

2. el araç alırken garantili ve güvenilir bir rapor almak, sonradan çıkabilecek ciddi sorunlardan, gereksiz ve yüklü masraflardan sizi koruyacaktır. Ayrıca güvenli seyahat edebilirsiniz. Bu arada Milli Piyango idaresinin izni ile yapılacak otomobil çekilişine katılmaya da hak kazanabilirsiniz. Hiz-

metlerimiz hakkında detaylı bilgi almak ve kampanyaya katılabilmek için sizleri Umrân Oto Ekspertiz Şubelerimize bekliyoruz.

Uman Oto Ekspertiz olarak 9 ilde 17 şubemizle sizlere hizmet veriyoruz. Hedefimiz 81 ilde şube açmak. Uzman kadromuzla sizlere güvenilir ve profesyonel hizmet vermekten gurur duyuyoruz. Her marka ve modelde ekspertiz hizmeti sunabilen bunun için gerekli teknolojiyi kullanan, binlerce araca ekspertiz yapmış, uzman kadrosuyla sürekli

gelişen ve ekibini sürekli büyüten, alıcı ve satıcının, iki tarafın da birlikte gönül rahatlığıyla güven duyduğu ve kimsenin mağdur edilmediği, sözünün ve raporunun maddi manevi arkasında duran, böylesine riskli ve servislerin dahi yapmaktan çekindiği bir işlemi kurumsal anlamda kendisine meslek edinmiş ve bunu başarmış, Türkiye'nin en hızlı büyüyen ve asla taklit olmayan, konusunda yetkili servislerden bile daha etkili, 2. el araçlara, tarafısız ve garantili ekspertiz raporu düzenleyen bağımsız bir kuruluştur.



Umrax[®] Plus
Profesyonel Bakış

BAĞIMSIZ ARAÇ EKSPERTİZ MERKEZLERİ
444 5 417

**9 NİSAN
8 TEMMUZ
TARİHLERİ
ARASINDA**

2018 Model
Fiat Egea Sedan
Easy 1.4 Fire 95 HP

**UMRAN'A GEL
OTOMOBİL
KAZANMA
SANSI YAKALA**



*İkrâmiye görselleri temsilidir.

[illegible]

*İkramiye görseli temsilidir.

AutoSystem AutoCredit

www.autosystem.com.tr



HEM SATIN AL

HEM KREDİLENDİR

2EL

Araçlara 12 Yaşa Kadar Kredi



ANKARA OTONOMİ E4 BLOK NO:4 TEL: 0(312) 399 26 36



OTONOMİ

Değerli OTONOMİ Okuyucuları,

İkinci el otomobil sektörü hızlı büyümesini sürdürüyor. İkinci el oto pazarında son 5 yılda satışlar nasıl gerçekleşti? Rakamlar da gösteriyor ki Türkiye’de ikinci el araç pazarı her geçen yıl büyüyor. 2017 yılında ikinci elde otomobil satışları önceki yıla göre yüzde 9,8 artışla 5 milyon 190 bin 158, toplam araç devirleri de yüzde 10,8 artışla 7 milyon 457 bin 918 adede ulaştı.

İkinci elde yıllık devir sayısı 2012 yılında otomobilde 3,1 milyon toplamda 4,7 milyon adet düzeyinde bulunuyordu. 2013 yılında otomobil devirleri 3,4 milyona ulaştı, toplam devirler ilk kez 5 milyonu aştı. 2014 yılında devirler otomobilde 3,9 milyon, toplamda 5,6 milyon adet oldu. 2015 yılında otomobilde 4,4 milyon, toplamda 6,4 milyona ulaşıldı. 2016 yılında 4,7 milyonu otomobil olmak üzere toplamda 6,7 milyon araç ikinci elde el değiştirdi.

Bu verilere göre ikinci el pazar son 5 yılda yüzde 58 oranında bir büyüme gösterdi. Sadece otomobil bazında bakarsak büyüme yüzde 65’i buluyor. İkinci eldeki canlılığın bu yıl da sürdüğünü görüyoruz. Hatta bu yılki artış ivmesi geçen yılkinin de üzerinde. Yılın ilk iki ayında ikinci elde devirler otomobilde 864 bin 788, toplamda 1 milyon 229 bin 776 adede ulaştı. Geçen yılın ilk iki ayına göre yüzde 18 dolayında bir artış var. Bu hareketliliğin süreceğini düşünüyoruz. Bu trend devam ederse satışların otomobilde 6 milyonu aşmasını, toplamda ise 8-8,5 milyon olmasını bekliyoruz.

Diğer yandan ikinci el satışlarına getirilen yeni düzenlemeler de memnuniyet verici. MASFED olarak yıllardır sürdürdüğümüz çabalar meyvesini verdi; yapılan düzenlemeler sektörümüz için bir milat niteliğinde. Bu düzenlemelerle birlikte ikinci el araç ticaretine standart gelecek; bu iş kurumsallaşacak, mesleğin saygınlığı artacak, sektörde kayıt dışılık ve tüketici mağduriyeti son bulacak. Artık bu işi yapanların vergi levhası ve oda kaydının yanı sıra “yetki belgesi” alması gerekecek. Ayrıca ikinci el araç ticaretinin yapıldığı işletmelerde pazarlama ve satış personeli olarak çalışan kişilerin de mesleki yeterlilik belgesine sahip olması gerekecek. Gümrük ve Ticaret Bakanımız Bülent Tüfenkci’nin açıklamalarına göre mesleki yeterlilik belgesi alma şartı 13 Mayıs 2018 tarihinde zorunlu olacak. MASFED MYM (Mesleki Yeterlilik Merkezi) sınav ve belgelendirme hizmeti vermek üzere TÜRKAK tarafından akredite edilen ve Mesleki Yeterlilik Kurumu tarafından yetkilendirilmiş ilk kuruluş. Sınavlarımıza Türkiye genelinde başlamış bulunuyoruz; şimdiden Ankara İstanbul, Eskişehir, Çorum’da yapılan sınavlar diğer illerde de devam ediyor. Talep çok fazla. Pazarda yaşanan kalifiye personel sıkıntısı da bu düzenlemeyle çözülmüş olacak. Bunun yanı sıra düzenlemelerde yer alan bir diğer önemli yenilik de yetki belgesine sahip işletmelerin 8 yaş veya 160 bin kilometrenin altındaki ikinci el motorlu kara taşıtlarının satışından hemen önce ekspertiz raporunu alması ve raporun bir nüshasını da alıcıya verecek olmasıdır. Bu sayede suistimaller ve güven problemlerinin son bulacağını, bu olumsuz tablonun ortadan kalkacağını düşünüyorum. Yapılan bu düzenlemelerle devletin vergi kaybı da önlenecek.



Sektörde disiplin ve güven ortamının sağlanmasıyla ticaret de hız kazanacak. Bizim için mutluluk verici bir gelişmeyi de paylaşmak ve bu vesileyle yanımızda olan, desteğini esirgemeyen meslektaşlarımıza da teşekkürlerimi iletmek istiyorum. Bildiğiniz gibi geçtiğimiz günlerde Ankara Ticaret Odası seçimleri gerçekleşti. Başkan Gürsel Baran’ı tekrar kutluyor ve hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Komite Başkanlarının seçiminin de yapıldığı ATO’da biz de 50. Komite Başkanı olarak görev aldık. Teveccüh gösteren yanımızda olan arkadaşlarımız bizi onurlandırdı.

İnanıyorum ki bize oy veren ya da vermeyen tüm arkadaşlarımızla bundan böyle birlik beraberlik içinde hareket edecek ve mesleğimiz için hep birlikte mücadele vereceğiz. Bizler, Motorlu Kara Taşıtı Satıcıları olarak bayileriyle, sıfır ve 2. el araç satıcılarıyla; kamyon, iş makinesi, traktör, motosiklet satıcılarıyla büyük bir aileyiz. Hiçbir ayrım gözetmeden mesleğimiz için, ticaretimiz için, ülkemiz için el ele, kol kola hep birlikte çalışmaya mesleğimizin önündeki engelleri kaldırmaya devam edeceğiz. Yanımızda olan olmayan herkesin sorunu sorunumuzdur diyerek sorunlarımızın bir bir üstesinden geleceğiz. Bu duygularla tüm arkadaşlarımıza teşekkürü borç bilir, tekrar hayırlı olmasını temenni ederim.

Saygılarımla...

Aydın ERKOÇ

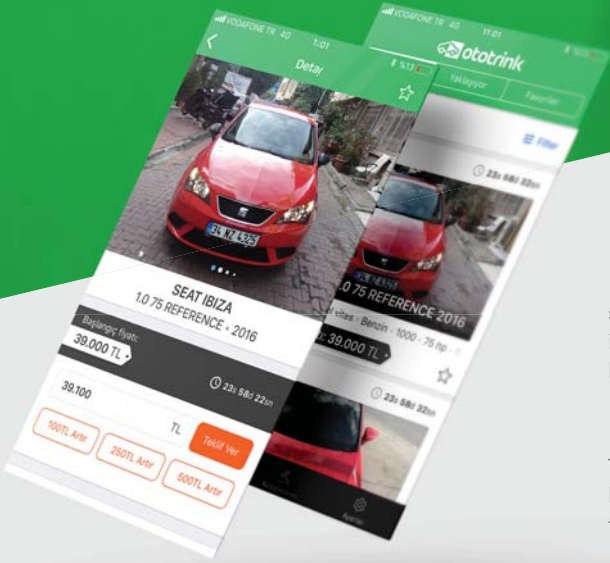
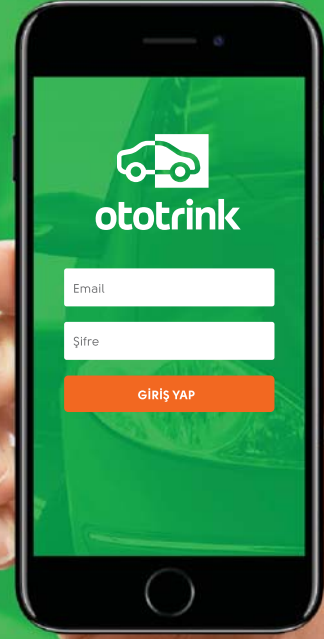
Yönetim Kurulu Başkanı



Galericilere özel, en uygun fiyatlı arabalara hemen sahip olma fırsatı...

Ototrunk'e ücretsiz kayıt olun,
ister bilgisayarınızdan ister cep telefonu veya
tabletinizden haftada 2 kere düzenlediğimiz veya her
gün yarım saatlik hızlı **online araç ihalemize** katılın.
Dilediğiniz araca hızlı ve kolayca sahip olun.

Bilgi ve Kayıt İçin Hemen Arayın
0850 840 08 80 | kurumsal.ototrunk.com



Kullanışlı Arayüz

Basit ve kolay kullanımı
sayesinde araçları detaylı
inceleyebilir ve ihaleye
katılabilirsiniz.

Hızlı ve Güvenli Sistem

Tüm bilgileriniz %100 güvenli
bir şekilde saklanır, 3. kişiler
tarafından görüntülenemez.

Online Teklif Verme Şansı

Online ve anlık teklif verme şansı
ile istediğiniz araba için hızlı ve
ücretsiz teklif verebilirsiniz.

Hızlı Satış Süreci

Açık artırmayı kazandıktan sonra
ekspertiz merkezlerimizden alış
işleminizi deneyimli ekibimiz
aracılığıyla yapabilirsiniz.



iPhone ve iPad için App Store'dan
indirebilirsiniz.



Android için Google Play'den
indirebilirsiniz.

BOD Adına İmtiyaz Sahibi: Aydın Erkoç

Genel Yayın Yönetmeni: Dilek Kesici

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Mahmut Ulucan

Haber Merkezi: Yeşim Çelikten

Dilek Kesici

Gökberk Bozdemir

Çiğdem Küçükkaya

Ahmet Bülent

Hanife Melek

Görsel Yönetmen: Cemre Altuncan

Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü: Sevim Dilan Boran

E-mail: sdilanboran@gmail.com

Hukuk Danışmanı: Av. Hüseyin Çakmak

Yayın-Tasarım: Next Medya

Basım Yeri: Desen Ofset A.Ş. Birlik Mah. 448. cad.

476. Sk. No: 2 Çankaya/Ankara

Tel: 0312 496 43 43

Baskı Tarihi: 15.05.2018

*Yönetim Merkezi: Saracalar Mah. Turgut Özal Blv. No.: 351
Akyurt / Ankara*

İletişim: 0554 595 58 95

Yayın Türü: Yaygın Süreli Yayın

ISSN: 2459-0088

2 ayda bir yayınlanır. Mayıs - Haziran 2018

*Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen
veya kısmen alıntı yapılamaz.*

*Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde
yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren
ve yazarlarına aittir.*

*Bu yayının prodüksiyonu, Başkent Otomotivciler Derneği (BOD)
tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.*



Değerli Okurlar,

Güzel ülkemiz yine hareketli günler yaşıyor. Böyle yoğun bir gündemde size biraz olsun nefes aldirmek, farklı dünyalara kapı aralamak arzusuyla yeni sayımızda yine çok uğraş verdik. Umarım bunu başarır, yine satır satır okuyacağınız keyif alacağınız bir sayıyla karşınıza çıkmış oluruz.

Bu sayıda sizi Çin'e götürecek ve dünyanın en büyük otomobil pazarına sahip olan Çin'de en önemli fuarlardan biri kabul edilen Pekin Otomobil Fuarı'nı birlikte ziyaret edeceğiz. Yeni modeller yanında özellikle Auto China'daki elektrikli modeller fuara damgasını vurdu. Geçen yıl üretilen 20 milyonun üzerinde otomobilin satışı ve ülkedeki yüksek üretimle Çin'de de hava kirliliği sorun olmaya devam ediyor. Çinli üreticinin elektrikli otomobil hedefi 2019'da yüzde 10; 2020'de ise yüzde 20... Görünen o ki elektrikli otomobilleri yakında sıklıkla yollarda görmeye başlayacağız.

Elektrikli araçlar demişken Boğaziçi Üniversitesi tarafından yapılan çarpıcı bir araştırmayı da sizinle paylaşmak istedik. Araştırma, Türkiye'de tüketicilerin genel eğiliminin elektrikli bir araç satın almak yönünde olduğunu ortaya koyuyor. 2017 yılı sonu itibarıyla 2 bin 500 civarında olan elektrikli aracın 4 yıl içinde 140 bine çıkması öngörüldü, 14 bin ticari ve 70 bin ev tipi şarj ünitesinin kurulması bekleniyor. İklim değişikliğine karşı elektrikli araçlarla engellenecek sera gazı salınımının da hesaplandığı araştırmada, ilk defa Türkiye'de güneş enerjisi ile çalışan şarj noktaları ve otoparklar için ideal lokasyonlar belirlenmiş. Detaylar sayfalarımızda...

Otomotiv Gazetecileri Derneği (OGD) tarafından bu yıl 3'üncü kez yapılan "Türkiye'de Yılın Otomobili" (TYO) yarışmasını bul yıl Hyundai IONIQ Hybrid kazandı. Otomobil sayfalarımız da yine en yeni marka ve modellere ev sahipliği yapıyor.

Yine çok özel söyleşilerimiz var. Ulaştırma Bakanı Sayın Ahmet Arslan konuğumuz oldu ve dergimize özel açıklamalarda bulundu.

Sektörde topuk sesleri olmazsa olmaz... Bu sayımızda Ankara'nın tek Motorlu Araç Satıcısı ünvanına sahip iki başarılı kadın konuğumuz var; Auto System Genel Müdür Yardımcısı Ayşen Cengiz ile Satış ve Finans Sorumlusu Cesika Ayhan. Onlar aynı zamanda OTONOMİ'nin göz bebeği... Sektördeki tecrübeleri ise daha eskilere dayanıyor. Bu sayımızda kendileriyle iş dünyasında ve sektörde kadının rolü, mesleğin avantajları, dezavantajları ve geçmişten günümüze otomotiv sektöründeki değişimler hakkında sohbet ettik.

Biraz da ülke sınırlarını aşalım ve sizi Amerika'ya götürelim istedik. Uzun yıllar Miami'de yaşayan, girişimleri ve başarılı çalışmalarıyla Türkiye'nin de gurur kaynağı olan bir Türk... Erhan Köstepen bu sayıda bizimle oldu.

Zengin haber ve söyleşilerimiz yanında hukuk, test, sigorta sayfalarımızın size ışık tutmasını; sanat, sağlık ve seyahat sayfalarımızın da hayatınıza dokunmasını ümit ediyoruz.

Keyifle okumanız dileğiyle...

Dilek Kesici

Baharda Otomobil Sahibi Olmak İsteyenlerin Yanındayız

48 aya varan vadeler, 3 ay ödemesiz dönem ve değişken taksitli geri ödeme koşullarıyla, Bahara Özel 0 Km Taşıt Kredisi yanında.

VakıfBank, Yanındaki Güç.



444 0 724 | vakifbank.com.tr

[Instagram](#) [Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) /vakifbank



VakıfBank

Burası Sizin Yeriniz



ARAÇ ALMAK
İSTEYENLER



ARAÇ SATMAK
İSTEYENLER

WOWWO SİZİ BEKLİYOR!

%30 PEŞİN 36 AY VADE

AUTO CHINA 2018

Pekin Uluslararası Otomobil Fuarı'nda öne çıkan modeller...

Dünyanın en büyük otomobil fuarlarından Auto China, bu yıl da renkli görüntülere sahne oldu. Yeni modeller yanında özellikle elektrikli modeller fuara damgasını vurdu. Geçen yıl üretilen 20 milyonun üzerinde otomobil satışı ve ülkedeki yüksek üretimle Çin'de de hava kirliliği sorun olmaya devam ediyor. Çinli üreticinin elektrikli otomobil hedefi 2019'da yüzde 10, 2020'de ise yüzde 20... İşte sizin için seçtiklerimiz...



Audi Q5 L



Beijing Automotive Group EX3



BMW iX3 Konsept



BMW X7 Konsept



Buick Enspire Konsept-1



BYTON KONSEPT T



Honda Li Nian



Chevrolet FNR-X Konzept-1



GAC Enverge



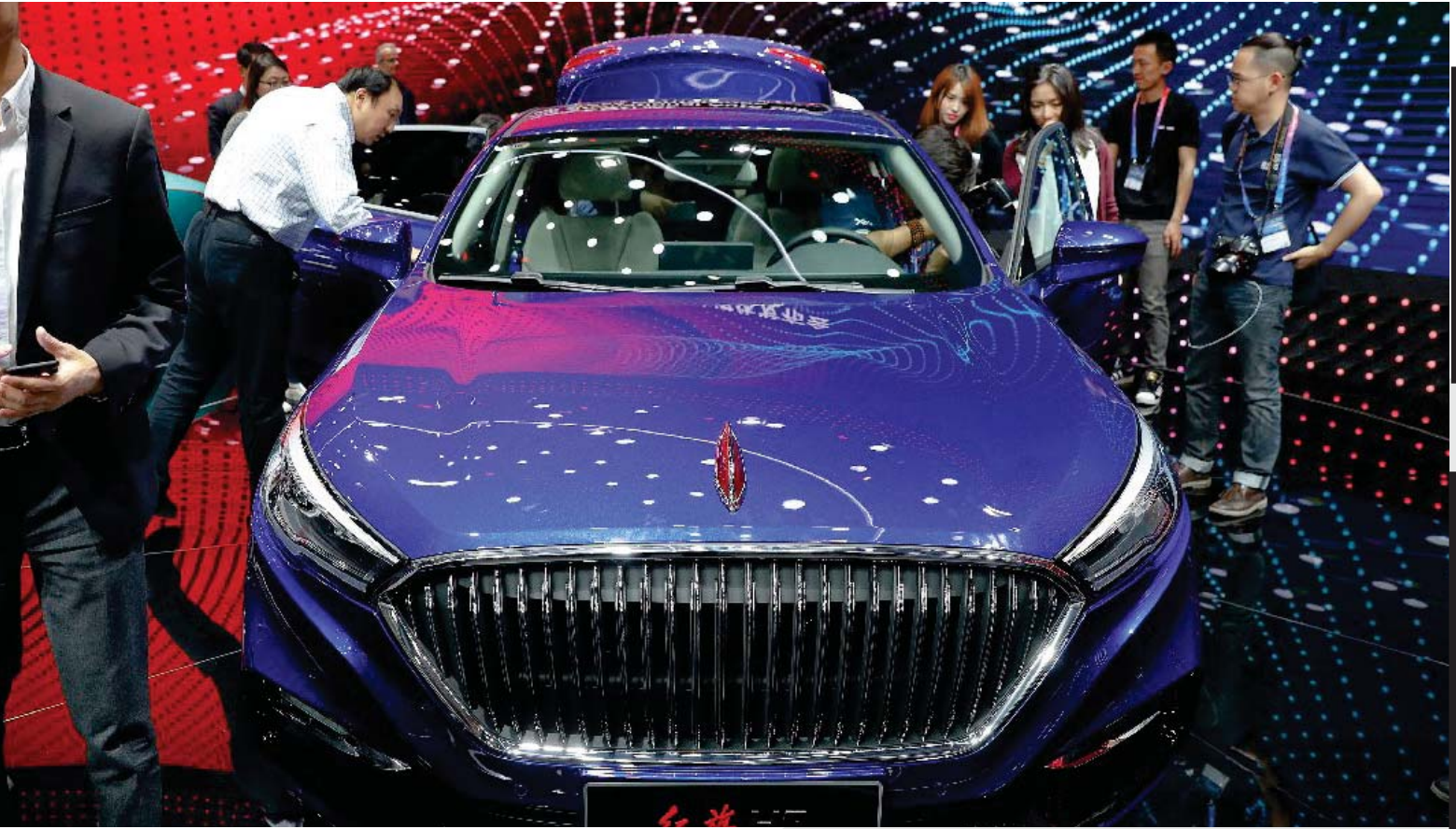
Ford Focus



HK GT-1



Haima Automobile Group S5



Hongqi H5



Hongqi Konsept



Infiniti Q50



Jaguar I-Pace



Lincoln Aviator



Mercedes-Maybach Ultimate Luxury Konsept



Qiantu Concept One



NIO Eve Konsep



Nissan SYLPHY



Roewe RX8-1



Renault Ez-Go



Senia R9-1



NIO EP9-1



Sitech DEV1



Skoda Kamiq



Tesla Model 3



Toyota Levin



Volkswagen ID Ailesi



Volvo XC40



WEY X Konzept



Toyota IZOA 2

Doğuştan hibrit, doğuştan star.

Hibrit olarak doğdu, zirvenin tek sahibi oldu.
IONIQ hibrit Türkiye'de Yılın Otomobili.*



IONIQ hibrit | Doğa
Dostu
Doğuştan hibrit

HYUNDAI

hyundai.com.tr |    

 **HELIX** Hyundai'nin tercihi

*Hyundai IONIQ hibrit, Türkiye Otomotiv Gazetecileri Derneği (OGD) tarafından Türkiye'de Yılın Otomobili seçildi.
Hyundai IONIQ modelinin resmi spesifik CO2 emisyonu (715/2007/EC) 92 g/km, resmi yakıt tüketimleri (715/2007/EC) lt/100 km;
şehir içi 3,9, şehir dışı 3,9 ve birleşik 3,9'dur.

HEDEF ÖNCÜ TÜRKİYE

Bu sayımızda T.C Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Sayın Ahmet Arslan ile Türkiye'nin dev projelerinden Kanal İstanbul Projesi ve İstanbul Yeni Havalimanından, otomotiv sektöründe yeni bir dönemi başlatan OTONOMİ'ye kadar birçok konu üzerine konuştuk.

■ Sayın Bakanım, öncelikle kısaca bakanlığınız faaliyetlerinden bahsedermisiniz?

Ülkemiz, cumhuriyetimizin 100. kuruluş yıldönümü olan 2023 yılına odaklanarak refah devleti olma yolunda emin ve hızlı adımlarla ilerlemeye devam etmektedir. Küreselleşme ve teknolojik gelişmelere paralel olarak hızla gelişen ulaştırma ve iletişim sektörleri, ekonomik kalkınmanın itici unsuru, toplumsal refahın da en önemli göstergelerinden biridir.

Bu nedenledir ki, dünya genelinde pek çok ülkenin temel gündem maddesi ulaşım modlarının geliştirilmesi ve ülkelerin uluslararası alandaki konumunun güçlendirilmesidir. Bu çerçevede atılan adımların en önemli unsurlarından olan ulaştırma ve iletişim yatırımları için 16 yıllık süreçte 474.3 Milyar TL üzerinde yatırım yapmış bulunuyoruz.

Yavuz Sultan Selim Köprüsü, Osmangazi Köprüsü, Avrasya Tüneli, Marmaray, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu, Yüksek Hızlı Tren Hatları, Bölünmüş Yollar, Otoyollar, Havalimanları, Yat Limanları gibi nice proje AK Parti Hükümetleri uhdesinde Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı eliyle gerçekleştirilmiştir. Tamamladığımız bu projelerin yanı sıra birbirinden önemli 1915 Çanakkale Köprüsü, 3 Katlı Büyük İstanbul Tüneli, ülkemizin deniz üzerine ikinci havalimanı olacak Rize Artvin Havalimanı ve İstanbul Yeni Havalimanı gibi dev projelerimizde hızla devam etmektedir. İstanbul Yeni Havalimanının 90 milyon yolcuya hizmet verecek ilk etabını 29 Ekim 2018 tarihinde açacağız. Rize-Artvin havalimanının yapımına devam ederken, Karaman, Yozgat, Bayburt-Gümüşhane ve Tokat Yeni havalimanlarının yapım çalışmalarına da başlayacağız. Türkiye'nin bilişim dünyasında yerini alması, hatta öncü ülkeler liginde yer alması için 15 yıldır önemli yatırımlar yapıldı. Adeta bilişim ve haberleşme dünyasının üzerine titrendi. Dünyanın en iyi genişbant internet altyapılarından biri ülkemizin 780 bin metrekaresine kuruldu. Fiber altyapı uzunluğu 325 bin kilometreyi geçti. Yurtdışı internet çıkış kapasitemiz 20 gigabit iken, tam tamına 477 kat artarak 9.3 terabite çıktı. Yine dünyanın en hızlı 4,5G haberleşme altyapılarından biri Türkiye'ye kuruldu. Sektörün önünü açacak yasal düzenlemeler hayata geçirildi, Sektöre yönelik her türlü adımda sektör paydaşları ile birlikte hareket edildi. Vergiler düşürüldü, fiber yatırımının yaygınlaştırılması ve hızlandırılması için geçiş hakkı ve tesis paylaşımına yönelik düzenlemeler yapıldı.

2023 yılı vizyonumuz kapsamında yatırımlarımızı dur durak demeden sürdüreceğiz. Bu vizyon ülkemizin rekabet gücüne ve toplumun yaşam kalitesinin yükseltilmesine katkı veren; güvenli, erişilebilir, ekonomik, konforlu, hızlı, çevreye duyarlı, kesintisiz, dengeli, çağdaş hizmetlerin sunulduğu, sürdürülebilir bir ulaştırma sistemi oluşturmaktır. Bu vizyon içerisindeki temel unsur İnsandır, İnsana hizmettir. Başladığımız hiçbir işi bugüne kadar yarım bırakmadık çok daha büyük yatırımlarla ülkemizi her daim ileriye taşıyacağız.



■ 2023 hedeflerine değinmişken Türkiye'nin 2023 hedefi yolundaki dev projelerinden biri olan Kanal İstanbul projesi ve İstanbul Yeni Havalimanı hakkında kısa bir bilgi rica edebilir miyiz?

Her iki projede sonuçları itibarıyla hem ülkemiz hem de İstanbul açısından çok ama çok önemli projeler. Kanal İstanbul Projesi ilk olarak İstanbul Boğazı'nın gemi trafik yükünü azaltacak ve İstanbul Boğazı'nda tehlikeli madde taşıyan gemilerden dolayı oluşabilecek riskleri minimize edecek. Kentsel dönüşüm ile olumsuz yapılaşmayı modernize edecek ve İstanbul'un su yolu ulaşımında konumunu ve cazibesini daha da güçlendirecek.

Ocak ayı içerisinde güzergahı duyurduk biliyorsunuz. Mevcut durum tespiti, kanalın çevresel etkilerinin tespiti, deprem ve tsunami risk değerlendirmesi, rüzgar ve dalga iklimi çalışması, jeolojik ve geoteknik etütlerin yapılması gibi ön raporları tamamladık. Kanaldan geçecek maksimum gemi boyutlarını da planladık.



Şu anda finans modellerinin belirlenmesine yönelik çalışmalar devam ediyor. Ayrıca projeyle entegre geliştirilecek yat limanları, konteyner limanları ve lojistik merkez gibi yapıların da kavramsal proje çalışmaları devam ediyor.

