 TL
2004 model
169000km-Benzin-Düz Vites



SALİH OTO
Volkswagen Passat – 134.000 TL
1.6 TDI Comfortline BMT DSG
2015 model
44000 km Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



GALERİ 2000
Volkswagen Passat – 58.500 TL
2.0 TDI Comfortline
2007 model
179000 km - Dizel – Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



KUZEY GARAGE
Fiat Linea – 47.500 TL
1.3 Multijet Pop GSR
2016 model
60000 km – Dizel – Düz Vites
1201 - 1400 cm3



KOÇ EFE MOTORLU ARAÇLAR
Skoda – Octavia 87.900 TL
1.6 CR TDI Elegance DSG
2015 model
99000 km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



ARES CEM OTOMOTİV
Mercedes E – 369.000 TL
350 Bluetec 4Matic Elite
2014 model
69500 Km – Dizel – Otomatik Vites
2501 - 3000 cm3



SPEED OTO
Mercedes CLA – 131.950 TL
180 CDI AMG 7G-DCT
2014 model
110000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



KUZEY GARAGE
Hyundai i20 – 47.000 TL
1.4 CRDI Sense
2013 Model
150000 km Benzin – Otomatik Vites
1201 - 1400 cm3



ADAL MOTORS
Mercedes C 95.500 TL
180 Kompressor Blueefficiency
2009 model
146000 km - Benzin ve LPG – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



ZEVKLİ OTOMOTİV
BMW Z Serisi – 87.900 TL
Z4 Roadster 3.0i
2003 Model
52500 km – Benzin – Otomatik Vites
2501 - 3000 cm3



ZEVKLİ OTOMOTİV
BMW M3 – 335.000 TL
Cabrio
2009 model
50000 km – Benzin – Otomatik Vites
3501 - 4000 cm3



OCAR OTO
Kia Rio – 49.750
1.4 CRDi Comfort
2016 model
45600 km – Dizel - Düz Vites
1201 - 1400 cm3



SALİH OTOMOTİV
BMW 3 Serisi – 118.000 TL
3.0Si
2012 Model
103000 Km – Benzin - Otomatik Vites
2501 - 3000 cm3



ZAFER OTOMOTİV
Renault Clio – 68.500 TL
1.5 dCi Touch EDC
2015 Model
13000 km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



LANSMAN AUTO
Ford Focus 43.500 TL
1.6 TDCi Titanium
2008 Model
186000 km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



CEYLİN OTOMOTİV
Renault R9 13.250 TL
Broadway 1.4 RN
1999 model
147000 km – Benzin ve LPG – Düz Vites
1201 - 1400 cm3



ÖZ GÜVEN MORTORLU ARAÇLAR
Opel Astra 60.000 TL
1.6 Edition
2016 Model
27000 km – Benzin – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



FATİH OTOMOTİV
Volkswagen Passat 109.750 TL
1.6 TDI Comfortline BMT DSG
2015 Model
130000 km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



ESKA OTOMOTİV
Renault Fluence 77.750 TL
1.5 dCi Icon
2016 Model
50000 km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



İMZA OTOMOTİV
Volkswagen Passat 126.000 TL
1.6 TDI Trendline BMT DSG
2016
8900 km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



OKUTAN MOTORLU ARAÇLAR
Volvo S40 - 25.750 TL
2000 Model
187000 Km – Benzin ve LPG – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



ULUSOY OTOMOTİV
Hyundai Elantra – 90.000 TL
1.6 CRDi Elite
2016 Model
260 km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



22 – GÜN OTOMOTİV
Ford Focus – 74.500 TL
1.6 TDCi Style
2015 Model
47000 km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



EŞREF OTOMOTİV
Renault Mégane – 35.500 TL
1.5 dCi Authentique
2009 Model
260000 km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



MUSTAFA OTOMOTİV
BMW 5 Serisi – 77.750 TL
520d Premium
2007 Model
220000 km – Dizel – Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



