

GARANTİLİ OTO EKSPERTİZ



OTO EKSPERTİZ ÇÖZÜMLERİ

Dynobil, son teknoloji kendi ürettiği oto ekspertiz cihazlarını kullanan kurumsal alt yapısı ve deneyimiyle kendisini sürekli geliştiren ve yenileyen yerli bir Türk Firmasıdır.

DYNOBİL®
"Bizim fikrimiz, sizin güveniniz"

0850
840
92 92

Müşteri İletişim
Merkezi
www.dynobil.com

TUR | ASSIST
MAPFRE company

[Twitter](#) [Facebook](#) [Instagram](#) [YouTube](#) /dynobil



**İkinci El
Garanti Uzatımı**



D-Expert



DYNO Test



OBD (Diagnoz) Test



Yanal Kayma Test



Tramer Sorgulama



Fren Testi



**Kaporta - Boya
Kontrolü**

UZMAN BAKIŞ, KESİN SONUÇ!

Uluslararası tecrübesi ile bağımsız, tarafsız ve profesyonel ikinci el araç ekspertiz hizmeti veren TÜV SÜD D-Expert, alanındaki en iyi uzmanları kadrosunda bulunduruyor. Son teknolojiye sahip ekipmanlar kullanılarak hazırlanan "TÜV SÜD D-Expert İkinci El Araç Ekspertiz Raporu" ile kurumsal firmalara ve son tüketicilere araç durumu ile ilgili güven tesis edip, ilişkiye değer katıyor. İkinci el araç alım satımında, TÜV SÜD D-Expert uzmanlığıyla her iki taraf da objektif ve güvenilir bilgilendirme sayesinde rahat ediyor.

- İstanbul Maslak • Ankara Şaşmaz • İzmir Gaziemir • İstanbul Sancaktepe • Adana Şakirpaşa • Bursa Nilüfer
- Diyarbakır Gözeli • Kocaeli İzmit • İstanbul Starcity • Konya Karatay • Antalya Kepez • Şanlıurfa Haliliye

0850 223 56 00

www.d-expert.com.tr

TÜV SÜD DOĞUŞ EKSPERTİZ VE DANIŞMANLIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.

TÜV®



Kıymetli okurlar,

Dünyanın en güzel ülkelerinden birinde ama dünyanın en zor coğrafyasında yaşıyoruz. 21'nci yüzyılın en dehşetli oyunları bölgemiz üzerine oynanıyor. Ülkemizi zora sokup zayıflatmak isteyen güçlere karşı amansız bir mücadele veriyoruz. Suriye'nin İdlib kentinde askerimize karşı düzenlenen saldırıda yüreğimizi dağlayan kayıplar verdik. Şehitlerimize Allah'tan rahmet, acılı ailelerine ve tüm milletimize başsağlığı ve sabırlar dileyerek sözlerime başlamak istiyorum.

Kahraman şehitlerimiz ülkemizin bekası için, çocuklarımızın yarınları için vatan koruması için canlarını feda ettiler. Biz de bu üzerimizdeki büyük sorumlulukla 83 milyon birlik olup mücadelemizi vermek, ülkemizi korumak, geliştirmek; bize düşen görevleri layıkıyla yerine getirmek zorundayız. Biliyoruz ki davamızda ne kadar haklı olursak olalım; sadece haklı olmak yetmez, güçlü de olmak gerek...

TÜİK, geçtiğimiz günlerde büyüme rakamlarını açıkladı. Türkiye ekonomisi 2019'da yüzde 0.9, geçen yılın son çeyreğinde de yüzde 6 büyüme kaydetti. Ekonomimizin lokomotifini inşaat ve otomobil sektörlerinde de bir toparlanma başladı. Devletimizin aldığı önlemlerle, düşen kredi faizleriyle hızlı bir toparlanma sürecine girdik.

Otomotiv sektörü zorlu bir dönemeci geride bıraktı. Geçen yılın kötü geçen otomobil satışları son üç ayda kredi faizlerinin düşmesiyle yükselişe geçmişti. Yılsonu kampanyaları, hurda indirimi, Türkiye'de üretilen otomobillere verilen faiz desteği bunda etkili oldu. Ancak tüccarımız sattıkları arabalar yerine dolar kurundaki dalgalanmaların da etkisiyle siparişleri kısıtlı tutmuştu. Geçen yıl satılan araçlar yerine siparişleri geciktirdikleri için araç bulamıyorlar. Bu durumun fiyatlara yansımaları yanında talebi karşılayacak arzın olmaması da fiyatları artırdı. Tüketiciler alacak araç bulamaz hale geldi. Yeni araç siparişleri verildi ancak Nisan ayı gibi artacak, bu durumun ikinci el araca da yansımaları olacaktır. Ayrıca sektör olarak 2. El Yönetmeliği'nin de bir an önce uzatılmadan yayınlanmasını heyecanla bekliyoruz.



Bu kısa değerlendirmeden sonra Korona virüsüne de değinmeden geçemeyeceğim. Bütün dünyayı kasıp kavuran, ekonomileri de direkt olarak etkisi altına alan Korona virüsü çok şükür ülkemizde görülmedi. Sağlık Bakanlığı'nın aldığı tedbirler ve sınırların kapatılması bunda etkili oldu. Korkusu kendisinden büyük denilen bu virüse karşı biz tedbirlerimizi aksatmayalım.

Bu satırları yazdığımız esnada Moskova'da alınan ateşkes kararı geldi. İnşallah bundan sonra ülkemizin kalkınmasına, daha da güçlenmesine odaklanacağımız ve bunu başaracağımız günlerde birlikte olmak dileğiyle...

Saygılarımla...

Aydın ERKOÇ
Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye'nin En Doğru ve En Güncel
2 El Araç Fiyatlandırma Uygulaması

CAR DATA[®]
a digital Big Data company

**Otomobil Bayi ve Galerilerine
çok özel üyelik fırsatları!**

Tramer Kaza/
Hasar Etkisi

Aracın Piyasada
Talep Görme Endeksi

Kaç Günde
Satar Fiyatı

Hemen Satar Fiyatı

Stok Maliyeti Bilgisi

Aracın 0 KM Fiyatı

2. El Değer Endeksi

Kullanılabilir
Maksimum Kredi Oranı

Çoklu Araç Sorgulama

Aracın Kasko Fiyatı

Donanım Özellikleri

Teknik Özellikler



Cardata Üye Bayisi veya Galerisi olmak için:

Ali Müfit Dışkaya

ali.diskaya@cardata.com.tr GSM: 0 533 416 32 14

CAR DATA - CDI Otomotiv Bilgi Hizmetleri A.Ş.



OTONOMİ

MASFED Adına İmtiyaz Sahibi: Aydın Erkoç

Genel Yayın Yönetmeni: Dilek Kesici

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: Mahmut Ulucan

Haber Merkezi: Yeşim Çelikten

Dilek Kesici

Gökberk Bozdemir

Ahmet Bülent

Hanife Melek

Ekin Bakır

Görsel Yönetmen: Arda Cem Yılmaz

Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü: Sevim Dilan Boran

E-mail: sdilanboran@gmail.com

Hukuk Danışmanı: Av. Hüseyin Çakmak

Yayın-Tasarım: Next Medya

Basım Yeri: Desen Ofset A.Ş. Birlik Mah. 448. cad.

476. Sk. No: 2 Çankaya/Ankara

Tel: 0312 496 43 43

Baskı Tarihi: 15.03.2020

*Yönetim Merkezi Saracalar Mah. Turgut Özal Blv. No.: 351
Akyurt / Ankara*

www.otonomidergisi.com

İletişim: 0554 595 58 95

Yayın Türü: Yaygın Süreli Yayın

ISSN: 2459-0088

2 ayda bir yayınlanır. Mart - Nisan 2020

Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen veya kısmen alıntı yapılamaz.

Yayımcı: Next Medya ve İletişim H. Dilek Kesici

Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren ve yazarlarına aittir.

Bu yayının prodüksiyonu, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.

editörden | **OTONOMİ**



Değerli Okurlar,

Baharın müjdecisi Mart ayı ile birlikte soğuk kış mevsimini geride bırakırken içinizi ısıtacak, keyifle okuyacağınız bir sayı hazırlamaya gayret gösterdik. Ülkemizin içinde bulunduğu koşullar, içeride ve dışarıda yaşanan sıkıntılar hepimizi derinden üzdü. Umuyoruz ki tüm bu olumsuzları da geride bırakmışızdır.

Okuyucularımıza bir nebze nefes aldırın, keyifle okurken aynı zamanda bilgilendiren zengin içerikler sunma çabalarımızın karşılığını gelen güzel mesajlarınızdan almak bizi ayrıca mutlu ediyor.

Bu sayımızda en yeni otomobil modelleri, özel söyleşiler, gündemden ve sektörden haberler, uzman görüşleri ve diğer sayfalarımızla dolu dolu bir içerik sizi karşılıyor.

Geçtiğimiz günlerde Kadınlar Günü'nü kutladık. Bu sayımızda da kadın konuklarımıza ağırlık verelim istedik ve çok özel konuklarımızı sayfalarımızda ağırladık.

Türkiye'nin ilk kadın sanayicilerinden, Nurus'un kurucusu aynı zamanda Gökyay Satranç Vakfı ile Müzesini de kurarak önemli bir değeri bize kazandıran çok özel bir kadın, Birten Gökyay... Başarılarla dolu iş hayatını, özellikle kadınlara yönelik gerçekleştirdiği toplumsal projeleri, mutlaka görülmesi gereken Gökyay Satranç Müzesi'ni siz değerli okurlarımız için anlattı...

Bir diğer başarılı iş kadını, Zafer Eğitim Kurumları ve Alba Otelleri Yönetim Kurulu Başkanı Zeynep Demir'i sizlerle tanıştıracamız. Gerçekleştirdiğimiz söyleşiyi, özellikle Zeynep Hanım'ın otomobil tutkusuna dair anlattıklarını ilgiyle okuyacağınızı düşünüyorum.

Miami'de gerçekleşen Boatshow, Antalya'da yapılan Enerex Fuarı gibi etkinlikler de ilginizi çekecektir.

Yeni sayıda görüşmek dileğiyle...

Dilek Kesici Bozdemir

UMRAN'DA EKSPERTİZ YAPTIRANA YOL YARDIM HEDİYE

UMRAN YOL YARDIM HİZMETLERİ

Arıza Anında Araç Yardım	Kapsam
Araç anıza anında çekilmesi veya yerinde onarım	En yakın yetkili servise çekim 450 TL veya yerinde onarım 50 km / 1 saat işçilik maks. 2 kez
Araçın kullanılmayışı nedeni ile konaklama	150 TL maks. 2 gün
Daimi ikametgaha dönüş veya yolculuğa devam seyahati	Sınırsız
Seyahate devam etmek için Rent-a car	Maks. 2 gün / Yılda 2 kez (B grubu araç)
Oto kapı kilit hizmeti	İşçilik sınırsız (diğer masraflar hak sahibine ait)
Lastik değiştirilmesi hizmeti	İşçilik sınırsız (malzeme hak sahibine ait)
Yakıt bitmesi durumunda aracın çekilmesi	En yakın yetkili servise çekim 450 TL maks. 2 kez
Araç teslim alınması için seyahat	Sınırsız
Araçın emanet ve muhafazası	150 TL
Ferdi Yardım	Kapsam
Yaralanma veya ani hastalık durumunda nakil veya daimi ikametgaha geri dönüş seyahati	2000 TL / yılda 1 defa

Araç plakası : 34 UMR 84
Şase No : *****
Marka : *****
Model : *****
Rapor No : *****

Sertifika başlangıç tarihi : 06 / 11 / 2019
Sertifika bitiş tarihi : 06 / 11 / 2020

Kaşe :
İmza :



Arıza durumunda yapılacaklar:

Arızanın yaratabileceği hasarın daha da ağırlaşmasını önlemek için (belirtiler ne olursa olsun) aracınızı derhal durdurun ve çekim hizmeti almak için bizimle 0 850 221 50 25'ten irtibata geçip 7 gün / 24 saat arayabilirsiniz.

YOL YARDIM DESTEK HATTI: 0850 221 50 25

Yol Yardım hizmetleri Tur Assist Yardım ve Servis LTD. ŞTİ. tarafından sağlanmaktadır.



RENT A CAR



AKÜ TAKVİYESİ



SEYAHATE DEVAM



KONAKLAMA



OTO ÇİLİNGİR



YOL YARDIM



ÇAĞRI MERKEZİ



ÇEKİCİ HİZMETİ



YERİNDE ONARIM



LASTİK DEĞİŞİMİ

ŞAŞMAZ ve İVEDİK
ŞUBELERİMİZ
NİSAN 2020'DE
HİZMETİNİZDE!

ANKARA ŞUBESİ
444 5 417

8:30 - 19:00
7 Gün açığız



TÜRKİYE'NİN
EN BÜYÜK
EKSPERTİZ
MERKEZLERİ





Isıtma



Soğutma



Yenilenebilir Enerji

Kombim Vaillant, kafam rahat!

Otonomi Ticaret Merkezi Vaillant'ı tercih etti.



 **KOÇOĞLU**
MÜHENDİSLİK

0 850 222 2 888 • www.vaillant.com.tr

Vaillant



Vaillant



ecoTEC plus

Vaillant



ecoTEC plus

 **Vaillant**

evimin konforu

BORUSAN OTOMOTİV 2020 YILI YENİLİKLERİ

Borusan Otomotiv'in distribütörlüğünü üstlendiği markaların 2020 yılı yenilikleri...





BMW

- BMW 2 Serisi Gran Coupé Mart ayında satışa sunulacak.
- Yeni BMW 4 Serisi Coupé için yılın üçüncü çeyreğinin lansman dönemi olması planlanıyor.
- Kasım 2019 itibariyle Türkiye’de satışa sunulan Yeni BMW 7 Serisi satışlarına devam edilecektir.
- Kasım 2019 itibariyle Türkiye’de satışa sunulan Yeni BMW 8 Serisi satışlarına devam edilecektir.



MINI

- MINI Electric, Nisan sonu itibariyle Türkiye’de satışa sunulacak ve May Fest ile lansmanı yapılacaktır. Ayrıca, onlinestore.mini.com.tr adresi üzerinden 3.000 TL kapora karşılığında ön siparişi verilebilmektedir.
- MINI Cabrio Sidewalk Edition, Nisan sonu itibariyle Türkiye’de satışa sunulacak ve May Fest ile lansmanı yapılacaktır.
- Yenilenen özellikleriyle Yeni MINI Countryman, Ağustos ayı itibariyle Türkiye’de satışa sunulacaktır.



Land Rover

- Yeni Range Rover Evoque lansman dönemi ilk çeyrekte planlanıyor.
- Yeni Land Rover Defender lansman dönemi yılın ikinci yarısında planlanıyor.



“O ÇILGIN TÜRKLER”DEN BİRİ: BİRTEN GÖKYAY

Kendisini ülkesinin kalkınmasına ve gelişimine adanmış; Türkiye’nin ilk kadın sanayicilerinden, dünyaya mal olmuş Nurus markasının yaratıcısı, Ankara’nın önde gelen değerlerinden olan Gökyay Vakfı Satranç Müzesi’nin eşi Akın Gökyay ile birlikte kurucusu, ilk halkla ilişkiler uzmanı... İlklerin kadını Birten Gökyay ile güzel bir söyleşi gerçekleştirdik. Keyifle okumanız dileğiyle...



■ Okurlarımız için kısaca kendinizden bahseder misiniz?

Ben kendimden bahsederken “O çılgın Türkler”den biriyim” diyorum. Çılgın olmadan bazı işler yapılamıyor. Tarihte de birçok işi yapan insanlara baktığınızda da -en başta Atatürk- o kadar çılgın olmasaydı o işler gerçekleşmezdi. Kendimi Atatürk’ün kızı olarak görüp onunla

özdeşleştiriyorum ama ona ve dehasına ulaşmak ne mümkün, ancak yolundan gitmeyi başarabilirsek ne mutlu bize. O anlamda ben Atatürk gibi düşünce ile aksiyonu bir araya getirmenin önemine inanan bir insanım. Çünkü sonuçları ne olursa olsun düşündüğüm şeyi aksiyona çevirmeye çalışıyorum. Bazen başarısız olabiliyorsunuz, o da size bir öğretti oluyor. Bazı işleri yapabilmek

cesaret gerektiriyor. Nitekim 1965’te babamın vefatıyla bir marangozun, Nurettin Usta’nın kızı olarak, onun adını sürdürmek istiyordum diyerek yola çıktım. Eşimin de desteğiyle Nurus markasını yaratmış olmanın kıvancını ailece taşıyoruz. Bu da o dönem için gerçekten bir cesaret örneği idi. Bu sayede de sanayi odasına kayıtlı ilk kadın sanayici olma şansını elde ettim.



Çanakkale Zaferi'ni yansıtan satranç takımından, Türklerin Ergenekon'dan çıkışını anlatan Kazakistan'dan alınmış satranç takımına; Osmanlı Padişahlarının oynadığı ve aslı Topkapı Sarayı'nda sergilenen satranç takımının az sayıdaki replikasıdan, Osmanlıların, Selçukluların zamanında yapılan savaşları konu alan satranç takımlarına; Atatürk'ün tedavi gördüğü kaplıcası ile ünlü Karlsbad'dan (Karlovy Vary) alınmış koleksiyonun en büyük parçasını oluşturan satranç takımına kadar her biri ayrı bir hikaye anlatan sayısız satranç takımı müzede ziyaretçilerini bekliyor.

Milli Prodüktivite Merkezi'nde Halkla ilişkiler konusuna adım atmıştım. Önce teknik enformasyon dairesine girmiştim, bu bana yetmedi. Araştırmalarım sonucunda halkla ilişkiler olayını keşfedip, üstüne gidip, öğrendim; böylece ilk uygulamalarını gerçekleştirme şansım oldu. Milli Prodüktivite Merkezi'nde yaptığımız seminerlerin sonucunda ilk Halkla İlişkiler kitabı ortaya çıktı ve Türkiye'de ilk Halkla İlişkiler Ünitesi'ni kuran kişi oldum. Sevgili rahmetli Alaeddin Asna da Başbakanlık'taki görevinde bu yolda ilklerden biridir.