İstanbul Yeni Havalimanına gelince... Biliyorsunuz yaklaşık 76,5 milyon m2 büyüklüğünde bir alana inşa ediliyor. Yani toplam proje alanı San Marino ülkesinin yüzölçümünden büyük. 30 bin kişi gece gündüz demeden yılda 200 milyon yolcu nihai kapasitesi ile dünyanın en büyük havalimanını inşa ediyor. İlk etabını 29 Ekim’de açacağız. Şu anda yüzde 85 seviyesini aştık ve çalışmalarımız titizlikle devam ediyor. İstanbul Yeni Havalimanının hizmete girmesi ile birlikte Türkiye dünyanın transit merkezi olacaktır.

■ Türkiye’yi nerede görmeyi hayal ediyorsunuz? Türkiye’nin potansiyeli nasıl bir geleceğe işaret ediyor?

Bildiğimiz gibi AK Parti hükümetleri olarak uçuk vaatlerle olmayacak, gerçekleşmeyecek hedeflerle, hayallerle değil, gerçeklerle hareket ederek iktidara geldik. Hükümetimizi iktidara taşıyan da sonrasındaki her seçimde de oylarını kat kat artıran, millet nezdinde itibarını sürekli yükselten anlayış işte bu samimi, bu içten siyaset anlayışıdır.

Biz yapamayacağımızı, yapmayacağımızı vaat etmedik. Bugün de vaat etmiyoruz. Biz, Türkiye’ye, Türkiye ekonomisine taşıyamayacağı yükler yüklemeydik, bugün de yüklemiyoruz. Biz hiçbir zaman hayal ticareti, umut simsarlığı yapmadık, popülizme tenezzül etmedik. Yaptıklarımızla ülkemizi geleceğe taşıdık. 15 yılda ülkemizi çağ atlattık. 15 yıl önce böyle bir Türkiye’de yaşamıyorduk. 15 yıl önce milli geliri 230 milyar dolar olan bir Türkiye’deydik. Ama şimdi küresel finans krizine rağmen ekonomisiyle olduğu kadar dış politikasıyla da güçlü bir Türkiye’deyiz.

15 yıl boyunca elde ettiğimiz ekonomik başarılarla ulaştırma altyapısında yakaladığımız başarılar atbaşı paralel olarak ilerlemiştir. Çünkü ulaşım sektörü ekonomik kalkınmada en temel itici güçlerden biri, toplum refahının artırılmasına katkı sağlayan önemli bir hizmet sektörüdür. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı olarak hedeflerimiz de bellidir. Bundan önceki yıllarda olduğu gibi hizmet kalitemizi daima artırarak; Türkiye’nin gelişimi, toplumun kalkınması ve Cumhuriyetimizin 100’üncü yılı hedeflerine ulaşmada gerekli her türlü gayret ve kararlılığı göstermeye devam edeceğiz. Her şeyden önce 2023, 2035 ve daha sonrası için vizyonumuz, ülkemizin rekabet gücüne ve toplumun yaşam kalitesinin yükseltilmesine katkı veren; güvenli, erişilebilir, ekonomik, konforlu, hızlı, çevreye duyarlı, kesintisiz, dengeli, çağdaş hizmetlerin sunulduğu, sürdürülebilir bir ulaşım sistemi oluşturmaktır.

Bu vizyon çerçevesinde de, gelecekte görmeyi hedeflediğimiz Türkiye fotoğrafını daha da netleştirmekteyiz.

Bu fotoğraftaki Türkiye; demiryolunda yüksek hızlı tren ağını genişletmiş, hızlı tren koridorları oluşturmuş, mevcut yollarını yenilemiş, üretim merkezlerinin ve organize sanayi bölgelerinin demiryollarıyla limanlara bağlandığı, yerli bir demiryolu endüstrisi oluşturmuş, milli yüksek hızlı trenini kendisi üreten, lojistik merkezlerle ülkesinin rekabet kabiliyetini güçlendiren, ipek Demiryolu’nun merkez ülkesi konumuna gelen bir ülke olacaktır.

Yeni havaalanlarıyla ve tabii ki İstanbul Üçüncü havaalanıyla sadece bölgesel değil kıtalararası konumunu güçlendiren, havacılık endüstrisinde söz sahibi olan, kendi milli uydusunu üreten bir Türkiye olacaktır. Bilgi Toplumu’na geçen, bilişim teknolojilerinde ve yazılımda üretici vasfına haiz bir Türkiye olacaktır.



■ Sayın Bakanım Otonomi hakkında neler düşünüyorsunuz?

Hiç şüphesiz Otonomi otomotiv sektöründe yeni bir dönemi başlattı. Araç ticaretini bir standarda kavuşturup kurumsallaştırdı; saygın, güvenilir bir mesleki faaliyet haline getirdi. Zengin portföyü, mükemmel işleyişi, çok yönlü ve entegre hizmetleriyle Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük otomotiv ticaret ve yaşam merkezi oldu.

Otonomi Ankara içinde büyük bir kazanç oldu. Faaliyete geçişiyle birlikte otomotiv piyasasında yeni bir dönemi başlatan Otonomi, motorlu araç ticaretini bir standarda kavuşturarak kurumsallaştırma yanında saygın, güvenilir bir mesleki faaliyet haline getirmeye ve aynı zamanda Ankara ve ülke ekonomisine önemli katkılar

sağlamaya başladı. 500 milyon TL'lik bir yatırım yapılmıştı. Şimdi ikinci etabı için çalışmalar yapıldığını biliyorum ve bünyesine kattığı önemli markalar ile büyümesini de hızla sürdürüyor. Ankara artık ikinci el araç sektöründe de başkent olma fırsatını yakaladı ve bu yolda hızla ilerliyor. Ayrıca Esenboğa Havalimanı'na 2 kilometre mesafede oluşu Otonomi'yi yalnızca Ankara değil, Türkiye'nin her yeri hatta yurt dışı için de hizmet vermeye aday bir ticaret merkezi haline getiriyor.

Canı gönülden inanıyorum ki yakında 2. Etap'ının yapımına başlanacağı Otonomi her geçen gün büyümeye; sektöre, istihdam ve ekonomiye olumlu katkı sunmaya devam edecektir.



OPAL OTOMOTİV



KIA OPAL ŞAŞMAZ



KIA OPAL BALGAT



KIA OPAL:

Ankara'nın en çok güven duyulan bayileri arasında yer alan Opal A.Ş.kuruluşundan bu yana kalite ve müşteri memnuniyeti odaklı hizmet sunmaktadır.



Opal Şaşmaz : İstanbul Yolu Şaşmaz Girişi /Ankara 0312 278 6 333
Opal Balgat : Konya Devlet Kara Yolu No: 187 Balgat / Ankara 0312 583 0 600
www.opaloto.com.tr

Senin zamanın. Senin standartların.

Opal *ikinci el*

2.EL - TAKAS - EKSPERTİZ - BANKA KREDİSİ



Balgat 2.EL



Şaşmaz 2.EL



Otonomi 2.EL

Güvenilir ikinci el alım - satımlarınız için;
Otonomi, Balgat veya Şaşmaz Plazamıza Bekleriz!...

Opal *ikinci el*

Otonomi: Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı E-3 Blok No: 351/20 (1-2-29-30) Akyurt /Ankara 0312 399 84 84

Balgat: Konya Devlet Kara Yolu No:187 Balgat/Ankara 0312 583 0 583

Şaşmaz: İstanbul Yolu Şaşmaz Girişi/Ankara 0312 278 6 333

www.opaloto.com.tr



/opalotomotiv

OTOMOTİV GAZETECİLERİ TÜRKİYE'DE YILIN OTOMOBİLİNİ SEÇTİ



“HYUNDAI IONIQ HYBRİD”

Otomotiv Gazetecileri Derneği (OGD) tarafından bu yıl 3'üncü kez yapılan “Türkiye’de Yılın Otomobili” (TYO) yarışmasını bul yıl Hyundai IONIQ Hybrid kazandı.

OGD üyesi 76 otomotiv gazetecisinden toplamda 3820 puan alan Hyundai IONIQ Hybrid birinciliğe ulaştı. Yarışmanın ilk yılında Skoda Superb, geçtiğimiz yıl da Renault Megane Sedan bu önemli ödülün sahibi olmuştu.

Yarışmanın ilk etabında; 23 aday otomobil arasından jüri üyelerinin oylarıyla en fazla puan alan 7 otomobil finalde yer aldı. Finale kalan modeller İstanbulpark Psitinde “Tasarım, yol tutuş, ergonomi, yakıt tüketimi, emisyon oranları, güvenlik, donanım seviyesi, fiyat-değer oranı” kriterler açısından önemli bir sınavdan geçirildi.

Bu ikinci etapta Hyundai IONIQ Hybrid; BMW 5 Serisi, Ford Fiesta, Peugeot 5008, Skoda Kodiaq, Volkswagen Polo ve Volvo XC60 modellerini aldığı puanlarla geride bırakmayı başardı. Birinci seçilen Hyundai IONIQ Hybrid, “Yılın Otomobili” logosunu bir yıl boyunca basın bülteni ve reklamlarında kullanabilecek.

Otomotiv gazetecilerinin verdiği oylarla Türkiye’nin “Otomobil Oscarı” olarak adlandırılan Türkiye yılı Otomobili ödülüne layık görülen Hyundai IONIQ Hybrid’in açıklandığı Feriye Palace’da gerçekleştirilen törende bir konuşma yapan OGD Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Sandık, Türkiye’de Yılın Otomobili yarışmasınının tüketiciler için yol gösterici özelliğinin bulunduğu dikkat çekti. Sandık, yarışmanın tüm aşamalarında finalistler otomobiller arasında büyük bir rekabetin yaşandığını da belirterek “Objektif bakış açısıyla otomobilleri değerlendirirken, fiyat-donanım, tasarım, inovasyon, motor, yol tutuş gibi konuları göz önünde bulundurduk. Seçimimizin tüketicilerin otomobil satın alırken, yılın otomobili yarışmasını referans olarak görmesi bizler için çok önemli. Üçüncü yılımızda bunu başarmış olmanın mutluluğunu ve gururunu yaşıyoruz” dedi.

Düzenlenen törende “Türkiye’de Yılın Otomobili” ödülünü alan Hyundai Assan Genel Müdür Yardımcısı Murat Berkel de, otomotiv gazetecilerinin verdiği bu karardan büyük mutluluk yaşadıklarını söyledi. Berkel, ödülü aldıktan sonra şunları söyledi;

“Öncelikle Otomotiv Gazetecileri Derneği’ne çok teşekkür ediyorum. Bugün çevreci otomobiller dünyayı yaşanabilir kılmak için çok önemli. Dünyayı korumamız gerekiyor. Dolayısıyla çocuklarımıza çok güzel bir dünya bırakmak için hibrit teknolojisi büyük bir önem taşıyor. Dünyayı nasıl güzelleştiririz ve nasıl temiz bir gelecek bırakız biz otomotiv üreticileri olarak bunu düşünüyoruz.”

Tofaş ve Mercedes’in 50. Yılı

“Türkiye’de Yılın Otomobili” yarışması’nın ödül töreninde ayrıca Türk otomotiv sektörüne katkı sağlayanlara onurlandırmayı planlayan OGD, bu yılki özel ödülünü Türkiye’de 50’nci yılını kutlayan Tofaş ve Mercedes-Benz Türkiye’ye verdi. Tofaş’ın ödülünü CEO Cengiz Eroldu OGD Yönetim Kurulu Üyesi Mete Tansu’dan aldı. Mercedes-Benz Türkiye’nin özel ödülü de OGD Yönetim Kurulu Üyesi Belma Toprak tarafından İcra Kurulu Üyesi Şükrü Bekdikhan’a takdim edildi.

Bu yıl 3’üncüsü düzenlenen “Türkiye’de Yılın Otomobili 2018”, PPG Otomotiv Tamir Boyaları ana sponsorluğunda, Bridgestone, Intercity ve Shell Helix Motor Yağları co-sponsorluğunda gerçekleşiyor.

Yılın Otomobili Yarışmasında Puan Durumu

Hyundai IONIQ	3820
Peugeot 5008	3340
Skoda Kodiaq	2980
BMW 5 Serisi	2340
Volkswagen Polo	2260
Volvo XC60	2260
Ford Fiesta	2000





ASTON MARTIN VANTAGE

350 BİN EURO FİYAT ETİKETİYLE GELİYOR

*Aston Martin'in tamamen yenilediği Vantage,
Mayıs ayında Türkiye'ye geliyor.*

Ingiliz spor otomobil markası Aston Martin'in tamamen yenilediği Vantage, Mayıs ayında Türkiye'ye geliyor. Markanın bugüne kadar ürettiği en 'fantastik' modellerinden biri olan Vantage, yüksek performansı, iddialı tasarımı ve konforlu sürüş özellikleri ile sınıfının standartlarını yeniden belirlemeye hazırlanıyor.

Aston Martin Türkiye distribütörü D&D Motorlu Araçlar'ın Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Kaya yeni Vantage ile ilgili yaptığı açıklamada "Bizi çok heyecanlandıran bir model oldu. Sektörde büyük ilgi göreceğini şimdiden görebiliyoruz" dedi.

Mayıs ayında Türkiye'ye gelecek olan Vantage'nin 300 ila 350 Bin Euro arasında satış fiyatına sahip olacağı belirtildi.





İngiliz devi Aston Martin'in spor otomobil segmentinde ikon modeli haline gelen Vantage serisinin en yenisi Mayıs ayında Türkiye'ye geliyor. Aston Martin tarafından ilk kez 1951 yılında DB2 modelinin yüksek performans motorlu versiyonu olarak sunulan Vantage, Aston Martin Türkiye distribütörü D&D Motorlu Araçlar güvencesiyle showroom'larda yerini alacak. Safkan spor otomobil segmentinde Aston Martin kimliğinin en güçlü temsilcilerinden biri olan Vantage modelinin yeni serisi, keskin hatları, kaslı görüntüsü, mükemmel yol tutuşu ve 4 litrelik V8 motoru ile sürüş keyfini zirveye çıkarıyor.

GENİŞ İÇ KULLANIM ALANI

Yeni Vantage modelinin içi de dışı kadar muazzam bir tasarıma sahip. Uzun, akışkan kıvrımların yerini keskin, net çizgilere bıraktığı dinamik ve net hatlara sahip spor otomobil kokpiti, aracın agresif yönüne vurgu yapıyor. Yüksek iç mekan teması ve daha alçakta konumlandırılmış sürücü koltuğu derinlemesine bir sürüş deneyimi sunuyor. Döner-basmalı düğme ve kumanda sistemleriyle kullanıcıya dokunsal ve kolay kullanım imkanı da mevcut. Aynı şekilde, değiştirilerek üçgen formuna getirilen PRND vites düğmeleri ile başlıca kumanda düğmeleri, net sınırlarla birbirlerinden ayrılıyor. Depolama alanı açısından da cömert

olan iç mekanda, koltukların arkasında kullanıma uygun bir alan ve geniş, iki katlı depolama bölmeleri yer alıyor.

510 PS GÜÇ ÜRETİYOR

Alt yapısı tamamen yenilenen Vantage'ın kalbi Aston Martin'in yeni 4 litrelik alışıma çift turbolu V8 motoru ile atıyor. Optimum ağırlık merkezi ve mükemmel yarı yarıya ağırlık dağılımı için şaseye mümkün olduğunca alçak seviyeye ve arkaya yerleştirilen bu yüksek performanslı ve verimli motorun sağladığı güç, *245g/km CO2 salımına rağmen 6000 devirde 510PS, 2000-5000 devir arasında ise 685Nm seviyelerinde. Vantage 1530 kg boş ağırlığı ile güç-ağırlık ve tork-ağırlık oranlarında müthiş bir performansa sahip. Bu özellik, gaza basıldığında gözler önüne seriliyor.

0-100 3.5 SANİYE

Vantage, devasa gücünü ve torkunu arkaya monte edilmiş sekiz vitesli ZF otomatik şanzıman donanımı ile arka tekerleklere iletiyor. 0'dan 60mph'a 3,5 saniyede çıkabilen ve maksimum 195mph hıza ulaşabiliyor.

TÜRK HALKI ELEKTRİKLİ ARAÇLARA HAZIR

Boğaziçi Üniversitesi'nden ülkemizde elektrikli araç kullanımı konusunda en güncel araştırma

Boğaziçi Üniversitesi tarafından Türkiye'de elektrikli araçlar konusunda ulusal ölçekte yapılan araştırma, tüketicilerin genel eğiliminin elektrikli bir araç satın almak yönünde olduğunu ortaya koydu.

Boğaziçi Üniversitesi, Türkiye'deki elektrikli araçların geleceğini ve enerji altyapısına olası etkilerini incelemek amacıyla anket, yüz yüze derinlemesine görüşme ve analizleri içeren Türkiye'nin ulusal ölçekte en güncel araştırmasını gerçekleştirdi. Boğaziçi Üniversitesi Enerji Politikaları Araştırma Merkezi (EPAM) Başkanı ve Endüstri Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu ve Araştırmacı Dr. Zafer Öztürk tarafından yürütülen "Türkiye Ulaştırma Sektöründeki Elektrikli Araçların İklim Değişikliği ve Elektrik Talebi Etkileri Projeksiyonu" başlıklı araştırma, Türkiye'de elektrikli araçların yaygınlaştırılmasıyla oluşacak çevresel faydalar, altyapı maliyetleri, elektrikli araç optimum pazar payı gibi bilgileriyle ülkemizin elektrikli araç stratejilerini desteklemek üzere bir yol haritası sunuyor. Ülke çapında elektrikli araç konusundaki farkındalığı ve kullanım alışkanlıklarını araştıran bir anket çalışmasını da içeren araştırma kapsamında, her 10 kişiden 8'inin elektrik aracı bildiği ortaya çıkarken, hibrit araç ile elektrikli araç arasındaki farkın bilinirliğinin düşük olduğu görülüyor.

Türk halkı elektrikli araç kullanmak istiyor

Anket sonuçlarına göre elektrikli araç hakkında bilgi sahibi olsun veya olmasın, araştırmaya katılanların çoğu elektrikli araç satınalmayı istiyor. Elektrikli aracı bilenlerin yüzde

80'i, bilmeyenlerin ise yüzde 65'i elektrikli araç satın almayı düşünebileceğini net bir şekilde belirtiyor. Elektrikli araç satın almak isteyenlerin bu tercihinin arkasında; elektrikli araçların düşük maliyetli, tasarruflu ve çevre dostu olması gibi nedenler ön plana çıkıyor. Elektrikli araç satın almayı düşünmeyenlerde ise; elektrikli araç hakkında yeterli bilgiye sahip olmamak, Türkiye'de henüz yaygınlaşmamış olması ve teknik özelliklerin yetersiz kalacağı yönünde algıların öne çıktığı görülüyor.

Sera gazı salımından büyük tasarruf

Elektrikli araçlar ve Türkiye'nin durumu ile ilgili yapılan en güncel araştırma özelliğine sahip olan çalışmada, elektrikli araç kullanımının iklim değişikliğine etkisi de incelendi. Araştırmaya göre 2035 yılına kadar elektrikli araçları dolaşımda tutmak için yıllık 2.6 milyar kWh eşdeğerinde enerji ihtiyacı öngörülüyor. Ancak elektrikli araçların şarjı tamamen yenilenebilir enerjiden sağlanırsa, 2022 yılına gelindiğinde yıllık 1.3 milyon ton CO2 kazanımı elde edilecek.

Araştırmanın hem sektörün hem de kamunun faydalanacağı pek çok iç görü ve analiz barındırdığını belirten Boğaziçi Üniversitesi Enerji Politikaları Araştırma Merkezi (EPAM) Başkanı ve Endüstri Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu şu bilgileri paylaştı:

Gürkan: Elektrikli araçların kaynağı yenilenebilir enerjiden sağlanırsa, pazar daha hızlı büyür

“Boğaziçi Üniversitesi olarak yaptığımız araştırmada Türk halkının elektrikli araçlar konusunda oldukça istekli olduğunu gördük. Araç sahibi olan veya önümüzdeki 2 yıl içerisinde araç satın almayı planlayan 600 kişi ile gerçekleştirdiğimiz anket sonucunda halkımızın elektrikli araçlara büyük ilgi duyduğu, ancak yeterli bilgiye sahibi olmamalarının ve elektrikli araçların şarjına yönelik yeterli altyapı bulunmamasının elektrikli araçlarının yaygınlaşmasının önündeki temel engeller olduğu verisine ulaştık. Bir başka deyişle, elektrikli araç satın almayı düşünmeme sebepleri arasında algıya yönelik bariyerler yüzde 47’lik bir oran oluşturuyor. Bu kişilerin yüzde 19 bilgi eksikliği olanlar, yüzde 18 ise “Altyapısı yok” diyenlerden oluşuyor. Dolayısıyla şarj istasyonlarının yaygınlaşması, bu altyapının gelişmesinde kritik önem taşıyor. Türkiye’de hibrit araçları saymazsak 2017 yılı sonu itibarıyla yaklaşık 2.500 elektrikli aracın kullanımda olduğunu biliyoruz. Bugün en lüks araç segmentinden en ekonomik araçlara kadar, tüm otomotiv markalarının elektrikli araçlara yönelik kaçınılmaz çok güçlü bir eğilimi bulunuyor. Tamamen geçişi sağlamasalar bile portföylerinde en az bir temiz araca yer verme gayretleri var. Dolayısıyla hızlı büyümesi beklenen bu endüstride elektrikli araçların kaynağı yenilenebilir enerjiden sağlanırsa, elektrikli araç pazarı gerçek anlamda sürdürülebilir büyüme trendine girecektir.”

Dünyadaki benzer örnekleriyle endüstri hakkında bilgi veren Kumbaroğlu, “Örneğin elektrikli otomobil devriminin öncülüğünü üstlenen Norveç’te elektriğin yüzde 94’ü yenilenebilir kaynaklardan yaklaşık 17 g/kWh sera gazı salımı ile üretiliyor. Türkiye’de ise bu oran yüzde 29 ve elektrikle birlikte yaklaşık 520 g/kWh sera gazı salımı üretiliyor. Yani Türkiye’de şebekeden elektrik alan araç Norveç’te şebekeden şarj olan bir elektrikli araca göre yaklaşık 30 kat daha fazla sera gazı salımına neden oluyor. Şarj sistemi kuran şirketlerin yenilenebilir enerji kullanmaları sağlanırsa ancak elektrikli araçlara geçiş sürdürülebilir kalkınma hedeflerini destekler. Çalışmamızı bu vizyonla gücünü doğrudan güneş enerjisinden alan şebeke destekli fotovoltaik şarj istasyonlarına odaklı geliştirdik. Elektrikli araç kullanımına geçişi güneş enerjisiyle birlikte düşünmek gerekiyor. Aksi takdirde ilave elektrik ihtiyacından ortaya çıkan ilave sera gazı salımı, benzin ve dizel kullanımındaki tasarrufun azalttığı sera gazından fazla oluyor. Boğaziçi Üniversitesi Enerji Modelleme Sistemi ile yaptığımız simülasyon sonuçları bunu açıkça ortaya koyuyor. Elektrikli araçların şarjında kaş yaparken göz çıkarmamak için güneşe ihtiyaç var” dedi.

İlk defa Türkiye’de temiz enerji ile çalışan şarj noktaları için ideal lokasyonlar belirlendi

Araştırmada coğrafi bilgi sistemi üzerinde çalışılarak güneş destekli şarj istasyonlarının ve otoparkların kurulumu için de bir analiz yapıldı. Türkiye için güneş sahaları ve güneş potansiyeli de araştırmaya dahil edilerek şebeke ile bağlantıya sahip ve güneş potansiyeli yüksek noktalar belirlendi. Hazırlanan coğrafi bilgi sistemi haritası, elektrik şarj istasyonlarının ve otoparkların güneş enerjisi kullanarak nerelerde kurulabileceği konusunda tüm sektör için rehber görevi görecek. Karayolları haritasının da dahil edildiği ve elektrikli araçların ortalama menzilleri hesaplanarak çıkarılan optimum lokasyonlar sayesinde, elektrikli araçların Türkiye çapında mesafe kat ederken şarjları bitmeden, nerelerde şarj istasyonu kurulabileceğinin haritası çıkarıldı.



Elektrikli araçların yaygınlaşması için teşvik çok önemli

Araştırmada görev alan Dr. Zafer Öztürk elektrikli araçlarla ilgili çıkan en önemli iki sonucun otopark ve elektrikli şarj istasyonları olduğunun altını çizdi. Öztürk, “Elektrikli parkların nasıl gelişeceği ve elektrikli şarj istasyonlarının nasıl yaygınlaşacağı konusunda şirketlerden, akademisyenlerden, otomotiv sektöründen ve bu alandaki STK’lardan konunun uzmanlarıyla yaklaşık 30 kişiyle derinlemesine yüz yüze görüşmeler yaptık. Bu görüşmeler de araç almayı düşünenlerin istasyon yokluğundan yakındığını, istasyon yatırımı yapmayı düşünen yatırımcıların da elektrikli araca talep olmadığını ve bu alanda teşvik mekanizmasının bulunmadığını belirttiğini gösterdi. Bir şekilde iki mekanizmayı da aynı anda ilerletecek bir teşvik mekanizması oluşturmak gerekiyor. Özellikle kamu ve özel sektörün bu alanda bir araya gelmesi, elektrikli araçların yaygınlaşması konusunda büyük fark yaratacaktır. Örneğin İngiltere’de bu teşvik mekanizması doğrultusunda, elektrikli araçların belirli bölgelere ücretsiz girmesi gibi uygulamalarla öncelikli olarak elektrikli araca olan talep artırıldı ve beraberinde şarj istasyonu yatırımı geldi. Bir diğer yöntem de elektrikli araç şarj istasyonları yatırımları için teşvik getirilmesi ve istasyonların gelişmesiyle elektrikli araç sahipliğinin artmasının sağlanması. Dolayısıyla bu alanlarda teşvik mekanizması geliştirmek, temiz araç kullanımı konusunda kilit öneme sahip” diye konuştu.



2017 yılı sonu itibarıyla 2 bin 500 civarında olan elektrikli aracın 4 yıl içinde 140 bine çıkması öngörüldürken, 14 bin ticari ve 70 bin ev tipi şarj ünitesinin kurulması bekleniyor. İklim değişikliğine karşı elektrikli araçlarla engellenecek sera gazı salımının da hesaplandığı araştırmada, ilk defa Türkiye’de güneş enerjisi ile çalışan şarj noktaları ve otoparklar için ideal lokasyonlar belirlendi.

2022 yılında Türkiye’de 140 bin elektrikli araç, 14 bin ticari ve 70 bin ev tipi şarj ünitesi

Sektör temsilcileri ve akademisyenlerle yapılan derinlemesine analiz çalışmalarına göre, 2022 yılında 140.000 elektrikli aracın ve 14 bin ticari şarj ünitesinin aktif olarak kullanımda olması bekleniyor. Mevcut elektrik altyapısı ile 14 bin şarj ünitesinin yüzde 25’inin Fast Charger (Hızlı Şarj Ünitesi, DC), geri kalan yüzde 75’inin ise AC şarj ünitesi olacağı öngörülüyor. 2022 projeksiyonunda, ev tipi şarj ünitelerinin ise 70 bin civarında olması bekleniyor. Türk halkı elektrikli araç kullanmak istiyor.

Tüketiciler elektrikli araçlarını ortalama 15 TL’ye şarj etmeyi düşük maliyetli ulaşım olarak görüyor

Bununla birlikte bugün şarj altyapı sağlayıcıları, hizmet verip işlettikleri ticari şarj ünitelerinde ortalama 15 TL talep ederken, araştırmada tüketicilerin elektrikli aracı şarj etme fiyatı konusundaki algısı da araştırıldı. Çalışmada, ortalamada 150 km için 15 TL gibi bir ücretin, tüketiciler tarafından düşük maliyetli ulaşım olarak

kabul gördüğü ve tüketicinin elektrikli araçlardan beklediği faydayı sunduğu ortaya çıktı.

EPDK’nın meclis komisyonuna sunduğu verilere göre 2017 sonu itibarıyla aktif olarak kullanımda olan ve halka açık durumdaki şarj istasyonu sayısının 400 olduğunu aktaran Dr. Zafer Öztürk, bu alanda teşvik mekanizmasının önemini vurguladı.

Elektrikli araç kullanımına geçişte en önemli adım şarj istasyonu yatırımı

Elektrik altyapısına neredeyse hiç yatırım yapmaksızın elektrikli ve temiz araç kullanımına geçiş yapılabileceğini vurgulayan Dr. Öztürk, ‘Burada slow charger’lar için herhangi bir çalışmaya gerek olmayabilir ancak fast charger’lar için elektrik altyapısında minör iyileştirmelere gerek duyulacaktır. Türkiye, elektrikli araç kullanımına geçiş amacıyla şarj istasyonu yatırımı yaparsa, 2022 yılı için öngörülen 140 bin elektrikli aracın çok daha ötesine geçebilir çünkü Türkiye’nin mevcut altyapısı, çok daha fazlasını kaldırabilecek düzeyde. Tek ihtiyacımız olan park olanakları gibi yan teşviklerle sektörün rahatlatılması” diye konuştu.