ÖZNEŞEHİR OTOMOTİV
Toyota Corolla – 36.900 TL
1.6 Sol
2006 Model
240000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



GÜNDOĞDULAR OTOMOTİV
Mercedes CLA – 162.000 TL
180 CDI AMG 7G-DCT
2016 Model
40700 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



TÜRKOĞLU OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 86.750 TL
1.4 TSI Trendline ACT BMT
2015 TL
70000 Km – Benzin – Düz Vites
1201 - 1400 cm3



KARADAĞ OTOMOTİV
Ford Focus – 50.500 TL
1.6 TDCi Titanium
2012 Model
99000 Km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



HOŞCAN OTOMOTİV
Renault Captur – 84.750 TL
dCi 90
2017 Model
8000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



ORHAN OTOMOTİV
Volkswagen Golf - 70.000 TL
1.6 TDI BMT Midline Plus
2014 Model
116000 Km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



SALİH OTOMOTİV
Opel Astra 43.500 TL
1.6 Cosmo Easytronic
2005 Model
175000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



OTONAM MOTORS
BMW 5 Serisi - 165.000 TL
520d Comfort
2012 Model
171134 Km – Dizel – Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



CEYLİN OTOMOTİV
Opel Vectra 21.250
1.6i 16V
1997 Model
217000 Km – Benzin ve LPG – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



ALİBEY OTOMOTİV
Toyota Auris – 81.250 TL
1.4 D-4D Active Skypack M/M
2014 Model
97000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1201 - 1400 cm3



OTO CLUB
Mercedes E – 182.500 TL
180 Edition E
2016 Model
34000 Km – Benzin – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



GÜNEŞ OTOMOTİV
Skoda Octavia – 37.500 TL
1.6 FSI Elegance
2007 Model
201000 Km – Benzin – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



ARES CEM OTOMOTİV
Volvo S80 169.000 TL
1.6 D [D2] Advance Powershift
2015 Model
17000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



GALERİ ERBİL
Volkswagen Passat – 138.750 TL
1.6 TDI BMT
2017 Model
5100 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



GÜNEŞ OTOMOTİV
Volkswagen Jetta – 50.750 TL
1.4 TSI Trendline
2012 Model
170000 Km – Benzin – Düz Vites
1201 - 1400 cm3



ANKARA İKİNCİ EL OTO
Ford Focus – 49.950 TL
1.6 TDCi Trend X
2013 Model
80000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



BERKAY HAN OTOMOTİV
Renault Clio – 56.750 TL
1.5 dCi Icon EDC
2014 Model
22000 Km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



AUTO FRT
Renault Fluence – 56.900 TL
1.5 dCi Touch EDC
2014 Model
80000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



DEMİRKOL OTOMOTİV
Renault Fluence – 55.250 TL
1.5 dCi Touch EDC
2014 Model
160000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



AYHAN OTOMOTİV
Audi A6 – 69.500 TL
3.0 TDI Quattro
2006 Model
388000 Km – Dizel – Otomatik Vites
2501 - 3000 cm3



CANTÜRK AUTO
Mercedes W201 190 – 25.500 TL
E 2.0
1991 Model
280000 Km – Benzin ve LPG – Düz Vites
1801 - 2000 cm3



SPEED OTO
Hyundai i10 – 42.750 TL
1.0 D-CVVT Style LPG
2014 Model
85000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites
< 1200 cm3



CANTÜRK AUTO
BMW 5 Serisi - 152.000 TL
520d Comfort
2011 Model
183000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



BERKAY HAN OTOMOTİV
Volkswagen Jetta – 66.750 TL
1.6 TDI Comfortline
2011 Model
146000 Km – Dizel – Düz Vites
1401 - 1600 cm3



ANKARA İKİNCİ EL OTO
Opel Astra – 20.950 TL
GL 1.6 16V
1996 Model
345000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