1972-1989 yılları arasında kendi firmamızda mağazalarımızda çalıştım. 1989'da derneklerdeki çalışmalarım sebebiyle UNICEF Türkiye Temsilcisi'nin talebiyle kendisinin danışmanı olarak NGO toplantıları ve



Çocuk Zirvesi'nin düzenlenmesinde görev aldım. Buradaki başarım, Sağlık Bakanlığı'nda Dış İlişkiler Daire Başkanı olarak görev almama yol açtı. O görevimde Dışişleri Bakanlığı'nın dikkatini çekmem nedeniyle Dış İşleri Bakanlığı'na bağlı olan resmi adı EKETİB olup, kuruluşun başkanı olarak atanan Büyükelçi Umut Arık ve benim çabamla adı TİKA olarak değişen kuruluştaki başkan danışman ve halkla ilişkiler koordinatörü olarak görev aldım. 1996'da Başbakanlık'a bağlandığı sırada da emekliliğe ayrıldım.



■ Kadınların iş hayatında yer alması ve hayatın her alanında görünür olması adına çok değerli girişimleriniz olduğunu biliyoruz. Yaptığınız çalışmalar anlatır mısınız?

Siyasal Bilgiler Fakültesi'ndeki değerli hocam Prof. Dr.Nermin Abadan Unat'ın kurucularından biri olduğu Üniversiteli Kadınlar Derneği Ankara Şubesi'ne beni kaydettirmesiyle gönüllü kuruluşlardaki yaşamım 1965 yılından itibaren başladı ve bu ilgim hiç azalmadan birçok dernek ve vakfın kurucusu ve üyesi olarak artarak sürdü. Kadınların insan haklarından alamadıklarını elde etmeleri yolunda bir aktivist olarak çalıştım. Bu alandaki çaba ve çalışmalarımı anlatmak uzunca bir zamanı alabilir. Örneğin Pekin'de düzenlenen 1995 Dördüncü Dünya Kadın Kongresi için TÜKD üyesi ve TKDF Genel Sekreteri olarak hazırladığım projenin Başbakanlık Tanıtma Fonu tarafından desteklenmesiyle ülkemizden büyük katılım sağlanması övündüğüm çalışmalarımın biridir.

Kadın Girişimcileri Derneği'nin (KAGİDER) üyesi olarak katıldığım çalışmalardan da büyük keyif aldım. Oradaki

Dünyanın dört bir yanından; Tanzanya, Kenya, Mozambik, Güney Afrika Cumhuriyeti gibi Afrika kıtasındaki pek çok ülkeden alınmış el yapımı ve yerel özellikleri taşıyan rengarenk satranç takımları, Harry Potter, Şirinler, Red Kit, Yüzüklerin Efendisi karakterlerinden oluşan satranç takımları, devlet başkanlarının yer aldığı satranç takımları ve daha sayamayacağımız kadar çok çeşit müzede sergileniyor.

başarılı kadınlarla birlikte bütün Anadolu'yu dolaşarak başarılı kadın girişimci derneklerinin kurulmasına destek verdik. Girişimci kadınlar olarak oluşturduğumuz bir grupla Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) dikkatini çekmeyi başardık. 2012-2014 yıllarında TOBB Ankara KGK Başkanı ve İç Anadolu Bölge Başkanı oldum. 2014'te ilk defa kadınlarla inovasyonu bağdaştıran "İnovasyon ve Kadın" etkinliğini, başkanı olduğum TOBB Ankara KGK olarak Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı ve Ankara Kalkınma Ajansı ile birlikte gerçekleştirebilmekten kıvanç duydum. TÜKD Genel Başkanı ve bağlı olduğu Dünya Federasyonu'nun ikinci başkanı olarak da ülkemizi yurt dışında tanıtmada konusunda çaba gösterebildiğim için de mutluyum.

Hobiden Tutkuya Uzanan 45 Yıllık Satranç Yolculuğunun Ürünü: Gökyay Vakfı Satranç Müzesi

■ Gökyay Vakfı Satranç Müzesi'nin kuruluş öyküsünden de bahseder misiniz?

2012 yılında eşim Akın Gökyay'ın satranç koleksiyonu 412 satranç takımıyla Guinness Rekorlar Kitabı'na girince Gökyay Vakfı Satranç Müzesi'ni kurmaya karar verdik. Sürdürülebilirliği sağlamak için önce vakıf kurduk. Eşim satrançlarını vakfa bağışladı. O arada yer aramaya başladık, Altındağ Belediyesi sınırları içerisinde olmasını istiyorduk, şansımıza Belediye olumlu davrandı, gösterilen arsaları ihaleye girip satın alarak binanın yapımı için harekete geçtik. Şu an 6 kıtadan 110 ülkeden 710 satranç takımı var. Guinness için tekrar başvurma şansımız devam ediyor. Bizden sonra satranç konusunda herhangi bir rekor yok. Eşimin burada katkısı çok büyük; inşaat sırasında baştan sona işin içerisindeydi. Nurus'tan gelen bilgi birikimiyle inşaatın ne şekilde olması gerektiği konusunda Mimar Mine Karataş ile birlikte çalıştılar. Bu kadar güzel ve özenli bir bina ortaya çıkmış oldu. İçinin dekorasyonu için de büyük çaba gösterildi. Ankara sevdalısı olarak 13 Ekim Ankara'nın başkent oluşunun 92. Yıl dönümünde, 2015 yılında Ankara'ya armağan olarak müzemizi açtık.

Müzemize hem yerli, hem yabancı ziyaretçilerin ilgisi çok büyük. Müze açıldığı tarihten bu güne kadar 50 binden den fazla ziyaretçi ağırlamıştır. Ziyaretçilerimizin kapıdan adım attığı andan itibaren yaşadıkları şaşkınlık, özellikle



çocukların mutlulukları yıllar süren çabalarımızın boşa gitmediğini gösteriyor. Umarım bizden sonra da bu eser uluslararası tanınırlığı daha da artarak devam eder.

■ Bildiğimiz kadarıyla Gökyay Vakfı Satranç Müzesi'nde çocuklar, gençler ve büyükler için çeşitli etkinlikleriniz de oluyor. Neler yapıyorsunuz?

Buranın kuruluşundan beri özellikle klasik müziğe çok önem veriyoruz. İlk olarak Ayşe Ediz konseri ile başladık. Sonrasında Yeşim Alkaya Yener'in yönlendirmesi ile her ayın son Cumartesi günü klasik müzik konserlerimizi gerçekleştiriyoruz. Buranın akustığı gerçekten çok iyi, sanatçılar da dinleyiciler de çok memnun kalıyor. Akşam 18.00-19.00 saatleri arasında gerçekleştiriyoruz. Burada hem çocuklar hem de büyükler için satranç seminerleri düzenliyoruz, çok verimli oluyor. Ayrıca isteyenler arkadaşları ile birlikte gelip burada uygun alanlarımızda satranç oynayabiliyorlar. Bir de spor kulübü kurduk. Kulübümüz çok iddialı, satranç turnuvalarından birçok ödülle dönüyorlar. Bunun yanı sıra kültürel faaliyetlerimiz, kişisel gelişim seminerlerimiz var. Salonlarımızı firmaların özel günleri, etkinlikleri için kullanıma açabiliyoruz. Avlumuzda ve kafemizde brunch düzenleyebiliyoruz. Atölye çalışmaları düzenliyoruz. Bu atölye çalışmalarını özellikle anne babalar çocukları için çok istiyorlar. Sabun atölyesi, oyuncak üretme atölyesi, taş boyama atölyesi, ahşap atölyesi çok ilgi görüyor. Mayıs ayında İstanbul'dan özel bir eğitim grubu gelecek, burada 5 günlük bir seminer verecekler. Bu türde gelişim seminerlerine çok önem veriyoruz.

ASTON MARTIN VANTAGE ÜSTÜNÜ AÇTI

Yeni VantageRoadster, Aston Martin'in en sürücü odaklı model sınıfına Coupe'nin yanında katıldı. Gücünü 4.0-litre, 510PS/685Nm twin-turbo V8 ve sekiz-ileri ZF vites kutusunun birleşiminden alıyor. Son hızı 306km/h. 0-100km/h değeri 3.8 saniye...

Kumaş tavan, 7 saniye altında çalışan ultra kompakt bir mekanizma barındırıyor – tamamen otomatik açılır tavanlar arasında en hızlısı. Siparişler şuan itibaren alınmaya başlandı. 2020'nin 3. çeyreğinden itibaren teslimatlar başlayacağı Yeni VantageRoadster'in Türkiye satışı fiyatı 425 Bin Euro'dan başlıyor.

Aston Martin'in spor araç serisinin kalp atışları, New VantageRoadster'in tanıtımı ile biraz daha hızlandı. 2018 yılında piyasaya sürülen VantageCoupe'ye katılan bu üstü açılır model, güçlü performans, olağanüstü dinamikler ve günlük kullanılabilirlik gibi etkileyici bir karışım sunmakla ünlü bu modelin duygusal çekiciliğini artırıyor.

Bu gösterişli üstü açık iki kişilik, ödün vermeyen tasarım, mühendislik ve uygulamaların kanıtı olan VantageRoadster, VantageCoupe'nin sürüş heyecanına olan mutlak bağlılığını paylaşıyor. Aston Martin'in 4.0 litrelik çift

turbo 510PS / 685Nm V8 motoruyla güçlendirilmiş ve 8 vitesli ZF otomatik şanzımanla buluşan VantageRoadster, sadece 3,8 saniyede 0-100km/h hızlanmasını tamamlıyor ve tavanı kapalı halinde 306km/h son hıza ulaşıyor. Yeni, daha hafif Z-katlamalı tavan mekanizması ve optimize edilmiş dış ve şasi revizyonları sayesinde ağırlık Coupe ile karşılaştırıldığında sadece 60 kg'lık bir fark ortaya çıkıyor.

Bir spor araçtan beklediğiniz gibi, Sport, Sport+ ve Track şasi modları -Roadster için özel olarak ayarlanmış - sürücüye aracın dinamik karakterinin ve davranışlarının



VantageRoadster, Coupe'nin olağanüstü dokunsallığını, temposunu ve viraj alma performansını yansıtırken, gövde tasarımı da kendine has bir dizayna sahip.

kontrolünü sunuyor. Coupe'den uyarlanan Sport, Sport + ve Track yürüyen aksam modları ile otomobilin genel tepki ve heyecanını kademeli olarak artırma yeteneği sunar, yani Roadster muazzam bir yetenek genişliğine sahiptir ve yolda veya yarış pistinde evde eşit derecede bu hisleri verir.

VantageRoadster, Coupe'nin olağanüstü dokunsallığını, temposunu ve viraj alma performansını yansıtırken, gövde tasarımı da kendine has bir dizayna sahip. Mükemmel bir şekilde ayarlanmış kumaş tavan, hızlı çalışmayı sağlayan kompakt bir Z-katlama mekanizmasına sahiptir (50kmh / 31mph'ye kadar hızlarda 6.7'de açılır ve 6.8 saniyede kapanır). VantageRoadster'ın tavanı, otomatik açılır tavan sistemi otomotiv sektöründeki en hızlı çalışma döngüsüne sahiptir.

Etkileyici bir şekilde katlanan bu sistem Aston Martin'in ödüllü dizayn ekibine pürüzsüz bir arka profil bırakıyor ve Roadster'ın bagaj hacmine minimum etkiyi sağlıyor. 200 litrelik bagaj kapasitesi ile tam boyutlu bir golf çantası ve aksesuarları yerleştirmeyi mümkün kılıyor.

VantageRoadster'ın tanıtımı ile Vantage modellerine yeni opsiyon seçenekleri sunuluyor. AstonMartin, 2018'de piyasaya sürülmesinden sonra Coupe'de yer alan pistten ilham alan 'avcı' ızgarasına alternatif olarak hem Coupe hem de Roadster'da bulunan şirketin ikonik 'kanatlı' ızgarasını bir seçenek olarak sunuyor. Ayrıca, yeni opsiyonel alaşım jant tasarımları ve renkleri ekleniyor. Başlangıçta sadece sınırlı sürüm VantageAMR'de mevcut olan manuel 7 vitesli şanzımanı da Coupe'de bir seçenek olarak sunuluyor.



HONDA, CIVIC TYPE R AİLESİNİ SPORT LINE VE LIMITED EDITION VERSİYONLARI İLE GENİŞLETİYOR

Honda, yüksek performanslı kompakt hatchback segmentindeki başarılı temsilcisi Civic Type R'ın pazardaki konumunu güçlendirmeye devam ediyor. 2020 yılında Civic Type R ürün gamı, Sport Line ve Limited Edition olmak üzere iki yeni özel seri ile genişliyor.



Yeni Civic Type R Limited Edition bugüne kadar üretilen en safkan Type R olma özelliği ile öne çıkarken Limited Edition versiyonundan Avrupa için sadece 100 adet üretilecek.

Honda, Civic Type R ürün gamını Limited Edition ve Sport Line olmak üzere iki versiyonla genişletiyor. Standart Type R GT versiyonunu temel alan iki yeni versiyon farklı bir tarz ve performans paketi ile Honda'nın ödüllü yüksek performanslı kompakt hatchback modelinin pazardaki konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Civic Type R Limited Edition; yeni hafif yapı elemanları, gelişmiş sürüş dinamikleri ve çarpıcı tasarımıyla bugüne kadar üretilen en safkan Type R versiyonu olarak dikkat çekiyor. Civic Type R Sport Line ise Type R modellerine özgü performansı sunuyor ancak daha alçak arka spoiler, 19 inçlik alaşım jantlar ve siyah iç mekânıyla daha az dikkat çeken bir görünüm bekleyenlere hitap ediyor.

2020 Civic Type R'da dikkat çeken görsel dokunuşlar

Tüm Honda Civic Type R ürün gamı değişen görünümü ile dikkat çekiyor. 2020 Civic Type R modellerinde ön tampon yenilenirken, tampon alt bölgesindeki sis lambalarının çerçeveleri daha simetrik bir tasarıma kavuştu ve çerçeve ince kanatçıklarla hareketlendirildi.

Yeni, daha büyük bir hava girişi ve daha ince ızgara çataları yüzde 13 daha büyük bir hava açıklığı sağlıyor. Güncellenen radyatör ile birlikte tüm bu gelişmeler, pist gibi yüksek performans gereksinimlerinin yaşandığı sürüş

koşullarında soğutma sıvısı sıcaklığında 10 dereceye kadar azalma (Honda dahili testi) sağlıyor. 2020 Civic Type R modellerinde daha büyük ızgara açıklığından kaynaklanan ön yere basma kuvvetindeki azalmayı dengelemek için yeniden tasarlanan ön tamponun altına bir hava kanalı eklendi. Derin tutulan bu kanal, havayı spoiler üzerinde toplamak üzere oluklarla desteklendi.

Honda, iç mekândaki kullanım kolaylığın ve ergonomiyi iyileştirmek üzere tüm Civic modellerinde bilgi-eğlence sistemi ile klimaya birkaç fiziki düğme ekledi. Yeni, delikli Alcantara® direksiyon ele daha iyi otururken, önceki Type R modellerine benzer damla formunda yeni vites kolu 90 gram karşı ağırlık ile vites değiştirme hissini iyileştiriyor. Type R'ın Sport, +R ve Comfort sürüş modlarına özel ayarlar yapan yeni Active Sound Control (ASC) Spor ve +R sürüş modlarındaki agresif sürüşlerde motor sesini desteklemek için ses sisteminin hoparlörlerini kullanıyor.

Honda LogR sürüş performansını geliştirecek

Bir Honda modelinde ilk kez kullanılan Type R modeline özel veri kaydedicisi Honda LogR yol bilgisayarı, sensörler ve akıllı telefon uygulamasını bir araya getirerek sürücünün performans parametrelerini izlemesine ve kaydetmesine yardımcı oluyor. Sistem ayrıca, sürüş algoritması ile sürüş becerilerini geliştirmeye yardımcı oluyor.



Uygulamanın yüklü olduğu akıllı telefonun araca bağlanması halinde ana ekranda bir Performans Ekranı gösteriliyor. Sürücü; vites konumu, motor suyu ve motor yağı sıcaklığı, yağ ve hava basıncı ve motor hava emiş sıcaklığı gibi verileri gerçek zamanlı olarak görebiliyor. Sürücü ayrıca, bir grafik ile hızlanma, fren ve viraj hareketlerini gösteren “G-Metre” veya otomobilin viraj alma, fren ve hızlanma hareketlerini kuşbakışı gösteren “3D” görünümü arasında seçim yapabiliyor. Bunun dışında ekran Comfort, Sport veya +R olmak üzere sürüş modlarını da gösteriyor.

Log Modu pistte sürücünün tur zamanını geliştirmeye yardımcı olurken Otomatik Puanlama, Honda LogR uygulaması etkin olduğunda sürücünün; viraj, fren, düz gidiş ve hızlanma davranışlarını gözlemleyerek bunlara puan veriyor. Bu özellik sürücünün hızlı tur zamanlarını geliştirmek yerine günlük sürüş davranışlarını iyileştirmeye yardımcı oluyor.

Honda Civic Type R Limited Edition

Pist performansına odaklanarak geliştirilen yeni Civic Type R Limited Edition en dinamik önden çekişli hatchback olmak üzere tasarlandı. Yeni hafif yapı elemanları ile bugüne kadar üretilen en abartılı ve safkan Type R versiyonu olarak dikkat çekiyor.

Avrupa için sadece 100 adet üretilecek olan Civic Type R Limited Edition sürüş dinamikleri ve performans noktasında standart Civic Type R versiyonunu temel alıyor. Yeni hafif alaşım 20 inçlik BBS jantlar özellikle yüksek hızlı pist kullanımları için tasarlanan Michelin Cup 2 lastikler tarafından çevreleniyor. Daha kontrollü bir sürüş ve daha fazla direksiyon geri bildirimi için yeni jant lastik kombinasyonuna uygun olarak amortisörler optimize edildi.

Civic Type R Limited Edition için devreye alınan yeni ‘Güneş ışığı sarısı’ gövde rengini arkadaki siyah Civic logosu tamamlıyor. Parlak siyah tavan, yan ayna ve motor kaputundaki hava girişi gibi detaylar Honda’nın sportif mirasını yansıtırken, aynı zamanda yüksek performanslı hatchback segmentinin en çarpıcı örneği olarak dikkat çekiyor. Civic Type R Limited Edition; kırmızı yarış tipi koltuklar, Alcantara® direksiyon, damla formunda vites topuzu ve her bir araca özel üretim adedi plakası gibi iç mekân detaylarıyla da safkan sporcu özellikleri sergiliyor. Pist odaklı kullanım amacına uygun olarak ağırlıktan tasarruf etmek üzere bilgi-eğlence sistemi ve klima kullanılmıyor.