AYDIN
OTOMOTİV

İkinci El Araç Ticaretinde
Güven Asla Tesadüf Değildir!
AYDIN OTOMOTİV
Otonomi E2 Blok
No:1-2'de
Sizleri Bekliyor




OTONOMİ



ANKARA'DA OTOMOTİV SEKTÖRÜNE KADIN ELİ DEĞDİ

OTONOMİ'nin iki başarılı iş kadını... Üstelik onlar, Ankara'da tek motorlu araç satıcısı olan kadınlar...

2016'da OTONOMİ serüveni başlayan Auto System Genel Müdür Yardımcısı Ayşen Cengiz ile Satış ve Finans Sorumlusu Cesika Ayhan'ın sektördeki tecrübeleri ise daha eskilere dayanıyor. Bu sayımızda kendileriyle iş dünyasında kadının rolü, mesleğin avantajları, dezavantajları ve geçmişten günümüze otomotiv sektöründeki değişimler hakkında sohbet ettik.

■ Biraz kendinizden bahseder misiniz, bu sektöre nasıl giriş yaptınız?

Ayşen Cengiz: Otomotiv sektörü bizde baba mesleği aslında... İkimizin babası da, eşim de otomotivci. O yüzden bu mesleği seçmek bizim için kaçınılmazdı aslında. Ben uzun bir süre özel sektörde satış departmanında çalıştım. Sonrasında daha planlı, daha düzenli ve kurumsal bir şirket kurmak istedik, yeni oluşumlar içerisinde girme kararı aldık ve aile şirketimizi kurduk. Eskişehir Yolu'nda 2 bayilik açtık. 2000 metrekare kapalı alanımız var, orada da satış ve kredi finans bölümümüz var. Ayrıca sıfır araç bayiliği ile birlikte Totoya'nın yeni oluşumu olan Otoshops bayisiyiz. Bir markamız Bajaj; bu araçlar küçük, Hindistan'dan ithal geliyor. Üzerinde motosiklet motoru olan, benzin tasarruflı, binek tipte, şehir içi kullanıma uygun bir araç bayiliğimiz var. Bir de Piaggio diye bir ticari araçlar bayiliğimiz var. Şimdi bir de Soco diye bir elektrikli motosiklet bayiliğimiz oldu. Bunların sıfır satışı ile birlikte ikinci el satışı da yapıyoruz. Bir de depolama grubumuz var, yaklaşık 12 bin metrekarelik bir açık alanda kiralamadan dönen araçların ekspertiz ve depolamasını yapıyoruz. Ağustos 2016'da OTONOMİ'ye geldik, burada da Auto Credit by Auto System olarak yeni tescillenmiş markamızla faaliyet gösteriyoruz. Yaklaşık 300 araçlık bir portföyümüz var.

■ Sizce OTONOMİ sektörde nasıl bir değişim yarattı?

Ayşen Cengiz: OTONOMİ tamamen farklı bir yüzle ortaya çıktı. İnsanların kafasında olan, kadınların gitmeye çekindiği galeri algısını yıktı.

Burası kadınların ister tek başına ister arkadaşlarıyla gelip, dolaşıp, araç bakabileceği, satın alabileceği, her türlü sorununu çözebileceği bir yer oldu. Çünkü artık şehir içinde ikinci el araç satışı yok; sadece sıfır bayiiler kaldı. Ankara'daki tüm esnaflar burada. İnsanlar tüm sorununu burada çözecek; aracını alacak, satacak, başka araç bakacak. Her kadın bir erkek arkadaş ya da eş, yani yanında bir erkekle gelmek zorunda değil. Bu meslek çok erkek odaklı, erkek egemen bir meslek. Ama bu algı OTONOMİ ile birlikte çok değişti. Biz 2 yıldır showroomda bunu deneyimliyoruz. Oradaki firmamız da buradaki gibi kadın ağırlıklı bir ekipten oluşuyor. Gelen kadın müşterilerimiz eşile değil de annesiyle, kız kardeşiyle ya da kızıyla gelip araç bakıp beğenip alıyorlar, arabasını değiştiriyorlar. Yönetim de gerçekten bu konuda çok duyarlı ve vizyonlu davranıyor. Alışveriş merkezinin de hayata geçmesiyle, sosyal donatıların artmasıyla birlikte burada gerçekten bir sosyal yaşam oluşmuş olacak.

Cesika Ayhan: OTONOMİ ile birlikte Ankara'daki otomotiv sektörü daha düzenli, daha kurumsal oldu. Kuralları olan bir yerde müşterilerimize hizmet veriyoruz. Mesela burada üst düzey bir güvenlik var; biz sadece kapımızı kilitleyip çıkıyoruz. Gece bekçimiz yok, alarmlarımız yok. Daha önce Emek'teydik, oradayken her yerde alarmlar var, her akşam arabaları kontrol ediyorduk. Bu bizim için çok önemli. Belli bir saatten sonra güvenlik içeri kimseyi almıyor ve çıkışlarda da muhakkak haber veriyor.

■ Geldiğiniz dönemle bugünü kıyaslarsak, ne gibi değişimler oldu?

Ayşen Cengiz: Öncelikle satış konusunda çok büyük farklar var. İlk geldiğimiz zamanlarda ayda 2-3 araç satarak şu an ayda ortalama 30 araç satıyoruz. O zamanlar OTONOMİ'nin tanınırlığı bu kadar fazla değildi, doluluk oranı da çok değildi. Ayrıca artık insanlar buraya servisle gelebiliyor; ulaşım kolaylaştı, bilinirliği arttı. Doğal olarak bu da satışlarımıza yansıyor. İnsanlar artık araba bakacakları zaman Emek'te, Aydınlıkevler'de sokakların arasına dağılıp araba aramıyor, OTONOMİ'ye geliyorlar. Müşteri sayısı her geçen gün artıyor. Şehir dışından da çok müşterimiz geliyor, özellikle bu aralar doğudan ve Karadeniz Bölgesi'nden çok talep var. OTONOMİ'nin bir sloganı var ya, "Türkiye'nin her yerine 1 saat" diye, gerçekten öyle. Burası sadece Ankara'da değil, Türkiye'de bir merkez haline geldi.

Cesika Ayhan: Tüm bunların yanı sıra www.otonomi.com'un hayata geçmesi de büyük bir hareketlilik yarattı; tıklanma sayısı arttı, diğer şehirlerdeki dernekler de üyeler de üye oldukları için araç portföyü genişledi. Bu site üzerinden çok fazla satış oluyor, bu da güzel bir gelişme. E ticaretteki tekelleşme de böylelikle kırılmış olacak. O sitelere çok büyük paralar ödüyoruz, oraya ödediğimiz parayı ay bazında değerlendirsek ayda en az 5 araç satmamız gerekiyordu, bu 5 aracı sadece oraların ödemesine ayırmamız gerekiyordu.



■ Peki, kadın olarak bu sektörde olmanın avantajları ve dezavantajları nelerdir?

Ayşen Cengiz: Açıkçası bu biraz zor oldu, bu süreçte esnaf arkadaşlarımız bize biraz zor alıştılar. Ama şu an çok saygı görüyoruz. Çünkü onların da problemini çözmek için çabalıyoruz, işlerini kolaylaştırıyoruz. Hepsi çok hürmetkâr, burada olmayı çok seviyoruz. Hepsisiyle ilişkilerimiz çok iyi, problem yaşadığımız hiç kimse olmadı. Ekibimiz de kadın arkadaşlarımızdan oluşuyor. Onlar da esnaf arkadaşlarımızı ziyaret ediyorlar, portföylerine alıyorlar. Açıkçası pozitif ayrımcılık yapmak üzerine kurulu bir şirketimiz var. Kadınlar iletişimde daha güçlüler. Daha pratikler; problemleri daha kolay çözebiliyorlar. Mesela kredi ve finans konusunda esnafa neyi nasıl yapacağını en ince ayrıntısına kadar anlatıyoruz, bu kadar basit miydi diyorlar.



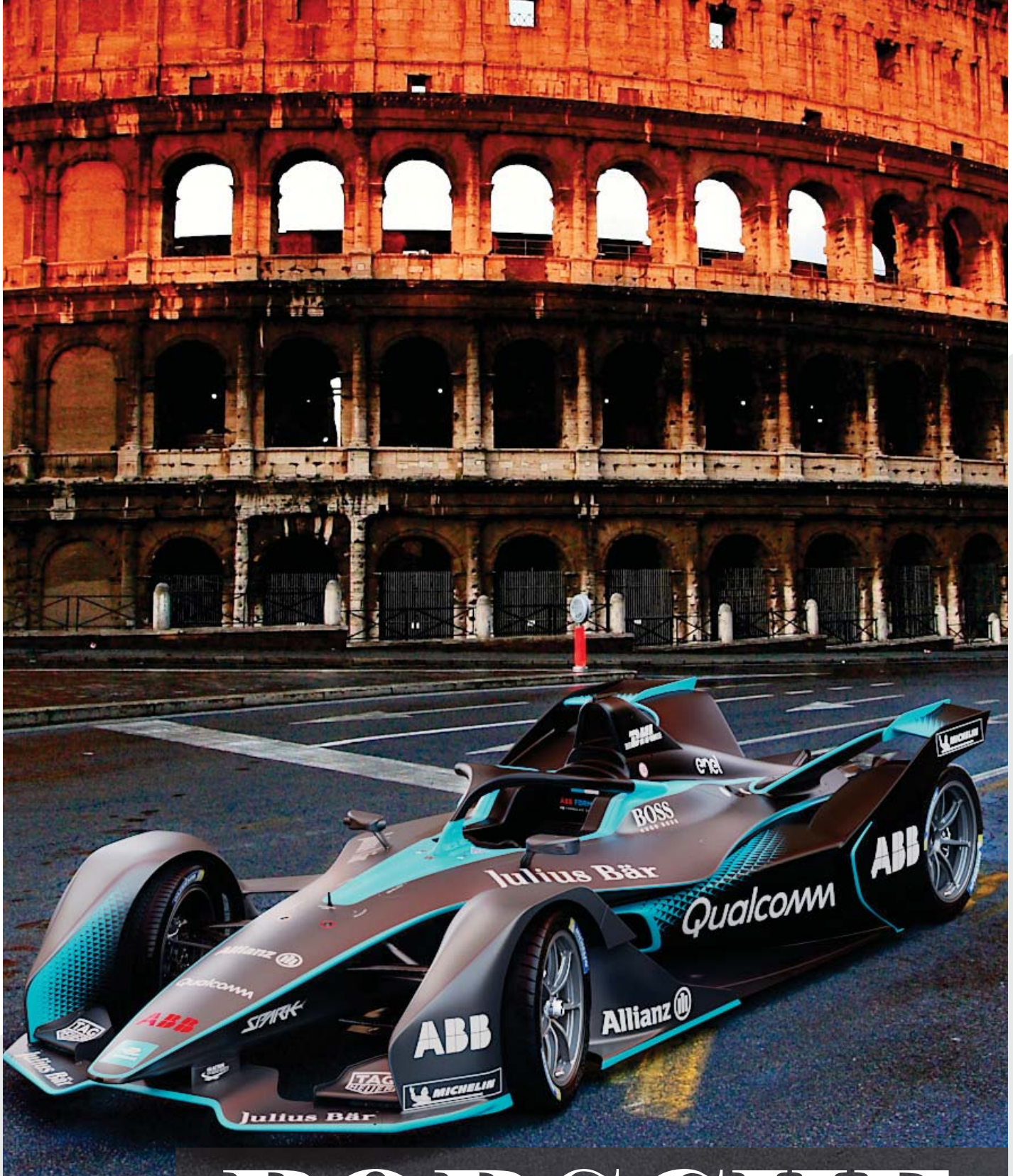
Cesika Ayhan: Müşteri açısından değerlendirdiğimizde de bir şaşkınlık oluyor elbette. Müşteri buraya geliyor, kredisi onaylanıyor, imzasını atıyor, noter satışını alıyor. Her şey 1 saat içerisinde hallediliyor, arabasını teslim alıp gidiyor. Mutlu olmaz mı?

■ Bildiğiniz gibi Motorlu Kara Taşıtları Hakkındaki Yönetmelik geçtiğimiz aylarda yürürlüğe girdi. Sektöre getirdiği yenilikler hakkında ne düşünüyorsunuz?

Ayşen Cengiz: Bu konu gerçekten çok önemli. Artık her satıcının satış yapabileceğine dair bir kimlik kartı olacak, bu sektörümüz için büyük bir gelişme. Merdiven altı olarak tabir ettiğimiz kişiler bu satış yapamayacak, bu iş artık herkesin yapabileceği bir iş olmayacak. Bir kere vergi kayıplarının önüne geçilmiş olacak. İnsanlar hafta sonu araba satarak, internetten araba satarak, kira, vergi ödemedi, personel gideri olmadan bir gelir elde ediyordu. Biz yatırım yapıyoruz, donanımlı bir şekilde işimizi yapmaya çalışıyoruz, vergimizi ödüyoruz. Bu haksızlığın önüne geçilmesi adına çok büyük adımlar atıldı. Bu tarz insanlardan araç alındığı zaman insanlar karşılarında muhatap bulamıyordu, ama bizler buradayız. Bunların yanı sıra garantili satışlar da çok önemli. Artık "bu aracın garantisi benim" dönemi kapandı; bizler bu işe başladığımızdan beri garantili satışlar yapıyoruz. Garantiler polişe ile yapılıyor ve 1 yıllık oluyor. Bu da yaygınlaşmış olacak.

Bu yönetmeliğin hazırlanması ve uygulamaya konulması konusunda MASFED ve OTONOMİ yönetiminin emeği çok büyük. Emeği geçen tüm yöneticilere de ayrıca teşekkür etmek gerekiyor. Mesleğimiz adına yapılmış olan bu yeniliklerin önümüzdeki dönemlerde tüm esnaf arkadaşlarımıza sağladığı avantajları hepimiz görüyoruz.





PORSCHE

FIA, Porsche'nin elektrikli otomobil yarışları serisi Formula E'de yer almasını kabul etti. Porsche, 2019 yılı sonunda yarışlar serisinde yer almayı planlıyor.

Fédération Internationale de l'Automobile (FIA) (Uluslararası Otomobil Federasyonu) Porsche'nin Formula E üreticisi olma başvurusunu kabul etti. Bu da, Weissach fabrika ekibinin 2019'da onaylanacak olan kendi elektrikli motor sistemini geliştirmeye devam edeceği anlamına geliyor. Temmuz 2017'nin sonunda duyurulduğu üzere Porsche, 2019'un sonunda gerçekleşecek küresel elektrikli otomobil yarışları serisinin altıncı sezonunda yarışacak takımlar arasında yer almayı planlıyor.

İlk elektrikli yarış otomobili 2019'da

Porsche'nin Formula E'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Fritz Enzinger, konuyla ilgili şunları söyledi: "Geçtiğimiz beş yıl boyunca FIA ve Alejandro Agag harika iş çıkardı. Dünyanın en büyük otomobil üreticilerinin çoğuna yarış pistinde meydan okuyabilecek olmamızı bu gelişmeye borçluyuz."

Başarılı Le Mans Prototype 919 Hybrid projesinde olduğu gibi, Formula E programının teknik gelişimi ve icrasından yine Andreas Seidl sorumlu olacak. Elektrikli otomobillerin sunduğu potansiyel ve performansın uzun bir süredir Porsche'nin temel gündem maddelerinden biri olduğunu belirten Seidl, "Mühendislerimiz konunun ne kadar derinine inerlerse, o kadar etkileyici çözümler geliştiriyorlar. İlk otomobilimizi 2019'un başında teslim almak ve kendi

motor ve güç aktarım sistemlerimizi bu otomobilde test etmek için sabırsızlanıyoruz. Formula E tarafından Mart başında Cenevre'de tanıtılan Gen2, son derece başarılı bir yarış otomobili" şeklinde konuştu.

Trafiğe çıkacak elektrikli otomobiller için geliştiriliyor

Tasarımın şasi ve bataryası Formula E tarafından sağlanacak. Öte yandan, müsabakaya katılacak olan ekiplerin, motor ve güç aktarım mekanizmasının bütün bileşenlerini kendileri geliştirmesi gerekiyor. Bu da, Porsche'nin elektrikli motor, dönüştürücü, elektronik fren sistemi, şanzıman, diferansiyel, akslar, gövde ve arka aksa bağlı süspansiyon bileşenleri gibi anahtar teknolojilere ek olarak soğutma sistemleri ve ECU (Elektronik Kontrol Birimi) gibi teknolojiler için de özel çözümler üretmesine imkan sağlıyor. Motor ve güç aktarım mekanizmasının



enerji verimliliği yalnızca dünyadaki en ünlü otomobil üreticilerinin çoğunu cezbeden yarışta belirleyici bir rol oynamakla kalmıyor, aynı zamanda trafiğe çıkabilecek elektrikli otomobillerin geliştirilmesi için de büyük önem teşkil ediyor.

2022'ye kadar 6 milyar Euro yatırım

Porsche'nin 2019'da Formula E'ye girişi, konsept çalışması Mission E'nin üretim versiyonunun piyasaya çıkışıyla aynı zamana denk gelecek. Tümüyle elektrikli ilk Porsche otomobil olan Mission E, sınıfının en sportif ve ileri teknoloji otomobili olacak. Porsche, 2022'nin sonuna kadar elektrikli mobiliteye 6 milyar Euro'dan fazla yatırım yapmayı planlıyor.



RESMİ OLARAK FORMULA E'DE



YÜKSEK VERİMLİ ALTERNATİF ENERJİLİ ARAÇLAR

ODTÜ Robot Topluluğu'na bağlı ODTÜ Temiz Enerji Kulübü'nün (ODTÜ-TEK) ürettiği alternatif enerjili ve çevre dostu araçlarla ilgili Kulübün takım sözcüsü Alp Ahmet Demirci ile keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik. ANKA mall'da açtıkları standta bizi ağırlayan ODTÜ'lü gençler, bugüne kadar gerçekleştirdikleri başarıları ve hedeflerini dergimize anlattı...

■ Öncelikle topluluğunuzdan bahseder misiniz, nasıl bir araya geldiniz?

ODTÜ-TEK olarak biz Robot Topluluğu'na bağlı alternatif enerjili bir araç takımımız. 10 elektronik, 20 mekanik olmak üzere 30 kişilik bir ekibimiz var. Üyelerimiz ODTÜ Elektrik-Elektronik, Bilgisayar, Makine, Metalürji mühendisliği, Fizik gibi bölümlerde lisans eğitimi alan insanlardan seçiliyor.

Her yılın Eylül ayında, okula yeni başlayan arkadaşlarımıza yönelik Solidworks çizim eğitimleri veriyoruz. Bu eğitimlerin sonunda verilen ödevler ve takım içi iletişim becerileri göz önünde bulundurularak üye alımlarımızı gerçekleştiriyoruz. Mayıs ayında gerçekleşen genel kurulumuzda koordinatörleri ve kaptanı seçip bir sonraki senenin çalışmalarına başlıyoruz. Tüm çalışmalar gönüllülük esasına dayanarak yapılmaktadır.

■ Yaptığınız çalışmaları öğrenebilir miyiz?

Bünyesinde bulunduğumuz Robot Topluluğu olarak insansız hava aracı (drone), hexapod, 3D yazıcı gibi projelerimiz var. Türkiye'nin ilk robot orga-

nizasyonu olan Uluslararası ODTÜ Robot Günleri'ni, ilk günden beri sahip olduğu prestiji sürdürmeye çalışarak her sene ODTÜ KKM'de gerçekleştiriyoruz.

Bizim ODTÜ-TEK olarak en büyük projemiz ise her sene yurtiçi ve yurtdışı yarışlar için yaptığımız yüksek verimli alternatif enerjili araçlarımız. Bunu yaparken de yerlilikten elimizden geldiğince ödün vermemeye çalışıyoruz. Geçmişte 1 alternatif enerjili araç ürettik. Bunları 4'ü Hidrojen enerjili, 4'ü Güneş enerjili ve 3'ü batarya-elektrikli araçlardı. AZURE, RED adlı araçlarımız halen aktif ve bu sene de TÜ-BİTAK Efficiency Challenge'a katılacaklar. Bizim araçlarımızın en önemli özelliği, tüm elektronik ve mekanik parça tasarımlarının bize ait olması ve yine araçlarımızın kompozit parçalarının da sponsorlarımızın desteği ile bizzat bizim tarafımızdan yapılmasıdır. Araçlarımızın motorları da takımımız tarafından tasarlanmakta ve üretilmektedir. Bu motorlar 3 Faz AC Hub motor olarak geçmektedir ve verimliliği de %90 bareminde seyretmektedir.



■ Önümüzdeki dönem çalışmalarınızdan bahseder misiniz?

R4: Bu sene tasarladığımız, 12'nci olan ve üretimi devam eden aracımızı Haziran ayına kadar tamamlayıp daha sonra Temmuz'da Londra'da gerçekleşecek olan Shell-Eco Marathon Europe'da ülkemizi ve okulumuzu temsil edeceğiz. Bu araç prototip kategorisinde bir araçtır. Yani tek kişilik ve sürücünün yatarak aracı kullandığı bir tür... Bu tür araçlar maksimum verimlilik üzerine yapılmaktadır. Boyut ve kütle olarak çok küçük araçlar oluyor. Yine bu aracımızın tüm parçaları takımımız tarafından tasarlandı ve üretiliyor.

RED: Red adlı elektromobil aracımızı otonom (sürücüsüz) araç haline getirmek üzere şuanda çalışmalarımız sürüyor. Bu aracımız da tamamlandığında TÜBİTAK Efficiency Challenge'da yarışacak. Kısaca aracımız sürücüsüz bir şekilde yolu takip edip şerit dışına çıkmayacak ve bir engel (araç, insan vs.) gördüğün de bunu tanıyıp duruma göre tepkiler verecek şekilde tasarlanıyor. Daha ileriki dönemlerde aracımızın otomatik park, hedef verildiğinde rotayı takip edebilme gibi yetenekleri üzerine de çalışmalarımız olacak.

■ Ekleme istedikleriniz...

Biz bu projeleri öncelikle ülkemizi ve üniversitemizi yurtiçinde ve yurtdışında temsil etmek, ülkemizin teknolojik olarak gelişmiş ülkelerin gerisinde kalmasının önüne geçmek, ülkemizi teknolojik olarak öncü konuma getirmek ve özellikle genç nesillerimizi temiz enerjiye duyarlı hale getirebilmek için belki küçük bir adım olarak yapıyoruz. Ancak projelerimizi yaparken zaman zaman maddi sıkıntılar çekiyoruz. Bu bağlamda yaptığımız işlerin takdir görüp de destek görmemesi potansiyelimizi sınırlamaktadır. Bu konuda bizden desteğini esirgemeyen güncel ve geçmişteki tüm sponsorlarımıza teşekkürü bir borç biliriz. Sizler bizi destekledikçe biz son gücümüzle üretmeye, bilime katkı sağlamaya ve çalışmaya devam edeceğiz.



- Azure**
TUBITAK 2017 Jüri Özel Ödülü
- R3**
2016 Shell Eco Marathon Europe Electric Battery 24.sü (56 takımdan)
- RED**
TUBITAK 2015 Yerlilik Teşvik Ödülü 1.si
TUBITAK 2016 Yerlilik Teşvik Ödülü 3.sü
TUBITAK 2017 Elektromobil Yarış 6.sı
- TR-TEK**
TUBITAK 2013 Hidromobil 4.sü
TUBITAK 2014 Formula-G Final 4.sü
- ORT-1**
TUBITAK 2013 Formula-G En İyi Tasarım Ödülü
TUBITAK 2011 Formula-G Final 3.sü
TUBITAK 2010 Formula-G Final 3.sü
TUBITAK 2008 Formula-G Final 4.sü
TUBITAK 2007 Formula-G Yarı Final 1.si
TUBITAK 2007 Formula-G Özgün Tasarım Ödülü
TUBITAK 2007 Formula-G Final 4.sü
- ODTU-TEK**
TUBITAK 2006 Formula-G Yarı Final 1.si
ODTU-TEK adlı aracımız, 7 Mayıs 2007'de günes enerjili aracımız Asya'dan Avrupa'ya geçerek "Dünya'da kıtalar arası yolculuk yapan ilk temiz enerjili araç" olmuştur.
- H-H**
SHELL ECO MARATON Germany 2009
TUBITAK 2008 Hidromobil Final 2.si
TUBITAK 2008 Özgün Tasarım Ödülü
- Hidroaktif**
TUBITAK 2007 Hidromobil Yarış Final 1.si
- MES-e**
Tubitak 2005 Formula-G 1.si

umran[®]

PLUS

Profesyonel Bakış



“DEVLET BU İŞE EL ATMALI! BAZI KRİTERLER OLMALI”



**Umran Bağımsız Araç Ekspertiz
Merkezleri Genel Müdürü Fatih Özer**

Fatih Bey öncelikle sizi tanıyabilir miyiz?

Memleketimiz aslen Elazığ olup 1981 yılında İzmir’de doğdum. 9 Eylül Üniversitesi Adalet Meslek Yüksek Okulu mezunuyum.

Umran Ekspertiz ne zaman kuruldu?

Kuruluş hikayesini sizden öğrenebilir miyiz?

Babamın galerici olması dolayısıyla çocukluğum arabaların içinde geçti. İlk meslek hayatıma araba yıkayarak başladım. 2009 yılına kadar İzmir’de galericilik yaptım. Daha sonra İstanbul’a taşındım. 2011 yılı sonuna kadar İstanbul’da galeriğe devam ettim. Ve 2011 Aralık sonunda misyonumuzu geliştirerek, Umran Ekspertiz’i kurduk. Uzman ve profesyonel ekibimizle 7 yıldır hizmet vermeye devam ediyoruz.

Bize Umran Oto Ekspertizi anlatırmısınız?

Umran Ekspertiz’in sunduğu hizmetler nelerdir?

Umran Ekspertiz olarak 9 ilde 17 şubemizle sizlere hizmet veriyoruz. Hedefimiz 81 ilde şube açmak. Uzman kadromuzla müşterilerimize güvenilir ve profesyonel hizmet veriyoruz. Her marka ve model araca ekspertiz hizmeti sunuyoruz. Profesyonel bir ekibimiz ve uzman bir kadromuz var. Teknik anlamda gerekli tüm donanımına sahibiz.

İlk kullanıcıdan son kullanıcıya kadar araçta meydana gelen değişiklerin uluslararası standartlara uygun olarak gerekli testleri yaparak tespitini yapıyoruz.

Yanal Kayma Testi, Fren Testi, Süspansiyon Testi, Motor Mekanik Testi, Diagnostic Test, Kaporta Boya Testi, DYNO Testleri yapılarak müşterilere detaylı bir rapor sunuyoruz.

2. El otomobil kullananların ve alıcılarının ekspertiz yaptırmaları gerekli midir? Ekspertiz yaptırılmaması ne gibi sonuçlara sebep olabilir?

Araç alırken değişen parça boyalı parça varsa orijinale göre fiyatı düşecektir. Araç alırken fiyatını doğru tespit edebilmek, değerinde fiyata araç alabilmek için mutlaka araçları göstermeleri gerekiyor. Mekaniksel anlamda araçta sorunlar varsa fiyatı da ona göre düşecektir. Günümüzde araçlar ciddi anlamda elektronik devrelerle, elektronik beyinlerle donatılmıştır.

Eskiden araç alım satımında aracın kaportasındaki değişen parçalar fiyat konusunda en belirleyici özellikken, şu an sahip olduğumuz teknolojiyle ekspertiz raporları daha detaylı bilgiye sahip olmamızı sağlıyor.

Örneğin 50 binliralık bir arabada önemsemediğimiz küçük bir arıza ikazı 8-10 bin tl gibi bir masraf çıkarabiliyor. Bunun gibi bir çok detay fiyat belirlemede önemli bir etken.

Ayrıca ekspertiz yapılmayan bir araçta örneğin; araçta fren tertibatıyla, yol tutuşuyla, süspansiyonla, airbag ile ilgili bir sorun varsa kazalara hatta daha da üzücü olarak ölümlere sebebiyet verebilir. Bu bağlamda ekspertiz yapılması çok büyük önem taşımaktadır. Bu mağduriyetin yaşanmaması için Umrân Ekspertiz tamamen bağımsız ve tarafsız olarak, uluslararası kalite standartlarında, uzman kişilerden oluşan kadromuzla, 2. el araç piyasasına hizmet veriyoruz.

Ekspertiz firması olarak karşılaştığınız sorunlar var mıdır?

Aracın bir süre içerisinde %100'üne bakmamız beklenmiyor. Bu yanlış bir düşünce, aracın %100'üne bakıyoruz diyen bir firma hatalı bir söylem içindedir. Yarım saat, bir saatlik süre içinde ancak aracın önemli unsurlarına ve ciddi noktalarına bakmak mümkündür.

Bir çok ekspertiz firması var ve yenileri kurulmaya devam ediyor. Ekspertiz firmalarının taşınması gereken sorumluluklar nelerdir? Hangi özelliklere sahip olmalıdır?