ZAFER OTOMOTİV
Isuzu D-Max – 88.500 TL
2.5 Single Cab 2WD
2016 Model
18000 Km – Dizel – Düz Vites



ULUSOY OTOMOTİV
Toyota RAV4 – 39.000 TL
2.0
2003 Model
375000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites



SAİM OTOMOTİV
Honda CR-V – 73.000 TL
2.0i-VTEC
2007 Model
16500 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites



HAKAN OTO CENTER
Land Rover – 239.500 TL
Range Rover Sport
TDV6
2011 Model
178000 Km – Dizel – Otomatik Vites



SELÇUK OTOMOTİV
Nissan Qashqai – 113.000 TL
1.6 dCi
2015 Model
67000 Km – Dizel – Otomatik Vites



HALUK AUTO
Jeep – 71.500 TL
Grand Cherokee
3.0 CRD
2006 Model
270000 Km – Dizel – Otomatik Vites



POWERTECH
Land Rover – 165.000 TL
Range Rover Sport
TDV6
2007 Model
139000 Km – Dizel – Otomatik Vites



SELÇUK OTOMOTİV
Chevrolet – 64.500 TL
Captiva
2.0 Diesel 4WD
2010 Model
163000 Km – Dizel – Otomatik Vites



NİHAT OTO
Nissan Navara – 42.500
D/C 4x4 LE 5A/T Com Pack
2007 Model
260000 Km – Dizel – Otomatik Vites



KUZEY GARAGE
Jeep Wrangler – 380.000 TL
Unlimited 2.8 CRD
2013 Model
40000 Km – Dizel – Otomatik Vites



ÖZENLER OTOMOTİV
BMW X5 – 145.000 TL
30d
2007 Model
264000 Km – Dizel – Otomatik Vites



BOSS AUTO
BMW X5 – 129.900 TL
30d
2007 Model
217000 Km – Dizel – Otomatik Vites



ONUR MOTORLU ARAÇLAR
BMW X5 – 397.500 TL
xDrive 25d
2015 Model
41000 Km – Dizel – Otomatik Vites



ANIL OTOMOTİV
Daihatsu Terios – 35.500 TL
1.3
2004 Model
164000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites



GÜN OTO
Audi Q7 – 250.000 TL
3.0 TFSI Quattro
2010 Model
186000 Km – Dizel – Otomatik Vites



AUTO FRT
Honda CR-V – 73.000 TL
2.0i-VTEC
2009 Model
143000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites



ÖZKARDEŞLER OTOMOTİV
Chevrolet Tahoe – 133.000 TL
1998 Model
157000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik Vites



AKMAN AUTO
BMW X5 – 91.750 - TL
3.0d
2006 Model
210000 Km – Dizel – Otomatik Vites



ATALAY OTOMOTİV
Hyundai Santa Fé – 41.750 TL
2.0 CRDi
2005 Model
155000 Km – Dizel – Otomatik Vites



GÜRDAL OTOMOTİV
Dacia Duster – 48.750 TL
1.6 16V 110 4x2
2013 Model
98000 Km – Dizel – Düz Vites



METİN OTOMOTİV
BMW X1 – 111.000 TL
x-Drive 20d
2011 Model
210000 Km – Dizel – Otomatik Vites



SUSAM OTOMOTİV
Nissan X-Trail – 98.000 TL
2.0 dCi
2012 Model
172000 Km – Dizel – Otomatik Vites



BULUT OTO
BMW X5 – 459.500 TL
xDrive 25d
2016 Model
29000 Km – Dizel – Otomatik Vites



UZUN GALERİ
Isuzu D-Max – 55.500 TL
2.5 Double Cab 4WD
2012 Model
136000 Km – Dizel – Düz Vites



GÜZEL OTOMOTİV
BMW X6 – 249.000 TL
xDrive 40d
2011 Model
172000 Km – Dizel – Otomatik Vites



HAS OTOMOTİV
Mercedes E – 187.500 TL
350 CDI 4 Matic Premium
2011 Model
220000 Km – Dizel – Otomatik Vites
2501 - 3000 cm3