Honda Civic Type R Sport Line

Yeni Civic Type R Sport Line versiyonu heyecan uyandıran yüksek performansı daha yalın bir tasarımla bir araya getiriyor. Yeni Civic Type R Sport Line, Type R modellerine özgü performansı sunuyor ancak daha mütevazı ve yalın bir görünümle bünyesinde barındırmış olduğu performansı görselliğiyle dışa vurmuyor. Type R Sport Line ile standart Civic Type R versiyonları arasındaki en belirgin görsel fark heybetli bir arka spoiler yerine daha küçük ve alçak bir spoiler kullanılıyor olması. Böylece sportif ve dinamik bir görünüm korunurken daha zarif bir silüet beraberinde geliyor. Civic Type R Sport Line, otomobilin alt kenarı boyunca uzanan gri bir çizgi ile de ayrışıyor.



ONARIM YÖNETMELİĞİ DEĞİŞİYOR

Otomotiv sektörü temsilcileri ATO Motorlu Kara Taşıtı Satıcıları Meslek Komitesi ev sahipliğinde bir araya geldi



Büyük bir katılımı ile gerçekleşen toplantıda karayolu taşıtları onarım şartları ve güvenliği ile onarım yerleri hakkında yönetmelik taslağı konuşuldu. Sektörde yaşanan sorunların ve çözüm önerilerinin tartışıldığı görüşmelerde sektöre katkı sağlayacak kişiler ile çalışma grubu oluşturulmasına, onarım merkezlerinin Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan ve Türk Standartları Enstitüsü'nden (TSE) hizmet yeterlilik belgesi almalarının sağlanmasına karar verildi.



Ankara Ticaret Odası (ATO) Motorlu Kara Taşıtı Satıcıları Meslek Komitesi ev sahipliğinde "Karayolu Taşıtları Onarım Şartları ve Güvenliği ile Onarım Yerleri Hakkında Yönetmelik Taslağı Çalıştayı" düzenlendi. ATO toplantı salonunda gerçekleşen çalışmaya ATO Başkanı Gürsel Baran, Komite Başkanı Aydın Erkoç ve komite üyeleri ile Ticaret Bakanlığı, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Rekabet Kurumu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), İstanbul Ticaret Odası (İTO), Türkiye Sigorta Birliği yetkilileri,



Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) yönetim kurulu üyeleri, Otomotiv Yetkili Satıcıları Derneği (OYDER) yetkilileri ile otomotiv sektörünün önde gelen isimleri katıldı.

Büyük bir katılımı ile gerçekleşen toplantıda karayolu taşıtları onarım şartları ve güvenliği ile onarım yerleri hakkında yönetmelik taslağı konuşuldu. Sektörde yaşanan sorunların ve çözüm önerilerinin tartışıldığı görüşmelerde sektöre katkı sağlayacak kişiler ile çalışma grubu oluşturulmasına, onarım merkezlerinin Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan ve Türk Standardları Enstitüsü'nden (TSE) hizmet yeterlilik belgesi almalarının sağlanmasına karar verildi. Sigorta firmaları ile yaşanan sorunların da tartışıldığı toplantıda orijinal yedek parça tanımlarının yapılmasına ve sigorta sorunlarının kalıcı çözüme kavuşturulmasına yönelik çalışmalar yapılması, nihai

kararlar neticesinde yönetmeliğin çıkarılması kararı alındı.

Aynı zamanda MASFED Başkanı da olan Komite Başkanı Aydın Erkoç toplantı sonrası yaptığı açıklamada "İkinci el ticareti de dahil olmak üzere otomotiv sektöründeki tüm sorunları her platformda dile getirmek ve çözüme kavuşturmak için var gücümüzle çalışmaya devam ediyoruz. Bu toplantı sayesinde bakım ve onarım merkezlerinin kurumsallaşması, sektöre bir standart gelmesi konularında büyük adımlar atıldı. ATO Başkanımız Gürsel Baran'a, Bakanlıkların kıymetli yetkililerine, TOBB üyelerine, Komitemiz üyelerine, MASFED Yönetim Kurulu'na, İTO Komite üyelerine, OYDER yetkililerine ve sektörümüzün önde gelen temsilcilerine değerli katkılarından dolayı teşekkür ediyorum" diye konuştu.



CARDATA, 100 BİN TL'YE KADAR ALINACAK İKİNCİ EL ARAÇLARI LİSTELEDİ!

İkinci el araç fiyatlarında yaşanan artışı mercek altına alan otomotiv sektörünün en büyük veri ve analiz şirketi Cardata, Türkiye’de 100 bin TL’ye kadar satın alınabilecek ikinci el otomobilleri listeledi.



Hazırlanan veriler ışığında ikinci el pazarını değerlendiren Cardata Genel Müdürü Hüsamettin Yalçın, “Bazı ikinci el otomobil modellerinde, geçtiğimiz yıl ile kıyaslandığında yüzde 60’a varan artışlar yaşandığını görüyoruz. Hatta ‘0’ kilometre fiyatına da yaklaşan ikinci el araçlar var. Bu artışlar ikinci el araçların değerli bir yatırım enstrümanı olarak görülmesine yol açıyor. Öyle ki, 12 ayda böyle bir getiriye sunabilen başka finansal enstrüman yok. Buradan hareketle tüketici aracının değerlenmesini bekliyor ve satmıyor. İkinci el araç tedarikini oldukça azaltan bu sebep, fiyatların yükselmesindeki ana etken olarak öne çıkıyor” ifadelerini kullandı.

Sıfır otomobil fiyatlarında yaşanan artış ve ithal modellerdeki stok sıkıntısı, yılın ilk günlerinden itibaren ikinci el otomobillere olan ilgiyi daha da artırdı. Özellikle 100 bin TL’ye kadar olan ikinci el otomobiller pazarda neredeyse yok satıyor. Bu doğrultuda, otomotiv sektörünün en büyük veri ve analiz şirketi olan Cardata, ikinci el araçlarla ilgili kapsamlı bir çalışma hazırladı. En güncel fiyat analizlerini ve pazar taleplerini dikkate alan Cardata, 100 bin TL’ye kadar satın alınabilecek ikinci el araçların listesini çıkardı. Söz konusu fiyat aralığındaki araçların büyük bir kısmını dizel ve manuel vitesli otomobillerin oluşturduğu dikkatleri çekerken, listede Fiat, Renault, Ford ve Volkswagen’e ait modeller ağırlıklı olarak yer aldı. Toplamda 101 otomobilin

yer aldığı listedeki en uygun fiyatlı otomobil 29 bin 200 TL’lik fiyatıyla 2006 model Hyundai Accent 1.5 CRDI olurken, 100 bin TL bandına en yakın ikinci el otomobil satış fiyatı ortalama 99 bin 600 TL’ye ulaşan Volkswagen Polo 1.4 TDI BMT oldu.

“Yüzde 60’a varan artışlar var”

Hazırlanan veriler ışığında ikinci el pazarını değerlendiren Cardata Genel Müdürü Hüsamettin Yalçın, “Geçtiğimiz yılın son çeyreğinden itibaren yaşanan kademeli artış Ocak ayında da devam etti. Bu dönem sektör adına çok ilginç verileri karşımıza çıkardı. Bazı ikinci el otomobil modellerinde, geçtiğimiz yıl ile kıyaslandığında yüzde

60'a varan artışlar yaşandığını görüyoruz. Hatta '0' kilometre fiyatına da yaklaşan ikinci el araçlar var. Bu artışlar ikinci el araçların değerli bir yatırım enstrümanı olarak görülmesine yol açıyor. Öyle ki, 12 ayda böyle bir getiriyi sunabilen başka finansal enstrümanyok. Buradan hareketle tüketici aracının değerlendirilmesini bekliyor ve satmıyor. İkinci el araç tedarikini oldukça azaltan bu sebep, fiyatların yükselmesindeki ana etken olarak öne çıkıyor. Bunun yanında, sıfır otomobil fiyatlarındaki artış, filo kiralama şirketlerinin araç parklarını elinde tutması ve ithal modellerdeki stok sıkıntıları pazardaki artışa neden olan etkenler arasında yer alıyor" dedi.

"Haziran ayından itibaren düşüş öngörüyoruz"

Sıfır kilometre araç satışlarında yaşanan düşüm çözülmekçe ikinci el fiyatlarının yüksek kalmaya devam edeceğini bildiren Cardata Genel Müdürü Hüsamet'in Yalçın sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Yılın ilk yarısında bu kısır döngünün devam edeceğini düşünüyoruz ancak sektör beklentileri dikkate alındığında Haziran ayından itibaren ikinci el fiyatlarında kademeli bir düşüş öngörebiliriz. Bizler ise Cardata olarak, hem iş ortaklarımız hem de doğrudan tüketicilere sıfır ve ikinci el araçlar konusunda en doğru ve güncel bilgileri vermeyi sürdürüyoruz. Bu bağlamda, önemli işbirlikleri de gerçekleştirdik. Son olarak Turkcell ile önemli bir çalışmaya imza attık ve Türkiye'nin en çok indirilen yerli iletişim ve yaşam platformu BiP'teki yerimizi aldık. Şu anda operatör bağımsız tüm BiP kullanıcıları Cardata servisi üzerinden sıfır kilometre araç fiyat bilgilerine ücretsiz olarak erişebiliyor."



'İkinci El' Yatırım Aracı Oldu, Fiyatlar Bir Yılda Yüzde 60 Arttı!

İşte Türkiye'de 100 bin TL'yekadar bütçeyle satın alınabilecek ikinci el otomobillerden bazıları:

Marka	Model	Model Yılı	Fiyat
1.	Hyundai Accent 1.5 CRDI Admire	2006	29.200 TL
2.	Renault Symbol 1.5 DCI Authentique	2010	39.500 TL
3.	Fiat Linea 1.3 MultiJet Active Plus	2012	44.500 TL
4.	Ford Fiesta 1.4 TDCI Trend	2012	53.600 TL
5.	Renault Clio 1.2 16V Joy	2013	54.000 TL
6.	Fiat Linea 1.3 Multijet Pop	2015	54.700 TL
7.	Hyundai i20 1.4 CRDI Jump	2013	55.400 TL
8.	Volkswagen Polo 1.2 TDI Trendline	2012	57.100 TL
9.	Honda Civic 1.6 i-VTEC Elegance	2007	66.700 TL
10.	Fiat Egea 1.3 MultiJet Easy	2016	71.400 TL
11.	Renault Fluence 1.5 DCI Touch Plus	2013	76.500 TL
12.	Ford Focus 1.6 TDCI Trend X	2013	79.000 TL
13.	Opel Astra 1.6 Edition Plus	2016	82.800 TL
14.	Fiat Egea 1.3 MultiJet Urban	2017	84.100 TL
15.	Renault Clio 1.5 DCI Joy	2018	85.700 TL
16.	Ford Focus 1.6 TDCI Trend X	2014	86.700 TL
17.	Volkswagen Jetta 1.6 TDI Comfortline	2012	90.900 TL
18.	Renault Megane 1.6 16V Joy	2017	93.100 TL
19.	Ford Focus 1.6 TDCI Trend X	2016	98.500 TL
20.	Volkswagen Polo 1.4 TDI BMT	2016	99.600 TL

MERCEDES-BENZ OTOMOTİV, 4 FARKLI KATEGORİDE ÖDÜL KAZANDI



Mercedes-Benz, Pazarlamasyon ve Nielsen iş birliği ile düzenlenen, Türkiye'nin en teknolojik markalarının ödüllendirildiği "Tech Brands Turkey"nin otomotiv kategorisinde "2019 Yılının En Teknolojik Markası" seçildi. Türkiye'nin 12 ilinde 1.000 kişiyle gerçekleştirilen "Türkiye'nin En Teknolojik Markaları Araştırması" sonuçlarına göre Mercedes-Benz, otomotiv kategorisindeki en teknolojik marka seçildi.

Şirket, A-Serisi Sedan'ın pazarlama alanlarında gerçekleştirdiği faaliyetlerle de üç yeni ödüle layık görüldü. 2019 yılında satışa sunulan yeni A-Serisi Sedan için OMD ile birlikte gerçekleştirdiği kampanyayla "En İyi Programatik Kullanımı" ödülünü kazandı. Mercedes-Benz ayrıca A-Serisi Sedan için yıl boyunca gerçekleştirdiği kampanyalar kapsamında, MIXX Awards'ın "Marka Konumlandırma/Farkındalık Yaratma Kampanyaları" ve "Kampanya Etkililiği" kategorilerinden ödül almaya hak kazandı.



KADINLAR TRAFİKTE DAHA TEMKİNLİ

Trafikteki kadın sürücü sayısı her geçen gün artıyor. 2008 yılında Türkiye'deki sürücülerin yüzde 17'si kadinken, bu oran 2017 yılında yüzde 25'e çıktı. Genel olarak direksiyon başında daha temkinli olan kadınlar, yapılan araştırmalara göre güvenlik önlemleri konusunda da erkeklerden daha titiz.



Trafığe çıkan kadın sürücü sayısı yıllar geçtikçe artıyor. Özellikle büyükşehirlerde eskisine nazaran daha çok kadın sürücü görülüyor. Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Başkanlığı verilerine göre 2008 yılında Türkiye'deki yaklaşık 20 milyon sürücünün 3 milyonu, yani yüzde 17'si kadındı. 2017 yılına gelindiğinde ise 28 milyon sürücünün 7 milyonunun kadın olduğu görülüyor. Yani trafikteki kadın sürücülerin oranı yüzde 17'den yüzde 25'e yükseldi.

Erkekler hız yapmaya daha meyilli Sanılanın aksine, araştırmalar kadın sürücülerin trafikte daha dikkatli olduğunu gösteriyor. Insurethebox.com tarafından Ocak 2017 - Aralık 2018 arasında yapılan araştırmaya göre, erkeklerin kadınlardan yüzde 46 daha fazla hız yapmaya meyilli oldukları görüldü. 17-25 yaş aralığına bakıldığında bu oran yüzde 55'e yükseliyor. Araçlarına sigorta yaptırmayan erkekler ise kadınların üç katı olarak kayıtlara geçiyor.

Direksiyon başında kadınlar daha temkinli Tamoniki.com'un araştırmalarına göre trafikteki kadın erkek alışkanlıkları incelendiğinde ise erkekler direksiyon başındayken kadınlardan yüzde 25 daha çok sigara içiyor.

Söz konusu kırmızı ışıkta geçmek ise erkekler bu yanlış hareketi kadınlara oranla yüzde 33 daha fazla yapıyor. Erkek sürücülerin yüzde 50'si emniyet kemeri kullanmamaya yatkın. Erkeklerin yüzde 17'si, kadınların ise yüzde 13'ü araç kullanırken sigara içiyor. 2018 yılında kaskodan faydalanan araçların yüzde 67'sinin sürücü koltuğunda erkekler otururken yüzde 33'ü de kadınlardı.

Sigorta karşılaştırma sitesi Tamoniki.com'un CEO'su Pedro Taberno, her sene kadın sürücü sayısının arttığını ve bundan mutluluk duyduklarını söylüyor: "Kadınlar genel olarak trafikte daha sakin ve temkinli. Kasko ve trafik sigortası yaptıranlara baktığımızda kadın sürücü sayısının daha fazla olduğunu görüyoruz. Hem kendilerini hem de olası kazalarda karşı tarafın güvenliğini düşündükleri için bu teminatları düzenli olarak yaptırırlar."

Genel olarak direksiyon başında daha temkinli olan kadınlar, yapılan araştırmalara göre güvenlik önlemleri konusunda da erkeklerden daha titiz.

500X SUV ŞİMDİ DAHA SPORTİF!

Fiat 500 Ailesi'nin SUV üyesi 500X yenilendi. Yepyeni donanım seviyeleriyle daha da kişiselleştirilebilir hale gelen yeni Fiat 500X SUV, daha fazla teknoloji ve sportiflik unsurları barındıran özelliklerinin yanı sıra mevcut 1.6 dizel motora ilave olarak ürün gamına eklenen iki yeni benzinli motor seçeneğiyle dikkatleri üstüne toplamaya hazırlanıyor.



Fiat 500X SUV'un ayırtıcı özellikleri arasında metalik, pastel ve çift renk seçenekleri, sürücüye daha iyi bir görüş alanı sunan Full LED ön ve LED arka aydınlatma grubu, yeni ön tampon, yeni nesil tasarımlı çok fonksiyonlu direksiyon simidi, okunurluğu artırılmış yeni gösterge paneli ve güvenliği maksimize eden dinamik güvenlik paketi yer alıyor.

İtalyan tasarım anlayışının benzersiz örneklerinden Fiat 500 ailesinin SUV üyesi 500X SUV, yenilenmiş haliyle Türkiye'de satışa sunuluyor. Üretimine ilk olarak başladığı 2014 yılından günümüze kadar 100'den fazla ülkede 500 bin adedin üzerinde satış başarısı yakalayan 500X SUV; yenilenen tasarımı, iç mekânı, teknolojisi ve motor seçenekleriyle fark yaratmayı sürdürüyor. 3 farklı gövde seçeneği, 5 farklı donanım seviyesi ile farklı kullanıcı beklentilerini karşılayan 500X SUV; "Cross" gövde seçeneği ile doğa tutkunlarına, "Urban" ile kent sürüşlerinin keyfini çıkarmak isteyenlere ve "Sport" seçeneği ile de performans tutkunlarına hitap ediyor.

Yenilenen tasarım ve teknolojik donanımlar

Metalik, pastel ve çift renk seçeneklerine sahip 500X SUV'de; yenilenen tamponlar, arka farlar, Full LED ön farlar ve ona eşlik eden gündüz sürüş farları ve sis farları gibi unsurlarla, gösterişli parlak / mat krom detaylara ek olarak 3 farklı gövdeye göre değişken tipte özgün dış tasarım farklılıkları ön plana çıkıyor. LED aydınlatma grubu; halojen farlara kıyasla görüş mesafesini 2 kat artırıyor ve 90km/s hızda sürücünün önündeki objeleri 4 saniyeye kadar erken görmesine olanak tanıyor. Yine halojen farlara göre yüzde 66 oranında daha düşük enerji tüketen Full LED ön farlar, gündüz kullanımlarında da



Cross gövdenin en üstünde yer alan Cross Plus donanım seviyesi de 120 HP'lik dizel motor ve 6 ileri DCT şanzıman kombinasyonu ile tercih edilebiliyor. 199 bin 900 TL'lik fiyat etiketine sahip Cross Plus donanım seviyesinde ise diğer donanım seviyelerinden farklı olarak elektrikli açılabilir cam tavan (Skydome), Full LED ön farlar ve LED sis farları standart olarak sunuluyor.

görünürlüğü yüzde 20 oranında artırıyor. Yeni Fiat 500X SUV'un iç tasarımında ise yeniden tasarlanan direksiyon simidi ve okunurluğu artırılmış gösterge paneli, donanımlara özgü farklı koltuk seçenekleri gibi birçok detay sunuluyor. 500X SUV'un teknolojiyi keyife dönüştüren özellikleri arasında; Uconnect 7' inç HD dokunmatik ekranı, Apple Car Play ve Android Auto entegrasyonları, Bluetooth özelliği ve USB çıkışı fonksiyonları yine farklı donanım seviyeleri içinde yer alıyor. Yeni Fiat 500X SUV, sahip olduğu konfor ve teknolojiyi; Dinamik Güvenlik Paketi içinde yer alan trafik işaretleri okuma ve akıllı hız asistanı, şerit takip sistemi, kör nokta uyarı sistemi, arka çapraz trafik uyarı sistemi, acil durum otonom fren sistemi, uzun far asistanı, ön park sensörleri ve adaptif hız sabitleyici gibi güvenlik özellikleriyle destekliyor.