Ekspertiz firması bağımsız ve tarafsız olmalıdır. Ekspertiz firmasının bağımsız ve tarafsız olması, hiçbir markaya hizmet etmemesi demektir. Tarafsız olması ise alıcıya ve satıcıya eşit mesafede olması hiçbirini mağdur etmemesidir. Bunun yanında garanti verebilmesi çok önemlidir, firma raporunun arkasında durabilmelidir. Hataları en aza indirgeyebilmek için uzman bir kadroya sahip olmalıdır. Örneğin tek bir ustanın hata yapma olasılığı daha yüksek olacağından 8-10 kişilik bir ekip gereklidir. Böylece kontrol daha sağlıklı yapılacak, hata olasılığı minimum düzeyde olacaktır.

Ayrıca teknik açıdan da gerekli donanımın sahip olmaları çok büyük önem taşımaktadır. Bir diğer önemli unsur ise raporların anlaşılabilir olmasıdır.

Maalesef günümüzde bu özelliklere sahip ekspertiz firmaları çok az. Gerekli standartlar ve şartlar sağlanmıyor. Devletin bu konuya el atması gerekiyor. Herkes kolayca bu işi yapmamalı, bir takım kriterler olması lazım.

Plus Card ve Uzaktan Ekspertiz uygulamanız nedir? Sağladığı ayrıcalıklar nelerdir?

Plus Card 2. el oto alım satımı yapan müşterilerimize özel bir uygulamadır. Plus Card üyeleri tüm Umrân şubelerinde fiyat avantajları ve kampanyalardan faydalanırlar. Ayrıca Uzaktan Ekspertiz hizmetimizle entegre olan sistem sayesinde bulunduğunuz şehirden ayrılmadan araç almayı düşündüğünüz ildeki şubemizde ekspertiz hizmeti alarak bunu Plus Card uygulamasıyla ödemeniz mümkün. Yine bu iki hizmetimizin tamamlayıcısı olan web sitemizden ekspertiz raporu sorgulama hizmetimiz araç alıcı ve satıcılarının işlerini kolaylaştırıyor.

Otonomi Dergisi okurlarına iletmek istediğiniz bir mesajınız var mı?

Şubelerimize gelip işlem yaptıran müşterilerimize çekilişle 1 adet 2018 Model Fiat Egea hediye ediyoruz, kampanyamız Temmuz ayına kadar devam edecek. Detaylı bilgilere umranaoto.com.tr'de ulaşabilirsiniz.



Efsane Ford Mustang

3. kez dünyanın en çok tercih edilen spor otomobili oldu



Dünyanın önde gelen araştırma kuruluşlarından IHS Markit'in yayınladığı global otomotiv tescil verilerine göre efsane Ford Mustang, 2017 yılının en çok satan spor coupe modeli oldu. Ford Mustang bu sonuçlara göre üç yıldır üst üste en çok satan spor coupe olmayı sürdürüyor.





Ford, geçtiğimiz yıl 146 ülkede 125.809 Mustang Coupe ve Convertible sattı. 2017 yılında Avrupa'da 13.100 Mustang ve ikonik aracın Avrupa pazarına sunulduğu 2015'ten itibaren 35.000 adet sattı.

2018 Yeni Ford Mustang'ın küresel ölçekte gördüğü talep, Mustang'i üst üste üçüncü defa dünyada yılın en çok satan spor otomobili konumuna taşıdı.

IHS Markit'in en son açıkladığı global otomotiv tescil verilerinin Ford tarafından yapılan analizine göre, 2017 yılında global olarak 125.809 Mustang trafiğe çıktı. Resmi ve diğer kaynaklardan derlenen ve 80'den fazla ülkede küresel araç tescillerinin yüzde 95'ini kapsayan bu veriler, Mustang'i dünya genelinde diğer tüm spor coupe rakiplerinin önünde konumlandırıyor.

Ford satış analisti Erich Merkle yaptığı açıklamada "Dünya Mustang'e aşık olmaya devam ediyor. Mustang, Amerikan tasarımının, performansın ve özgürlüğün en mükemmel örneğini temsil ederken nerede yaşarsanız yaşayın benzersiz karakteriyle çekiciliğini ortaya koyuyor" dedi.

Ford, dünya çapında tescil edilen yaklaşık 126.000 araçtan 81.866 adedinin Mustang'ın üretildiği Amerika Birleşik Devletleri'nde trafiğe çıktığını, yani tüm Mustang tescillerinin yaklaşık üçte birinden biraz fazlasının ihracat pazarlarında gerçekleştiğini bildirdi.

Mustang, geçtiğimiz yıl 7.125 araç tesciliyle en çok satan spor coupe olduğu Çin'de yoğun talep görmeye devam ediyor.

Ford, global pazarlara ihracatın başladığı 2015 yılından 2017 sonuna kadar dünya çapında 418.000 Mustang sattı. Küresel ölçekte en popüler model ise 5.0 litre V8 motorlu Mustang GT oldu.

Avrupa'da 2015 ile Mart 2018* arasında 35.000 Mustang satan Ford, bu yıl dahasportif dış tasarıma sahip yeni Ford Mustang'i yumuşak dokulu malzemeli ve 12 inç dijital gösterge ekranı ile lüks bir iç tasarımla lanse edecek. Gelişmiş aktarma organları arasında Ford'un 450 PS 5.0 litre V8 motoru ve 0'dan 100 km/saate 4,3 saniyede çıkan 10 ileri vites otomatik şanzıman ile 12.1 l/100 km yakıt tüketimi ve 270 g/km CO2 emisyonu gibi özellikler sunulacak.

Gelişmiş sürüş teknolojileri arasında MagneRide® ayarlanabilir süspansiyon ve seçilebilir Sürüş Modları ile sabahları erken veya gece geç saatlerde sürüş için yenilikçi bir sessiz Modu sunan yeni bir Aktif Valf Performans Egzozu bulunuyor. Yeni sürücü destek teknolojileri arasında ise Yaya Algılama özellikli Çarpışma Önleme Asistanı ile Şerit Koruma Asistanı yer alıyor.

Spor coupe otomobiller, IHS Markit tarafından iki kapılı ve convertible modeller olarak tanımlanıyor.



GÜRSEL BARAN GÜVEN TAZELEDİ



Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel BARAN yeniden başkan seçildi.

ATO'nun 14 Nisan 2018 Cumartesi günü yapılan ilk aşama seçimlerinde, 157 bin üyesini temsil eden 181'i meclis üyesi olmak üzere toplam 429 komite üyesi seçilmişti. Seçim sonuçlarının kesinleşmesinin ardından ATO meclis üyelerinin Yönetim Kurulu Başkanı, Yönetim Kurulu asil ve yedek üyeleri, Disiplin Kurulu'nun asil ve yedek üyeleri ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Genel Kurulu delegelerini seçmek için, ATO'da ikinci kez sandık kuruldu.

ATO'nun 181 meclis üyesinden 176'sı oy kullandı, 1 oy da boş çıktığı için geçersiz sayıldı. Geçerli olan 175 oyun 174'ünü alan Baran, Yönetim Kurulu Başkanı olarak seçildi. Seçimlerde Yönetim Kurulu Başkan ve üyelerinin yanı sıra Disiplin Kurulu ve TOBB Genel Kurulu Delegeleri de belirlendi.

"ATO, Ankara'nın sorunları için elini taşın altına koyacak"

Seçimlerle ilgili değerlendirmede bulunan ATO Yönetim Kurulu Başkanı Gürsel Baran, 2016 yılı Aralık ayında zor bir süreçle göreve geldiklerini hatırlatarak, "Yaklaşık bir buçuk yıllık görev süremiz boyunca Ankara'nın, tüccarın sorunlarını, dertlerini biliyorduk, bu sorunları çözme gayreti içinde olduk" dedi. Seçim süreci boyunca üyelerin kendisine destek verdiğini kaydeden Baran, "Bundan sonra görev bizim. Ankara Ticaret Odası, Ankara'nın

ihtiyacı olan her yerde, üyelerin nefesi olacak, morali olacak, desteği olacak. Ankara'nın sorunları için elini taşın altına koyarak gayret gösterecek. İnşallah Ankara Ticaret Odası'ndan iz bırakarak ayrılanlardan oluruz" dedi.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu da yaptığı açıklamada, ticaret ve sanayi odaları seçimlerinin en zor seçimler olduğunu belirterek, aday olanların rekabet ettikleri kişilerden oy istediklerini anlattı. ATO seçimlerinde tek adayın Gürsel Baran olmasından memnuniyet duyduğunu ifade eden Hisarcıklıoğlu, "Ara dönemde başkanlık görevini başarıyla yürüten Gürsel Baran kardeşimin tek liste olarak seçime girmesinden büyük mutluluk duyuyorum. Bu seçimde ana amaç Ankara'ya hizmettir. Ankara'ya hizmet noktasında birlik ve beraberlik olması lazım. Burada çekişmenin olmaması lazım. Bu birlik ve beraberliği gördüğüm için de çok büyük mutluluk duydum. Tebrik ediyorum Gürsel kardeşimi" diye konuştu.

Yönetim Kurulu üyeleri:

Adem Ali Yılmaz, Edip Balcı, Halil İbrahim Yılmaz, Halil İlik, Mehmet Fatih Çetinkaya, Murat Ülkü Karakuş, Nihat Uysallı, Nuh Acar, Süleyman Ekinci, Temel Aktay

ATO 50. KOMİTENİN YENİ BAŞKANI ERKOÇ'TAN BİRLİK MESAJI



ATO'da Motorlu Kara Taşıtı Satıcıları Meslek Komitesi Başkanı Aydın Erkoç oldu.

Ankara Ticaret Odası (ATO), tarihinde en yüksek katılımla gerçekleşen meslek komiteleri ve meclis üyeliği seçimleri maratonunu tamamlarken, Motorlu Kara Taşıtı satıcıları Meslek Komitesi Başkanlığı'na seçilen Aydın Erkoç, "Oy veren vermeyen tüm üyelerle birlik beraberlik içinde hareket etme" sözü verdi.

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) ve Başkent Otomobilciler Derneği'nin (BOD) yanı sıra otomotiv yaşam ve ticaret merkezi Otonomi'nin de Yönetim Kurulu Başkanı olan Aydın Erkoç, ATO'da yapılan meslek komiteleri seçiminin ardından yaptığı yazılı açıklamada şunları söyledi:

"Geride bıraktığımız meslek komiteleri ve meclis üyeliği seçimlerinin öncelikle başta Ankara'mız ve ülkemize hayırlı ve uğurlu olmasını temenni ediyorum. Bu denli yüksek katılımı ATO tarihine geçen seçimlerde 50. komitede meslektaşlarımızın teveccüh göstererek bizleri desteklemesi onur verici. İnaniyorum ki bize oy veren ya da vermeyen tüm arkadaşlarımızla bundan böyle birlik beraberlik içinde hareket edecek ve mesleğimiz için hep birlikte mücadele vereceğiz. Bizler, Motorlu Kara Taşıtı Satıcıları olarak bayileriyle, sıfır ve 2. el araç satıcılarıyla; kamyon, iş makinesi, traktör, motosiklet satıcılarıyla büyük bir aileyiz. Hiçbir ayırım

gözetmeden mesleğimiz için, ticaretimiz için, ülkemiz için el ele, kol kola hep birlikte çalışmaya mesleğimizin önündeki engelleri kaldırmaya devam edeceğiz. Yanımızda olan olmayan herkesin sorunu sorunumuzdur diyerek sorunlarımızın bir bir üstesinden geleceğiz. Bu duygularla tüm arkadaşlarımıza teşekkürü borç bilir, tekrar hayırlı olmasını temenni ederim."



YENİ DUSTER roadshow Türkiye'yi dolaşıyor

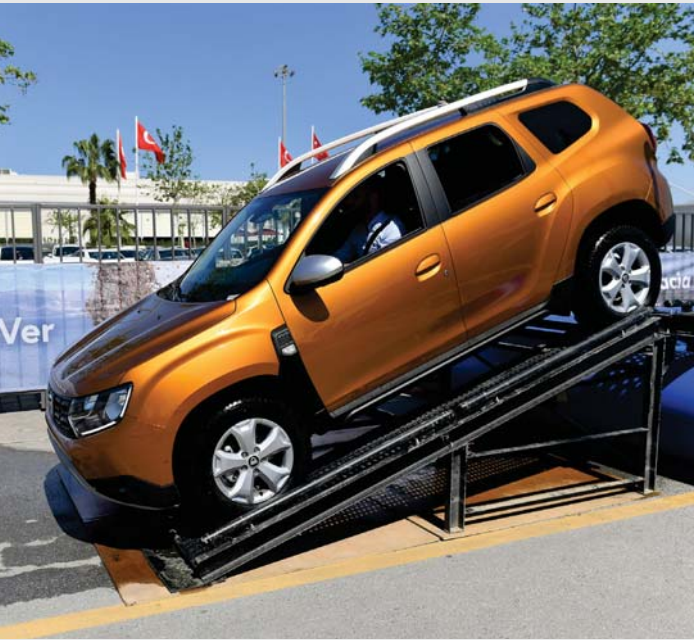


Mart ayında satışa sunulan Yeni Duster, bir roadshow organizasyonu ile yola çıkarak Türkiye'yi dolaşiyor. Toplam 12 şehri kapsayan roadshow organizasyonunda Yeni Duster, "Hakkını Ver" sloganı ile otomobilseverlerle buluşuyor. Katılımcılar, test sürüşünün yanı sıra sanal gerçeklik dünyasını Yeni Duster ile deneyimleme fırsatı yakalıyor.

Özel olarak hazırlanan off-road parkurunda profesyonel eğitmenler eşliğinde katılımcılar, alana yerleştirilen Orman, Çöl, Buzul konseptinde üç farklı ortamda sanal gerçeklik gözlükleri ile Duster deneme fırsatı buluyor. Microsoft'un piyasaya yeni sürdüğü Hololens gözlüğü ile gerçekleştirilen Duster Sürüş Asistanı parkuru ise sürüş deneyimini bambaşka bir noktaya taşıyor.

Yeni Duster Roadshow organizasyonu Antalya, Gaziantep, Adana, Kayseri, Ankara, Trabzon, İzmir, Eskişehir, Bursa, Tekirdağ, Kocaeli illerinde otomobilseverlerle buluştu.

Türkiye'de 73.400 TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunulan, Comfort ve Prestige olmak üzere iki donanım seviyesi ile pazarda yerini alan Duster, motor seçenekleri arasına yeni 1.2 TCe 125 bg (4x2) benzinli motoru da ekledi. Duster, Türkiye'de bütün müşterilerinin talebine cevap verebilecek iki benzinli, iki dizel olmak üzere dört motor seçeneği ile satışa sunuluyor.





SEKTÖRDE BİRLİK BERABERLİK YEMEĞİ

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED), Başkent Otomotivciler Derneği (BOD) ve OTONOMİ'nin Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Erkoç, otomotiv sektör temsilcileriyle bir araya geldi. Ataköşk Hotel'de gerçekleşen etkinliğe, Müstakil Sanayici İşadamları Derneği (MÜSİAD) Ankara Şubesi Başkanı İlhan Erdal, GER-SAN Başkanı Hüseyin Ayfer, Başkan Yardımcısı Ceyhun Kutlu, Ata Grup Yönetim Kurulu Başkanı Münür Efe ve otomotiv sektörü temsilcileri olmak üzere çok sayıda davetli katıldı.

Türkiye'de otomotiv sektörünü tek çatı altında topladıklarını belirten Erkoç, "Bugün Türkiye genelinde sayıları 65 bini bulan motorlu araç satıcısı arkadaşımızı temsil ediyoruz. Öncelikli amacımız her zaman mesleğimize hak ettiği değeri kazandırmak, bu işi kurumsallaştırmak oldu. Sizin sayenizde her geçen gün güçlenerek büyüyüyoruz" diye konuştu.

Satıcı ehliyeti olmayan kişiler otomobil ticareti yapamayacak

Yaptığı konuşmada her yıl 7 milyon aracın el değiştirdiğini, bunlardan sadece 1,5 milyonunun otomobil ticareti yapan bayiler ve motorlu araç satıcıları tarafından satıldığını ifade eden Erkoç, "Yoğun çalışmalarımız sonucunda yasa çıktı, artık satıcı ehliyeti olmayanlar otomobil ticareti yapamayacak. Bu yasayla kayıt dışılığın önüne geçilmiş olacak, mesleğimize standart gelecek; tüketici mağduriyeti son bulacak. Her önüne gelen araç alıp satıyordu. Artık bu işi yapanların vergi levhası ve oda kaydının yanı sıra "yetki belgesi" alması gerekecek" dedi.





Nöbetçi noter talebi

Konuşmasında meslek sorunlarının giderilmesi ve mesleğin daha iyi bir noktaya getirilmesi için yaptıkları çalışmalarla ilgili bilgi veren Erkoç, nöbetçi noter talebi ile ilgili Adalet Bakanlığı ve Noterler Birliği ile görüşmelerinin de sürdüğünü söyledi. Erkoç, "Araç ticareti hafta sonu da oluyor, bu sebeple hafta sonları noterlerin kapalı olması büyük bir handikap oluşturuyor. Federasyon olarak noterlerin hafta sonu da açık olmasını, ya da nöbetçi noter uygulamasının gelmesini talep ediyoruz" dedi.

Her zaman birlik beraberlik bilinciyle hareket edeceğiz

Türkiye'deki tüm otomotivcileri kucakladıklarının altını çizen Erkoç, "Bildiğiniz gibi mesleğimizin birçok sorunu var. Kurulduğumuz yıldan bu yana bu sorunların çözümü için gayretle çalıştık. Yıllardır devam eden Katma Değer Vergisi (KDV) sorunu çözüme kavuştu. Uzun yıllardır dile getirdiğimiz bu sorun Bakanlık nezdinde ele alındı. Birçok meslektaşımızı mağdur eden ithal araç sıkıntısı da çözüldü. Sektörümüzde yaşanan pek çok gelişmede katkımızın olması bizi gururlandırıyor" diye konuştu. Bundan sonra da gayretle çalışmaya devam edeceklerini söyleyen Erkoç "Mesleğimizde tek yumruk olursak çözemeyeceğimiz sorun yok, bizim sorunlarımızı başkaları çözemez. Her zaman birlik beraberlik bilinciyle hareket edeceğiz" diye konuştu.



GENÇ İŞADAMLARI CUMHURBAŞKANI BAŞDANIŞMANLARINI AĞIRLADI



Cumhurbaşkanı Başdanışmanları Ayşe Türkmenoğlu ve İhsan Şener, TÜGIAD Ankara Şubesi'nde genç işadamları ile bir araya geldiler.

Başkan Ercan Kahraman ev sahipliğinde, Ticari İlişkiler Komisyonu işbirliğiyle gerçekleşen ve işadamlarının büyük ilgi gösterdiği toplantıda pek çok konu masaya yatırıldı.

Türkiye ekonomisinin dünü, bugünü ve geleceğinin konuşulduğu toplantıda işadamları yaşadıkları sorunları da gündeme getirerek, ülkenin içinde bulunduğu bu hassas dönemde üzerlerine düşeni yapacaklarını ifade ettiler.

Ercan Kahraman, toplantının açılış konuşmasında, ülkenin içinde bulunduğu süreçte işadamlarının izleyecekleri yol konusunda bu toplantıların büyük önem taşıdığını ifade etti. Yeni yatırımların önünün açılması ve yaşanan engellerin kaldırılması hususuna değinen Kahraman başladığı konuşmasındaşunları söyledi:

“Bu hassas süreçlerde ülkemiz ekonomisinde katkılarımızı daha ileri noktalara taşımak gayretiyle sizlerle bir araya geliyoruz. Üyelerimiz, işadamlarımız nasıl bir yol izlemeli? Nelere ağırlık vermeli, önümüzdeki engelleri nasıl kaldırabiliriz gibi konularda sizin fikir ve önerileriniz de bizim için önem taşımakta. Katılımınız için teşekkür eder, sizi ağırlamaktan duyduğumuz memnuniyeti dile getirmek isterim.”

Bülent Erborada “Komisyon olarak mevcut ekonomik politikaları takip etmek; bu konuda yapılan güncel çalışmaları üyelerimizle paylaşmak, mevcut ticaretimizi büyütebilmek ve sürdürülebilir kılmak için çalışmalar yapmak bizim görevimiz. Yüz yıllık Cumhuriyet tarihimizde çok kırılgan ekonomik politikalardan, bugün çok farklı noktalara geldik. 15 Temmuz hain darbe girişimini yaşadık ve 2 gün sonra hepimiz işimizin başına döndük; Afrin Zeytin Dalı operasyonu sınır ötesinde devam ediyor ama ekonomi düzgün bir şekilde yürüyor. Dolayısıyla global piyasalardaki hareketliliğin ülke ekonomisine etkileri ve genel ekonomik perspektifi konuşacağımız bu toplantımıza katılımlarından ötürü Başdanışmanlarımıza çok teşekkür ederiz.” dedi.

Cumhurbaşkanı Başdanışmanları Ayşe Türkmenoğlu ve İhsan Şener’le ülke ekonomisinden dış ticarete kadar pek çok konu masaya yatırıldı.

Demokrasinin olmazsa olmazı STK'lar

Cumhurbaşkanı Başdanışmanı Ayşe Türkmenoğlu konuşmasında STK'ların önemine vurgu yaparak, "Demokrasinin vazgeçilmezi, olmazsa olmazı sivil toplum kuruluşları, iktidara da muhalefete de kitlelerin sesini duyurabiliyor ve çarkı yürütme noktasında önemli görevler üstleniyorlar. Değişen dünya düzeninden biz de nasibimizi alıyoruz ama biz bu süreci hafiflatıyoruz. Devletimiz de çalışmalarını hızla sürdürüyor. Teşvik ve destekleri ile bu süreçte iş dünyasına da katkısını sürdürüyor" dedi.

Farklı yatırım alanları değerlendirilmeli, Afrika pazarı önemli...

Türkmenoğlu, yaşanan süreçte işadamlarına büyük görev düştüğünün altını çizerek şunları söyledi:

"Sizler sanayi, üretim, bilim, Ar-Ge gücünüzle bu sürece katkı verecek kesimsiniz. Çok farklı alternatifler var. Mesela Afrika yüzyıllardır sömürülmüş de olsa farklı iş olanaklarına zemin oluşturuyor. Yaptığımız gezilerde de görüyoruz... Afrika şu anda çok şeye ihtiyacı olan ve bitmez kaynaklara sahip ülkeler topluluğu... Tarım, tekstil, makine, gıda gibi her sektör onlar için büyük nimet, yatırım beklenen konular. Bu alanlarda yatırım yapılabilir."

Bizim işadamız vizyon sahibi

Türk iş adamlarının farklı bir vizyona sahip olduğunu ve çok farklı kapılar açarak başarılı olduklarını söyleyen Türkmenoğlu, "İşadamlarımız, gereken dinamizm ve cesaretle fazlasıyla sahip. Dünya önemli bir süreçten geçiyor, biz de bundan nasibimizi alıyoruz. Ancak, Türkiye bu konuda beklenenden daha az etkilenecek süreçleri aşıyor" dedi.

Güvenlik öncelikli konu

Cumhurbaşkanı Başdanışmanı İhsan Şener de konuşmasında Afrin'de devam eden Zeytin Dalı Operasyonu'na vurgu yaparak ülke güvenliğinin öncelikli konu olduğunu söyledi. Şener, "Ticaret, üretmek ve kazanmak önemli, ancak barınma ve güvenlik konuları insanın birincil ihtiyacı. Eğer insan bu ihtiyaçlarını karşılayamıyorsa diğer ihtiyaçlara sıra gelmiyor. Şu an sıcak konu Afrin Operasyonu. Hiç şüphesiz bunun ekonomik anlamda getirileri ve götürüleri olacaktır. Ama neticede güvenli bir piyasa yoksa insanlar güvenliğinden emin değilse kabuklarına çekilirler" dedi.

Türkiye, yeni düzenin adaletli oluşması için kavga yapıyor

Yeni dünya düzeninin inşası sürecinde haklı olanın güçlü olmasını umut ettiklerini söyleyen Şener, şunları anlattı:

"Cumhurbaşkanımızla beraber dünyayı geziyoruz. En son Afrika'nın en fakir ülkelerine gittik. Bu alanlar Fransız sömürgeşi. Modern bir sömürge alanıyla devam ediyorlar. Oradaki halk diyor ki, biz sizin bizi sömürdüğünüzün farkındayız ama şu anda çaresiziz. Biz adaletin, doğrunun, hakkaniyetin, güzelin, iyinin fırsatını bulduğumuzda bunların ihyası için elimizden geleni

yapacağız. Bu süreç, yeni, yürütülebilir, sürdürülebilir, yeni dünya sürecinin inşasıdır. Haklı olanların güçlü olmasını umut ederiz. Eğer haklı olmayanların güçlü olduğu bir yeni düzen kurulacaksa, diğerinden farksız olacak; bazıları için gözyaşı, kan ve açlık olarak devam edecektir. Türkiye, kendi ekonomik, siyasi, askeri, bilimsel gücü ile yeni düzenin adaletli oluşması için kavga yapıyor. Bu operasyonların temelinde yatan sebep, yeni kurulacak dünya düzeni masasında adil bir sesin söz sahibi olması içindir."

İş dünyasına büyük görev düşüyor

Bu kuruluş sürecinde üretim, pazarlama, ticaret, AR-GE çalışmaları, bilim ve sanayi yatırımlarının doğal olarak ikinci planda kaldığını anlatan Şener, iş dünyasının rolünün büyük olduğunu söyleyerek, "Siz esas olarak bu inşayı yapacak olan grupsunuz. Devlet şu anda doğal olarak buraya yoğunlaşmış durumda; yeni kurulacak dünya düzeninde söz sahibi olmaya çalışıyor. Küçük ve orta ölçekli işletmelere, büyük sanayi kuruluşlarına bu sıkıntılı süreçte büyük iş düşüyor. Devletin belli ölçüde eksik kaldığı, ihmal ettiği yerleri sizler, kendi birikiminiz, tecrübeniz, sermayeniz, insan gücünüz, bilimsel ve AR-GE gücünüzle telafi edeceksiniz. Biz, 'Kazancın 10'da 9'u ticaret, ticaretin 10'da 9'u cesarettir' prensibiyle hareket eden bir dinin mensuplarıyız. Dolayısıyla cesaretle ticaret yapan sizleri kutluyorum. Üreten, pazarlayan, cesaretle piyasaya açılan, dünyaya açılan sizleri kutluyorum" dedi.





■ Miami'deki başarı yolculuğunuz nasıl başladı?

Amerika maceram 2004 yılında gerçekleştirdiğim seyahat sırasında başladı. Amacım buraya yerleşmek değil, yalnızca tatildi ama sonra işe dönüştü. Miami'ye geldiğimde ilk işim South Beach Otel Grubu'nun sahip olduğu otellerde çalışmak oldu. Bu grubun içerisindeki restaurant ve barları yönetiyordum. 2006 yılında Catalina Hotel bünyesinde, Red Bar adı altında kendi markamı yarattım ve çok başarılı oldum. Daha sonra Miami'de tam 5 restaurant ve bar'a ortaklık yaptım.

■ Yemek ve eğlence sektöründen sonra emlak işine girişiniz nasıl oldu?

Aslında emlak işine, kendim için yaptığım yatırımlarla girmiş bulundum. Kendim için aldığım ilk evi, 6 ay sonra tadilatını yapıp çok iyi bir fiyata satınca, bu sektörde daha yoğun çalışmaya karar verdim. Aynı zamanda Türkiye'den Miami'ye gelen dostlarımla da yatırım yapmak için bana danışması, bu kararı almamda çok önemli bir sebep oldu.

Türkiye ile Amerika arasında emlak sektörü açısından bir kıyaslama yaparsanız neler söylersiniz, en çok hangi ülke vatandaşı orada emlak yatırımı yapıyor?

Öncelikle, Florida'da dünyanın her ülkesinden çok ciddi yatırımcılar mevcut. Şu an Miami'de yapılan yatırımların %78'i yabancı yatırımcılar tarafından yapılıyor. En çok gayrimenkul alan ilk beş ülkeyi sayarsak sırası ile Kanada, Brezilya, Arjantin, Venezuela ve Kolombiya demek doğru olur. Bu arada Türkler de arayış çok hızlı bir şekilde kapatıyor.

■ New York'ta son birkaç yıldır Çinliler emlakta büyük yatırımlar yapıyor. Florida'da bu durum nasıl?

Çinliler emlak piyasasında parayı en iyi koklayan, bir numaralı ülke. Şu an Miami'de özellikle şehir merkezinde çok ciddi bir şekilde yatırım yapıyorlar. Aynı zamanda Florida'da yeşil kart talepleri de geçen seneye kıyaslandığında %35 arttı.

MIAMI'YE DAMGA VURAN TÜRK: ERHAN KÖSTEPEN

Son yıllarda ismini sıklıkla duyduğumuz, özellikle başarılı girişimleri yanında cemiyet ve sanat dünyasını Miami'de ev sahibi yapmasıyla ünlenen Erhan Köstepen ile hemen her konuya değindiğimiz keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.