PRİME CARS
Mercedes A – 260.000 TL
45 AMG 4Matic
2014 Model
71186 Km – Benzin – Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



OKUTAN MOTORLU ARAÇLAR
Audi A4 - 65.750 TL
2.0 TFSI
2005 Model
60000 Km - Benzin - Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



CANTURK AUTO
Audi A3 - 565.000 TL
1.6 Ambition
2006 Model
143000 km - Benzin ve LPG - Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



KANDAŞ OTOM
Volvo S60 - 59.900 TL
2.0 T Sports Edition
2007 Model
165000 Km - Benzin - Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



SAY OTOMOTİV
Opel Astra 88.500 TL
1.6 CDTI Design
2017 Model
17000 Km - Dizel - Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



OTONAM MOTORS
Mercedes E - 187.500 TL
350 CDI 4Matic Premium
2010 Model
231782 Km - Dizel - Otomatik Vites
2501 - 3000 cm3



MURATT AUTO
Volkswagen Bora - 28.500
1.6 Pacific
2003 Model
169000 km - Benzin ve LPG - Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



GÜROL AUTO
Ford Escort - 15.000 TL
1.8i Turnier
1996 Model
75000 Km - Benzin ve LPG - Düz Vites
1601 - 1800 cm3



BAHAR MOTORLU ARAÇLAR
BMW 3 Serisi - 182.000 TL
320d Sport Line
2015 Model
109000 Km - Dizel - Otomatik Vites
1801 - 2000 cm3



KOÇ OTO
Mini Cooper - 42.250 TL
2007 Model
137000 Km - Benzin - Düz Vites
1401 - 1600 cm3



VİP OTO
Volkswagen Passat - 52.000 TL
Variant 1.4 TSI Comfortline
2010 Model
247000 Km - Benzin - Otomatik Vites
1201 - 1400 cm3



TAHSİN OTOMOTİV
Ford Focus - 52.500
1.6 TDCi Trend X
2012 Model
116500 Km - Dizel - Düz Vites
1401 - 1600 cm3



TMC OTOMOTİV
Mercedes C - 185.000 TL
200 BlueTEC Avantgarde 7G-Tronic
2015 Model
55000 Km - Dizel - Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



ENDORA MOTORS
Volkswagen Golf - 70.900 TL
1.2 TSI BMT Midline Plus
2016 Model
28800 Km - Benzin - Düz Vites
< 1200 cm3



KAHRAMAN OTOMOTİV
Ford Focus - 34.750
1.6 TDCi
2008 Model
235000 Km - Dizel - Düz Vites
1401 - 1600 cm3



POWERTECH
BMW Z Serisi - 68.000 TL
Z4 Roadster 2.2i
2004 Model
93000 Km - Benzin - Otomatik Vites
2001 - 2500 cm3



KALAYCI GRUP
Audi A3 - 91.500 TL
1.6 TDI Attraction S-Tronic
2014 Model
96000 Km - Dizel - Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



TÜRKÖĞLÜ OTOMOTİV
Dacia Sandero - 53.750 TL
Stepway TCe 90
2016
13700 Km - Benzin - Otomatik Vites
< 1200 cm3