Yeni motorlar, yeni donanımlar!

3 gövde ve 5 farklı donanım seviyesiyle satışa sunulan yeni 500X SUV'un Urban donanım seviyesinde 3 silindirli 1.0 litre hacimli 120 HP'lik Firefly turbo beslemeli benzinli motor ve 6 ileri manuel şanzıman kombinasyonu ile satışa sunuluyor. Eski nesil benzinli motorlara göre ortalama yüzde 20'ye varan düşük yakıt tüketimi sunan Firefly serisi motor, daha düşük ses ve titreşim seviyeleriyle de ayrıcalık sağlıyor. 1.0 litre motorlu ve Urban donanım seviyesinde 16' inç jantlar, siyah yan aynalar, krom ön çita ve kapı kolları gibi dış tasarım detayları ön plandayken, iç mekanda USB çıkışlı radyo, 3,5' inç siyah beyaz TFT gösterge paneli, gövde rengi torpido ve siyah kumaş koltuk detayları göze çarpıyor. Arka park sensörüyle 6 hava yastığının standart olarak sunulduğu Urban donanım seviyesi, 145 bin 900 TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunuluyor.



ENEREX ANTALYA FUARI İLK KEZ DÜZENLENDİ



Antalya'nın enerji üssü olması hedefiyle yola çıkan ENEREX Antalya Enerji Verimliliği ve Dönüşümü Fuarı, dikkat çeken ürünlere, yeniliklere, Ar-Ge yatırımlarına ve çarpıcı markalara ev sahipliği yaptı. 70'den fazla firmanın 150'nin üzerinde markasını sergilediği fuara; Süleyman Demirel Üniversitesi'nin alternatif enerjili aracı 'Gece Gündüz', topraktaki enerjiyi ısıya dönüştüren toprak kaynaklı ısı pompası teknolojisi ve Türkiye, Ortadoğu ve Avrupa'nın en büyük güneş panel üreticisi CW Enerji'nin güneş enerjisi teknolojileri gibi, enerji sektörünün ihtiyaç ve beklentilerine çözüm üreten markalar ve onların yenilikçi ürünleri damga vurdu.

ENEREX Antalya Enerji Verimliliği ve Dönüşümü Fuarı, ANFAŞ Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde 70'den fazla firmanın 150'nin üzerinde markasına ev sahipliği yaptı. Fuar ilk kez düzenlenmesine rağmen, enerji sektörünün önemli paydaşlarını aynı çatı altında bir araya getirdi.



CW Enerji, Üretici ve Çiftçileri Güneş Enerjisi Çözümleriyle Buluşturacak...

Türkiye'nin 6 GW olan güneş enerjisine dayalı elektrik üretim kapasitesinde yüzde 30'luk pazar payına sahip şirket, yıllık 1 GW güneş paneli üretim kapasitesiyle dikkat çekiyor. 250'si kadın olmak üzere toplam 600 çalışanıyla, sektörde kadın istihdamına önem veren firmaların başını çeken CW Enerji'nin, yılın 300 günü güneşle buluşan Antalya'da 60 bin metrekarenin üzerinde üç ayrı fabrikada faaliyet gösteriyor. Özellikle otel, çatı ve arazi kurumları üzerine çözüm üreten CW Enerji'nin Satış ve Pazarlama Müdürü Erkan Nazlı, 2020 yılını tarım ve çiftçilere çözüm yılı olarak planladıklarını belirterek şöyle devam etti :

"CW Enerji olarak yaşadığımız gezegenin enerji ihtiyacını temiz kaynaklarla karşılamak için öncülük ederek, güneş enerjisinin kullanımını yaygınlaştırıp, insanoğlunun geleceğini yeni teknolojiler ile destekleyip, dünya ekonomisine katkı sağlamayı ve gelecek nesillere yaşanabilir bir doğa bırakmayı amaçlıyoruz. Bu misyonla 2020 yılını üreticilerimize, çiftçilerimize adadık ve onların yanında olmak onlara ihtiyaç duydukları çözümleri üretmek istedik. ENEREX Antalya ile bunun startını vermiş olacağız ve sıfır faizle 60 aya kadar uzanan kredi sistemi ile bu faydalı ve ekonomik enerjiyi üretici ve çiftçilerimize buluşturacağız.

Enerji Sektöründe Kadının Gücü...

Yenilenebilir enerji sektörü başta olmak üzere, tüm sektör gelişiminde aktif rol oynayan ve oynayacak kadın profesyonellerin iletişim ağı olarak kurulan TWRE grubu da ENEREX Antalya'da sektör paydaşları ile bir araya geldi. Kendisi de enerji sektöründe faaliyet gösteren bir firma sahibi



olan TWRE Başkanı Sedef Budak “Enerji sektörünün yüzde 98’sinin erkeklerden oluşuyor. Bu gerçeğe birlikte ; enerjinin değişimi ve enerji dönüşümdeki kadınların güçlendirilmesi, cinsiyet eşitliği için üst düzey kurumsal liderlik oluşturulması ve insan haklarının desteklenmesi misyonu ile yola çıktık. Şu an 1100’ün üzerinde bir gönüllümüz var. Doğal ve yenilenebilir kaynaklar açısından fevkalade zengin Akdeniz Bölgemiz ve Antalya’nın enerji bağımsızlığına örnek bir bölge olarak yatırım atağına geçmesi ve bunu yaparken kadın istihdamına önem vermesi için tüm yöneticileri göreve çağırıyoruz” dedi.

‘Gece Gündüz’, 200 km gidebiliyor...

Süleyman Demirel Üniversitesi (SDÜ) Alternatif Enerjili Araç Topluluğu’nun geliştirdiği ‘Gece Gündüz’ isimli otomobil, ENEREX Antalya fuarına gelen ziyaretçilerin beğenisini topladı. Süleyman Demirel Üniversitesi Göller Bölgesi Teknokenti İdari Sorumlusu Hidayet Yıldız tarafından tanıtılan ‘Gece Gündüz’, 9 ayı proje 3 ayı da imalat olmak üzere toplam 12 ayda tamamlanan bir projenin ürünü. 36 öğrencinin gece gündüz çalışması sonucu adı ‘Gece Gündüz’ olarak konulan otomobilin, yakın zamanda daha gelişmiş bir modelinin hayata geçirileceğini müjdeleyen Yıldız, otomobil hakkında şunları söyledi: “Karbon fiber ve özel bir alüminyumla üretilen otomobilimizin ağırlığı 180 kg ama mukavemet açısından çelik kadar dayanıklı ve sağlam. TÜBİTAK Bilim ve Toplum Daire Başkanlığı tarafından bu yıl 12’ncisi Kocaeli Körfez Yarış Pisti’nde düzenlenen ‘Alternatif Enerjili Araç Yarışları’na katılan batarya elektrik enerjili aracımız ‘Gece Gündüz’ 30 üniversiteden 34 elektrikli otomobilin mücadele ettiği yarışlarda hız ve verimlilik alanında beşinci oldu. Bu gelişme ve aldığımız başarı bizi daha çok hırslandırdı. Çalışmalarımıza devam edeceğiz” dedi.

Topraktan Gelen Enerji...

Kuzey Avrupa ve Almanya tarafından kullanılan teknoloji, ülkemiz için oldukça yeni. Toprak kaynaklı ısı pompası teknolojisini ülkemizle buluşturan MyEnerji, sektörün yakından bildiği ama ülkemizin pek de bilinmeyen çevre dostu bu alternatif sistemi, ENEREX Antalya aracılığı ile sektöre duyurdu. Isı pompasının sistem garantisi sunarak nesiller boyu kullanma imkanı veren teknoloji hakkında MyEnerji Yönetici Asistanı Funda Okur şunları söyledi: “Toprak kaynaklı ısı pompası teknolojisi, yeryüzünün belirli bir derinliğinde sıcaklığın yıl içinde nispeten sabit kalması gerçeğine dayanır. Yer ısısı pompası sayesinde tek bir binayı bile hem ekolojik hem de ekonomik olarak uygun bir şekilde ısıtmak mümkündür. Bu müstakil evler gibi küçük ölçekli yerlere de yapılabildiği gibi okul, kamu binaları gibi çok büyük yapılara da uygulanabiliyor. Firma olarak amacımız bu doğal enerjiyi, toprağın gücünü ve ısısını Türk insanıyla buluşturmak.” dedi.

Yurt Dışı Ofisleriyle Dikkat Çekiyor...

2009 yılında Bulgaristan’da kurulan Smart Energy, güneş enerjisi sektöründe; yatırımcı ve mühendislik hizmeti veren yerli FV güneş paneli üreticisi kimlikleri ile faaliyet gösteren bir marka. Türkiye, Bulgaristan, Romanya, Yunanistan, İsviçre, Ukrayna ve Almanya’da ofisleri bulunan Smart Energy; yakın zamanda İtalya ve Hollanda’da da ofislerini faaliyete geçecek. Smart Energy Yönetim Kurulu Üyesi Borgia Karagülle, “Smart Energy Group olarak 2009 yılından bu yana mühendislik, danışmanlık, satın alma ve inşaat (EPC) firması olarak verdiğimiz hizmetlerin yanı sıra, yatırımcı olarak da güneş enerjisi sektöründe önemli bir tecrübeye sahibiz. Şimdi de üretici kimliğimiz ile güneş enerjisi sektörünün Türkiye’de hak ettiği yeri alması için çalışıyoruz” dedi.

AYLA ÇELİK VE NİLGÜN BODUR İLE GÜÇLÜ KADIN OLMANIN ŞİFRELERİ

Kadınlar Günü'nde Next Level Alışveriş Merkezi'nin konuğu olan Ayla Çelik ve Nilgün Bodur, kadınlara şarkılı sohbetli muhteşem bir gün yaşattı.



JLL Türkiye tarafından yönetilen ve Ankaralıların buluşma noktası olan Next Level Alışveriş Merkezi, 8 Mart Dünya Emekçi Kadınlar Günü dolayısı ile ziyaretçilerini ünlü şarkıcı, söz yazarı ve besteci Ayla Çelik ve son kitabıyla büyük ses getiren Yazar Nilgün Bodur ile buluşturdu. Başkentli kadınlar kadar erkeklerin de büyük ilgi gösterdiği söyleşide ünlü konuklar bilinmeyen yönlerini anlatırken güçlü kadın olmak üzerine de keyifli bir söyleşi gerçekleştirdiler. Ankaralı kadınların soru yağmuruna tuttuğu ünlüler samimi yanıtlar verirken, sohbetin ardından sevilen şarkılarını seslendiren Ayla Çelik, şarkılarına hep bir ağızdan eşlik eden Başkentlileri hayran bıraktı.

İlk kez bir söyleşiye katılan Ayla Çelik'ten samimi açıklamalar

Büyülü sesi ile dinleyenleri mest eden Ayla Çelik, hayranları ile hep sahnede bir araya geldiğini ama ilk kez bir söyleşiye katıldığını açıkladı. Böylesine anlamlı bir günde Ankara'da olmaktan büyük mutluluk duyduğunu ifade eden ünlü şarkıcı Ankaralı kadınları çok güzel ve bakımlı bulduğunu söyledi. Kadınların zorluklarla mücadele etmesinin onları daha da güçlü kıldığını anlatan Çelik, "En zor durumda bile her gecenin bir sabahı var, yaşanan olumsuzluklar da unutuluyor, kadın daha da güçlü çıkıyor; her ne olursa olsun savaşıyor, mücadele

Nilgün Bodur:

“Küçük depresyonlarınızı, küçük kırgınlıklarınızı da sevin; onlar sizi ayağa kaldıracak güçlerdir. Yapıcı değil, yıkıcı eleştiri yapanları hayatınızdan çıkarın. Bunlar mutsuz ediyor. Çağımızın hastalığı kanser, korona gibi hastalıklar değil, mutsuzluk hastalığıdır.”

edeceğiz. Mutlu olmanın yollarını bulacağız. Asıl olan budur; şarkılarımda da mutluluktan beslenir ve hep mutluluk veren şarkılar olmasına özen gösteririm. Dinleyenler mutlu olursa, onlar da bu mutluluğu etrafa yayıyorlar, çünkü mutluluk bulaşıcıdır” diye konuştu.

Yeni kitap yakında raflarda yerini alacak

Merakla beklenen yeni kitabının bir ay sonra okuyucularla buluşacağı müjdesini veren Nilgün Bodur da güçlü kadın olmanın, yaşamın zorluklarına göğüs gerebilmekten geçtiğini, hiç beklenmedik bir anda bile hayatın güzel şeylerle

karşılaşabileceğini anlattı. “Küçük depresyonlarınızı, küçük kırgınlıklarınızı da sevin; onlar sizi ayağa kaldıracak güçlerdir. Yapıcı değil, yıkıcı eleştiri yapanları hayatınızdan çıkarın. Bunlar mutsuz ediyor. Çağımızın hastalığı kanser, korona gibi hastalıklar değil, mutsuzluk hastalığıdır” diyen Bodur, genç kızlara da tavsiyelerde bulunarak erken yaşta yapılan evliliklerin sakıncalarından bahsetti ve evlilik için acele etmemelerini söyledi.

Söyleşi bitiminde en sevilen şarkılarını seslendiren Ayla Çelik ve kitabını imzalayan Nilgün Bodur hayranları ile bol bol fotoğraf çekti.

Ayla Çelik: “En zor durumda bile her gecenin bir sabahı var, yaşanan olumsuzluklar da unutuluyor, kadın daha da güçlü çıkıyor; her ne olursa olsun savaşacak, mücadele edeceğiz. Mutlu olmanın yollarını bulacağız.”

arabam ihale

Her Salı ve Perşembe saat 11:00'de!



Siz de katılın, kâr edin.

nextmedia

İLETİŞİM

İş ve İletişim Dünyası Arasındaki Köprü...
Next'le Daima Bir Adım Önde Olun.



Next Medya, medya iletişiminden marka yönetimine, stratejik planlamadan kriz yönetimine kadar; doğru hedef kitleye, en etkin iletişim araçlarıyla ulaşmanıza katkı sağlayacak projeler geliştirir ve bunların hayata geçirilmesini üstlenir.

Lansman
Bayi
Toplantısı
Fuar

Basın
Bültenleri

Kriz
Yönetimi

Basın Toplantısı
Söyleşi
Organizasyonları
Basın
Dosyasının
Hazırlanması

Özel Haber
Çalışmaları ve
Röportajlar

Basın
Gezileri

Etkinlik
Yönetimi

Web Sitesi
Tasarımı

Sponsorluk

Medyaya yönelik
her türlü
etkinlik için içerik
oluşturulması ve
hayata
geçilmesi

Kurumsal
Kimlik
Çalışmaları

Sosyal
Sorumluluk
Projeleri

Firma Açılış
Kutlama
Yıldönümü
Konser
Organizasyonları

Sosyal
Medya
Yönetimi

Birlik Mahallesi 443. Sokak 4/8 Çankaya/ Ankara
0312 496 50 09 - 0544 371 57 07
www.nextmediailetisim.com

SİMAY BÜLBÜL'DEN "KAPILARI ARALAYAN KADINLAR" SERGİSİ

Simay Bülbül, 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'ne özel olarak bir sergi açtı. Mart Boyunca sanatseverlerin ziyaretine açık olacak sergi, karşılaştıkları zorlukların durduramadığı, hayallerinin ötesini görebilmeyi başarmış, sinema, bilim, sağlık, üretim, teknoloji, moda, sosyal sorumluluk, edebiyat, sanat gibi farklı disiplinlerde başarılarla ve ilklere imza atmış kadınların portrelerinden oluşuyor. Koleksiyonda, günümüze özgü modernizm ile geçmişin romantik ruhu aynı çizgide birleşiyor. Bülbül, yeni koleksiyonuna özgü modern-klasik adımları ile moda dünyasına yepyeni bir soluk getiriyor.



NUH TEPEŚİ BEYAZ PERDEDE



Ali Atay, Haluk Bilginer, Hande Doğandemir, Mehmet Özgür ve Arın Kuşaksızoğlu'nun başrollerinde yer aldığı, Cenk Ertürk tarafından yönetilen "Nuh Tepesi" vizyona girdi. Dram türündeki film, babasının ölmeden önceki son dileği olan köydeki "Nuh Ağacı"nın altına gömülme isteğini yerine getirmeye çalışan bir gencin, ağacın kadim zamanlardan kalma olduğuna inanan köylülerle olan hikayesine odaklanıyor. Federico Cesca'nın görüntü yönetmenliğini yaptığı filmin müzikleri Leon Gurvitch imzası taşıyor. Bir yandan babasının isteğini yerine getirmek, diğer yandan da ayrılmak üzere olduğu hamile karısıyla arasını düzeltmek için çabalayan bir adamın hikayesini konu alan film, Tribeca Film Festivali ve Altın Koza gibi ulusal ve uluslararası festivallerde ödüller kazandı.

"MORFEUS'UN KOLLARINDA" SERGİSİ İSTANBUL'DA

Eserleri ve kendine özgü stili ile sanatseverlerin ve koleksiyonerlerin son yıllarda özellikle yakından takip ettiği, Newyork' da yaşayan ve üreten genç sanatçı Nilüfer Yıldırım'ın 'MORFEUS'UN KOLLARINDA' adlı kişisel sergisi 11-28 Nisan 2020 tarihleri arası Galeri Diani'de sergilenecek. Sergilenecek olan koleksiyon sanatçının en yeni eserlerinden oluşuyor. Sanatçı hem figür hem de soyutlama unsurları arasında geçiş yaparken rüyalar tanrısı Morfeus'a gönderme yapıyor ve bilinçdışı içgüdülerimizin rüyalar yoluyla bizlere gözükmesi ve bu anlamda rüyaların kendimizi keşfetme yolu olarak kullanılma olasılığı hakkında düşünmemizi istiyor.



DÜNYANIN GÖZÜ “AMASRA”

Bartın ilinin kuzeyinde yer alan, Fatih Sultan Mehmet tarafından dünyanın gözü anlamına gelen “Çeşm-i Cihan” sıfatına layık görülen Amasra Türkiye’de görülmesi gereken yerlerin başında geliyor.