O, Ulaştırma Eski Bakanı merhum Mehmet Köstepen'in oğlu... Bakanlığı döneminde Türkiye'ye önemli hizmetlerde bulunmuş; ilklere imza atmış, ilk Türk uydusunun uzaya gönderilmesini sağlamış ve cep telefonlarını Türkiye'ye getiren isim olarak adını altın harflerle yazdırmıştı. Şimdi de oğul Köstepen, Miami'de yaptığı çalışmalarla, aldığı ödüllerle, girişimleriyle başarıdan başarıya koşuyor ve Türkiye'nin de tanıtımını üstleniyor.

■ Fırtınaların en çok yaşandığı bir bölge... Bu emlak sektörünü nasıl etkiliyor? Ayrıca inşaat sektöründe farklı yapı malzemeleri kullanılmaya başlandı mı?

Açıkçası fırtınalar, emlak sektörünü çok fazla etkilemiyor. Miami'nin 100 yıllık tarihinde fırtınalar hep vardı, hep de olmaya devam edecek. Burada insanların dikkate alması gereken şey şu; tabii ki doğal afetler çok tehlikeli ve korkutucu, ancak günümüzün teknolojisinde televizyon ve radyo gibi medya organları size gelecek olan tehlikeyi tam olarak anlatabiliyorsa, önlem almaya vaktiniz var demektir. Ayrıca fırtınalara dayanıklı inşaat malzemeleri, Florida'da mecburi. Bu da riski oldukça aşağıya çekiyor.

■ En çok Türk'ün yaşadığı bir bölge olması oranın kültürünü nasıl etkiliyor? Bu emlak ve eğlence sektörünü de etkiliyor mu?

Burada çok Türk'ün yaşaması, Miami'nin kültürünü değiştirmez. Ancak kendi kültürümüzü burada yaşayabilmemizi sağlar. Özellikle eğlence sektöründe son yıllarda Türklere ait birçok mekan açıldı.





■ Bize restaurantınız Mandolin'den bahseder misiniz? Miami'nin en başarılı restaurantlarından biri olduğunu duymayan kalmamıştı.

Evet müthişti. 2010 senesinde Mandolin Aegean Bistro adında bir restaurant açtım. Miami'nin Design District bölgesinde bir Ege Mutfağı. İnanılmaz başarılı oldum ve 2015 senesinde restaurantı dünyaca meşhur Soho House'a sattım. Gloria Estefan, Al Pacino, Robert Downey Jr, Adriana Lima, Morgan Freeman gibi dünyaca tanınmış yıldızların devamlı geldiği, Miami'nin en iyi 3 restaurantından biriydi. “

■ Restaurant projeleriniz devam ediyor mu?

Tabii ki. Bu senenin sonunda yaklaşık 3 milyon dolar bir yatırımla kapılarını açacağımız çok büyük bir projeye imza atacağız. Fava, meze bar. Miami'nin Wynwood bölgesinde, 300 kişi kapasiteli bir Ege meyhanesi olacak. Çok heyecanlıyız.

■ Şimdiden hayırlı olsun diyelim. Peki emlak piyasasına dönersek, sektörde ödüller aldınız bu başarı nasıl gerçekleşti?

Özellikle son 2 senede çok özel ödüller aldım. Sahibi olduğum firma Real Miami Estate olarak, bu sene 60,000 kişi arasında Florida'da 3. oldum. Geçen sene de 80,000 arasında 8. Tüm bu başarıların en büyük sebebi dürüst olmak ve işini sevmek. İnsanları doğru yönlendirmek ve tabii ki Türkiye'ye bol bol seyahat.

■ Yurt dışında yatırım yapacaklar en çok hangi konulara dikkat ediyor ve tercihleri nedir?

Burada en önemli şey, yatırım yapacak kişiyi doğru yönlendirmek. Yatırımcı ile olan ilişki, asıl yatırımı yaptıktan sonra başlıyor. Doğru avukatlık hizmetlerini vermek, vergi konusunda aydınlatmak, kirası ile ilgilenmek gibi. Her zaman söylerim, eğer Miami'de yatırım yapacaksanız, burada yaşayan ve başarılı olmuş bir lokal şirket ile çalışmak en doğrusu. Aksi taktirde biraz önce söylediğim hizmetlerin hiçbirinden faydalanamazsınız.

■ Başkan Donald Trump'ın aldığı kararlar ekonomiye ve emlak yatırımlarını nasıl etkiliyor?

Şu ana kadar emlak yatırımlarını iyi şekilde etkiliyor. Unutmayalım, Başkan Donald Trump da bizimle aynı sektörde...

■ Emlak sektöründe yeni bir projeniz var mı?

Burada projelerimiz bitmez. Miami su anda dünya'da en çok gelişen 3. Şehir. Tam bir şantiye. Özellikle Midtown, Design District ve Wynwood çevresinde yatırımlarımız durmadan devam edecek.

■ Dostlarınız arasında Türk dizilerini izleyenler var mı? Varsa hangi dizileri izliyorlar? Ve beğendikleri şarkıcılar var mı?

Miami'de herkes Tarkan hayranı. Hemen hemen her Club'da Tarkan'ın şarkılarını duymanız mümkün. İşlerimin yoğunluğundan dolayı Türk dizileri takip edemesem de, özellikle Miami'de çok ciddi takipçilerimizin olduğunu biliyorum. Ne zaman Türk olduğumu söylesem, hemen dizilerden bahsediyorlar. Gerçekten gurur verici.

■ Dostlarınızın Türkiye ilgili en çok sordukları soru nedir?

Güzel olan, artık buralarda yaşayan herkes, Türkiye'nin ne kadar güzel bir ülke olduğunu biliyor. Türk insanını, müziğini ve yemeklerini çok seviyorlar. En çok sorulan soru, nereye ve ne zaman gidilmesi gerektiği.

■ Miami'de yatırım yapacaklara ne gibi önerileriniz var?

Yapacakları yatırımlar için onları kimlerin yönlendirdiği çok önemli. Türkiye içerisindeki firmalarla, Amerika'da yatırım yapmak doğru olmaz. Muhakkak lokal, satış sonrası da her türlü hizmeti verebilecek firmaları bulmaları çok önemli.



EMLAK KONUT'UN ANKARA'DAKİ İLK PROJESİNDE BÜYÜK SATIŞ BAŞARISI

Emlak Konut GYO, Ankaralıların yüzünü güldürdü



Emlak Konut GYO'nun Ankara'daki ilk projesi olan, Baş Yapı ve Solar Yapı ortaklığıyla hayata geçen Sofra Loca'da yüzde 85'in üzerinde satış oranıyla büyük başarı sağlandı.

Emlak Konut GYO güvencesi ve Türkiye'nin güçlü firmaları Baş Yapı ve Solar Yapı ortaklığında hayata geçen Sofra Loca'da yüzde 50 oranında oturumlar başladı ve komşular bir araya geldi. Next Medya organizasyonu ile gerçekleşen etkinliğe site sakinlerinin yanı sıra çok sayıda davetli katıldı.

Baş Yapı İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Baş, Türk mimarisinin modern mimariyle harmanlandığı, kalite ve konforun bir arada sunulduğu projede fark yaratan yaşam konseptinin hayata geçmesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi ve şunları söyledi:

“Önceliğimiz elbette ki ileri teknolojilerin kullanıldığı çağdaş ve modern bir yaşam alanı oluşturmaktır. Ama burada yaşayanların komşuluk kültürü ile çocuklarını güvenle büyütebilecekleri bir ortam hayal etmiştik. Bugün de bu organizasyonla sakinlerimizi bir araya getirmek ve birbirlerini tanımalarını sağlamak istedik. Gördük ki çok güzel ilişkiler oluşmuş ve biz amacımıza ulaşmışız. Bunun mutluluğunu yaşıyoruz.”





Sedat VARANK- Fatih BAŞ

İstanbul'da yeni proje müjdesi

Baş, hayata geçirdikleri projelerin kendilerine umut verdiğini söyleyerek İstanbul'da yeni bir projeye başlayacaklarının da müjdesini verdi. Türkiye'nin istikrar ve ekonomisine duydukları güvenin altını çizen Baş, "Yatırımlarımıza hız kesmeden devam edeceğiz. İnşallah yeni projemizle de insanların yüzünü güldürmeye devam edeceğiz" diye konuştu.

Sofa Loca'da yüzde 85'in üzerindeki satış başarısında önemli pay sahibi olan Sofa Loca Satış Müdürü Aynur Taşyürek de 4 ay önce teslimlere başlanan projede yüzde 50 oranında yaşamın başladığını söyledi.

Taşyürek, Sofa Loca'da ailelerin çocukların en güzel yaşam koşullarına sahip olması yanında kurulan yakın ilişkilerle de fark yaratıldığının altını çizerek, "Artık komşuların birbirini tanımadığı, selam vermediği günümüzde, birbiriyle sıcak ilişkiler kuran, iletişimin yoğun olduğu, çocukların güvenli bir ortamda yetiştiği bir

projede yaşamın başlamasıyla aslında yeni bir dönemin başladığını ve Türk kültürünün yeniden hayat bulduğunu görmekten çok mutluyuz. Umarız Sofa Loca bu konuda da örnek olacak" dedi.





OTONOMİ'DE GENEL KURUL HEYECANI

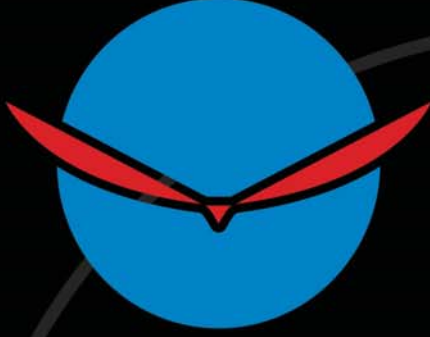
S.S OTONOMİ Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi ve S.S Başkent Otomotivcileri Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Olağan Genel Kurulu Otonomi'de geniş katılımı gerçeğe dönüştürdü. Başkan Aydın Erkoç güven tazeledi.

Saygı Duruşu ve İstiklal Marşı'nın ardından yönetim kurulu faaliyet raporunun okunması ve görüşülmesinden sonra denetleme kurulu raporu okunarak görüşüldü. Yeni dönemde görev yapacak Yönetim Kurulu ve Denetleme Kurulu üyelerinin seçilmesinden sonra Başkan Aydın Erkoç bir konuşma yaparak yeni dönemin hayırlı olmasını diledi. Erkoç, yaptığı konuşmada şunları söyledi:

“ 2010 yılında birlikte karar verip çıktığımız yolda sona geldik. Şükürler olsun ki, artık kooperatifimizi feshederek tapularınızı vereceğiz. Türkiye’de kooperatif sisteminde ilki başardık; söz verilen günde kooperatifi teslim ettik. Bugün Türkiye’de herkes bize gıpta ile bakıyor. Bu, sizlerin desteğiyle oldu. Devasa bir proje hayata geçirdik; bu denli nitelikli, kaliteli işyerlerine sahip bir eser hayata geçirmek bizim için gurur kaynağı olmuştur. Hayırlı uğurlu olmasını dilerim.”



Özgüven Mimarlık Kurucu Ortağı Özgür Özgüven de bir konuşma yaparak inşaatın başından itibaren geçirdiği evreleri hakkında bilgi paylaşımında bulundu. 2012’de tarlayken başlayan ve 2013’te temel atma ile süren çalışmalar hakkında bilgi veren Özgüven, “ Burası bizim çocuğumuz gibi. Çocuk büyürken ne kadar meşakkatli yollardan geçilir ve bunu kimse bilmez. Biz de çok emek verdik. Burayı tasarlarken en ince detayları göz önünde bulundurarak ve tüm gereksinimleri karşılayacak en üst kalitede bir yer meydana getirdik. 2016’da tamamen bitti, açılışı yapıldı ve 2017’de %90 doluluğa ulaştı. Bu değer burada üretildi. Bundan mutluluk duyuyoruz” diye konuştu.



onur
motorlu araçlar

OTONOMİ E3 Blok No:15

T: 0312 316 26 26 • www.onuroto.com




OTONOMİ

DİNAMİK, YENİLİKÇİ, VİZYON SAHİBİ GENÇ OTONOMİ



OTONOMİ'nin faaliyete geçişiyle birlikte hem esnaflar arasındaki birlik, beraberlik ve dayanışmayı artırmak hem de dinamik bir kadroyla otomotiv sektörüne katkı sağlamak amacıyla kurulan GENÇ OTONOMİ'nin kuruluş aşamasını, yaptığı çalışmaları ve hedeflerini GENÇ OTONOMİ Başkanı Gökhan Çalışkan ile konuştuk.

■ OTONOMİ'nin faaliyete geçişiyle birlikte dinamik bir kadroyla "GENÇ OTONOMİ" kuruldu; bu süreçten bahseder misiniz, nasıl bir araya geldiniz?

OTONOMİ'de faaliyet gösteren öncü firma sahiplerinin genç temsilcileri ile görüşmelerimizde bizleri yani genç otomotivcileri bir araya getirecek bir oluşuma ihtiyaç olduğunun düşünülmesi ile start verildi. Önce5 kişi ile fikir bazında başladık; bu konu paylaşıldığında OTONOMİ'de faaliyet gösteren genç arkadaşların destekleri ve katılımları ile her geçen gün etkin bir şekilde yapılandık.

■ GENÇ OTONOMİ'nin kuruluş amacını ve vizyonunuzu, hedeflerinizi öğrenebilir miyiz?

GENÇ OTONOMİ'nin amacı otomotiv sektörünün geleceğine yön verecek yöneticiler yetiştirmektir. Vizyonumuz ise yenilik odaklı çalışmalarımızla büyüklerimizden aldığımız bilgi ve birikimimizi bilim ve teknoloji ışığında evrensel gelişmeleri de dikkate alarak otomotiv sektöründe daha güçlü ve istekli şekilde yılmadan yorulmadan gençlik ruhu ile çalışmaktır.



■ GENÇ OTONOMİ olarak gerçekleştirdiğiniz faaliyetlerin yanı sıra çeşitli sosyal sorumluluk projelerine de imza attığınızı biliyoruz. Bunları kısaca anlatabilir misiniz?

GENÇ OTONOMİ olarak gençliğimizin verdiği hassasiyet ve dinamizm ile tüm sosyal sorumluluk projelerine tam destek veriyoruz. Son gerçekleştirdiğimiz sosyal sorumluluk faaliyetimizde Sevgi Evleri'nde yaşayan küçük kardeşlerimiz ile 23 Nisan etkinliği gerçekleştirdik. Ata'mızın çocuklara armağan ettiği bu güzel günde Sevgi Evleri çocukları ile vakit geçirme fırsatı yakaladık. Çocuklarımızla birlikte önce klasik araçlarla şehir turu yaptık, ardından onları oyun alanlarına götürdük, hediyelerimizi verdik. Onlara bu özel günlerinde keyifli bir gün geçirttiyseniz ne mutlu bize... 1 Mayıs İşçi Bayramı'nda da OTONOMİ'de çalışan arkadaşlarımıza ufak hediyelerimiz oldu; bugünü de beraber kutladık.



■ Önümüzdeki dönemde yapmayı planladığınız çalışmalar nelerdir?

Motorlu Araçlar Satıcıları Federasyonu'nun(MASFED) gençlik yapılanmasını kurarak tüm Türkiye'de genç otomotivcilerin bu yapılanmasının içerisinde olmasını sağlamak; yani GENÇ MASFED'i kurmak. Biz GENÇ OTONOMİ'liler kendimizi çok şanslı hissediyoruz. Önümüzde örnek alabileceğimiz başkanımız Aydın Erkoç ve dev bir yönetim kadrosu var. Aydın Erkoç ve yönetiminin her fırsatta ve her platformda biz gençlere verdiği önem ve değerin farkındayız. Yaptıkları bütün faaliyet ve çalışmaların içinde ekip ruhu ile etkin şekilde rol alıyoruz. Tabiri caiz ise şu an Başkanımız Aydın Erkoç ve yönetiminin yanında yetişip pişiyoruz. Şimdi onlar bizleri yetiştiriyor, bizler de gelecekte nicelerini yetiştirip sektörümüze kazandıracağız.

MITSUBISHI MOTORS'UN YEPYENİ COUPE SUV MODELİ ECLIPSE CROSS, TÜRKİYE'DE!

Mitsubishi Motors'un yeni jenerasyon otomobillerinin ilki olan yeni coupe SUV modeli Eclipse Cross, dikkat çekici tasarımı, gelişmiş ileri güvenlik özelliklerine sahip sürüş dinamikleri ve sürücünün yoldan gözünü ayırmadan yönetebildiği akıllı telefon fonksiyonlarını kullanmasına olanak sağlayan Smartphone Link Display Audio sistemi gibi yüksek teknoloji donanımı ile dikkat çekiyor



Mitsubishi Motors'un "SUV" segmentinde güçlenerek büyümeyi hedeflediği yeni marka yapılanmasını ve konumlandırmasını destekleyen Eclipse Cross modeli Avrupa'nın ardından Türkiye'de de satışa sunuldu. Dikkat çekici tasarımı, benzersiz sürüş dinamikleri ve inovatif detayları ile öne çıkan Eclipse Cross, Mitsubishi Motors'un, tamamen bir SUV oyuncusu olma yolundaki yeni konumlandırmasının ve yeni ürün stratejisinin de önemli bir adımını oluşturuyor.

Coupe tasarımı, keskin ve maskülen hatlarının yanı sıra, benzersiz bir sürüş deneyimi sunan Eclipse Cross, Mitsubishi Motors'un yeni dizayn felsefesinin startını verirken, içinde bulunduğu SUV segmentine yenilikçi özellikler getiriyor. Eclipse Cross, markanın 40 yıllık SUV uzmanlığı, 80 yıllık 4x4 geçmişi ve 30 yıllık All-Wheel-Control (S-AWC) teknolojisinden güç alıyor.

Temsa Genel Müdürü Akpulat: "2018'de 4 kat büyümeyi hedefliyoruz"

Eclipse Cross'un Türkiye lansmanında Temsa Motorlu Araçlar Genel Müdürü Levent Akpulat, Mitsubishi Motors'un 2017'de globalde yüzde 10 büyüdüğünü belirterek şunları söyledi; "Bu oran ile Renault Nissan Mitsubishi Motors İttifakı'nın en yüksek büyüme hamlesini gerçekleştiren Mitsubishi Motors, önümüzdeki üç yılda satışlarda yüzde 30'un üzerinde artış hedefliyor. Eclipse Cross'un Türkiye pazarına girmesi bu anlamda önemli. Türkiye olarak biz de gerçekleştirdiğimiz Eclipse Cross lansmanı ile yılda 2.000 adet Eclipse Cross satışı gerçekleştirerek binek araç kategorisindeki satışlarımızı 4 kat artırmayı hedefliyoruz."

Eclipse Cross ismini güneş tutulmasından alıyor

Mitsubishi Motors'un Eclipse Cross ile başlattığı yeni ürün gamı yolculuğu, yeni otomobil için seçilen isme de yansıtıldı. Eclipse Cross, ismini Mitsubishi Motors'un 1989 ve 2012 yılları arasında ABD'de satılan ve çok sevilen Eclipse spor otomobilinden alıyor. Güneş tutulması sırasında ortaya çıkan göz alıcı parlaklıktan esinlenerek, inovatif bir sürecin sonucunda geliştirilen yoğun parlak metalik kırmızı renk araca adını veren unsurlardan bir diğeri olarak görülüyor.

Farklaştırılmış Dinamizm

Mitsubishi Motors'un geçtiğimiz üç yıl boyunca konsept XR PHEV II, konsept eX ve konsept GT-PHEV otomobillerinde sergilediği gösterişli ve otantik görsel kimliğin oluşturduğu yeni global tasarım stratejisi, Eclipse Cross'a uygulandı. Dinamik hatlara ve atletik çizgilere sahip Eclipse Cross'ta, Mitsubishi Motors'un yeni görsel kimliği "Dynamic Shield"i daha çarpıcı hale getirmek için LED farları ve gündüz farları daha yükseğe yerleştirilirken, sis farları ve sinyal lambaları daha aşağıda bulunuyor. Keskin hatlara sahip coupe SUV Eclipse Cross, kama şeklindeki kemer çizgisi, arka kısmında yer alan ve öne doğru eğik olan C sütunundan çıkan sıra dışı V çizgisi ve kaslı arka çamurlukları ile heybetli ve dikkat çekici çizgilere sahip.

Japon Mühendisliği

Mitsubishi Motors, yeni marka konumlandırmasını desteklemek için, Eclipse Cross ile başlayarak ürün gamındaki ürünlerin görsel kalitesini artırmayı hedefliyor. Gerek ürünün dışında, gerekse iç tasarımındaki malzeme seçimi, kaplamalar, dokumalar ve renkler bu konumlandırma ile paralel olacak şekilde seçildi. Eclipse Cross'un gümüş ve deri detaylar ile karbon ve piyano siyahının hakim olduğu iç kabini dikkat çekiyor.

Mitsubishi Motors, günümüzün ihtiyaçlarını göz önüne alarak Eclipse Cross'ta birçok yeni teknolojik çözümü bir arada sunuyor. Orta konsola yerleştirilen Apple Car Play ve Android Auto uyumlu Smartphone Link Display Audio (SDA) sistemi ve touchpad kontrol mekanizması sayesinde sürücü, yoldan gözünü ayırmadan müzik sistemi ve akıllı telefon fonksiyonlarını kullanabiliyor.

Eclipse Cross'ta ayrıca sürücünün, adaptif hız sabitleme sistemi, çarpışma önleyici uyarı sistemi, şerit takip uyarı sistemi gibi bilgileri takip edebileceği Head up Display (Direksiyon üzeri gösterge ekranı) bulunuyor.

Geniş İç Hacim

2,670 mm dingil mesafesine, 1,805 mm genişliğe ve 4,405 mm uzunluğa sahip Eclipse Cross, 20 cm ileri-geri kayabilen ve sırt açısı ayarlanabilen arka koltukları ve panoramik cam tavanı ile yolcularına havadar ve geniş bir iç hacim sunarken sessiz çalışan motoru ve geliştirilmiş ses yalıtımı ile keyifli bir sürüş deneyimi sağlıyor.

Mitsubishi Lancer Evo'dan Esinlenen Sürüş Dinamikleri

Eclipse Cross'un 1,5L turbo benzinli motoru, 163PS güç üretiyor. 250Nm maksimum torka 1800 devir gibi düşük bir devirde ulaşan motor, bu tork seviyesini 4500 devire kadar koruyarak çarpıcı bir performans sunuyor.

Eclipse Cross, 6 ileri vitesli manuel veya 8 kademeli CVT şanzıman seçenekleri, ayrıca 2WD veya 4WD çekiş konfigürasyonlarıyla geliyor. Rijit gövde yapısı ve iyi kalibre edilmiş süspansiyon sistemi, yol tutuşunu güçlendiriyor. Evo'dan hatırladığımız aktif yalpa kontrolünün (AYC) modern bir uyarlaması ile birleştirilmiş Sürekli Dört Çeker Sistemi (S-AWC) ise Eclipse Cross'un viraj performansını artırarak sürüş keyfini ve güvenliğini SUV standartlarının ötesine taşıyor.

Eclipse Cross, ayrıca adaptif hız sabitleyici, çarpışma önleme sistemi, şerit takip uyarı sistemi, kör nokta uyarı sistemi, hareketli nesne algılama sistemi, elektronik park freni gibi gelişmiş güvenlik özellikleri ile donatıldı.





Lastik diş derinliği her şeyden daha önemli

Bu konuda kamuoyu bilgisi çok fazla olmasa da, lastiklerde aşınma göstergesi olan 'diş derinliği', sürüş güvenliği açısından dönemsel lastik kullanımından daha büyük önem arz ediyor. Lastiklerin düzenli şekilde kontrol edilmesi ve kış ya da yaz olması fark etmeksizin, 'diş derinliği' 3 mm'den az olan tüm lastiklerin değiştirilmesi gerekiyor.

“

Kendi geliştirdiği teknolojileriyle, binek araçlardan kamyon ve otobüslere, traktörlerden askeri birlik ve güvenlik güçlerinin kullandığı araçlara, iş makinelerinden savaş jetlerine, ülkemizi geleceğe taşıyan lastikleri üreten, lastik sektörünün Ar-Ge lideri, Türkiye'nin lastiği Petlas, can ve mal güvenliğinden yakıt ekonomisine, sürüş konforundan doğa sürdürülebilirliğine 6 nedenle yazın kış lastiği kullanılmaması konusuna dikkat çekiyor.



Yazın plaja kıyık kaban ve botlarınızla gider misiniz? Mevsimine uygun giyinmek gibi, her gün kullandığımız araçlarımızda mevsimine uygun hazırlıkları yapmak da büyük önem taşıyor. Son yıllarda bilinçlendirme kampanyaları ve trafik kontrolleri sayesinde ülkemizde kış lastiği kullanımında belirli bir noktaya gelindi. Ancak, yaz aylarına girerken, sıcak havalarda kullanıma uygun olmayan kış lastiklerinin değişimi, yazın kış lastiği kullanılmaması da aynı şekilde kritik bir önem arz ediyor.

Türkiye'nin lastiği Petlas, gündemde çok fazla yer etmeyen, ancak sürüş güvenliği ve ekonomisi başta birçok konuda önem taşıyan yazın kış lastiği kullanılmaması konusuna dikkat çekiyor. Lastik sektörünün Ar-Ge lideri unvanını elinde bulunduran Petlas, yazın kış lastiği kullanılmaması için, kendimizin ve sevdiklerimizin can güvenliğinden yakıt ekonomisine, doğa korunmasından sürüş keyfine 6 önemli nedeni vurguluyor.



YAZIN KIŞ LASTİĞİ KULLANMAMAK İÇİN 6 NEDEN



■ **Yazın Kış Lastiklerinin Fren Mesafesi Artar:** 7°C'nin altında kullanım için tasarlanan ve üretilen kış lastikleri, sıcak havalarda istenilen performansı sergilemekten uzak kalıyor. Test ve araştırma sonuçları, sıcak havalarda kış lastiklerinin fren mesafesinin, yaz lastiklerine oranla dramatik şekilde uzadığını kanıtlıyor. Örneğin saatte 100 kilometre hızla ilerlerken, ani bir fren durumunda, aracımız yaz lastiği kullanan bir araca nazaran 16 metre daha uzun bir mesafede durabiliyor. Ayrıca kış lastikleri, yaz şartlarında daha büyük bir aquaplaning (su yastığında kızaklama) sergiliyor.

■ **Kış Lastiklerinin Yaz Koşullarında Yol Tutuş Performansı Azalır:** Kendimizin ve sevdiklerimizin trafikte can güvenliği açısından önem taşıyan diğer nokta, soğuk havalarda kullanıma uygun kış lastiklerinin, yol tutuşunda da bir azalma olması. Bu durum araç üzerindeki kontrolü olumsuz etkileyebiliyor.

■ **Kış Lastikleri Yazın Daha Fazla Yakıt Tüketimine Neden Olur:** Düşük sıcaklıkta daha iyi performans sağlayan kış lastikleri, gerek bu nedenle kullanılan yumuşak kauçuk hammaddesi, gerekse desen özellikleriyle yaz şartlarında daha fazla yakıt tüketimine neden oluyor. Yazın kış lastiği kullandığımızda, daha fazla yakıt tüketiyor, yakıta daha fazla para harcıyoruz.

■ **Kış Lastiklerini Yazın Kullanmak Lastiğin Ömrünü Azaltır:** Kış lastiklerinin düşük sıcaklıklarda daha çabuk ısınıp, daha iyi performans vermesini sağlayan yumuşak kauçuk hammadde, lastiğin yaz şartlarında daha çabuk yıpranmasına neden oluyor. Kış lastiklerimizi yazın kullandığımızda, lastiğimizin kullanım ömründen gereksiz yiyoruz.

■ **Yazın Kış Lastiği Kullanmak, Daha Fazla CO2 Salınımına Neden Olur:** Kış lastiklerinin yazın artan yakıt tüketimi, aynı zamanda doğaya daha fazla CO2 gazı salımı anlamına geliyor. Yazın kış lastikleri kullanmayarak, doğa sürdürülebilirliğine katkıda bulunabiliriz.

■ **Kış Lastikleri Yaz Şartlarında Sürüş Konforunu Azaltır:** Yaz döneminde kış lastiği kullanılması durumunda yoldan gelen sesler, özellikle belirli bir hızın üzerinde rahatsız edici bir uğultu şeklini alıyor, bu da sürüş konforunu azaltıyor.

Hiçbir lastik bizi ve değer verdiklerimizi dikkatimiz kadar koruyamaz

Diğer yandan, unutmamamız gerekiyor ki, en iyi lastikler ve en güvenli araçlar bile sürücü dikkatinin yerini dolduramaz. Trafikte kendimizin, değer verdiklerimizin ve başkalarının can ve mal güvenliği sorumluluğunu taşıdığımızı unutmamalı, trafik kurallarına ve hız limitlerine uyarak araç kullanmalıyız.

OTONOMİ'DE BAYRAM HEYECANI SEVGİ EVLERİ MİNİKLERİYLE BİRLİKTE YAŞANDI



Avrupa ve Ortadoğu'nun en büyük otomotiv ticaret ve yaşam merkezi OTONOMİ, Sevgi Evleri'ndeki çocuklarla unutulmaz bir bayram yaşadı.