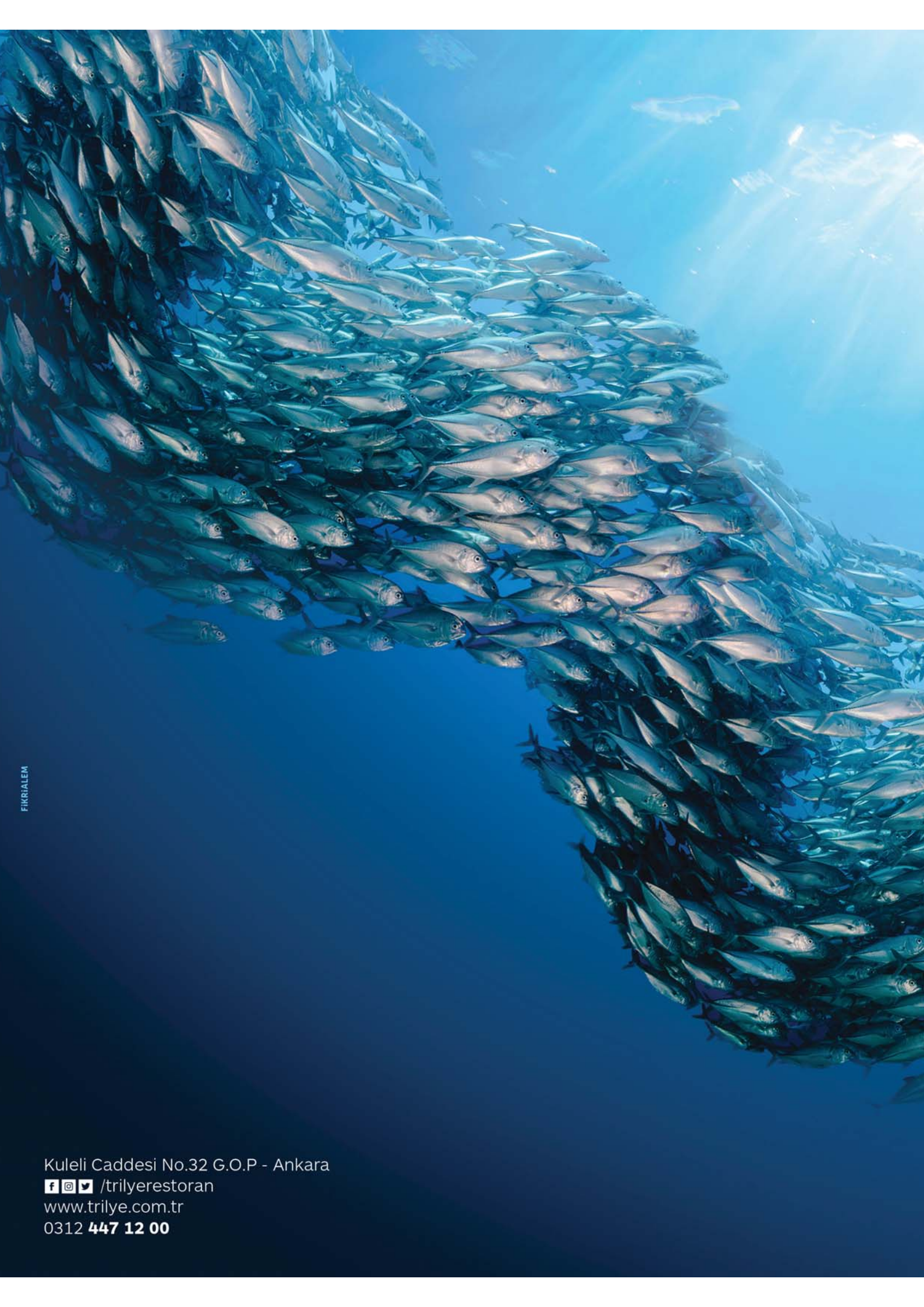
EKREM OTO
Honda Civic - 46.750 TL
1.6 Elegance
2007 Model
161000 km - Benzin - Düz Vites
1401 - 1600 cm3



25 KARADAĞ OTOMOTİV
Toyota Corolla - 26.500 TL
1.4 D-4D Terra
2005 Model
260000 Km - Benzin - Düz Vites
1201 - 1400 cm3



ALİBEY OTOMOTİV
Renault Fluence - 54.500 TL
1.5 dCi Touch
2013 Model
79620 Km - Dizel - Düz Vites
1401 - 1600 cm3



FIKRIALEM

Kuleli Caddesi No.32 G.O.P - Ankara

   /trilyerestoran

www.trilye.com.tr

0312 **447 12 00**