Sevim Dilan BORAN

Türkiye’nin ilk turizm kasabası olan Amasra, kendine has lezzetleri, sayısız konaklama alternatifleri ve tarihi dokusuyla her mevsim ayrı güzel... Yalnız temiz havanın ve muhteşem doğanın keyfini çıkarmak isteyenler için en uygun aylar Mart, Nisan ve Mayıs ayları...

Bizanslılar tarafından yapılan Amasra Kalesi’nin her köşesine sinen farklı kültürlere ait mimarilerle o tarihi dokuyu





hissederken, Amasra'nın gözbebeği Çekiciler Çarşısı'ndan kendinize ve sevdiklerinize el emeği ürünler alabilirsiniz. Amasra Plajı'nın yakınlarda bulunan ve genel olarak aile işletmelerinden oluşan mekanlarda balığın en tazesini yiyebilir, sakin, huzur dolu bir tatil geçirebilirsiniz.



Çekiciler Çarşısı'nda Amasra'nın, kızılâğaç, ıhlamur, şimşir, dişbudak, ceviz ve kiraz ağaçlarından, yöresel el yapımı ahşap eşyalar bulunuyor. Tarihi, yüzyıllar öncesine, Osmanlı'daki ahşap oymacılığı zanaatının yaygın olduğu zamanlara dayanıyor. Bu oymacılık geleneği, çarşının çevresindeki dükkanlarda ve Amasra'nın köylerinde yaşatılmaya devam ediliyor. Şimşir kaşıktan, tuzluk ve baharatlığa, tepsiden kaseye, çeşitli ürünlere rastlayabilirsiniz.



CORONAVİRÜS HAKKINDA BİLİNMESİ GEREKENLER



Çin’de ortaya çıkan ve tüm dünyada hızla yayılmaya başlayan Coronavirüs Çin dışında diğer ülkelerde de ortaya çıkmaya başladı. Peki Coronavirüs nedir? Belirtileri nelerdir? Korunmak için neler yapılmalıdır? Mikrobiyoloji ve Klinik Mikrobiyoloji Uzmanı Dr. Selda Kömeç Coronavirüs hakkında merak edilen soruları yanıtladı.

Coronavirüs Nedir?

Coronaviruslar memelilerde ve kuşlarda enfeksiyon yapabilen, birçok alt tipi bulunan virüslerdir. İlk defa 1960 yılında etken saptanmıştır ve nereden geldiği de saptanamamıştır. İnsanda enfeksiyon yaptığı bilinene 7 alt

tipi bilinmektedir: HCoV-229E, HCoV-OC43, SARS-CoV, HCoV-NL63, Human coronavirus HKU1, MERS-CoV ve en son olarak Wuhan coronavirus (2019-nCoV). Genellikle hafif gribal enfeksiyonlar yapar ve kendiliğinden iyileşir ancak ağır hastalık tablosu ile de karşımıza çıkmaktadır. Birçok defalar dünyanın çeşitli bölgelerinde salgınlara neden olmuştur.

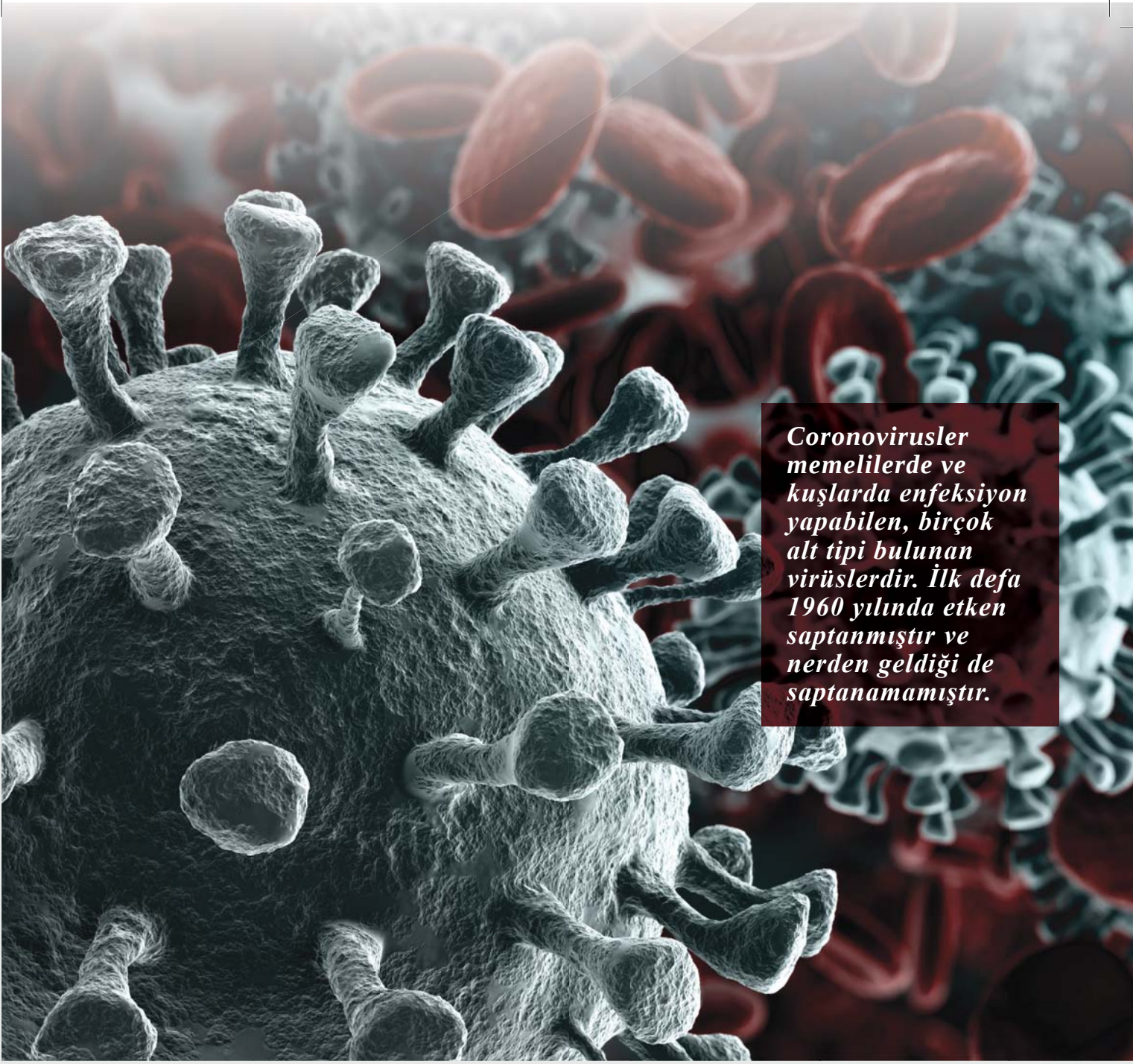
Belirtiler nelerdir?

Genelde enfeksiyon, bulaştan 5 gün -2 hafta sonra belirti vermeye başlar. Bulaşma yolu diğer gribal enfeksiyonlar gibi öksürük, aksırık ve yakın temasla gerçekleşir. Hastada ateş, titreme, burun akıntısı, öksürük, boğaz ağrısı görülür. Bazen bulantı, kusma, ishal ve karın ağrısı gibi mide-bağırsak şikâyetlerine de neden olabilir. Hastalık ilerlerse dispne (solunum sıkıntısı) ve pnömoni (akciğer enfeksiyonu) oluşabilir. Daha ağır vakalarda çoklu organ yetmezliği ve ölüm görülmektedir. Ağır vakalar daha çok, kalp ve akciğer hastalığı, bağışıklık sistemi yetersizliği veya yaşlı kişilerle ufak çocuklarda görülür.

Tanısı için testler var mı?

Tanıda virüs RNA’sını saptamaya yönelik testler vardır ancak bunlar rutinde uygulanabilir değildir. Çünkü hem pahalı hem de sonuçlanma süresi uzun olan testlerdir. Ancak salgın durumunda epidemiyolojik açıdan kullanılmaktadır.





Coronaviruslar memelilerde ve kuşlarda enfeksiyon yapabilen, birçok alt tipi bulunan virüslerdir. İlk defa 1960 yılında etken saptanmıştır ve nerden geldiği de saptanamamıştır.

Tedavisi var mı?

Coronavirus için kullanılabilecek spesifik bir antiviral tedavi yoktur. Antibiyotikler de tedavide etkisizdir. Şikâyetlere yönelik (ateş düşürücü, öksürük ve burun akıntısı ilaçları, vb) tedavi verilir. İstirahat, dengeli beslenmek ve evde kalmak hastalığın kısa sürede geçmesinde etkilidir. Solunum sıkıntısında solunum desteği verilir, gerekirse yatarak tedavi edilmelidir. Aşısı mevcut değildir.

Korunmak için ne yapılmalı?

Vücudun bağışıklık sisteminin üst düzeyde tutmak hastalık bulaşından korunmak için önceliklidir. Dengeli beslenme, düzenli uyku, stresten uzak durmak, egzersiz yapmak, hijyen kurallarına uymak, sigara ve alkolden uzak durmak bu açıdan önemlidir. Maske takılması, ellerin sık

sık yıkanması, öksürük ve hapsirik durumunda mendil kullanılması, yabancı yüzeylerle temastan sonra ellerin yüze, buruna, ağıza ve gözlere temas ettirilmemesi uygun olur. Hastalık hayvanlardan da bulaşabildiği için evcil ve yabani hayvanlardan uzak durulması tavsiye edilir. Hasta kişilerden ve kapalı mekânlardan mümkün olduğunca uzak durulması gerek coronavirus gerekse diğer virüs enfeksiyonlarından korunmada etkilidir.

Ülkemiz için tehlike yaratır mı?

Şu anda Çin’de salgın olarak ortaya çıkmıştır ve ölümlere de neden olmuştur. Bulaş yolunun çok kolay olduğu ve dünyanın ulaşım araçları ile ne denli küçük olduğu da düşünülürse maalesef tüm dünyaya yayılması ihtimal dahilindedir.



Önder SÖKEN
Anadolu Oto Ekspertiz
Federasyonu Genel Başkanı

Oto ekspertiz sayesinde aracı detaylı olarak görür, tanır, yapmanız gereken önemli işlemleri bilir, birçok maddi ve manevi kayıplara karşı kendinizi güvenceye almış olursunuz.



ARAÇ ALIŞVERİŞİNDE EKSPERTİZİN ÖNEMİ

Bu yazımızda araç ekspertizinin ne olduğundan, ne işe yaradığından, neden gerekli olduğundan ve nasıl yapıldığından bahsedeceğiz.

Ekspertiz kelimesi, Fransızca kökenli “expert” kelimesinin dilimize “ekspert” olarak dahil edilmesiyle ortaya çıkmış bir kelimedir. Anlam olarak kısaca ifade etmem gerekirse; “Belirli bir konuda uzmanlaşmış, teknik bilgiye sahip birey/kurum” şeklinde belirtilir.

Araç ekspertizi de bu kavramdan yola çıkarak meydana gelmiştir. Oto ekspertiz, işinde uzman kişiler tarafınca, yardımcı cihazlar ve aletler kullanılarak detaylı bir şekilde yapılır. Bu işlem sonucunda aracın tüm durumu hakkında bilgi sahibi olursunuz.

Oto ekspertiz işlemleri, ilgili aracın geçmişte yaşadığı kazalardan değişen parçalara, mekanik aksamında bozulan yerlerden yakın zamanda masraf çıkarabilecek tüm noktalara kadar otomobilin incelenmesinden oluşmaktadır. Bu işlemler son bulduğunda ise araç hakkındaki her detay yazılı rapor olarak verilmektedir. Oto ekspertiz raporu içerisinde aracın tamire gidip gitmediği, kaza geçirip geçirmediği, orijinal parçalarının değişip değişmediği gibi önemli bilgiler bulunmaktadır. Oto ekspertizde aracın motoru, yürüyen aksamı, kaporta aksamı, beygir gücü vb. önemli noktalar kontrol edilerek bir rapor şeklinde müşterilere sunulmaktadır. Araç alıp satarken en önemli konulardan biri de güvendiğiniz ve içinde kendinizi rahat edeceğiniz bir araç seçmektir. İkinci el otomobillerde oto ekspertiz cihazlarının önemi de bu sebeptendir. Bu cihazlar hem kullanıcıya, hem de aslında alıcıya avantaj sağlar. Zira her iki tarafın da satıştan emin olması, sağlıklı bir alışveriş olduğuna işaret eder.

Cihazların ölçümler açısından önemi

İyi ve kaliteli oto ekspertiz cihazı donanımınız varsa; veya birlikte çalıştığınız eksper bunun için size bir güvence sağlıyorsa, ilk adımınızı rahatça atabilirsiniz demektir. Araç alım satımlarında oldukça önemli olan ölçümler, bu cihazların sağlamlığı, kalitesi ve teknolojileriyle doğru orantılı olarak sağlıklı bir biçimde yapılır. Motor gücü ölçümü, hp (beygir) ölçümü veya tork ölçümünün doğru olarak yapılması size sağlıklı bilgiler verecektir. Böylece aracı tanır, araç hakkında bilgi sahibi olursunuz.

Oto ekspertiz ne işe yarar?

Ekspertiz işlemi sonucunda tüm detayları ile beraber aracın durumu hakkında bilgiler toplanır. Bu bilgiler işlerinde ustalaşmış, uzman kadrolar tarafınca, bağımsız ve tarafsız bir şekilde yorumlanır ve rapor haline getirilir. Bu raporda aracın anlık durumu hakkında detaylı bilgilendirmeler, yönlendirmeler mevcuttur. Oto Ekspertiz işlemi bir Oto Check-Up işlemidir. Aracı detaylı olarak görür ve tanırız. Bu sayede yapmanız gereken önemli işlemleri bilir, birçok maddi ve manevi kayıplara karşı kendinizi güvenceye almış olursunuz.

Neden ekspertiz yaptırmalıyım?

Araç alım – satım işlemlerinde sıklıkla tercih edilen oto ekspertiz işlemini yaptırmak büyük bir öneme sahiptir. İlan sayfalarında kolaylıkla görülebileceği üzere, ilanlarda “hatasız, boyasız, kazasız” gibi ifadelerle çoğunlukla yer verilmektedir. Bunların detayını ve doğruluğunu öğrenmek için en iyi oto ekspertiz hizmetinden yararlanmalısınız. İkinci el araç alım işlemleri esnasında çok daha farklı akıl oyunları da yapıldığı zamanlar oluyor. Dikkat edilmesi ihtiyaç duyulan nokta ise, ekspertiz hizmetinin öneminin farkına varmak ve kendinizi garantiye alarak size TSE-HYB Belgeli, garantili, kaşeli, imzalı resmi bir ekspertiz raporu sunan ekspertiz merkezlerine gitmenizdir.



MOOV BY GARENTA İZMİR'DE!

Garenta'nın 2018 yılının Eylül ayında hayata geçirdiği MOOV by Garenta, İstanbul'dan sonra İzmir'de de hizmet vermeye başladı. MOOV by Garenta'nın 700 araçla başladığı yolculuk bugün 1.700 araçla devam ediyor. Garenta ve ikinciye.com Genel Müdürü Emre Ayyıldız, "MOOV by Garenta Türkiye'nin ilk serbest dolaşımı dakikalık araç kiralama hizmeti. Avrupa'nın birçok ülkesinde yerel yönetimler paylaşımlı araçları destekliyor. Özel otopark alanları sunuyor, vatandaşlarını paylaşımlı araç kullanmaları konusunda teşvik ediyor ve sektör temsilcileriyle özel anlaşmalar yapıyor. MOOV by Garenta olarak biz de İstanbul'dan sonra ilk durak olarak İzmir'deyiz. Umarım, İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin gösterdiği vizyonu diğer şehirlerimiz de gösterir ve biz de MOOV by Garenta'yı tüm Türkiye'de yaygınlaştırabiliriz" şeklinde konuştu.



MOTOBİKE İSTANBUL'DA ELEKTRİKLİ VESPA RÜZGARİ

Vespa, Motobike İstanbul fuarında tamamen elektrikli modeli Vespa Elettrica ile göz doldurdu. Motosiklet dünyasının moda markası Vespa, fuarda altı yeni renk seçeneğiyle birbirinden özel motosikletlerini sergilerken, markanın zamansız tasarımını teknolojiyle birleştirdiği elektrikli modeli Vespa Elettrica fuarın ilgi odağı oldu. Anlık 4 kW's, sürekli olarak 2 kW's güç ve 200 Nm tork üreten Vespa Elettrica, performans anlamında geleneksel içten yanmalı motora sahip motosikletleri aratmıyor. Sadece 4 saatte tamamen şarj olabilen Vespa Elettrica, tek şarjda 100 km yol kat edebiliyor. Vespa Elettrica, fuara özel avantajlı kredi seçenekleriyle 51 bin 900 TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunuluyor.



BMW MOTORRAD'DAN 3 YENİ MODEL

Borusan Otomotiv'in Türkiye distribütörü olduğu BMW Motorrad, Motobike İstanbul 2020'de en yeni modellerini motosiklet tutkunlarıyla buluşturdu. Sezonu Motobikeİstanbul ile açan BMW Motorrad, yılın en büyük organizasyonunda, 2020'de yollarla buluşturacağı Yeni S 1000 XR, F 900 R ve F 900 XR modellerini ilk kez sergiledi. Aydınlatma teknolojileri, bağlanabilirlikleri ve yüksek güvenlik özellikleriyle Yeni F 900 R ve Yeni F 900 XR motosiklet tutkunlarına sunduğu pek çok yenilik ile orta segmentin standartlarını belirliyor.



FORD OTOSAN'A, MESS İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ YARIŞMALARINDA 4 ÖDÜL

Türkiye otomotiv sektörünün istihdam lideri Ford Otosan, Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası'nın (MESS) iş sağlığı ve güvenliği kültürünün yaygınlaşması amacıyla düzenlediği MESS İSG Yarışmalarında bu yıl 4 farklı projeyle 4 ayrı ödüle birden layık görüldü. Ford Otosan, şirket projelerinin yer aldığı 'Altın Eldiven' kategorisinde 1500'den fazla çalışanı olan şirketler arasında Gölcük Fabrikası Gövde Üretim Müdürlüğü'nün 'Gümbür Gümbür Tiyatro' projesi ve bu yıl yeni açılan 'İSG 4.0' kategorisinde de Yeniköy Fabrikası Bakım & Yardımcı İşletmeler Müdürlüğü'nün 'Yeraltı Yangın Hattı Su Kaçağı Dijital Arama Sistemi' projesi ile 2 ayrı ödüle layık görüldü; 'Altın Öneri' kategorisinde ise 2 ayrı ödülün de sahibi oldu.