Genç Otonomi'ciler tarafından düzenlenen etkinlikte, oyunlar, palyaçolar, sevimli masal kahramanları ile birlikte harika bir gün geçiren küçükler hazırlanan klasik araçlara bindirilerek götürüldükleri oyun alanında eğlenceye devam ettiler.

OTONOMİ'deki bayram kutlamasının devamında yenilen yemek ve pasta kesiminin ardından yönetim ofisinde ağırlanan küçükler Başkan Aydın Erkoç'un makamını teslim alarak yönetim kurulu toplantısı yaptı ve sevgi mesajları verdiler.





23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nda miniklerle birlikte olmaktan büyük mutluluk duyduğunu ve etkinliği gerçekleştiren Genç Otonomi ailesine teşekkürlerini dile getiren Başkan Erkoç şunları söyledi:

“Ülkemiz ve toplumumuz için yerine getirmeye çalıştığımız görevleri yarın bu çocuklarımız üstlenecek.

Onlara güzel bir dünya bırakmak için elimizden geleni yapıyoruz. Bayrağı yarın onlar devralacak ve ülkemizi daha da ileriye götürmek için onlar çalışmaya devam edecek. Dünyanın en özel bayramlarından biri olan 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını kutluyor, onlara güzel yarınlar diliyorum.”



SUBARU, OTOMOBİL ÜRETİMİNDEKİ 60'INCI YILINI KUTLUYOR



Otomobil üretimindeki 60'ıncı yılını kutlayan Subaru, kurulduğu günden bu yana yollardaki en güvenli ve en yetenekli otomobilleri yaratmaya devam ediyor.

Subaru markasının temelleri 1930'lu yıllarda uçak üretimiyle atıldı. Şirketin uçak üretiminden elde ettiği mühendislik birikimi ve mükemmeliyetçiliği, otomobil üretimindeki başarısına büyük katkı sağladı. 1958 yılının Mart ayında markanın ilk otomobili olan Subaru 360 piyasaya sunuldu. Farklı formu nedeniyle Ladybird (Uğurböceği) olarak anılan Subaru 360, Japonya'nın otomobil endüstrisi tarihinde bir kilometre taşı haline geldi.

Takvimler 1966 yılını gösterdiğinde markanın ilk Boxer motorlu modeli Subaru 1000 tanıtıldı. Mükemmel denge ve düşük ağırlık

merkezi sunan yatay yerleşimli Boxer motor sayesinde Subaru 1000, sürüş tutkunları tarafından çok sevilen bir model oldu.

Subaru tarihinin bir diğer önemli otomobili ise 1972 yılının Eylül ayında tanıtılan Subaru Leone 4WD Station Wagon oldu. Leone 4WD Station Wagon'un üretimine kadar dört tekerlekten çekiş (4WD) sisteminin kullanımı sadece arazi tipi off-road araçlarla sınırlıydı. Ancak Subaru mühendisleri dört tekerlekten çekiş (4WD) sistemini bir otomobile aktarmayı başardı.



Leone 4WD Station Wagon kayak ve balık tutma gibi açık hava sporlarının popülerliğinin artması sayesinde müşteri kitlesini sürekli genişletti ve Subaru'nun "Simetrik Sürekli Dört Çeker Sistemi"nin kökenini oluşturdu.

Subaru, markanın DNA'sını oluşturan Boxer Motor'dan 52 yıldır, Simetrik Sürekli Dört Çeker Sistemi'nden de 46 yıldır vazgeçmiyor.

70'ler ve 80'ler ise Subaru'nun model yelpazesinin çeşitlendiği bir dönem olarak dikkat çekiyor. Rex, Brat, Domingo, Alcyone gibi modellerin dışında markanın ikonik modelleri Justy ve Legacy bu dönemde yollara çıktı.

Marka, 1989'da piyasaya sunulan Subaru Legacy ile ilk kez 2.0 litre motora sahip bir otomobili pazara sunmuş oldu.

90'lar Subaru için bir dönüm noktasıydı. Efsanevi Impreza modelinin tanıtımı ve Dünya Ralli Şampiyonası'nda elde edilen başarılar bu dönüm noktasının en önemli unsurları arasında yer aldı. Impreza, Dünya Ralli Şampiyonası'nda elde ettiği şampiyonluklar ve etaplarda geçirdiği gelişimler sayesinde sürüş meraklılarının kalplerini ve zihinlerini ele geçirmeyi başardı.

1993 yılının sonlarında Outback modeli, geniş iç mekân kapasitesi, sportif ve güvenli sürüş özellikleriyle lanse edildi. Özel bir ön görünüm ve tampon, büyük sis lambaları, büyük çaplı dört mevsim lastikler, çift tonlu gövde rengi ve büyük boy yan koruyucularla ön

plana çıkan Outback, ayrıcalıklı ve sağlam görünümlü premium dış tasarımıyla dikkatleri üzerine çekmeyi başardı.

SUV araçlar ile bir binek otomobilin güçlü noktalarını birleştiren Subaru Forester ise 1997 yılının Şubat ayında yollara çıktı. Forester, elverişsiz yol koşullarında sunduğu üstün sürüş performansı ve SUV'lar için gerekli yerden yüksekliğe konuma sahip olmasıyla hızlıca pazarda kendisine yer buldu.

Son yirmi yıldır Subaru, güvenlik teknolojilerinde sürekli iyileştirmeler ve yenilikler yaparken tüm modellerinin iyileştirilmesi ve geliştirilmesi için sürekli olarak çaba gösterdi. Marka, herhangi bir sürücünün saf sürüş keyfini yaşayabildiği eğlenceli bir spor otomobil olan Subaru BRZ, Avrupa Yeni Otomobil Değerlendirme Programı'nın güvenlik performans testi olan Euro NCAP'ten en yüksek puan olan "5 yıldız"ı elde eden Subaru XV gibi ikonik modelleriyle ürün gamını geliştirmeye devam ediyor. Geçtiğimiz yılın sonunda yenilenen Subaru XV, Yeni Global Platforma sahip ilk model olarak günümüzde markanın en çok satan modelleri arasında yerini almış bulunuyor.

Uçak imalatından gelen kökleri ile Subaru, otomobillerin kullanıcısının gideceği yere götüren araçlardan daha fazlası olduğuna inanmaya devam ediyor. Subaru'ya göre ürettiği otomobiller "hayallere, özgürlüğe ve harika anlara eşlik ediyor".



ÇARPICI DETAYLARA SAHİP YENİ VW ARTEON



Korhan Önder
Otomobil Gazetecisi - OGD Üyesi

**Markanın
yeni tasarım
anlayışının en
bariz örneği olan
model, yerine
geldiği Passat
CC'den tamamen
farklı bir otomobil.**

Merhaba değerli takipçilerimiz, okurlarımız. Bu sefer geçtiğimiz yıl ortasında yollara çıkan Alman VW'nin üst segment otomobili Arteon ile karşınızdayız.

Markanın yeni tasarım anlayışının en bariz örneği olan model, yerine geldiği Passat CC'den tamamen farklı bir otomobil. Zaten bu noktada onun yerine mi geldi, yoksa bambaşka bir model mi orası tartışma konusu.

Araçta ilk dikkat çeken farlarla tam bir bütünlük içinde olan yeni krom ön ızgara tasarımı. Krom malzemenin kullanıldığı bu tarzda keskin far yapısı da agresiflik ve dikkat çekiyor. Far yapısında artık LED sistem tamamen hakim olmuş.

Ön kaputun genişliği ve çizgileri de yeni havaya katkı sağlamış. Arka tarafta lift back bagaj yapısı dikkat çekiyor. İnce uzun düşünülen LED stoplar yana doğru kıvrımlı. Araç Elegance veya R-Line paketlerde; 2.0 Tdi motorda 150 veya 240 Ps güç ile veya 1.5 Tsi 150 Ps versiyon ile geliyor Elegance 150 Ps'lik versiyonu test ettik.

Arteon: 4862 mm uzunluğa, 1871 mm genişliğe, 1450 mm yüksekliğe ve 2873 mm dingil mesafesine sahip. Bagaj hacmi 563 lt, yakıt depo kapasitesi 66 lt ve boş ağırlık 1828 kg.

7 ileri Dsg şanzıman olan araçta 0-100 km hızlanma süresi 9.1 saniye. Maksimum hız ise 220 km. Araç şehir içinde fabrika verisi 5.3 şehir dışında ise 3.9 litre tüketiyor.

İç alanda Arteon ile Passat arasında çok büyük farklar yok. Sade ve koyu döşemenin hakim olduğu iç yapıda ön göğüste ince uzunlamasına havalandırma kanalları kaliteli deri ve ahşap kaplama ile desteklenmiş.

Kokpitte opsiyon olarak siyah, gri, koyu gri ve koyu/açık griden oluşan renk kombinasyonları sunuluyor. Kullanıcılar donanım seçeneklerine göre değişmekle birlikte Arteon'un içerisinde Alcantara ve Nappa deri seçeneklerini seçebiliyor. Arteon'un en üst seviye donanımlarında kokpitte maun kaplama detaylarla birlikte piano black ve alüminyum parçalar kullanıcıya eşlik ediyor.

Kokpitte ortada sık konumlanmış dokunmatik hassasiyeti iyi olan navigasyon, appelcarplay ve android auto gibi özellikler ile sunan bir ekran var. Bu ölçüler 6.5 inç ile 9.2 inç arasında değişiklik gösteriyor. Ortada klasik saatte her zaman olduğu gibi yerini almış..

Performans anlamında araç çabuk ivmelenen iyi torka sahip bir araç. 240 Ps versiyonlardaki 4 motion yani 4 çeker özellikte aracın yol hakimiyetini maksimize etmek için düşünülmüş.

Çağımız güvenlik donanımlarının hemen hemen hepsine sahip araçta. Yol tutuş iyi yalıtımın tatminkar seviyede olduğu araçta 19 inç alaşım jantlarda sportifliğe ve görünüme katkı sunuyor, istenirse 20 jantta tercih edilebiliyor.

Aracın R-Line paketinde logolu koltuklar, spor deri direksiyon, silver rise dekor dikkat çekerken, Elegance pakette ise mat krom yan aynalar ön çamurlukta Elegance ibaresi ve silver birch ahşap dekor önce çıkıyor.

Yine opsiyonel panoramik cam tavan dijital gösterge paneli, ayak hareketi ile açılan bagaj kapağı, tam otomatik klima, adaptif hız sabitleyici, şerit takip asistanı, dinamik uzun far asistanı, araç etrafındaki 4 kamera ile çalışma area view de sunulan özellikler arasında...





Av. Hüseyin Çakmak
Hüseyin Çakmak Hukuk Bürosu

Kişisel Verilerin Korunması Kanunu, gerçek kişilere ait her türlü kişisel veriyi işleyen gerçek ve tüzel kişileri ilgilendirmektedir. Yani sıra gerçek ve tüzel kişi işletmelerde çok ciddi bir altyapı kurulması/değişikliği gerektirmektedir.

“KİŞİSEL VERİLER” ŞİRKETLERİ YAKABİLİR

7 Nisan 2016 tarihli ve 29677 sayılı Resmi Gazete’de yayınlanan 6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu’na uyum için öngörülen süre 7 Nisan 2018’de sona erdi. Esasında, Kanun yayımından 6 ay sonra tüm hükümleriyle yürürlüğe girmiş olup, gerçek kişilere ait kişisel veri işleyenler 7 Ekim 2016 tarihinden itibaren kanunla getirilen yükümlülüklerden tam anlamıyla sorumludur. İki yıllık uyum süreci, sadece kanunun yayınlanmasından önce elde edilen verilerin uyumlu hale getirilmesine ilişkindir.

Kanun, insanların özel hayatına pervasızca müdahale edilmesinin ve en mahrem kişisel bilgilerin dahi her mecrada afişe edilmesinin önüne geçmek açısından son derece olumludur. Buna karşılık, getirdiği çok sıkı şekil şartları, mevzuata uyum sürecinin sancılı olması, altyapının kurulması için şirketlere ciddi maliyetler getirmesi, idari cezaların yanı sıra TCK’ya atıfla hapis cezasının düzenlenmiş olması gibi hususlar uygulamada yaşanacak bir takım sıkıntıların habercisidir.

Kişisel Verilerin Korunması Kanunu, gerçek kişilere ait her türlü kişisel veriyi işleyen gerçek ve tüzel kişileri ilgilendirmektedir. Kişisel veri çok geniş bir kavram olup, kamuoyundaki algının aksine sadece kişinin telefon numarasından ibaret değildir. Veriden kişiye ulaşmayı sağlayacak her türlü bilgi kişisel veri kapsamına girmektedir. Bu anlamda, kişinin telefon numarası, adresi, kimlik numarası, IP adresi, taşıt plakası, ses kaydı, fotoğrafı, sosyal güvenlik numarası gibi bilgiler kişisel veridir. Kanunda hassas nitelikli kişisel bilgiler de düzenlenmiş olup, kişinin dini, ırkı, sağlık bilgileri, siyasi düşüncesi, sabıka kaydı, cinsel hayatı, biyometrik verileri gibi bilgiler de hassas nitelikli kişisel veridir. Kanun her iki tür veriyi de koruma altına almıştır.

Verisi işlenen kişinin çalışan, müşteri, müşteri adayı veya başka bir kişi olmasının önemi bulunmamaktadır. Kişisel veri kapsamındaki bilginin tamamen veya kısmen otomatik olan ya da herhangi bir veri kayıt sisteminin parçası olmak kaydıyla otomatik olmayan yollarla işlenmesi halinde bu kanun uygulanacaktır. Yükümlülük sınırını göstermek açısından örneklemek gerekirse, müşteri numaralarının yazılı

olduğu telefon fihristi dahi veri işleme faaliyeti olarak tanımlanacaktır. Bundan hareketle, işletme alt yapısında düzenleme yapılması gerekmeyen şirket ya da kuruluş olamayacağını söyleyebiliriz.

KANUN CİDDİYE ALINIP, GEREKLİ ALTYAPI VAKİT GEÇİRMEKSİZİN KURULMALI

6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu;

•Kişisel veri işleyen tüm gerçek ve tüzel kişileri ilgilendirmektedir.

•Gerçek ve tüzel kişi işletmelerde çok ciddi bir altyapı kurulması/değişikliği gerektirmektedir.

•Aykırlık halinde 1.000.000,00TL’ye kadar idari para cezaları uygulanacaktır.

•Bazı aykırılıklar için Türk ceza Kanunu 135-140 maddelerine atıfla hapis cezası uygulanacaktır.

•KVK Kurulu kanunun sıkı olarak uygulanması yönünde düzenlemeler yapmaktadır.

Hal böyle iken, kanun çok büyük kuruluşlar tarafından dahi yeterince anlaşılamamakta ve ciddiye alınmamaktadır. Birçok kuruluş varlığından dahi haberdar değilken, uyum amaçlı yapılan çalışmaların çoğu yasaya uygun değildir. Özellikle, bankalar ve e-ticaret şirketleri şarta bağlı açık rıza alma, aydınlatma metinlerinin kapsam ve içeriklerinin neredeyse sınırsız tutulması gibi konularda kanun hükümlerini açıkça ihlal etmektedir. Eksik, hatalı ve kanuna aykırı düzenlemeler yapılacak incelemelerde çok ciddi yaptırımlara maruz kalınmasına sebep olacaktır.

Özetle, kişisel veri işleyen tüm gerçek ve tüzel kişilerin, 6698 sayılı kanuna uygun olarak; idari, teknik ve hukuki konularda eksiksiz kişisel veri altyapısı kurmak zorunda olduklarının bilincinde olması gerekiyor. Şirketlerin ticari mahvına sebep olabilecek büyüklükteki para cezaları, maddi manevi tazminat talebi ve yetkililerin hapis cezasıyla karşı karşıya olma riski karşısında kanunun hafife alınabilecek bir yanı bulunmadığı kesinlikle unutulmamalıdır.





Mustafa Yıldırım
Yıldırmalar Grup Sigorta

**Kasko poliçesi alırken,
kasko yaptırırken küçük
detaylara dikkat ederek
olası bir kaza ya da arıza
durumunda cebinizden
binlerce lira çıkmasına
engel olabilirsiniz**

AZ EK PRİMLER SAYESİNDE ÇOK YÜKTEN KURTULMAK MÜMKÜN

- Deprem ve yanardağ püskürmesi teminatı
- Sel ve su baskını teminatı
- Grev lokavt kargaşalık halk hareketleri ve terör teminatı
- Enflasyon teminatı
- Sigara ve benzeri maddeler zararı teminatı
- Çekme ve çekilme sırasında meydana gelen zararlar teminatı
- Anahtar kaybı zararları teminatı
- 0 km araçlarda yeni değer teminatı
- Araç içindeki kişisel eşyalar (sadece hususi otolar için)
- Teminat limitinin devamlılığı (Hasarda ikame zeyli yapmama) teminatı
- Hasarsızlık indirimi koruma teminatı- Hususi araçlar
- Yanlış akaryakıt dolumu teminatı (sadece hususi otolar için)
- Kullanım ve gelir kaybı teminatı
- Asıl anahtar kullanılarak aracın çalınması teminatı
- Ferdi kaza koltuk sigortası teminatı
- Hukuksal koruma sigortası teminatı

KASKO YAPTIRIRKEN DİKKAT EDİLMESİ GEREKENLER

Son günlerin gündemdeki konularından biri araç kaskoları... Peki, kasko yaptırırken ya da yenilerken nelere dikkat edilmesi gerekiyor, bunlardan bahsedeceğiz.

Trafikteki araç sayısının günden güne artması trafik yoğunluğunun yanı sıra beklenmedik kazaları da beraberinde getiriyor. Trafik kazaları maddi ve manevi alanda büyük zararlara yol açabiliyor. Bu durumda hem aracımızı hem de kendimizi olası tehlikelere karşı korumamızda fayda var. Zorunlu trafik sigortası ile herhangi bir kaza sonrası zarar gören üçüncü şahısları güvence altına alabiliyoruz. Daha kapsamlı teminatlar elde edebilmek için kasko sigortasına ihtiyaç duyuluyor.

Kasko poliçenizi yenilerken poliçede bulunan bilgilerin doğru ve eksiksiz olduğundan emin olun. Sizin veya aracınızın bilgilerinden birinin yanlış olması istenmeyen sonuçlara yol açabilir. Hatta poliçeniz geçersiz sayılabilir. İlk önce kasko yaptırırken dikkat edeceğimiz güçlü bir sigorta şirketlerini tercih etmemizde fayda var. Kasko yaptırdığımız firma ne kadar güçlü olursa olsun teminat vermezsek sigorta şirketinin de yapacağı bir şey yok. Peki, dikkat edeceğimiz bu teminatlar neler?

İhtiyari mali mesuliyet teminatı

Trafik sigortalıları en basit tabiriyle karşı tarafa verilen maddi ve bedeni zararları karşılıyor fakat trafik poliçesinde belirlenen limitler var. Bu limitler araç başına 36 bin TL, kaza başına ise 72 bin TL. Oysa lüks bir arabaya çarpabilir ya da birden fazla araçta hasara yol açacak zincirleme bir kazaya karışılabilir.

Limit böyle durumlarda zararı karşılamaya yetmeyebiliyor. Böyle durumlarda için trafik poliçesinin yanına muhakkak kasko poliçesi yaptırılmasını ve poliçeye ihtiyari mali mesuliyet teminat limitini en az 100 bin TL olmasına dikkat edilmesini öneriyoruz. Böylelikle, trafik poliçesinde karşı taraflara verilecek zararlar için yetersiz olan limitin üstünde kalan tutar kasko poliçesinden karşılanabilir.

Manevi tazminat teminatı

Kasko poliçesinde bir diğer önemli husus da manevi tazminat limiti. Karşı tarafa ve 3. şahıslara verilen zarar neticesinde, mağdur kişi ya da ailesi dava açtığında çok yüksek meblağlar ortaya çıkabiliyor. Bu yüzden kaskoda alınabilecek en yüksek manevi tazminat limitinin alınması öneriliyor.

Mini onarım teminatı

Mini onarım teminatı ile hasarsızlık indiriminiz bozulmaz. Kasko yenilerken en çok dikkat etmeniz gereken konu hasarsızlık indirimidir. Çünkü bu indirim sayesinde yeni kasko poliçenizi çok daha uygun fiyatlara yaptırabilirsiniz. Bunun için sigortalı olduğunuz süre boyunca bir yılı hasarsız tamamlamanız gerekir. Hasarsızlık indirimi ile kasko poliçenizi yüzde 30 ila yüzde 60 arasında indirimli satın alabilirsiniz. Sigortalılarına daha hızlı ve kaliteli hasar hizmeti verebilmek için verdiği anlaşmalı servis uygulaması, sigorta şirketleri tarafından yaygın yetkili otomotiv servisleri aracılığı ile belge ve bilgi iletişimini en aza indirerek hasarların kısa süre içerisinde

sonuçlandırılması amacını taşımaktadır. Anlaşmalı araç servisleri sayesinde sürücüler, hasarların en kısa sürede sonuçlanmasına yönelik her türlü bilgiyi doğrudan elde edebilmektedir.

Anlaşmalı servis teminatı

Sigorta şirketleri sigortalılarına daha hızlı ve kaliteli hasar hizmeti verebilmek için verdiği anlaşmalı servis uygulaması, sigorta şirketleri tarafından yaygın yetkili otomotiv servisleri aracılığı ile belge ve bilgi iletişimini en aza indirerek hasarların kısa süre içerisinde sonuçlandırılması amacını taşımaktadır. Anlaşmalı araç servisleri sayesinde sürücüler, hasarların en kısa sürede sonuçlanmasına yönelik her türlü bilgiyi doğrudan elde edebilmektedir.

Orijinal parça teminatı

Aracınız tamir edilirken değişen parçaların orijinal parçalarla değiştirilmesi için bu teminat çok önemlidir. Bu teminat verilmezse orijinal parça yerine muadil parça kullanılır.

Ek aksesuar teminatı

Araç sahiplerinin çok fazla merak ettikleri noktadan biri de araçlarındaki aksesuarların kasko poliçesine dahil olup olmamasıdır. Özellikle ikinci el araç sahipleri, aracını aldığı anda bulunan aksesuarları beğenmeyebilir. Ya da bu aksesuarlar bozuk da olabilir. Tamir ettirmek yerine daha performanslı ve zevkine uygun bir model tercih edebilir. Bunu yaparken aldığı yani aksesuarlarının da güvence altında olmasını ister. Araçtaki orijinal aksesuarların dışındaki ek aksesuarlar kasko teminatları kapsamında değildir. Fakat isterseniz ek teminatla güvence kapsamı altına alabilirsiniz.



Uzm. Dr. Özlem Ertürk

PARKİNSON HAKKINDA BİLİNMEYENLER

Her el titremesi parkinson değil

Son zamanlarda nöroloji bölümüne el titremesi şikayetiyle gelen hastalar parkinson hastasıymışım korkusu yaşıyor. Oysa ki her el titremesinin parkinson hastalığının işareti olmadığını belirtiyor uzmanlar...

Her el titremesinin parkinson olarak düşünülmesi son derece yanlış. Toplumda sık görülen, ellerde tepsi taşıırken, ya da bir şey içerken artan titremenin Parkinson hastalığında görülen titreme ile alakası olmadığını söyleyebiliriz.

Her hastalıkta olduğu gibi parkinsonda da erken tanının hayat kurtardığını hastalığın seyrinin değiştiğini söyleyen uzmanlar hastalık belirtileri görüldüğünde doktora başvurulmasını tavsiye ediyor.

Koru Hastanesi Nöroloji Bölümü Uzm. Dr. Özlem Ertürk konuyla ilgili OTONOMİ Dergisine bilgi verdi ve bir kişiye parkinson hastalığı tanısı konulması için gerekli birkaç kriter olduğunu ifade etti. Söz Ertürk'te...

Her titreme parkinson değil

Her el titremesinin parkinson olarak düşünülmesi son derece yanlış. Toplumda sık görülen, ellerde tepsi taşıırken, ya da bir şey içerken artan titremenin Parkinson hastalığında görülen titreme ile alakası olmadığını söyleyebiliriz. 60 üzeri yaşlarda parkinson hastalığı görülme olasılığı artmaktadır. Parkinson hastalığı erkeklerde daha sık görülmektedir. Parkinson hastalığının nedeni olarak kabaca beyinde Dopamin maddesi eksikliğine bağlı olduğunu söyleyebiliriz.

Hastalığın belirtileri

Hastalık, bazen genetik olabilmektedir. Sinsi başlangıçlıdır ve yavaş ilerleyicidir. Bu nedenle hastalar genelde yıllardır ellerinde titreme ve yavaşlık olduğunu söylerler. İlk belirtisi çoğunlukla bir elde başlayan titremedir, ancak genetik geçişli Parkinson hastalığında genç hastalar bazen tek ayağında kasılma veya titreme ile de gelebilir. Önce şikayetler bir beden yarısında başlar, sonra karşı tarafa geçer. Parkinson hastalığında baş titremesi olmaz. Dil, dudak ve çenede istirahat titremesi olabilir. Yürüme, stres altında kalma, sinirlilik mevcut titremeyi artırır.

Hareketlerde yavaşlamaya neden olur

Parkinson hastalığı hareketlerde yavaşlamalara neden olur. Yazı yazma, düğme ilikleme, kaşık, çatal kullanma gibi işlerde giderek güçlük başlar. Hasta zamanla oturduğu yerden kalkarken, yatakta sağdan sola

dönerken, yavaşlık başlar ve hastalar bakıcılarına bağımlı hale gelir. Hareketlerin yavaşlaması sonucunda yüz ifadelerinde donukluk ve el yazılarında küçülme izlenir. Bu hastalarda tüm vücutta yavaşlama olduğu gibi barsak sisteminde de bir yavaşlık olur ve oldukça sıkıntı yaratan kabızlık ortaya çıkar.

Denge bozukluğu oluşur

Parkinson hastalarında görülen bir diğer bulgu da duruş ve denge bozukluklarıdır. Birçok Parkinson hastasının yıllar içinde öne doğru eğilerek yürümeye başladıklarını görürüz. Parkinson Hastalığı birçok rahatsızlığı da beraberinde getirebilir. Konuşma bozukluğu, ses kısıklığı, depresyon, yorgunluk, eklem ağrıları, salya akması, kabızlık, uyku ve cinsel işlev bozukluğu, unutkanlık, ciltte yağlanma, terleme artışı, idrar kaçırma ve huzursuz bacak sendromu sık görülür. Erken teşhisin önemini unutmamak gerekir.





İHLARA KLASİK OTOMOBİL FESTİVALİ'NDE ÜNİVERSİTE ÖĞRENCİLERİNDEN TÜRKİYE'DE BİR İLK

İstanbul Rumeli Üniversitesi Klasik Araçlar ve Hobi Kulübü öğrencileri, kendi klasik otomobillerini kendileri restore ederek İhlara Klasik Otomobil Rallisi'ne katıldı. Türkiye'de içinde restorasyon atölyesi olan ilk Klasik Araçlar ve Hobi kulübü olarak İstanbul Rumeli Üniversitesi bir ilki gerçekleştirdi. Tüm hazırlıkları 4 ayda tamamlanan klasik otomobil, öğrencilerle birlikte İstanbul'dan yola çıktı ve Aksaray İhlara Vadisi'nde festivale katıldı.



23 HOPARLÖR İLE KUSURSUZ MÜZİK KEYFİ YENİ AUDİ A8'DE!

Yeni Audi A8'de yer alan sınıfının en iyisi Bang & Olufsen 3 Boyutlu İleri Ses Sistemi ile, Audi ses ve akustik geliştirme uzmanı Wolfram Jahn ve meslektaşları ideale bir adım daha yaklaşıyor. Neodim mıknatıslı 23 hoparlör hava kadar hafif, yüksek çözünürlüklü bir ses yaratıyor. Yeni Audi A8'de opsiyonel olarak sunulan bu ses sistemi, bu lüks sedanın içini bir sahneye çevirerek müziği herhangi bir efekt eklenmeden kayıt stüdyosundaki kadar temiz haliyle sunuyor.



6. ÇUKUROVA OTOSHOW FUARI'NDA YENİ ARAÇLAR GÖZ DOLDURDU

Otomobilseverlerin büyük merakla beklediği TÜYAP Adana 6. Çukurova Otoshow Fuarı, yeni model araçlarla ziyaretçilerin gönlünü fethetti. Mercedes-Benz, Volkswagen, Dacia ve Mitsubishi yeni araçlarının Türkiye lansmanını Çukurova Otoshow Fuarı'nda yaptı. 20 markanın bir araya geldiği fuarda, yeni nesil elektrikli araçlar ve klasik otomobil sergisi de ziyaretçilerin beğenisine sunuldu.



YENİ ISUZU NOVOCITI LIFE

Türkiye'nin ticari araç üreticisi Anadolu Isuzu, İzmir'de düzenlenen Busworld 2018 Fuarı'nda yeni alçak tabanlı midibüsü Novociti Life'nin Türkiye lansmanını gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu'nun Ar-Ge merkezinde, Türk mühendisler tarafından geliştirilen Isuzu Novociti Life, dinamik tasarımı, arkaya konumlandırılan motoru, alçak tabanı ve teknolojik özellikleriyle ön plana çıkıyor.