Öğr. Gör. Hacı KAYA
Ankara Yıldırım Beyazıt Üniversitesi MYO

Dijital Dünya teknik ve zor gözükebilir. Ama şunu iyi bilmelisiniz ki her zor farkındalık ile kolaylaşmaktadır. Sizlerde yukarı tablodaki bilgileri Google arama motoruna yazarak birçok bilgiye ve nasıl yapıldığına kolayca ulaşabilirsiniz.



FİRMANIZ DİJİTAL İLE NE KADAR İLİŞKİLİ?

Bilişim sektörünün gelişmesine paralel internet ağı hayatımızın vazgeçilmez bir parçası haline dönüşmüştür. Bugün yediden yetmişe çoğu bireyler interneti aktif kullanmaktadır. Bilişim sektörüne ciddi yatırımların artmasıyla yapay bir dünyası olgusu hızla gelişmektedir. Gerçek Dünyada var olan firmalar artık süratle yapay dünyada da kendisine bir konum belirlemektedir. Bu dijital konum ile daha çok tüketicilere ulaşmayı hedefleyen firmalar, yapmış olduğu çalışmalar ile markalarını talep eden müşterileri artırmayı amaçlamaktadır. Dijital Dünya'da var olan firmalar bugün ciddi şekilde yatırımlar yaparak konumlarını güçlendirmeye devam

etmektedir. Peki sizler Dijital Dünyada markanızın konumu hiç gözden geçirdiniz mi?

Teknoloji gelişmeye hızla devam ediyor. Peki sizler bu gelişmelere firmanızı ne kadar hazırlıyorsunuz? Ulusal ve Uluslararası marka olma yolunda ürün/hizmetlerinizi geliştirirken dijital dünyada neler yapıyorsunuz? Soruları okurken bile dijitalde yeni bir değişikliğin olduğunun farkında mısınız? Dijitalde firmanızı konumlandırmak için bir planınız var mı? Sorular ile zaman kaybetmeden yapılacaklar listesini size sunmak isterim.

■ Firmanıza özel kurumsal bir web siteniz var mı?	Eğer yok ise Hosting ve Domain aldıktan sonra Wordpress alt yapısında maksimum 55 dolarlık en profesyonel bir tema alarak işe başlayabilirsiniz.
■ Web siteniz Google, Yandex, Bing gibi arama motorlarında görünürlüğü ve sıralaması nasıl?	Google (Business, Console, Haritalar... vb.), Yandex (Webmaster, Metrica, Haritalar... vb.), Bing (Webmaster Tools... vb.) sitelerine kayıtlarınızı oluşturup sitenizi konumlandırabilirsiniz.
■ Sitenizin arama motorlarında üst sıralarda çıkması için SEO çalışması yaptırınız mı?	Sitenizin hızı Google Pagespeed Insights ile ölçümleyerek ilk önce değerlerine bakmanız, ALEXA sıralamalarını kontrol etmeniz gerekmektedir. Bugün Youtube üzerinden birçok SEO eğitimi ücretsiz verildiğini unutmamalısınız.
■ Firmanız Sosyal Medya Platformlarına kayıtlı mı? Sosyal Medyada ne kadar paylaşımlar yapılıyor?	Twitter, Facebook, Instagram, Youtube, LinkedIn, Blogger, Pinterest, Tumblr, Snapchat, Flickr, Swarm, Tiktok gibi platformlarda markanız için kurumsal bir hesap açabilir, paylaşımlar yaparak hedef kitlelerinize ulaşabilirsiniz.
■ Web siteniz ve Sosyal Medya hesaplarınız için görsel tasarımlarınızı hazırlıyor musunuz?	Bugün tasarım programlarını bilmeyen kişiler bile Canva, Venngage, Easel.ly, Piktochart, Infor.am, Visme, Online Logo Maker üzerinden profesyonel görselleri 1 dakikada hazırlayabilmektedir.
■ Web siteniz ve Sosyal Medya Siteniz için reklam çalışmaları yapıyor musunuz?	Google Adwords, Facebook Business, Twitter Reklamları, LinkedIn Reklamları, Yandex Reklamları ile hemen reklam çalışmalarına başlayabilirsiniz.



BİSİKLET YOLU PROJESİ İÇİN İLK ADIM ATILDI

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş'ın, sağlıklı, ekonomik, çevreci, erişilebilir, güvenli ve sürdürülebilir ulaşım hedefleri arasında yer alan "Bisiklet Yolu Projesi" için ilk adım atıldı. Milli Kütüphane ve Ankara Üniversitesi arasında 3,5 kilometrelik güzergahta başlatılan 1. etap inşaat çalışmaları kapsamında ilk kazma vuruldu. Projenin 1 yıl içinde tamamlanması planlanıyor. Toplam 9 etaptan oluşan Bisiklet Yolu Projesi'nin ilk ayağı olan 1. etap çalışmalarını Bisiklet Toplulukları ve vatandaşların da katılımıyla yerinde inceleyen EGO Genel Müdürü Nihat Alkaş, otomobillerin daha az, yaya ve bisikletlilerin daha çok olduğu bir kent hayali kurduklarını belirterek, "Ankara'yı otomobillerden alıp insan odaklı bir kent haline dönüştürmek istiyoruz. Ankara yayaaların, toplu ulaşımın ve bisikletlilerin olacak. Karbon salınımını mümkün olduğunca azaltmak istiyoruz" dedi.



EN ÇOK DEĞERLENEN SUV

Suzuki Vitara, ikinci el araç satışlarının hareketlendiği son bir yıl içerisinde sınıfının en çok değerlenen SUV modeli oldu. Otomotiv sektörü için akıllı pazar analitiği hizmeti sunan smartIQ verilerine göre, 2019 yılında kompakt SUV pazarındaki araçların ortalama değeri yüzde 31 oranında artarken, Vitara yüzde 48 değer kazandı. Suzuki Perakende ve Kullanılmış Araçlar Operasyon Direktörü Kağan Gülerce, "Son yıllarda tüketici eğiliminde SUV segmente olan yönelim dikkatleri çekiyor. SUV pazarına bakıldığında ise Vitara, 4x4 özelliği, güçlü motor şanzıman kombinasyonu ve sorunsuzluğu ile pazarın öne çıkan modelleri arasında yer alıyor. İkinci el araçların önemli bir yatırım aracı olarak görüldüğü günümüzde, Vitara'nın kazandığı değer artışıyla altını bile geride bıraktığını söyleyebiliriz. 2019 yılında altın toplamda yüzde 33 değer kazanırken, Vitara yüzde 48 değer kazanarak SUV segmentinde önemli bir oyuncu olduğunu bir kez daha gösterdi" diye konuştu.



RENAULT MAİS PAZARLAMA DİREKTÖRÜ LEVENT TIMUR EN ETKİN 50 CMO ARASINDA

Türkiye'nin Pazarlama Liderleri Zirvesi CMO Summit 2020'de Renault MAİS Pazarlama Direktörü Levent Timur "En Etkin 50 CMO" arasında yer alarak ödüle layık görüldü. 2004 yılından bugüne dek Renault MAİS'te çeşitli kademelerde görev alan Levent Timur, 2017 yılından bu yana Pazarlama Direktörü olarak görev yapıyor. Timur, 20. kez binek liderliğini göğüsleyen markanın başarısının en önemli mimarları arasında yer alıyor. 2019 yılında kurguladığı dinamik satış kampanyaları ile markanın ticari başarısını kanıtlayarak; sektörün ezberlerini bozdu. Levent Timur, birbirinden yenilikçi uygulamaları devreye aldığı şirketin dijital transformasyonu kapsamında 27 farklı ödül aldı.



MINI ONE D COUNTRYMAN FIRSATI

Borusan Otomotiv Premium, 2020 model MINI One D Countryman otomobiller için hazırladığı kampanya kapsamında 15.000 km/yıl sınırı ile aylık 5.500 TL+KDV'den başlayan fiyatlarla uzun dönem kiralama fırsatı sunuyor. Sınırlı sayıda MINI One D Countryman'ı uzun dönem kiralayan MINI tutkunları dilerlerse 12 aylık kiralamalarının 6. ayında veya 24 aylık kiralamalarının 18. ayında erken çıkış hakkından yararlanabilecekler. Sınırlı Sayıdaki MINI One D Countryman 5.500 TL+KDV'den Başlayan Fiyatlarla Borusan Otomotiv Premium'da...



Av. Osman Ertürk Özel, LL.M.
ÖZEL Avukatlık Danışmanlık I Kurucu Ortak

Güvenin sağlanamadığı bir ortamda ticaret mümkün değil. Bu güveni oluşturan en temel etken ise şüphesiz ciddi bir hukuk düzeninin ve adalet mekanizmasının işliyor durumda olması.



ALTERNATİF BİR YARGILAMA YÖNTEMİ OLARAK ULUSLARARASI TİCARİ TAHKİM

İçinde yaşadığımız dünya birbiriyle entegre haldeki birçok yeniliğin doğurduğu imkanlar sayesinde her gün bir başka gelişmeyi meydana getiriyor. Özellikle de insanlar arasındaki en kuvvetli bağlardan biri olan ticari bağ ve ilişkiler iletişim ve ulaşım teknolojileri sayesinde bambaşka bir boyut kazanmış durumda.

Bu durum, farklı coğrafyalarda ticaret yapan kimselerin çok daha sık ortak ticari faaliyetlerde bulunmasına imkan tanıyor. Ülkeler, kendi ekonomik düzeylerindeki artışı uluslararası çaptaki bu ticarete endeksliyor. Bir başka deyişle, dünya her gün biraz daha küçülüyor ve mesele ticaret olduğunda sınırlar siyasi kısıtlamalardan ibaret kalıyor.

Bu atmosferde gerçekleştirilen ticaretin bir numaralı sorusu ise en lokal seviyedeki ticari faaliyetin sorusu ile aynı; “Güvenebilir miyim?” Güvenin sağlanamadığı bir ortamda ticaret mümkün değil. Bu güveni oluşturan en temel etken ise şüphesiz ciddi bir hukuk düzeninin ve adalet mekanizmasının işliyor durumda olması. Mesele, uluslararası boyut kazandığında ise bu konu da nitelik değiştiriyor. En nihayetinde ticari faaliyet yürüten şirketler bağlı bulundukları hukuk düzeni haricinde bir hukuki düzende hak aramak yahut savunma durumunda kalmaktan imtina ediyorlar. Bu mesele, uluslararası niteliği olan tüm ticari sözleşmelerde kendini gösteriyor.

Esasen, ulusal hukuklar nezdinde çözüm aramaksızın, taraflara eşit koşullar, düşük maliyet, uzmanlık ve gizlilik sağlayan en temel metot, ticari tahkim. Uluslararası ticari tahkim metodu, tarafların sözleşmelerine ekleyecekleri bir “tahkim şartı” ile ya da haricen imzalanabilecek bir “tahkim sözleşmesi” ile gündeme gelebiliyor.

Dünya üzerinde hemen her yerde bulunan tahkim merkezleri, özellikle sekreteryahizmetlerini yerine getirdikleri tahkim

süreçlerini en ince ayrıntısına kadar planlıyorlar. Taraflar, tek hakemli yahut üç hakemli bir sistemde iddia ve savunmalarını ortaya koyabildikleri gibi, bu süreçler istenilen esas ve usul hukuku dairesinde, istenilen dilde ve yerde yürütülebiliyor. Tüm bunlarla birlikte elbette ki tahkim süreçlerinde avukatların rolü hayli önemli; ayrıca seçilen hakemlerin dava konusu hususundaki uzmanlıkları bu yargılama biçiminin en bariz ayrıcalıklarından.

Türk şirketleri tarafından yürütülen ve yabancılik unsuru barındırdığı için uluslararası ticari tahkimin alanına giren ticari faaliyetlerin büyük çaplı olanlarında artık ticari tahkim metodu kullanıyor ve dünyanın dört bir yanında hukuki süreçler işletiyor olsa da, orta segmentteki şirketlerin bu metodu kullanmak hususunda yeterli malumat ve arzu sahibi olduğunu söylemek pek mümkün değil. Genel olarak bu çaptaki ticari faaliyetler açısından yüksek bedelli süreçler meydana getirdiği eleştirisi ile karşılaşan ticari tahkim metodu için belki de en önemli çözüm, bir süredir ülkemizde aktif olarak faaliyet gösteren İstanbul Tahkim Merkezi’nin (ISTAC) aktif olarak kullanılması olacaktır. İstanbul Tahkim Merkezi’nde görülecek bir tahkim yargılamasının ticari sözleşmelerde şart olarak koşulması halinde, yargılama sürecinin maliyetleri de çok daha makul boyutlara çekilebilir.

Her hal ve şartta mühim olanın; adil, hızlı, ucuz, sır saklanan, uzman kişilerce gerçekleştirilen ve bağlayıcı karar verebilen bir yargılamaya sahip olmak olduğu düşünüldüğünde, tahkim merkezleri, uluslararası ticari tahkim yargılaması ve ticari tahkim avukatları hususunda bilgi sahibi olunmasında yabancılik unsuru barındıran ticari faaliyet yürüten tüm ticari şirketler açısından ciddi bir fayda bulunuyor.



Hakan Ünlü
ESET Türkiye Dağıtıcı Kanal Müdürü

“Korona virüsü, çoğu Çin’de üretilen bilgisayar, tablet ve telefonların Türkiye’ye sevkiyatını sıkıntıya soktu. Stoklar eridikten sonra yeni cihazlara nasıl ulaşılabileceği belirsizliğini koruyor; hali hazırda kullanılan cihazlara daha özenli bakılmalı.”



ESKİ CİHAZLARINIZA İYİ BAKIN, BİR SÜRE YENİSİNİ ALAMAYABİLİRSİNİZ!

Dünyayı etkisi altına alan Korona virüsü, çoğu Çin’de üretilen bilgisayar, tablet ve telefonların Türkiye’ye sevkiyatını sıkıntıya soktu. Stoklar eridikten sonra yeni cihazlara nasıl ulaşılabileceği belirsizliğini korurken, uzmanlar hali hazırda kullanılan cihazlara daha özenli bakılmasını tavsiye etti. ESET Türkiye Dağıtıcı Kanal Müdürü Hakan Ünlü, cihaz ve verilerin sağlığı için şu önerilerde bulundu:

■ Güncelleyin! Hem işletim sistemi hem de kullandığınız yazılımlara yönelik güncelleme uyarılarını dikkate alın ve sistem yamalarını yüklemeyi ihmal etmeyin! Yamalar, sistemin doğru çalışmasını sağlıyor. İşletim sisteminde oluşan açıklar ise siber suçlular tarafından virüs bulaştırma kapısı olarak değerlendiriliyor.

■ Yedekleyin! Önemli verileri ve fotoğraflarınızı mutlaka başka bir dijital ortam veya cihaza yedekleyin. Böylece bilgisayarınız, tabletiniz ya da akıllı telefonunuz bozulduğu veya kaybolduğu zaman verilerinizi de kaybetmemiş olursunuz.

■ Performans tüketen gereksiz uygulamaları silin! Temizlik yapın ve buna bilgisayarınızın masaüstünü temizlemekle başlayın. Gereksiz dosyaları silin, kullanmadığınız programları denetim masasındaki “Program Kaldır” bölümünden kaldırın. Geçici dosyalarınızı temizleyin ardından çöp sepetini boşaltın. Aynı işlemi tablet ve telefonlarınıza da uygulayın. Yer kaplayan ve performans emen gereksiz uygulamaları silin.

■ Bilgisayarınıza virüs bulaştırmamaya bakın! Her gün 350 bin yeni virüs, dijital dünyaya salınıyor. Tek başına mücadele edemezsiniz. Güncel ve lisanslı bir güvenlik yazılımı en yeni saldırılara karşı cihazlarınızı korur. ESET, en uygun alternatiflerle bu konuda kullanıcılara yardımcı olur.

■ Telefonunuza bilgisayar muamelesi yapın! İnternete artık telefondan bağlanıyoruz. Hatta telefonlar sayesinde her an online durumdayız. Siber suçlular da bunun farkında. Bilgisayarlara yönelik siber tehditlerin neredeyse tamamı artık telefon ve tabletlere uyarlandı, hatta telefonlara özgü saldırılar da gelişti. Bu nedenle telefonunuza bilgisayar muamelesi yapın ve bir mobil güvenlik yazılımıyla koruyun.

■ Parola değişikliğini alışkanlık haline getirin! Şifre ve parolalarımız, en önemli güvenlik kalkanlarından biri olmayı sürdürüyor. Bu nedenle üşenmeyin; e-postalarınızda, sosyal medyada, alışveriş ve bankacılık işlemlerinizde kullandığınız parolaları mümkünse üç, olmuyorsa da altı ayda bir yenileyin. Şifrelerinizi “123456” gibi basit değil, harfli-rakamlı karmaşık şekilde oluşturun.

■ Siber olmayan hırsızlara karşı da dikkatli olun! Bilgisayarın, tabletin veya cep telefonunun çalınması, keyfinizi de gününüzü de berbat edebilir. Riski minimize etmek için cihazlarınızı güvenli yerde tutun ve mümkünse güvenlik kilidi kullanın.

■ Cihazınızı tozdan ve kumdan uzak tutun! Taşınabilir bilgisayarları soğutmak için kullanılan aktif fanlar, toz ve kum gibi cisimlere karşı oldukça hassastırlar. Bilgisayarın içine kaçabilecek toz ve kum parçacıkları, fanı kısa sürede kullanılmaz hale getirerek bilgisayarın aşırı ısınmasına ve sıcaktan zarar görmesine sebep olabilir.

■ Suyla temastan kaçının! Tüm elektronik cihazlar sıvı temasına karşı da hassastırlar. Bilgisayar, tablet veya telefon çalışırken meydana gelen sıvı teması, kalıcı hasarlara dönüşebilir. Sıvı temaslarında yapılacak en iyi şey, hemen cihazın gücünü kesip, pilini çıkarmak ve olabildiğince yakın bir zamanda yetkili bir servise ulaştırmaktır.

OTONOMI.COM'DA



TÜRKİYE’NİN TEK MOTORLU ARAÇ SATICILARI SERİ İLAN SİTESİ: WWW.OTONOMİ.COM

Türkiye’nin Sıfır ve 2.El Motorlu Kara Taşıtı ilanları adresi otonomi.com 2016 yılında Otonomi Web A.Ş bünyesinde hayata geçirildi. Bir motorlu araç satıcıları seri ilan sitesi olmanın ötesinde, doğuşundan bugüne kadar olan süreçte sektörün içerisinde kişiler tarafından kurulmuş olan otonomi.com, Türkiye’nin tek Motorlu Araç Satıcıları Seri ilan platformu olma özelliğini taşıyor.