LEON VE ATECA'YA DİJİTAL GÖSTERGE PANELİ

SEAT'ın beğenilen modelleri Leon, Leon ST ve Ateca artık dijital gösterge paneli donanımıyla satın alınabiliyor. Tasarımıyla kompakt hatchback sınıfında öne çıkan Leon ve Leon ST ile SEAT'ın SUV sınıfındaki ilk temsilcisi olan Ateca'nın 2018 modellerinde opsiyonel olarak sunulan sürücü odaklı dijital gösterge paneli, en son teknoloji 10.2 inçlik bir TFT LCD ekran ile alınabiliyor.



COLORFUL COMMUNITIES (RENKLİ TOPLUMLAR)

Bu yıl 135'inci yaşını kutlayan, dünyanın lider boya ve yüzey kaplama şirketi PPG'nin 25'ten fazla çalışanı Colorful Communities (Renkli Topluluklar) Projesi kapsamında sıradan bir otobüsü renklendirip STEM laboratuvarına dönüştürerek çocukların kullanımına sundu. 20 çocuk kapasiteli bu mobil otobüs, Milli Eğitim Bakanlığı'nın Ümraniye şubesine bağışlanacak. STEM Otobüsü her gün Ümraniye'deki 93 kreşten birine gidecek ve çocuklara özel bilgi işlem, kodlama eğitimi verilecek.



TOYOTA'DAN İNTERAKTİF SHOOWROOM

Toyota, dünyada ve Türkiye'de bir ilki gerçekleştirerek uygulamaya başladığı Toyota İnteraktif Showroom projesi ile "IDC CIO Awards" ödülleri inovasyon kategorisinde büyük ödüle layık görüldü. "Yılın En İyi İnovasyonu" ödülünde zirvede yer alan Toyota'nın bu projesi ile müşteriler showroomlara gitmeden tüm modeller hakkında canlı olarak uzman danışmanlardan bilgi alabiliyor.



VOLVO RİJİT KAMYONLARINI TANITTI

Volvo Construction Equipment, İskoçya Motherwell'deki fabrikasında yeni makinaları rijit kaya kamyonlarını bütün Volvo bayilerinin ve özel müşterilerinin katıldığı bir lansman ile tüm dünyaya tanıttı. 45 ila 95 ton arasında değişen 4 farklı model ile rijit kamyon pazarına girişi yapacak olan markanın 45, 60 ve 72 ton sınıfındaki modelleri Terex altyapısına sahip. Volvo R100E modeli ise tamamen markanın kendi tasarım ekibinin çalışması sonucu ortaya çıktı.

BÜYÜLEYEN ŞEHİR İSTANBUL

Tuval üzerine akrilik veya yağlıboya ile yaptığı resimlerinde zengin renk ve resim teknikleri kullanan Ressam Memduh Kuzay, eserleriyle İstanbul'un değerine değer katıyor. Türk Modern Resim Sanatı'nın son dönemdeki başarılı isimlerinden Memduh Kuzay'ın 'Büyüleyen Şehir İstanbul' resim sergisi, 19 Nisan - 21 Mayıs 2018 tarihleri arasında Trump Alışveriş Merkezi B3 katında bulunan Trump Art Gallery'de ziyaret edilebilir.



TEKFEN FİLARMONİ FESTİVALLERDE

Tekfen Filarmoni, daimi şefi Aziz Shokhakimov'un yönetiminde, kuşağının dikkat çekici kemancılarından Charlie Siem'in konuk solist olduğu bir program ile Mayıs ayında festivallerde. Tekfen Filarmoni'nin ilk konseri 46. İstanbul Müzik Festivali kapsamında 25 Mayıs tarihinde Aya İrini'de; ikinci konseri ise 26 Mayıs tarihinde, 32. Uluslararası İzmir Festivali programı kapsamında İzmir Ahmed Adnan Saygun Sanat Merkezi'nde olacak.

SAHNEKARLAR'DAN ÇEHOV KABARE

Bora Severcan'ın hazırlayıp yönettiği Çehov Kabare büyük beğeni topluyor. Öykülerinden ve oyunlarından acı alayı eksik etmeyen Çehov, Sahnekarlar'la hayat buluyor. Murat Kodallı'nın müzikleriyle renklenen oyun, Bora Severcan, Erhan Yazıcıoğlu, Volkan Severcan ve Melda Gür'ün oyunculuklarıyla göz dolduruyor.



SIRA DIŞI SERGİ ANKAMALL'DA

Keçiören Halk Eğitimi Merkezi ve Akşam Sanat Okulu kursiyerleri tarafından yıl boyunca hayata geçirilen eserler ANKAmall'da sergilendi. Kağıt rölyef sanatının en güzel örneklerinden olan tablolar büyük beğeni ve takdir topladı.



YILIN OTOMOBİL FOTOĞRAFI

Mutlu Ak ve Otomobil Gazetecileri Derneği (OGD) tarafından düzenlenen ve yılın otomobil fotoğrafının belirlendiği 'Fotoshow' yarışmasının kazananı belli oldu. OGD yelerinin katılabildiği "Fotoshow Yarışması"nın finalinde birincilik dl Mahmut Ali zyn oldu.



BIG BOYZ FESTİVAL, AKSİYON VE EĞLENCE İLE ZİRVE YAPTI

Türkiye'nin ilk hobi ve aktivite festivali Big Boyz Festival'le İstanbul'un kalbi, ikinci kez büyük bir heyecanla Kemer Country'de attı. Aksiyon ve eğlencenin zirve yaptığı, "büyüklere oyuncaklar" konseptiyle 2.'si düzenlenen Big Boyz Festival, meraklılarına araba, motosiklet, spor, eğlence, hava, kara ve denizde kullanılan en heyecan verici araçları deneyimleme fırsatı sunarken, Rock müziğin hit isimleri Teoman ve Fatma Turgut, unutulmaz anlar yaőattı.



ROTANIZI KOMŞU CENNET YUNANİSTAN'A ÇEVİREBİLİRSİNİZ



Köklü bir tarihe sahip olan Atina görülmesi gereken yerlerin başında geliyor. Atina oldukça iyi bir metro ve otobüs ağına sahip. Merkezden ziyade çevre oteller konaklama için uygun fiyat sunacaktır. Ekonomik bir tatil planlıyorsanız bu avantajı kullanabilirsiniz. Buradan küçük adalara ulaşım da oldukça kolay olmaktadır. Adalarda ise oteller yerine küçük hostelleri tercih edebilirsiniz. Eşsiz restoranları Ege mutfağının en güzel örneklerini sunarken, deniz ürünleri ve otlar, mezeler, tatilinize lezzet katacak alternatifler olacak.





Santorini, Mykonos, Rodos, Kos, Samos, Sakız, Midilli, Girit görülecek adaların başında gelir.



Yunanistan, tarihi, birbirinden güzel ada ve sahilleri ile unutulmaz bir tatil vaat ediyor.

Yaz aylarının oldukça sıcak geçtiği Yunanistan için seyahat planınızı Mayıs, Haziran ayları için yapabilirsiniz.



A1	31	Mehmet ÖNEMLİ	78 OTOMOTİV	J1	7	İsa CEYLAN	ELFA OTOMOTİV
E4	04	Ayşen Cengiz	AUTO SYSTEM	A1	37	Harun KOÇAK	EMG OTOMOTİV
E2	9	Yusuf ACUN	ACUN MOTORS	B3	10	Mehmet Emin Yıldırım	EMİN OTOMOTİV
A1	24	Bedri SAYAR	AÇELYA OTOMOTİV	E1	8	Çetih ÇAL	EMİNOĞLU OTOMOTİV
B2	14	Emrah TOPAL	ADAL OTOMOTİV	F1	5	Satılmış ÇIKIK	EMİR
J1	1-2	Ömer ADIL	ADILHAN OTOMOTİV	F2	13	Gökhan ERTUNÇ	EMİR OTOMOTİV
C5	9-10	Mehmet AKGÖL	AHI GÜVEN OTOMOTİV	B2	19-20	Cemali AKKAYA	EMİRLER OTOMOTİV
F1	13	Selim VATANSEVER	AKABE OTOMOTİV	C6	7	Emre ÖZDEMİR	EMR AUTO
E1	15-16	Akbak A.Ş.	AKBAK	D6	14	Fatih KUL	EMRE OTOMOTİV
C2	9-10	Mehmet Emin AKMAN	AKMAN OTOMOTİV	A1	21	Emre ÖZEN	EMRE ÖZEN
F1	4	Murat AKSELİ	AKSELİ GRUP	E2	8	Emrah GİRGIN	ENDORA MATORS
E1	4	Emre AKYOL	AKYOL OTOMOTİV	C6	14	M.Lütfü Erbil-Levent Cengiz	ERBİL OTOMOTİV
F1	18	Haluk MERCAN	AKYURT OTOMOTİV	E4	3	Çelebi AHNİK	ERÇE OTOMOTİV
B5	9	Hüseyin ALAKUŞ	ALAKUŞLAR	C1	5	Erdal ÜNAL	ERDAL OTOMOTİV
A1	18-19	Vedat Kubuş- Fatih Tepeaşan	AL 1 OTOMOTİV	E2	16	Erdem CEYLAN	ERDEM OTOMOTİV
G2	24	Furkan Mert ÖZÇELİK	ALF-SÜSLER OTOMOTİV	B1	18	Eren KAPLAN	EREN OTOMOTİV
G2	1	Murat YILMAZ	ALİBEY OTOMOTİV	C6	28	M.Fırat ÖZDEMİR	ERK OTOMOTİV
E2	11	Ömer ARU	ALP ARU OTOMOTİV	F2	3	Seyfi BOZAN	ERKAN OTOMOTİV
D6	9	Mustafa KIZILBEYLİ	ALPCARS	D5	15	Rıza Ertürk-Erol Yılmaz	ERTÜRK OTOMOTİV
C6	12	Bora ALPTEKİN	ALPTEKİN OTOMOTİV	F2	6	Fatma ÇULCU	ERVA OTOMOTİV
E2	7	Hayri ARABACIOĞLU	ANIL OTOMOTİV	A1	6	Eser GÜRSOY	ESER OTOMOTİV
D6	21	Serhat AĞA	ANKA OTOMOTİV	C5	15	Mustafa ESER	ESKA
B4	18-19	Sinan GARIĞİL	ANKARA 2. EL	B1	17	Osman YILDIRIM	ESKİHİSAR OTOMOTİV
C1	16	Salih YAMAN	ANKARABA-CEMRE	B4	17	H.Hüseyin ERTUĞRUL	ESREF OTOMOTİV
A1	45	Murat KAPUSUZ	AR MOTORS	B4	13	Sinan KAYA	EYM OTOMOTİV
D1	11-12	Haydar Cem Aslan	ARES CEM	A1	59	Ferhat ALICI	FATİH OTOMOTİV
E4	1	Aydın ASLAN	ASLAN OTOMOTİV	E4	8	Aziz KIZGINÇELİK	FCA MOTORS
C6	15	Emrah KAYAR	ASLANBAŞ OTOMOTİV	C6	25	Fırat ÜNSAL	FIRAT OTOMOTİV
A1	7	Ahmet Suat PEKCAN	ASP OTOMOTİV	H1	12	Ekrem GÜNEŞ	FORMEN OTOMOTİV
B4	6	Bayram GİRAYHAN	ASYA OTOMOTİV	E3	7	Ali Fuat YILMAZ	FUAT OTOMOTİV
D6	1	Seyfettin - Sami YAŞAR	ASYA OTOMOTİV	D1	15	Bayram FIRAT	GALERİ 2000
A1	30	Mustafa GÖKSU	ATAKAN OTOMOTİV	D1	18	Volkan-Gökhan Çalışkan	GALERİ YUNUS
H1	15	Atalay ALKAYA	ATALAY OTOMOTİV	G2	7	GARANTO	GARANTO EKSPERTİZ
D6	27	Ahmet ATEŞ	ATEŞ OTOMOTİV	D1	16	Gazi DEMİROĞLU	GAZİ OTOMOTİV
E2	12	Atilla BOZKUR	ATILLA OTOMOTİV	Ali DALGIÇ	4-5	Ali DALGIÇ	GIRAY FILO
E3	10	Cihan ATLIHAN	ATLIHAN OTOMOTİV	B4	29	Yalçın ÜNAL	GMR AUTO
D6	13	İsmail ÖZBEK	AUTO ES	B3	15	Uğur Genez	GNZ OTOMOTİV
E3	6	Şükrü BAL	AUTO OĞUZ	B3	12	Uğur AKDEMİR	GOLD OTOMOTİV
D2	5	Ali Kemal ALP	AUTOLUX	F1	17	Ali DEMİRBİLEK	KALE OTOMOTİV
D5	3-4	Sema YAŞAR	AYCAR OTOMOTİV	H1	13	Bahri KALENDER	KALENDER OTOMOTİV
E2	1-2	Seçkin Karagöz-Aydın Erkoç	AYDIN OTOMOTİV	C5	7-8	Zahir KANDAŞOĞLU	KANDAŞ OTOMOTİV
F1	6	Ayhan ÖZKAN	AYHAN OTOMOTİV	J1	11	Mete KARADAĞ	KARADAĞ OTOMOTİV
B5	5	Ahmet Faruk ULUER	AYIŞIĞI OTOMOTİV	D5	8	Aslan KARAKOÇ	KARAKOÇ OTOMOTİV
B2	16	Ali Zulfikar Yücel	AZY MOTORS	E4	9	Celal ULUER	KARDEŞİM OTOMOTİV
G1	6	Cengiz BADDAL	BADDAL OTOMOTİV	C1	15	Kenan BİÇER	KENAN OTOMOTİV
G2	3	Bilgihan BAĞCI	BAGCILAR GRUP	E1	1	Serdar KESKİN	KESKİN OTOMOTİV
A1	47	Erol BAHAİR	BAHAİR OTOMOTİV	B1	13	Ekrem KILIÇ	KILIÇ OTOMOTİV
H1	11	İsa HODÜK	BAKIRSAN OTOMOTİV	J1	15	Kurbanî TUTAR	KM TUTAR OTOMOTİV
G2	22	Fatih - Barbaros ATAÇ	BARBAROS OTOMOTİV	A1	32	Süleyman KOCAOĞLU	KOCAOĞLU OTOMOTİV
E3	27-28	Kadir BAŞER	BAŞERLER OTOMOTİV	B1	1-2	Sercan EFE	KOÇEFE OTOMOTİV
B1	19	Hülya KARATAŞ	BAYKAR OTOMOTİV	E3	25	Fatih Hilmi KORKMAZ	KORKMAZ OTOMOTİV
G1	7	Şeref SITKI	BERKEKET OTOMOTİV	H1	17-18	Mehmet AKAY	KORKMAZLAR OTOMOTİV
B3	26-27	Biröl DEMİRARSLAN	BERKAYHAN OTOMOTİV	E2	19-20	Özer KURT	KOZER OTOMOTİV
H1	5	Habib TIRYAKI	BEY GÜVEN OTOMOTİV	B2	15	Tuncay ÇIRAK	KRAL OTOMOTİV
G2	6	Adem BİLEN	BİLEN OTOMOTİV	D5	16	Koray TEMİRCİ	KT MOTORS
D1	3	Bilgin Emre DURKAYA	BİLGİN OTOMOTİV	B1	16	Ali ZAZAOĞLU	KULE OTOMOTİV
D6	26	Murat BİLEÇEN	BILKAR OTOMOTİV	B4	30	Engin ÖNEY	KUPON OTOMOTİV
E2	17-18	Serkan DÜZ	BOSS OTOMOTİV	F2	19	Kurban KILIÇ	KURBAN OTOMOTİV
C6	18-19	Ertan YILDIZ	BULUT OTOMOTİV	C6	27	Şenol Ünal-Erhan Tütüncü	KUZEY GARAJE
B3	20	Burak OTOMOTİV	BURAK OTOMOTİV	C1	6	Yunus Emre ACUN	LANSMAN OTOMOTİV
D2	4	Metin YAŞAR	CANTÜRK OTOMOTİV	A1	16	Cengiz MADEN	MADEN OTOMOTİV
E2	3	Orçun İnmez-Emre Kaya	CAPITAL MOTORS	C2	4-5-6-7	Alper ÖMEROĞULLARI	MANİFOLD
D6	5	Bora Çağdaş TURGUT	CARBON OTOMOTİV	E3	17	Ayhan YAZKAN - Tolga EFE	MAYRENT
D6	3	C-CEYLAN	C-CEYLAN OTOMOTİV	A1	8	Abdullah Yatmaz	MCT OTOMOTİV
A1	52	Ceylan VUR	CEYLAN OTOMOTİV	F1	14	Kadir YÜCE - Kadir YAVUZ	MEKA MOTORLU ARAÇLAR
A1	25	Mustafa Mert ZEYREK	CEYLİN OTOMOTİV	A1	3	Menderes DURAN	MELİS OTOMOTİV
B4	25-26	Ali GEZER	CEYLİN OTOMOTİV	D5	19-20	Serkan YILMAZ	METİN OTOMOTİV
C6	8	Ferdi CİHAN	CİHAN OTOMOTİV	J1	20	Murat AKTEPE	MG CLAS
E3	23	Cihan SARI	CİHAN OTOMOTİV	B4	9	Musa GÜNAYDIN	MG OTOMOTİV
F2	8	Mehmet Akif YAR	CİHAN OTOMOTİV	B1	14-15	Recep AYKAR	MIRAC OTOMOTİV
F2	14	Kadir AKBULUT	CIHANGİR OTOMOTİV	B1	5	Metin ÖZBAY	MTN GARAJ
G1	8	Ahmet ÇAĞDAŞ	CLASS OTOMOTİV	A1	39	Murat AKDEMİR	MURAT OTOMOTİV
A1	35	Aykut KAYA	ÇAĞDAŞLAR OTOMOTİV	C6	11	Murat YURDAKUL	MURAT OTOMOTİV
D6	20	Çelebi ÖZDEMİR	ÇANKAYA OTOMOTİV	A1	23	Şükran SÜMBÜLCÜ	MUSTAFA OTOMOTİV
E4	11	Ahmet GÖKDEMİR	ÇELEBİ OTOMOTİV	D5	5	Müslüm KAYA	MÜSLÜM OTOMOTİV
C5	18	Mehmet ÇINAR	ÇETİN OTOMOTİV	B4	27	Uğur ÇOBAN	MY CAR MOTORS
C6	24	Ömer DEMİR	ÇINAR OTOMOTİV	C1	3	Yusuf MEYDANI	MY GARAJ
B1	8	Ahmet DEMİRKAYA	DEMİR MOTORS	A1	43	Melih YANTIRI	MY OTOMOTİV
F1	10	Abdullah DEMİRKOL	DEMİRKAYA OTOMOTİV	B5	18	Hakan KOLDEMİR	NASIP OTOMOTİV
D6	10-11	Cem DEMİRTÜRK	DEMİRKOL OTOMOTİV	E4	7	Beşir DİNLER	NEVŞEHİR OTOMOTİV
E1	5	Adem DENİZ	DEMİRKAR	C5	13-14	Nevzat GÜL	NG GRUP
A1	2	Hasan Samet DEMİRTAŞ	DENİZ OTOMOTİV	D1	5	Nihat SITKI	NIHAT OTOMOTİV
E1	20	Sedat DİLEK	DEVİRAN OTOMOTİV	G2	23	Nihat KAPU	NIHAT OTOMOTİV
B4	21	Erdiç YORGANCI	DİLEK OTOMOTİV	E1	17	Oktaç SOYSALTÜRK	NOS MOTORS
B3	25	İhsan DEMİR	DİNÇER GRUP	C1	4	Orhan AÇIKGÖZ	O CAR
A1	27	Ahmet ÖZTÜRK	DMR MOTORLU ARAÇLAR	F1	3	Habeşi Bilal OKUTAN	OKUTAN OTOMOTİV
E4	13	Murat KIR	DOĞAN OTOMOTİV	E4	5	Bahadır OLCAY	OLC AUTO
D5	13-14	Serkan DURAN	DOĞAN OTOMOTİV	E3	11	Olçay BİYKİSİZ	OLÇAY OTOMOTİV
A1	48	Mahmut DURMAZ	DURAN MOTORS	E3	14-15	Nejdet - Niyazi BERKTAŞ	ONUR
J1	6	Bülent ERGÜN	DURMAZLAR OTOMOTİV	E3	1-2-29-30	Yüksel Bolayır-Ayhan Bozkurt	OPAL OTOMOTİV
E3	16	Halil EKİM	EFEBEY OTOMOTİV	E3	8	Ali UYSAL	ORHAN OTOMOTİV
C1	7	Murat Ercan-Ahmet Danacı	EKİM OTOMOTİV	H1	6	Ömer ÇİÇEKALAN	OSMAN OTOMOTİV
B4	14-15	Ekrem ÖZDEMİR	EKİP OTOMOTİV	E3	12-13	Mustafa Cengiz DURU	OTO CLUB
E4	6	Erman DAĞ	EKREM OTOMOTİV				
			ELA OTO KIRALAMA				

G6 13 Mustafa Mete AYERDEN
B4 20 Murat CALIŞ
D1 6 Metin TARI
F2 1-2 Osman ŞEKERCI
E1 9-10 Burak Altan
E3 22 Ahmet ÖNAL
E3 24 Özneşehir OTOMOTİV
D1 4 Mehmet ÖZKÖK
F3 2 Onur PEKİNCE
B3 3-4-5-6-7 Yusuf YILMAZ
A1 26 Okan ÖZALP
C6 10 Selim ASLAN
H1 4 Abdullah ATEŞ
A1 38 Buğra ÖZDEMİR
E3 20 Murat ÖZDEMİR
B2 6-7 Mehmet ÖZDERE
B3 28 Halis ÖZEN
H1 3 Mehmet ÖZET
C1 8 Özgür SÜNGER
D6 4 Özkan ŞAHİN
D5 9-10 Selahattin OYMAK
G1 13-14 Ahmet ÖZKAYA
C6 3 Arif ÖZTAŞ
B1 6-7 Aydın BİÇER
D6 29 Şükrü PAZAR
J1 8 Oktay SELVİ
B3 21 Cenker MAĞDEN
F1 7 İsmail ÇAM
C6 9 Muzafer UYSAL
D1 10 Bahattin SİTKİ
B4 22 Ömer ARSLAN
A1 1 Orhan KARAKOÇ
C1 13 Erdiç UYSAL
H1 14 Taha Önder PEKGÖZ
E1 3 Kubilay DEMİREL
D6 8 Serkan ZEYBEK
C6 26 Koray ÇOBANOĞLU
A1 34 Şükrü GÖKDEMİR
B2 4 Anıl ERDOĞMUŞ
A1 11 Serdar HASKILIÇ
A1 44 Sinan ŞAHİN
E1 11 Haşim Bey
G1 3 Oktay Özen
D1 7-8-9 Salih KILIÇ
E2 6 Doğan ATA
E2 10 Halil - Kadir YILMAZ
G1 18 Yüksel SAYAR
G2 5 Gazi Onur SAYAR
D6 19 Mustafa SAYGIN
D1 13 Selami CEMRİ
H1 9-10 Selçuk BAŞKONUŞ
B3 8 Melih BENGİER
A1 10 Serdal GÖK
E1 6 Kadir YILDIRIM
C1 9-10-11-12 Ömer Göktaş
E2 13 Mustafa GÜN
B4 16 Afşin Güneşay-Kemal Alkan
C6 30-31 Gün Otomotiv
C6 5 Muhittin GÜNDOĞDU
F1 16 Rıdvan GÜNDÜZ
D6 6-7 Levent DEMİRKAYA
D5 6 Oğuz Demir KAYA
B5 21 İsmail TÜRKMEN
D5 1-2 Gürdal ÇIKCIK
G2 19 Gürdal OTOMOTİV
A1 28 Mustafa GÜROL
G1 1-2 Oğuz GÜVEN
B2 17-18 Ömer GÜZEL
D1 19-20 Hakan ÇAĞLAYANEL
E3 5 Haluk FAYDACI
H1 1-2 Hamza BEKTEMUR
A1 15 Burhan ALTINTAŞ
G1 16 Muhammed Sadık KARS
B1 3 Orhan Zaim HOŞCAN
B3 13 Ümit ŞİMŞEK
B3 9 Bahadır Yerlikaya
E4 2 Refik İÇÖZ
E1 2 Ali Haydar ANAR
E4 10 Taha SİTKİ
G1 10-12 Tolga ÖZDEMİR
B4 10-11-12 Murat Alpay Ayalar
D2 3 Ahmet METİN
C5 11-12 Cem BİLGİÇ
B2 13 Hakan KAHRAMAN
H1 7-8 Ahmet KALAYCI
F2 17 Serhan Alkan
F1 11-12 Koray ÖZKAYA
H1 16 Tayfun GÖREL
C1 17-18 Hüseyin Rüştü ORHAN
B3 23 Sinan KAYALI
J1 5 Serdar NARTAK
D6 25 Murat SOYSAL
B4 23-24 A.Burhan OKUTAN

OTO MARKET
OTOKENT
OTOMOTO
OTONAM MOTORS
OTTOMAN OTOMOTİV
ÖNALLAR OTOMOTİV
ÖZ NEVŞEHİR OTOMOTİV
ÖZ ÖMEROĞULLARI
ÖZ UĞUR OTOMOTİV
ÖZ YILMAZLAR OTOMOTİV
ÖZALP MOTORS
ÖZASLAN OTOMOTİV
ÖZATEŞ OTOMOTİV
ÖZDEMİR OTOMOTİV
ÖZDEMİROĞULLARI
ÖZDERE OTOMOTİV
ÖZENLER OTOMOTİV
ÖZETLER OTOMOTİV
ÖZGÜVEN OTOMOTİV
ÖZKAN OTOMOTİV
ÖZKARDEŞLER OTOMOTİV
ÖZKAYALAR OTOMOTİV
ÖZTAŞ OTOMOTİV
PARS OTOMOTİV
PAZAR OTOMOTİV
POWER OTOMOTİV
POWERTECH OTOMOTİV
PREMIUM
PRESTİJ OTOM
PRIME OTOMOTİV
PULSARLAR OTOMOTİV
PUSAT OTOMOTİV
RAPİD OTOMOTİV
RETRO MOTORS
ROCCO MOTORS
ROTA GRUP
ROYAL GARAJ
RS OTOMOTİV
RUN CARS
S MOTORS
S.Ç. ÇINAR OTOMOTİV
SABİR OTOMOTİV
SAİM OTOMOTİV
SALIH OTOMOTİV
SAVCI OTOMOTİV
SAY OTOMOTİV
SAYAR OTOMOTİV
SAYAR OTOMOTİV
SAYGIN OTOMOTİV
SELAMI OTOMOTİV
SELÇUK OTOMOTİV
SEM CAR
SERDAR MOTORLU ARAÇLAR
GÖKSU OTOMOTİV
GÖKTAŞLAR OTOMOTİV
GÜN OTOMOTİV
GÜMÜŞAY OTOMOTİV
GÜN OTOMOTİV
GÜNDOĞDU OTOMOTİV
GÜNDÜZ OTOMOTİV
GÜNEŞ OTOMOTİV
GÜNEŞLİ OTOMOTİV
GÜRBÜZ AUTO
GÜRDAL OTOMOTİV
GÜRDAL OTOMOTİV
GÜROL OTOMOTİV
GÜVEN OTOMOTİV
GÜZEL OTOMOTİV
HAKAN OTO CENTER
HALUK AUTO
HAMZA OTOMOTİV
HB MOTORS
HİKMET OTOMOTİV
HOŞCAN OTOMOTİV
İŞİK OTOMOTİV
İYİ
İÇÖZLER OTOMOTİV
İMZA OTOMOTİV
INFERNO OTOMOTİV
INTERCITY 2. EL
İSKİTLER OTOMOTİV
İSTASYON OTOMOTİV
KADIRBEY OTOMOTİV
KAHRAMAN OTOMOTİV
KALAYCI GRUP
SERHAN OTOMOTİV
SEYYAH OTOMOTİV
SIRAÇ MOTORS
SILAHANTAĞLI OTOMOTİV
SINAN KAYALI
SM OTOMOTİV
SOYSAL OTOMOTİV
SPEED OTOMOTİV