Yenilikçi yaklaşımı ve hizmetleri ile müşterilerine en güvenilir ve en uygun kullanım kolaylığına kaliteli sunum deneyimini yaşatmak için sürekli kendisini yenileyen otonomi.com, motorlu kara taşıtları satıcılarının desteği ile online platformda kısa sürede kendinden bahsettirdi. Dünya markası olan OTONOMİ’nin ve Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu’nun (MASFED) desteğini yanına alarak hızlı bir büyüme yakalayan otonomi.com, işine tutkuyla bağlı profesyonel insan kaynağı, güçlü teknolojik altyapısı ve müşteri odaklı hizmet anlayışı ile kullanıcılarının doğru kitlelere ulaşmalarını ve ilanlarına değer katmak için tüm gücü ile çalışmaya devam ediyor.

Otonomi.com Verileri

Ülke genelinde bulunan tüm motorlu taşıt satıcıları için kurulmuş olan site, ziyaretçiler tarafından kişi bazlı olarak günlük ortalama en az otuz dakika ziyaret edilmektedir. Türkiye içerisindeki bulunan motorlu araç satış siteleri arasında ise 3. sırada bulunmaktadır.

Dünden Bugüne

Otonomi.com üyelerine özel 2. El araç garantisi bölümü açıldı. Kullanıcıların ikinci el otomobil ve arazi taşıtlarına 8 yaş ve 160.000 km altı olacak şekilde garanti teminatı alabilme olanağı sunuluyor. Araç, otonomi.com’un anlaşmalı olduğu eksperler tarafından yaptırılan, ekspertiz tarihi ile başlayıp, 3 ay süre ile policede belirtilen kilometre sınırına kadar teminat altında kalıyor. Bunun yanında site üzerinden alınan müşteri kodu ile araçlara TSE ve HYB belgesi; ücretsiz, indirimli veya tam kapsamlı ücretli ekspertiz üyelerin bulunduğu illerdeki anlaşmalı ekspertiz noktalarında gönül rahatlığı ile yaptırılabilir. Otonomi.com mobil uygulama aracılığı ile tüm IOS ve ANDROID cihazlarda kolaylıkla kullanabiliyor. İlk ve tek Türkiye’nin Motorlu Kara Taşıtı Satıcıları desteği ile kurulmuş olan otonomi.com, ziyaretçilerine daha iyi hizmet verebilmek için, kullanıcılardan gelen geri bildirimler ile kendini sürekli geliştiriyor.

Her Gün Her Anınızda Yanınızdayız...

0312 399 26 22

tonomi.com®

OPERASYONEL KİRALAMA SEKTÖRÜ 9 MİLYAR TL'LİK YATIRIM HEDEFLİYOR!

Türkiye otomotiv pazarının yüzde 20'sini temsil eden operasyonel kiralama sektörü, iki yıllık daralmanın ardından yeni yıla toparlanma sinyalleriyle girdi. 2020 yılında sektörün 65 ile 75 bin adet arasında yeni otomobil alımı yapacağı tahmin ediliyor.



Otomotiv pazarını büyüten sektörlerin başında gelen operasyonel kiralama sektörü, iki yıllık daralmanın ardından 2020 yılına umutla bakıyor. Faizlerde yaşanan düşüş trendi ve Ocak ayına ait pazar verileri, 2018 yılına kadar pazarın yüzde 20'sini temsil eden sektörün yeniden aynı seviyelere yaklaşacağına işaret ediyor. Konuyla ilgili güncel değerlendirmelerde bulunan Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği (TOKKDER) Yönetim Kurulu Başkanı İnan Ekici, “2019 yılı sonundan itibaren ülke ekonomimizde yavaş yavaş olumlu gelişmeler görmeye başladık. Bu bağlamda, otomobil ve hafif ticari araç pazarının 580 – 650 bin adet bandında, otomobil pazarının ise 440 – 490 bin adetler seviyesinde olmasını öngörüyoruz. 2020 yılında sektör olarak, 65 ile 75 bin adet arasında yeni otomobil alımı yapacağımızı tahmin ediyoruz. Tabii ki, ekonomideki gelişmelere paralel olarak bu senaryo daha da olumlu yöne gidebilir” ifadelerini kullandı.

“Ticari araç yatırımı da olacak”

Sektörün 2018 yılında yüzde 11,5, geçtiğimiz sene ise yüzde 12 civarında daraldığını ifade eden İnan Ekici sözlerine şu şekilde devam etti: “Operasyonel kiralama sektörü olarak 2018 yılına kadar Türkiye’de satılan yeni otomobillerin yaklaşık olarak yüzde 17-20’sini satın alıyorduk. Ancak, bu oran 2019 yılında yüzde 11’lere kadar geriledi. Kredi faiz oranlarının düşmesi ve ertelenen talebin etkisi ile operasyonel kiralama sektörünün otomobil alımlarının ivme kazanacağını düşünüyorum. 2018 yılında 10,5 milyar TL tutarında yeni araç yatırımı yapan sektörümüz, 2019 yılının ilk 9 ayında 2,9 milyar TL’lik yeni araç yatırımı

yapmıştı. Eğer bahsettiğimiz gibi 2020 yılında 60-70 bin adet otomobil satın alırsak, yılı 8-9 milyar TL arasında bir yatırımla kapatmayı hedefliyoruz. Bunun yanı sıra, ticari araç kiralamanın önünün belli ölçüde açıldığı düşünülürken, sektörümüzün 2020 yılında ticari araç yatırımı da olacaktır.”

“Kısa dönemde araç parkı 50 bin adetlere ulaşacak”

Kısa dönem araç kiralama sektörünü de değerlendiren TOKKDER Yönetim Kurulu Başkanı İnan Ekici, 2019 yılında bu sektörün ortalama yüzde 9 daraldığını 35 bin adet civarında araç parkıyla yılı kapattığını bildirdi. Ekici, “2020 yılında ekonomimizin rayına oturmasıyla birlikte fonlama ve işletme maliyetlerinin makul seviyelere geleceğini, buna bağlı olarak kısa dönem araç kiralamaya olan talebin de bir miktar artacağını, yaklaşık 37 bin adet civarı bir araç parkına ulaşacağımızı tahmin edebiliriz. Önümüzdeki dönemde turizmin gelişmeye devam edeceği ve havayolu taşımacılığının daha da yaygınlaşacağı beklentimiz çerçevesinde, kısa dönem araç kiralamaya olan talepteki artış ile yıl sonunda ortalama araç parkı yüzde 7-8 büyüyecektir. Öte yandan, uzun vadede kısa dönem araç kiralama sektörünün 2023 yılında 50 bin adetlik bir araç filosuna erişmesini bekliyoruz” diye konuştu.

“Daha ilerleyecek çok yolumuz var”

Operasyonel araç kiralama sektörüne etki edecek yasal düzenlemelerle ilgili TOKKDER görüşünün alınmasının önemine dikkat çeken İnan Ekici, “Huzurlu bir ortam ve dengeli ekonomi olduğu sürece, operasyonel kiralama sektörü hızla büyümeye devam edecektir. Bir dönem yüksek faiz dolayısıyla ertelenen ihtiyaçlar ve çok az da satın almaya yönelim oldu. Sağlıklı analiz yapan her şirketin kiralamayı tercih etmesi lazım. Kiralama dünyada da büyüyor, bizde de büyümeye devam edecektir. Şirketlerin araç parkı dikkate alındığında, daha ilerleyecek çok yolumuz var. Sektörümüz ne kadar az operasyonel riske maruz kalırsa büyümesi de o kadar sürdürülebilir olacaktır. Bu bağlamda, sektörümüze etki edecek her türlü kanuni düzenlemede sektörümüzün dolayısıyla TOKKDER’in görüşünün alınması önem taşıyor. Kanun koyucular, ülkeyi yönetenler ve sektör temsilcileri yakın durmaya devam ettiği ve karşılıklı bilgi alışverişi olduğu sürece her türlü sorunun çözülebileceği inancındayız” şeklinde konuştu.

DUBAİ BELEDİYESİ, SOKAKTA BIRAKILAN KIRLI ARAÇLARI AÇIK ARTTIRMAYLA SATACAK



Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) Dubai kentinde belediye, şehrin görüntüsünü bozan kirli ve terkedilmiş araçlarla mücadele etmeye devam ediyor. Aracını yıkatmayana 136 dolar ceza kesen Dubai belediyesi şimdi de uzun süre aynı yerde park halinde bırakılan kirli araçları açık arttırmayla satma kararı aldı.

korfezhaberi.com sitesinin haberine göre, Dubai Belediyesi, ilk önce araçlarını bulunduğu yerden almaları veya temizlemeleri için araç sahiplerine uyarı mesajı gönderecek ve 15 gün süre tanıyacak.

Verilen sürenin sonunda araç sahibi aracını almaya gelmezse ya da temizlemezse belediye aracı hurdalığa çekecek.

Eğer araç sahibi aracı çekildikten sonraki 6 ay içinde de aracını hurdalıktan almaya gelmezse, araç, açık arttırmada satışa sunulacak.



ŞEFKATLİ LİDERLERİN YÜZYILI BAŞLIYOR

İçinde karşı tarafı duymak, dinlemek, kişiye bir takım şeyleri aşması için destek olmak unsurlarını barındıran şefkatli liderlik kavramı ile kadın yöneticiler iş dünyasında daha fazla kıymet görecek.



Üst düzey yönetici araştırma şirketi Egon Zehnder'in kıdemli ortağı, toplumsal cinsiyet eşitliği savunucusu, "Eyvah CEO Doğuruyor" kitabının yazarı Murat Yeşildere, önümüzdeki dönemde Şefkatli Liderlik algısının öne çıkacağını söylüyor. Türkiye'de halen güçlü superman CEO'ları görmeye devam ediyoruz ama fark yaratanların şefkatli CEO'lar olacağını söyleyen Murat Yeşildere, "Şefkatli liderlere ihtiyaç arttı ve bence artmaya da devam edecek. Aslında şefkatin içeriğinde öncelikle empati yapmak, her konuda kendimizi karşı tarafın yerine koymak var. Şefkatin tanımı orada da bitmiyor, daha da ileri giderek, zor durumlarda karşı tarafın sıkıntılarını çözebilmesi için ona bir şekilde destek olmaya kadar uzanıyor. Bunu yapma konusunda da kadınlar, erkek dünyasındaki o daha hırslı ve agresif yapıdan kendilerini daha rahat arındırabiliyorlar. Yani kadınlar şefkatli liderliği gösterme konusunda daha şanslılar, doğal bir refleksleri var diyebiliriz. Bu da önümüzdeki yıllarda bize daha fazla kadın yöneticinin çalışmaya hayatında fark yaratmak için tercih edileceğini gösteriyor" dedi.

Şefkatli Liderler Sürdürülebilir Performansı Sağlayacak

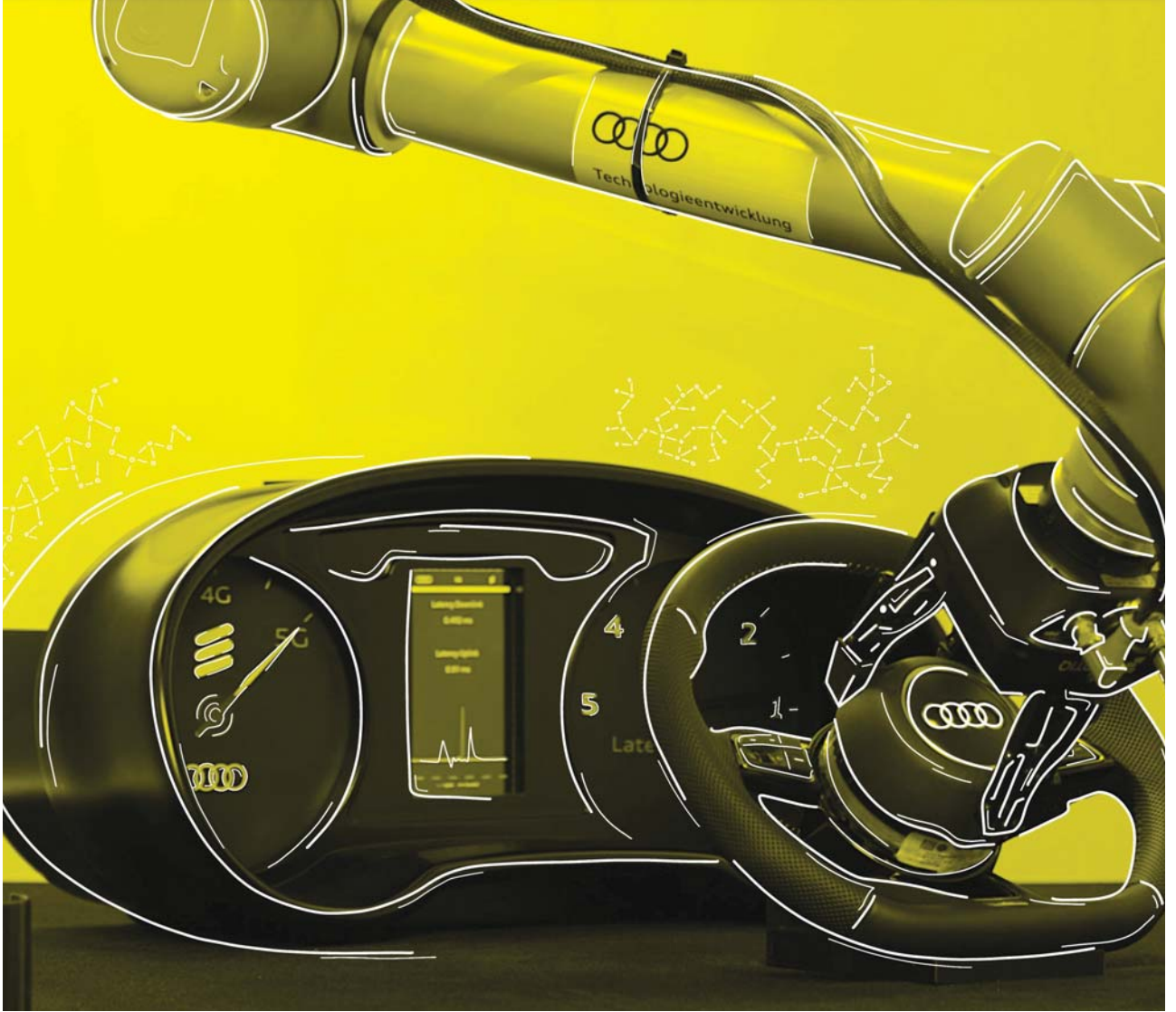
Bireyin önce kendisine gösterdiği şefkat ve takibinde kendisine olan özgüveni, özdeğerliliğini sağladığını vurgulayan Yeşildere, "Bu özdeğerlilik de bireyin kendisini başkaları ile rekabete sevk edip, gereksiz ve üretken olmayan bir şekilde kıyaslamasını engelleyip, kendisine şefkat göstermesine imkan veriyor. Başka bir deyişle, sürdürülebilir başarının peşinde olan liderlerin, kadın ya da erkek, kendi özdeğerine inanan, kendisine şefkatle yaklaşan bireyler olması şart. Ancak o noktadan sonra, liderlerin çevrelerine aynı yaklaşımı göstermesini, hatta daha da basite inerek, çevrelerindeki insanların hayatlarına dokunduklarını fark etmesini bekleyebiliriz" dedi.

Başarılı liderlerin sadece dokunan değil, "kendileri olmaya" cüret eden ve çevrelerini de değiştirmeye cesaretlendiren bireyler arasından çıktığını giderek daha fazla göreceğimizi söyleyen Murat Yeşildere: "Kuru sayılar", Excel tabloları ve hareket eden hedefler değil, samimiyet, vicdan, ilişkiler uzun vadede fark yaratacak. Şefkatli liderler sürdürülebilir performansı sağlayabilenler olacak. Çevreye gösterilen şefkatin en önemli özelliği ise "bulaşıcı" olması. Karşılıksız verilen her şey gibi, etkisi katlanarak büyüyecek ve liderin dokunduğu birey de kendi çevresine şefkatli davranmaya, sorulmadan el uzatmaya, karşılıksız yardım etmeye başlayacak" diye ekledi.



5G TEKNOLOJİSİ İLE AUDİ'DE ROBOT VE İNSAN BİRLİKTE ÇALIŞACAK

Audi, İsveçli iletişim devi Ericsson ile birlikte üretim merkezlerinde insan ve robotların birlikte daha rahat ve verimli çalışmaları için iş birliği yapıyor.



Audi ve Ericsson otomotiv üretiminde insan ve robotların güvenli bir şekilde çalışabilmeleri için iş birliğine gitti. Pilot projede kullanılan robot, 5G altyapısı sayesinde insanlar ile güvenli bir şekilde çalışabiliyor. Üretimde 5G altyapısının kullanılması robotların üzerindeki sensörlerin daha hızlı ve kesintisiz bir şekilde iletişim kurmasını sağladığı için, güvenliği artırıyor.

Audi ve Ericsson'un ilk projesi, Audi araçların direksiyonlarına hava yastığını yerleştiren bir robot geliştirmek oldu. Robotun üzerindeki sensörler çevresinde bir güvenlik alanı yaratıyor. Bu alana herhangi bir insan veya insan uzvu temas ettiğinde sensörler bunu hızlıca algılıyor. 5G'nin sağladığı hızlı ve yüksek frekanslı iletişim sayesinde, robot 1 milisaniye gibi kısa bir süre içinde durabiliyor.

5G teknolojisinin insan ile robot arasındaki etkileşimi artırdığını ve işbirliğini kolaylaştırdığını söyleyen Audi Otomasyon Teknolojisi Lideri Arjen Kreis, "5G teknolojisinin üretimde kullanımı ise bize robotlar ile insanların güvenli bir şekilde çalışabileceğini gösteriyor" diye konuştu.



SEBAHAT ÖZALTIN LADIES GOLF TURNUVASI İKİNCİ KEZ DÜZENLENİYOR

Türkiye Golf Federasyonu'nun resmi turnuvası olan Sebahat Özaltın Ladies Golf Turnuvası, Gloria Hotels & Resorts kurucusu Özaltın Holding Yönetim Kurulu Başkanı merhum Nuri Özaltın'ın eşi Sebahat Özaltın adına, bu yıl ikinci kez düzenlenerek golf tutkunu kadınları bir araya getiriyor.





Türkiye'nin tek "45 Delikli Golf Tesisi" ünvanına sahip, uluslararası standartlarda dizayn edilmiş Gloria Golf Kulübü'nde düzenlenen "Sebahat Özeltin Ladies Golf Turnuvası" 8 Mart Dünya Kadınlar Günü" için tüm golf tutkunu kadınları ikinci kez bir araya getiriyor.