G2 8-9-10-11 Şahin Yılmaz
B4 1-2-33-34 Selçuk Semih TOPBAŞ
B2 3 Cüneyt ALSAÇ
B1 10 Sadettin SUSAM
F3 1 Halis DEMİR
E3 3 İbrahim SÜZER
D1 17 Musa ŞAHBAZ
A1 56 Şahincan HORLU
G2 16 Mustafa ŞAHİN
B1 4 Bayram ŞAHİN
B5 20 Aşkın ŞENTÜRK
J1 12 Tahsin GÖKSU
A1 20 Sevim Özlem ATILGAN
B2 8-9-10-11-12 Hulki KARAGÜLLE
A1 12 Tansel BAŞER
B5 13 Veyis KAYIRAN
D5 17 Tekbaş Otomotiv
J1 10 Serkan TEKİN
C2 3 Ali TEMİREL
E4 14 Aydın ÜNLÜ
H1 20 Volkan SAKAR
B5 19 Yasin TOPRAK
E1 14 Nadir TORUN
J1 3 Harun SARİÇİMEN
C1 1-2 Hülya İPEKÇİ
F2 9-10-11-12 Adil MUTLU
C6 20 Ersin ÜNLÜ
D6 15 Ersin ÜNLÜ
G2 18 Türkmen GÜNEŞ
E3 4 Serkan TÜRKMEN
C5 6 Muzafer TÜRKÖĞLU
A1 41 Ali Osman Uçar
A1 36 Uğur SEZGİN
C6 17 Erdiç Aslan DÖNGE
D1 4 Mehmet ULUCA
D1 1-2 Mahmut ULUCAN
G2 2 Saffet ULUCAN
J1 19 Bayram Uluşan
B4 28 ÖNDER ULUSOY
C6 32 Mehmet - Murat ULUSOY
F2 20 Özkan GÜNEŞ
D5 18 Mehmet UZUN
E3 21 Ahmet UZUNDEPE
C2 1 Bülent SÜNGER
J1 9 Salih ÜNAL
B3 22 Adem CAN
F1 8 Çağatay ÇORA
B3 24 Emre TUNÇER
D6 18 Murat İNSİRTİ
J1 4 Tuncay KARADURMUŞ
D2 1-2-9-10 Emre KOCABAŞ
A1 50 Volkan ÖÇÜK
A1 14 Halim VURAL
B3 1-2-29-30 Sedat ERYILDIRIM
B4 8 Bekir FUKARA
E1 13 Yasin ÖZDEMİR
E2 15 Yusuf Ziya YILMAZ
G1 4 Yalçın CAVDAR
A1 9 Hasan Topal
A1 46 Selahattin YAVUZ
D6 32 M.Kemal YAZICIOĞLU
A1 33 Öner YILMAZ
D6 16-17 Tanik CANKURTARAN
G2 13 Orhan KAYA
C6 21-22 Burak MUŞLU
E4 12 Ali YILDIZ
A1 5 Arit ÖZTÜRK
D6 28 Oğuzcan YAPRAKLI
F1 9 Yunus GÜLCAN
G2 21 Mustafa Yurtoglu-Nihat Koç
B5 14 Yusuf GÜNEŞ
B5 15 Mesut YÜCELİDİ
D5 11-12 Halil Volkan ZEVLİ
B2 1-2 Arif ZORLU
A1 17 Emre Çiftçi
B1 9 Zafer ŞENER
B3 19 Mehmet Akgöl-Ahmet Badak
B5 7 Mahir Özkan
C6 4 Ömer Allo
C6 23 Orçun YILMAZ
C6 29 Mehmet ERYILDIRIM
G2 5 Gazi Onur SAYAR
F3 3 Gökhan OYMAK
G2 17 Burak Şahin İLHAN
G2 20 Gökhan ERTUNÇ
J1 13 Fırat SAYAR
J1 14 Hüseyin ÜNAL
Plaza 0001 BAŞER GRUP
Plaza 0002 ASAL GRUP

SPEEDY-FIX AUTO
SST OTOMOTİV
SUNGURLU OTOMOTİV
SUSAM OTOMOTİV
SÜLEYMAN OTOMOTİV
SÜZER OTOMOTİV
ŞAHBAZ OTOMOTİV
ŞAHİN OTOMOTİV
ŞAHİN OTOMOTİV
ŞARK OTOMOTİV
ŞENTÜRK OTOMOTİV
TAHSİN OTOMOTİV
TAMER OTOMOTİV
TAN OTOMOTİV
TANSEL OTOMOTİV
TAYFUN GALERİ
TEKBAŞ OTOMOTİV
TEKİN OTOMOTİV
TEMİREL OTOMOTİV
TEVİKBEY OTOMOTİV
TMC OTOMOTİV
TOPRAK OTOMOTİV
TORUN OTOMOTİV
TREND OTOMOTİV
TUNA OTOMOTİV
TUR OTOMOTİV
TUZGÖLÜ OTOMOTİV
TUZGÖLÜ OTOMOTİV
TÜRKMEN GÜNEŞ
TÜRKMEN OTOMOTİV
TÜRKÖĞLU OTOMOTİV
UÇAR OTOMOTİV
UGR OTOMOTİV
UĞUR OTOMOTİV
ULUCAN OTOMOTİV
ULUCAN OTOMOTİV
ULUCAN OTOMOTİV
ULUSAN OTOMOTİV
ULUSOY 66
ULUSOY OTOMOTİV
UZMAN OTOMOTİV
UZUN OTOMOTİV
UZUNDEPE OTOMOTİV
ÜNAL OTOMOTİV
ÜNALLAR OTOMOTİV
ÜSTÜNDAĞ GALERİ
VENOM MOTORS
VERMOT OTOMOTİV
VIP M OTOMOTİV
VIP MOTORS
VIP OTOMOTİV
VOLKAN OTOMOTİV
VURAL OTOMOTİV
WOWWO
YAĞIZ OTOMOTİV
YAĞIZ OTOMOTİV
YAKUPOĞLU OTOMOTİV
YALÇIN OTOMOTİV
YAREN OTOMOTİV
YAVUZAY OTOMOTİV
YAZICIOĞLU OTOMOTİV
YENİ ONUR
YENİ OTOMOTİV
YIKAMA
YILDIRIM MOTORS
YILDIZ OTOMOTİV
YILMAZ OTOMOTİV
YPR MOTORS
YNS OTOMOTİV
YURTÖĞLU OTOMOTİV
YUSUF OTOMOTİV
YUCELDİLER OTOMOTİV
ZEVLİ OTOMOTİV
ZORLU OTOMOTİV
KIZLAY OTOMOTİV
AREL OTOMOTİV
AHİGÜVEN OTOMOTİV
MAHIR OTOMOTİV
ALICILAR
OTOMOTİV
MEHMET ERYILDIRIM
SAYAR OTOMOTİV
TULPAR MOTORS
İNFERNO
SUNGURLU OTOMOTİV
EXCLUSIVE
GALERİ EMRE



ÖZNEVŞEHİR OTOMOTİV
Ford Focus – 42.900 TL
1.6 TDCi Collection DPF
2011 Model – 260000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Düz Vites



OPAL
Citroën C4 56.900 TL
HDi 115
2013 Model – 233000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



SPEED
Fiat 500 – 31.750 TL
1.2 8V Pop
2009 Model – 90000 Km - Benzin
1201 - 1400 cm3
Düz Vites



DMR MOTORLU ARAÇLAR
Mercedes E – 80.000 TL
200 Kompressor
2003 Model – 265000 Km – Benzin LPG
1601 - 1800 cm3
Otomatik Vites



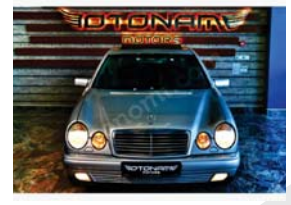
GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Ford Fiesta – 51.750 TL
1.4 Trend
2012 Model – 66000 Km – Benzin LPG
1201 - 1400 cm3
Otomatik Vites



DMR MOTORLU ARAÇLAR
BMW 5 Serisi – 87.500 TL
520d Premium
2008 Model – 275000 Km - Dizel
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



DMR MOTORLU ARAÇLAR
BMW 3 Serisi – 36.500 TL
318i Compact
2000 Model – 264000 Km – Benzin LPG
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



OTONAM MOTORS
Mercedes E – 65.000 TL
290 TD Avantgarde
1998 Model – 266735 Km - Dizel
2501 - 3000 cm3
Otomatik Vites



SALİH OTOMOTİV
Skoda Octavia – 105.000 TL
1.6 CR TDI Greentec Style DSG
2016 Km – 53000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



POWER AUTO
Toyota Corolla – 18.500 TL
1.3 XE
1996 Model – 231000 Km – Benzin LPG
1201 - 1400 cm3
Düz Vites



DMR MOTORLU ARAÇLAR
Peugeot 301 – 57.500 TL
1.6 HDi Allure
2016 Model – 80000 Km – Dizel
1401 - 1600 cm3
Düz Vites



DMR MOTORLU ARAÇLAR
Volkswagen Polo – 40.900 TL
1.4 TDI Trendline
2008 Model – 140000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Düz Vites



SALİH OTOMOTİV
Fiat Linea – 38.500 TL
1.3 Multijet Active Plus
2014 Model – 117000 Km - Dizel
1201 - 1400 cm3
Düz Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Volkswagen Golf – 151.000 TL
1.6 TDI BMT
2018 Model – 0 KM - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Volkswagen Polo – 77.750 TL
1.2 TSI Comfortline BMT
2017 Model – 13000 Km – Benzin
< 1200 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Renault Clio – 62.750 TL
1.5 dCi Touch
2016 Model - 32000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Düz Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Citroën C4 – 82.750 TL
1.6 BlueHDi Exclusive S&S EAT6
2016 Model – 6000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Volkswagen Polo – 91.750 TL
1.0 Trendline
2018 Model - Benzin
< 1200 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Ford Fiesta – 51.750 TL
1.4 Trend
2012 Model – 66000 Km – Benzin LPG
1201 - 1400 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Mercedes E – 117000 TL
220 CDI
2008 Model – 177000 Km – Benzin
2001 - 2500 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 119.500 TL
1.6 TDI Blue Motion TrendLine
2016 Model – 35.000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Audi A6 – 355.000 TL
2.0 TDI Quattro S-Tronic
2016 Model - 25000 Km - Dizel
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Volkswagen Polo – 91.750 TL
1.0 Trendline
2018 Model - Benzin
< 1200 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Mercedes S – 195.000 TL
350 L
2009 Model – 155000 Km - Benzin
3001 - 3500 cm3
Otomatik Vites



GÜNEŞLİ OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 156.750 TL
1.6 TDI BMT
2017 Model - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GÜN OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 76.500 TL
1.4 TSI BlueMotion Technology
2012 Model - 99000 Km - Benzin
1201 - 1400 cm3
Otomatik Vites



YENİ OTOMOTİV
Opel Astra – 55.000 TL
1.6 Enjoy Plus
2013 Model – 88000 Km – Benzin LPG
1401 - 1600 cm3
Düz Vites



YENİ OTOMOTİV
BMW 5 Serisi – 248000 TL
525d xDrive
2014 Model - 107000 Km - Dizel
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



YENİ OTOMOTİV
BMW 4 Serisi – 254.000 TL
420Xd Coupé M Sport
2015 Model – 59000 Km –
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



GÜN OTOMOTİV
Toyota Corolla – 66.500 TL
1.33 Life
2017 Model – 28000 Km – Benzin LPG
1201 - 1400 cm3
Düz Vites



EFE OTOMOTİV
Mercedes C – 196.500 TL
200d BlueTEC AMG 7G
2016 Model – 62000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



ALP CARS
Volkswagen CC – 92500 TL
1.4 TSI DSG
2012 Model – 76900 Km - Benzin
1201 - 1400 cm3
Otomatik Vites



ZEVLİ OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 129900 TL
1.6 TDI Comfortline BMT DSG
2016 Model – 98000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GOLD OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 49750 TL
1.9 TDI
2004 Model 220000 Km - Dizel
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



GOLD OTOMOTİV
BMW 1 Serisi – 79.250 TL
116i Advantage
2012 Model – 114000 Km –
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GOLD OTOMOTİV
Volvo S60 – 54.250 TL
2.0T
2008 Model – 245000 Km - Benzin
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



BURAK AUTO
Toyota Corolla – 96.750 TL
1.4 D-4D
2017 Model – 9000 Km - Dizel
1201 - 1400 cm3
Otomatik Vites



BURAK AUTO
Audi A5 – 116.500 TL
Sportback 2.0 TDI
2010 Model – 211000 Km - Dizel
1801 - 2000 cm3
Otomatik Vites



PRESTİJ GRUP
Volkswagen Jetta – 68.750 TL
1.6 TDI Comfortline DSG
2012 Model – 150000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Otomatik Vites



GOLD OTOMOTİV
Citroën C4 – 31.250 TL
HDi 110 FAP
2005 Model – 230000 Km - Dizel
1401 - 1600 cm3
Düz Vites



GÜZEL OTOMOTİV
Renault Clio – 66 750 TL
1.5 dCi Icon
2015 Model
90000 Km – Benzin – Otomatik
1401 - 1600 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 133 750 TL
1.6 TDI Comfortline BMT
2016 Model
56000 Km – Dizel – Otomatik
1401 - 1600 cm3



İMZA OTOMOTİV
Honda Civic – 42 500 TL
1.6i ES
2003 Model
205000 Km – Benzin- Düz
1401 - 1600 cm3



ONUR MOTORLU ARAÇLAR
BMW 5 Serisi – 153 000 TL
520i Comfort
2012 Model
30845 Km – Benzin - Otomatik
1401 - 1600 cm3



ARES CEM OTOMOTİV
Ford Focus – 84 500 TL
1.6 TDCi
2017 Model
40000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



ARES CEM OTOMOTİV
Audi A5 – 339 000 TL
2.0 TDI Quattro S-Tronic
2016 Model
30000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



ARES CEM OTOMOTİV
Peugeot 307 – 27 000 TL
1.4 Comfort
2005 Model
181000 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



POWER AUTO
Citroën C5 – 42 500 TL
1.6 HDi Dynamique
2011 Model
172000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Renault Mégane – 106 500 TL
1.5 dCi Icon
2017 Model
38000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 92 500 TL
2.0 TDI BlueMotion HighlineT
2014 Model
190000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



KARDEŞİM OTOMOTİV
Ford Fusion – 34 750 TL
1.6 Lux
2004 Model
200000 Km – Benzin LPG – Düz
1401 - 1600 cm3



PEKCANLAR MOTORS
Opel Corsa – 16 500 TL
1.3 CDTI
2005 Model
240000 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
BMW 5 Serisi – 179 500 TL
525d xDrive Comfort
2012 Model
188000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Renault Clio – 59 750 TL
1.5 dCi Icon
2015 Model
90000 Km – Benzin - Otomatik
1401 - 1600 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 133 750 TL
1.6 TDI Comfortline BMT
2016 Model
56000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



KENAN OTOMOTİV
BMW 1 Serisi – 99 250 TL
116i M Sport
2015 Model
78000 Km – Benzin - Otomatik
1401 - 1600 cm3



KENAN OTOMOTİV
Audi A3 – 97 750 TL
Sportback 1.6 TDI
2014 Model
21000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



KENAN OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 124 900 TL
2.0 TDI BlueMotion HighlineT
2014 Model
117000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



KENAN OTOMOTİV
Skoda Superb – 104 500 TL
2.0 TDI
2015 Model
151000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



ÇINAR OTOMOTİV
Opel Astra – 59 500 TL
1.3 CDTI Business
2014 Model
96000 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



POWER AUTO
Opel Vectra – 22.500 TL
2.0 16V
1997 Model
320000 Km – Benzin LPG - Düz
1801 - 2000 cm3



ULUSOY OTOMOTİV
Peugeot 508 – 112 000 TL
BlueHDi 120 STOP&START
2016 Model
16000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



LANSMAN AUTO
Audi A6 – 86 750 TL
2.0 TDI
2009 Model
260000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



LANSMAN AUTO
BMW 5 Serisi – 39 900 TL
520i Touring
2000 Model
291000 Km – Benzin LGP - Otomatik
1801 - 2000 cm3



BAĞCI
Mercedes CLA – 145 900 TL
180 CDI AMG 7G-DCT
2014 Model
63000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



BAĞCI
Audi A6 – 296 000 TL
2.0 TDI Quattro S-Tronic
2015 Model
87000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



LANSMAN AUTO
Nissan Qashqai – 113 000 TL
1.2 DIG-T Sky Pack
2016 Model
18000 Km – Benzin - Otomatik
< 1200 cm3



CEYLİN OTOMOTİV
Skoda Octavia – 39 750 TL
1.6 FSI Elegance
2006 Model
184000 Km – Benzin - Düz
1401 - 1600 cm3



CEYLİN OTOMOTİV
Opel Vectra – 22 500 TL
CD 2.0 16V
1998 Model -
173000 Km – Benzin ve LPG – Otomatik
1801 - 2000 cm3



CEYLİN OTOMOTİV
Fiat Albea – 22 750 TL
1.3 Multijet Dynamic
2004 Model
199000 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



RAPİD MOTORS
Ford Fiesta – 55 500 TL
1.6 Titanium Powershift
2013 Model
56000 Km – Benzin - Otomatik
1401 - 1600 cm3



DMR MOTORLU ARAÇLAR
Volkswagen New Beetle – 79 500 TL
1.4 TSI Design DSG
2012 Model
70000 Km – Benzin - Otomatik
1201 - 1400 cm3



GALERİ YUNUS
Mercedes CLA – 139 900 TL
180 CDI AMG 7G-DCT
2014 Model
100000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



GALERİ YUNUS
Hyundai Accent Blue – 69 900 TL
1.4 D-CVVT
2017 Model
15000 Km – Benzin - Otomatik
1201 - 1400 cm3



GALERİ YUNUS
Honda Civic – 94 900 TL
1.6 I-VTEC ECO
2017 Model
20000 Km – Benzin - Otomatik
1401 - 1600 cm3



TEMİREL OTOMOTİV
Volkswagen Passat 99 999 TL
1.6 TDI Blue Motion HighLine
2013 Model
128000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



TEMİREL OTOMOTİV
Ford Focus – 76 999 TL
1.5 TDCi Trend X Powershift
2015 Model
98000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



GALERİ YUNUS
Audi A6 – 196 000 TL
2.0 TDI DPF Multitronic
2013 Model
110000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



TEMİREL OTOMOTİV
Volkswagen Jetta
1.6 TDI Comfortline DSG
2013 Model
174000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



GALERİ YUNUS
Seat León – 79 900 TL
1.2 TSI Start&Stop
2015 Model
38000 Km – Benzin - Otomatik
< 1200 cm3



OTONAM MOTORS
BMW 5 Serisi – 359 000 TL
525d xDrive Luxury Line
2016 Model
47387 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



TÜRKÖĞLU OTOMOTİV
Dacia Sandero – 54 750 TL
TCe 90
2016 Model
30000 Km – Benzin - Otomatik
< 1200 cm3



TÜRKÖĞLU OTOMOTİV
Fiat 500L – 67 750 TL
1.3 Mjet PopStar S&S
2014 Model
90000 Km – Dizel - Otomatik
1201 - 1400 cm3



İŞİK OTOMOTİV
Alfa Romeo 156 – 20 900 TL
2.0 16V TS Executive
1999 Model
250000 Km – Benzin LPG - Düz
1801 - 2000 cm3



İŞİK OTOMOTİV
Chevrolet Aveo 32 900 TL
1.4 LS
2012 Model
215000 Km – Benzin LPG - Düz
1201 - 1400 cm3



İŞİK OTOMOTİV
Chevrolet Cruze – 46 900 TL
1.6 LS
2011 Model
70000 Km – Benzin – Otomatik
1401 - 1600 cm3



EŞREF OTOMOTİV
Daihatsu Materia – 29 850 TL
1.5 Gold
2009 Model
123000 Km – Benzin - Düz
1401 - 1600 cm3



KAHRAMAN OTOMOTİV
Volkswagen Polo – 74 000 TL
1.4 TDI Comfortline BMT
2016 Model
19500 Km – Dizel – Otomatik
1401 - 1600 cm3



KAHRAMAN OTOMOTİV
Audi A6 – 117 000 TL
2.0 TDI Multitronic
2011 Model
165000 Km – Dizel – Otomatik
1801 - 2000 cm3



TEMİREL OTOMOTİV
BMW 5 Serisi – 179 999 TL
525d xDrive Exclusive
2012 Model
157000 Km – Dizel – Otomatik
1801 - 2000 cm3



CEYLİN OTOMOTİV
Renault Clio – 21 750 TL
1.4 RN
2001 Model
212000 Km – Benzin LPG - Düz
1201 - 1400 cm3



ŞAHBAZ OTOMOTİV
Ford Focus – 39 250 TL
1.6 TDCi Trend
2007 Model
214000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



AKBAK
Hyundai ix20 – 58 750 TL
1.6 CVT Prime
2012 Model
61000 Km – Benzin LPG - Otomatik
1401 - 1600 cm3



ANIL OTOMOTİV
Opel Astra – 34 000 TL
1.6 16V Elegance
2001 Model
195000 Km – Benzin LPG - Otomatik
1401 - 1600 cm3



Galeri 2000
Nissan Qashqai – 67 500 TL
1.5 dCi Tekna
2010 Model
150000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



ATMAR OTOMOTİV
Renault Mégane – 107 000 TL
1.5 dCi Icon EDC
2017 Model
20685 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



GALERİ 2000
Renault R9 – 13 500 TL
Broadway 1.4 RN
1997 Model
350000 Km – Benzin LPG - Düz
1201 - 1400 cm3



GALERİ 2000
Chevrolet Cruze – 42 500 TL
1.6 LS
2011 Model
150000 Km – Benzin LPG - Düz
1401 - 1600 cm3



ATMAR OTOMOTİV
Renault Mégane – 106 000 TL
1.5 dCi Icon EDC
2017 Model
34014 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



ÖZTAŞ OTOMOTİV
Toyota Corolla – 19 750
1.3 XL
1997 Model
252000 Km – Benzin LPG - Düz
1201 - 1400 cm3



YENİ MURAT OTOMOTİV
Mercedes E – 94 000 TL
200 Kompressor
2005 Model
320000 Km – Benzin LPG - Otomatik
1601 - 1800 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Renault Symbol – 26 500 TL
1.5 dCi Authentique
2010 Model
192000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



GÜZEL OTOMOTİV
Mercedes S – 66 500 TL
320 L
2002 Model
340000 Km – Benzin LPG - Otomatik
3001 - 3500 cm3



PRIME CARS
Nissan Juke – 55 000 TL
1.5 dCi Tekna 4x2 Stop&Start
2013 Model
166000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



EREN OTOMOTİV
BMW 5 Serisi – 89 500 TL
520d Premium
2009 Model
185000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



EREN OTOMOTİV
Audi A4 – 29 500
1.8 T
2000 Model
265000 Km – Benzin LPG - Düz
1601 - 1800 cm3



EREN OTOMOTİV
Chevrolet Cruze – 42 500 TL
1.6 LS Plus
2011 Model
100000 Km – Benzin LPG - Düz
1401 - 1600 cm3



EREN OTOMOTİV
BMW 5 Serisi – 67 500 TL
520i
2005 Model
220000 Km – Benzin LPG - Otomatik
2001 - 2500 cm3



EREN OTOMOTİV
Mercedes C – 92 500
180 Kompressor T-Modell blueefficiency
2010 Model
135000 Km – Benzin – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



EREN OTOMOTİV
Mercedes C – 91 000 TL
180 Kompressor T-Modell blueefficiency
2010 Model
175000 Km – Benzin – Otomatik
1401 - 1600 cm3



EREN OTOMOTİV
Fiat Linea – 42 500 TL
1.3 Multijet Pop
2014 Model
120000 Km – Dizel – Düz Vites
1201 - 1400 cm3



EREN OTOMOTİV
Ford S-MAX – 46 500 TL
2.0 TDCi Titanium
2007 Model
265000 Km – Dizel – Düz
1801 - 2000 cm3



EREN OTOMOTİV
Fiat Siena
1.4 EL
1999 Model
190000 Km – Benzin LPG - Düz
1201 - 1400 cm3



EREN OTOMOTİV
Volkswagen Jetta – 87 500 TL
1.6 TDI Comfortline
2014 Model
138000 Km – Dizel - Otomatik
1401 - 1600 cm3



EREN OTOMOTİV
Renault Fluence – 47 500 TL
1.5 dCi Dynamique
2012 Model
210000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



SUNGURLU OTOMOTİV
Fiat Linea – 51 750 TL
1.3 Multijet Pop
2016 Model
50000 Km – Dizel – Düz
1201 - 1400 cm3



KILIÇ AUTO
Audi A3 – 95 500 TL
1.6 TDI Attraction S-Tronic
2012 Model
44000 Km – Dizel – Otomatik Vites
1401 - 1600 cm3



KILIÇ AUTO
BMW 5 Serisi – 158 500 TL
525d xDrive Comfort
2012 Model
148000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



AKYOL OTOMOTİV
Volkswagen Jetta – 97 250 TL
1.4 TSI Highline DSG
2016 Model
19000 Km – Benzin - Otomatik
1201 - 1400 cm3



AKYOL OTOMOTİV
Renault Symbol – 49 500 TL
1.5 dCi Joy
2016 Model
83500 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



AKBAK
Fiat Linea – 47 500 TL
1.3 Multijet Pop
2015 Model
51000 Km – Dizel – Düz
1201 - 1400 cm3



AHI GÜVEN OTOMOTİV
Volkswagen Polo – 41 750 TL
1.4 Trendline
2006 Model
135000 Km – Benzin - Otomatik
1201 - 1400 cm3



GÜN OTOMOTİV
Ford Fiesta – 38 500 TL
1.25 Trend
2014 Model
144000 Km – Benzin - Düz
1201 - 1400 cm3



GÜN OTOMOTİV
Audi A6 – 229 000 TL
2.0 TDI
2014 Model
56000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



AHI GÜVEN OTOMOTİV
Audi A5 – 118 500 TL
2.0 TDI Quattro
2010 Model
195000 Km – Dizel – Otomatik
1801 - 2000 cm3



SUNGURLU OTOMOTİV
BMW 1 Serisi – 68 750 TL
116i Premium
2011 Model
128000 Km – Benzin - Otomatik
1401 - 1600 cm3



AKİF OTOMOTİV
Toyota Auris – 49 900 TL
1.6 Sport
2011 Model
88000 Km – Benzin LPG - Düz
1401 - 1600 cm3



BMW 5 Serisi – 156 000 TL
520d Exclusive
2011 Model
198000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



OĞUZ OTOMOTİV
Hyundai Accent – 20 750 TL
1.3
2000 Model
260000 Km – Benzin LPG - Düz
1201 - 1400 cm3



OTOMOBİLEN
Fiat Egea – 55 990 TL
1.3 Multijet Easy
2016 Model
61000 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



OTOMOBİLEN
Fiat Egea – 67 990 TL
1.6 Multijet Urban
2016 Model
48724 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



ÇELEBİ OTOMOTİV
Audi A6 – 179 950 TL
2.0 TDI
2014 Model
199000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



ÇELEBİ OTOMOTİV
Volkswagen Passat – 28 500 TL
1.8 Basic
1999 Model
319000 Km – Benzin LPG - Düz
1601 - 1800 cm3



ARES CEM OTOMOTİV
Porsche Panamera – 395 000 TL
Diesel
2012 Model
112000 Km – Dizel - Otomotiv
2501 - 3000 cm3



EKREM OTO
Volkswagen Passat – 109 750 TL
2.0 TDI Highline BMT DSG
2014 Model
111000 Km – Dizel - Otomatik
1801 - 2000 cm3



KORKMAZ OTOMOTİV
Volkswagen Polo – 48 750 TL
80 PD TDI Comfortline
2012 Model
100000 Km – Dizel – Düz
1401 - 1600 cm3



BİLKAR OTOMOTİV
Fiat Linea – 32 750 TL
1.6 Multijet Active Plus
2010 Model
205000 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3



OTOMOBİLEN
Fiat Linea – 39 490 TL
1.3 Multijet Pop GSR
2014 Model
136029 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



OTOMOBİLEN
Fiat Linea
1.3 Multijet Pop GSR
2016 Model
82425 Km – Dizel - Düz
1201 - 1400 cm3



OTOMOBİLEN
Ford Focus – 87 490 TL
1.6 TDCi
2017 Model
63812 Km – Dizel - Düz
1401 - 1600 cm3

nextmedia

İLETİŞİM

İş ve İletişim Dünyası Arasındaki Köprü...
Next'le Daima Bir Adım Önde Olun.



Next Medya, medya iletişiminden marka yönetimine, stratejik planlamadan kriz yönetimine kadar; doğru hedef kitleye, en etkin iletişim araçlarıyla ulaşmanıza katkı sağlayacak projeler geliştirir ve bunların hayata geçirilmesini üstlenir.

Lansman
Bayi
Toplantısı
Fuar

Basın
Bültenleri

Kriz
Yönetimi

Basın Toplantısı
Söyleşi
Organizasyonları
Basın
Dosyasının
Hazırlanması

Özel Haber
Çalışmaları ve
Röportajlar

Basın
Gezileri

Etkinlik
Yönetimi

Web Sitesi
Tasarımı

Sponsorluk

Medyaya yönelik
her türlü
etkinlik için içerik
oluşturulması ve
hayata
geçirilmesi

Kurumsal
Kimlik
Çalışmaları

Sosyal
Sorumluluk
Projeleri

Firma Açılış
Kutlama
Yıldönümü
Konser
Organizasyonları

Sosyal
Medya
Yönetimi

Birlik Mahallesi 443. Sokak 4/8 Çankaya/ Ankara
0312 496 50 09 - 0544 371 57 07
www.nextmediailetisim.com