Türkiye, Ukrayna, İngiltere, Almanya ve İsveç'ten gelen sporcularla uluslararası bir etkinlik olma özelliği taşıyan turnuva, bu yıl 5 ülkeden katılan 100 sporcunun kıyasıya mücadelesine tanıklık edecek. Turnuvaya katılacak isimler arasında, Solheim Cup Kaptanı ve eski British Open şampiyonu Catriona Matthew ve birçok başarılı kadın yer alıyor.

KALİTELİ YAŞAM ADINA HER ŞEY



- ♦ CİLT BAKIMI
- ♦ YÜZ ÜTÜLEME
- ♦ LEKE BAKIMI
- ♦ DERMAPEN
- ♦ DERMAROLLER
- ♦ ANTI-AGING
- ♦ COA-PEEL
- ♦ MASAJ
- ♦ LPG
- ♦ LENF DRENAJ
- ♦ PASİF JİMNASTİK
- ♦ KALICI EPİLASYON
- ♦ EL-AYAK BAKIMI
- ♦ KUAFÖR

- ♦ SAUNA
- ♦ FİN HAMAMI
- ♦ TÜRK HAMAMI
- ♦ JAKUZI
- ♦ TUZ SAUNA
- ♦ ÇOCUK HAVUZU

1470. SK GÖKTEŞEHİR SİTESİ NO:2 ÇUKURAMBAR / ANKARA

0 (312) 284 23 84

İ.K BABORRY LIFE CLUB SAĞLIKLI YAŞAM MERKEZİ



f baborclub i baborclub

♦ YOGA
♦ SPINING
♦ FITNESS
♦ REFORMAR

♦ ZUMBA
♦ PİLATES
♦ CRUNCH
♦ ORYANTAL

♦ KICK BOKS
♦ ÇOCUK CİMNASTİK

www.baborclub.com

GELMİŞ GEÇMİŞ EN YETENEKLİ SUV: JEEP WRANGLER!

Jeep, Wrangler Rubicon'un yeni neslini Türkiye'de satışa sunmaya hazırlanıyor. Ocak ayı itibarıyla ülkemizde ön satışa açılan Jeep Wrangler Rubicon'un yeni nesil versiyonu, Mayıs ayında ülkemiz yollarına çıkmaya başlayacak.





Tofaş çatısı altında temsil edilen Jeep; Wrangler Rubicon'un yeni nesil versiyonu için ön sipariş almaya başladı. İlk üretildiği günden bu yana 2 milyonun üzerinde satış adedine imza atan Wrangler'in yeni modeli ülkemizde 2.0 litrelik 270 HP'lik benzinli motor ve 8 ileri otomatik şanzıman kombinasyonu, üst düzey 4x4 yeteneği ve kapsamlı güvenlik donanımlarıyla satışa sunulacak.

Ocak ayı itibarıyla ön satışına başlanan ve şimdiden 5 sipariş alan yeni Jeep Wrangler Rubicon, Mayıs ayından itibaren sahiplerine teslim edilmeye başlanacak.

Gelmiş Geçmiş En Yetenekli Wrangler

Yeni Wrangler, Jeep mirası ve gücünü daha sofistike ve güncel bir tasarımla birleştirerek çizgisini çağın ötesine taşıyor. İkonik yedili ızgarası, maskülen tasarım hatlarının yanında gelmiş geçmiş en yetenekli SUV unvanlı Wrangler Rubicon, 2.0 litrelik 270 HP güç ve 400 Nm tork üreten turbo

beslemeli yeni benzinli motoruyla dikkat çekiyor. Yeni Jeep Wrangler Rubicon; opsiyonel 32" lastikler, daha güçlü aks milleri, daha büyük frenler, 4x4 sistemleri, sağlam çelik karter muhafazaları ve diğer birçok özelliklerle sürüş keyfini çok daha yukarıya taşıyor. Yeni Wrangler Rubicon, güvenli bir sürüş sağlamaya yardımcı olan ileri özellikleri de kullanıcısına sunuyor. ParkSense Arka ve Ön Park Asistanı, Kör Nokta İzleme ve Arka Çapraz Yol Sensörü, Geri Görüş Kamerası, Elektronik Devrilme Önleyici ve Denge Kontrolü (ESC), dört standart hava yastığı gibi 65'ten fazla aktif ve pasif güvenlik sistemi ile donatılan Wrangler Rubicon'un üzerinde efsanevi 4x4 kabiliyetini ortaya koyan 'trail rated' nişanı yer alıyor.

Mayıs 2020'de Türkiye yollarında olacak Wrangler Rubicon arazi kabiliyetini teknoloji ile birleştirirken, kullanıcı dostu bir ara yüz sunan ve akıllı telefonlara uyumlu bilgi-eğlence sistemi Uconnect'in keyifli kullanımını aynı potada sunuyor.



EĞİTİM'DEN TURİZME, FARK YARATAN İŞ KADINI: ZEYNEP DEMİR

Ülkesine aşık eğitimci bir anne babanın kızı olan, Zafer Koleji ve Alba Otelleri'nin Yönetim Kurulu Başkanı, başarılı iş kadını Zeynep Demir ile eğitim ve turizm sektöründeki başarılı çalışmalarından otomobil tutkusu ve hobilerine kadar dolu dolu bir söyleşi gerçekleştirdik. Keyifle okumanız dileğiyle...



■ Zeynep Demir'i kısaca tanıyabilir miyiz?

1979 yılında Ankara'da doğdum. İki çocuklu eğitimci bir ailenin ikinci çocuğu olarak dünyaya geldim. Ama maalesef genç yaşta abimi bir trafik kazasında yitirdik, ailenin tek çocuğu olarak hayatıma devam ediyorum. Hacettepe Üniversitesi'nde İngilizce İşletme eğitimi aldım. Eğitim ve turizm sektörlerinde faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Zafer Koleji, Zafer Tek Yıldız Okulları, Zafer Yayınları, Zafer Koleji Spor Okulları ve Alba Otelleri

olarak anne ve babamın ortaya koyduğu başarı çitasını hep daha yukarıya çıkarmak için yoğun bir çalışma temposu içindeyiz. 3 erkek çocuk annesiyim...

■ Eğitim sektöründen başlayalım... Eğitimci bir anne babanın kızı olarak sizin sektöre girişiniz nasıl oldu?

Annem ve babam Biyoloji öğretmenidir, Ankara Fen Fakültesi'nde okurken tanışıp hayatlarını birleştirmişler. Annem disiplinli bir eğitimci, aynı zamanda mükemmel bir anne ve melek kalpli bir insandır. Rahmetli babam

da eğitim sektöründe herkesin tanıdığı duayenlerden birisiydi. Kendisini ülkesine eğitim yoluyla adanmış, ileri görüşlü bir insandı. Niğde Ulukışla'da küçük bir ilçede doğup, öğretmenlikle eğitim alanına adım atmış, annemle birlikte büyük çabalarla bu alanda önemli atılımlar yapmışlardır. Ardından turizm sektöründeki faaliyetlerle birlikte büyük bir azim ve gayretle ülkemize katkı sağlamak için çalışma alanlarını da genişletmişler ve önemli bir başarı hikayesine imza atmışlardır.

Annem Müzeyyen Demir ve rahmetli



babam Ali Demir, ülkelerine duydukları aşktan dolayı eğitimi her zaman ön planda tutmuşlar, diğer yatırımlarını da eğitimin yoluna her türlü sermişlerdir. Bizi de bu şekilde yetiştirdiler... Hayatımızdaki her şeyden önce ülkemiz ve ülkemizin gelişmesi, kalkınması gelir. Bu sebeple de diğer iş kollarındaki yatırımlarımız devam etse de eğitimi ayrı bir yerde tutuyoruz. Ben bunu şöyle özetliyorum; babamdan bana miras kalan maddi varlıklar değil bir misyondur, ama eğitime adanmış bir misyondur. Ben de son nefesime kadar bu misyonu gerçekleştirmek için elimden geleni yapacağım.

■ **Zafer Koleji, ülkemizin en önemli eğitim kurumlarından biri haline geldi. Fark yaratan bir eğitim anlayışı ile faaliyetlerinizi sürdürüyorsunuz. Biraz bahseder misiniz?**

Benim mütevazı bir bakışım var; fark yaratan bir eğitim kurumu haline geldiğimizi, ancak daha çok yolumuz olduğunu düşünüyorum. Evet, şu anda eğitimde fark yaratan bakış açımızla ortaya koyduğumuz değerler ve aldığımız sonuçlar bizi mutlu ediyor. Ama burada çıtayı her daim daha da yukarılara çıkarmak için çalışma azmimiz de artıyor. Kendimizi geliştirmeye devam ettikçe daha da fark yaratacağımıza inanıyorum.

Daha önce de bahsettiğim gibi Zafer Koleji'nin kuruluş amacı Türkiye'nin adıyla Türk, sermayesiyle Türk, tamamen Türk markası olarak en iyi okulu olmaktır. Bu anlamda da ikinci bir Zafer Koleji olmayacak. İsim hakkı vermeyi de, kendimiz açmayı da planlamıyoruz. Dünyadaki tüm prestijli okullarda olduğu gibi tek bir kampus ile eğitime devam edeceğiz. Bu kampus içerisinde eğitim sistemlerimizi, faaliyetlerimizi geliştirerek sürdürmeye devam edeceğiz.

Biz dershaneçilikten geliyoruz, ancak her gün 5000 soru çözen bireyler değil; çok yönlü, 360 derece, her yönden gelişen bireyler yetiştirmeye çalışıyoruz. Bilimsel araştırmalar da çok net ortaya koyuyor ki çocukların

gelişimleri kendine güvenleri, zeka gelişimleri ve potansiyellerini daha üst düzeyde ifade edebilmeleri ile mümkün oluyor. 5000 soruyla çözebileceğiniz kazanımları 5 nitelikli soruyla da ölçebiliyorsunuz. Ama 5000 soruda bireylerin psikolojisini ve sağlığını yitirmesine sebep olabiliyorken, 5 soruda daha derinlemesine düşünce, disiplinler arası öğrendikleri bilgileri birbirine aktararak, farklı bir düşünce üretebilmelerini, yaratıcı düşünce ortaya koyabilmelerini ve sorgulamalarını sağlayabiliyorsunuz. Zaten sorgulamayan ve yaratıcı düşünce kabiliyetini yitirmiş bireylerin de üretkenliğinin devam edemediğini net bir şekilde görüyoruz. Bizim amacımız yoktan var etmek değil, her bireyin bir potansiyeli var, her birimizin ayrı bir ışığı var. Biz burada bireylerin kendi içlerinde olan mevcut potansiyelleri en üst düzeyde ifade edebilmesi için tüm imkanlarımızla, tecrübe ve birikimimizle etik ve doğru rehberliği yapmaya çalışıyoruz. Yavrularımız da bunun karşılığını veriyorlar, kendilerine güveni olan, kendilerini ifade eden bireyler olarak okulumuzdan mezun oluyorlar.

■ **Biraz bahsettiniz ama eğitime bakışınızda öncelik verdiğiniz konular nelerdir?**

Ata'mızın silah arkadaşlarıyla birlikte bu ülkeyi kanlarını, canlarını feda ederek kurdukları dönemde, o günkü vizyonla, yüzyıllar ötesinde koymuş olduğu ilkelere hiçbir taviz vermeden eğitim ve öğretim faaliyetlerimizi devam ettiriyoruz. Bu ilkelere taviz vermemekle birlikte, Ata'mızın gösterdiği yolda sürekli gelişime ve değişime yüzümüzü dönerek, gençlerimizi, yavrularımızı geleceğe en iyi şekilde hazırlayıp, kendini her gün geliştirme gayreti içerisinde olan bireyler yetiştirmeyi amaçlıyoruz.

Ciddi bir bilim eğitimimiz var, akademik eğitimin yanı sıra sanat, hareket, spor ve beden eğitimimiz var. Hareket eğitimi bireylerin psikolojik ve zihinsel anlamda daha yüksek düzeyde konsantre olmalarını sağlıyor. Sanat eğitimine büyük önem veriyoruz; sanat, yaratıcılığı geliştirirken empati yeteneklerinin de gelişmesini sağlıyor. Bu sene açtığımız Zafer Spor Okulları ile büyük fark yarattık. Spor

Ata'mızın silah arkadaşlarıyla birlikte bu ülkeyi kanlarını, canlarını feda ederek kurdukları dönemde, o günkü vizyonla yüzyıllar ötesinde koymuş olduğu ilkelere hiçbir taviz vermeden eğitim ve öğrenme faaliyetlerimizi devam ettiriyoruz. Bu ilkelere taviz vermemekle birlikte, Ata'mızın gösterdiği yolda sürekli gelişime ve değişime yüzümüzü dönerek, gençlerimizi, yavrularımızı geleceğe en iyi şekilde hazırlayıp, kendini her gün geliştirme gayreti içerisinde olan bireyler yetiştiriyoruz.

eğitimlerimizle çocukların sporu yaşam boyunca sağlığa katkısıyla algılaması, bedenine, ruh sağlığına ve topluma pozitif enerji olarak katkılarını fark etmesini sağlamaya çalışıyoruz. Bunları birbirinden ayırdığımız zaman sağlıklı bireyler yetişmeye başlıyor. Biz çocuğa meslek biçmiyoruz, hangi alanda mutluysa, topluma hangi alanda fayda sağlayacaksa o alana yönlendirmeye çalışıyoruz. Aksi takdirde bireyler mutsuz oluyor, dolayısıyla başarılı da olamıyorlar. Önceliğimiz topluma mutlu vatandaşlar yetiştirmektir; bu konudaki toplumsal farkındalığın da günden güne artacağını umuyorum.

Bizim akademik başarısına göre öğrenci seçmek gibi bir kriterimiz yok. Aile tanıma çalışması ve öğrenci tanıma çalışması yapıyoruz. Beklentileri farklı olan ailelerle bir arada olmamamız gerektiğini açıklıyoruz. Faydalı olamayacağımızı ifade ederek kayıtlarını almıyoruz. Öğrenci tanıma çalışmasında öğrencinin sosyalliğine, kendini ifade etme becerilerine, isteklerine, kendine olan inancına bakıyoruz. “Ücretli eğitim veren özel bir eğitim kurumu burası, ama biz parasını ödüyoruz, öğretmeninin maaşını ödüyoruz” gibi bir mantaliteye asla yer yok burada. Bunu saygın bir meslek olan öğretmenlik mesleğine de hakaret olarak görüyoruz. Öğrencilerimiz de bu bilinçle yetişiyor. Maddi varlıkla değil, bilgi ve sevgiyle yücelmeleri gerektiğini, kendilerini geliştirerek bir noktaya varmaları gerektiğini de işliyoruz.

■ Turizm sektöründe de faaliyet gösteriyorsunuz. Bu sektöre nasıl girdiniz?

Manavgat Çolaklı’da bulunan yazlığımıza gidip gelirken aldığımız otel arsası ile bu alanda yatırıma başladık. O zamanlar oralar bomboş, ıssız yerlerdi. Rahmetli abim inşaat mühendisliği eğitiminden sonra Amerika’daki yüksek lisans programını bitirip dönünce otelin inşaat

projesine başladı. Bu şekilde otelciliğe de girmiş olduk. Otelcilik de söz konusu olunca ben de İşletme okudum. Tecrübe kazanabilmek için de okurken başka otellerde, farklı departmanlarda çalışmaya başladım. Bunun bana çok katkısı oldu, önemli bir tecrübeye sahip oldum. 2001 yılı itibarıyla de tamamen otellerin yönetimine geçtim; yönetimi aldığım zaman 21 yaşındaydım... Bu süreçte Alba Otelleri olarak hızla bir yükselme trendine girdik. Her yıl ödüller almaya başladığımız bir iş kolu haline geldik. Daha sonra Antalya’daki 3 otelin ardından Ankara’da da otel yatırımı gerçekleştirdik, başarıyla devam ediyoruz.

■ Turizm sektöründeki hedeflerinizi de öğrenebilir miyiz? Başka sektörlerde de yatırım planlarınız var mı?

Turizmde de hedeflerimiz var; ancak ülkemizde bu sektörde de hızlı ve arz talep dengesi bozularak bir büyüme oldu. Rakip ülkelere göre kaliteli hizmeti çok uygun fiyatlara veriyoruz. Çok gözde bir yerde yatırım yapacak bir alanımız hazır ama şu an beklemedeyiz. Üzerinde iyice çalışarak farklı bir proje ortaya çıkarmak istiyorum. Her yerde 5 yıldızlı otel var, farklı bir konseptle girmek istiyorum.

Farklı alanlarda çalışmalarımız devam ediyor tabii... Ayrıca yayınlarda da yeni bir yapılanmaya gidiyoruz, farklı bir hazırlık sürecindeyiz. Zafer Yayınları geri dönüyor. İlk 5 yılda farklı bir planlama, ikinci 5 yılda da farklı bir stratejik planlamayla tüm alanlarda Türkiye çapında Zafer Yayınları’nın lider olmasını hedefliyoruz.

Hep içimde vardır, tarım ve hayvancılık sektöründe de yer almak istiyorum. Bu sektöre de yine milli duygularla girmeyi düşünüyorum. Ülkemizin bu kadar potansiyeli varken, tarım ve hayvancılık konusunda ilerlemesini arzu ediyorum. Çok fazla doğal güzelliğimiz, imkanımız var, değerlendirmemiz gerekiyor.



Çocuklarım hayatımdaki en eğlenceli kısım. Bu yoğun tempoda önceliğim her zaman çocuklarım oluyor. 3 erkek çocuğumla oldukça hareketli bir hayatımız var; beraber büyüyüyoruz, onlardan çok şey öğreniyorum. Doğayla iç içe yetişen çocuklar olmalarına özen gösteriyorum, beraber oyunlar kuruyor, hafta sonları yakın yerlerde kısa tatiller yapıyoruz; kayak yapmaya, konserlere, sinemaya, oyunlara gidiyoruz. Beraber sosyalleşiyoruz.



■ **Çok yönlü ve başarılı bir iş insanısınız. Bu yoğun çalışma temposunda çocuklarınıza da zaman ayırabildiğinizi görüyoruz. Neler yapıyorsunuz?**

Çocuklarım hayatımdaki en eğlenceli kısım. 3 erkek çocuğumla oldukça hareketli bir hayatımız var, beraber büyüyorum; onlardan çok şey öğreniyorum. Bu yoğun tempoda önceliğim her zaman çocuklarım oluyor. Birlikte farklı etkinlikler yapıyoruz; doğayla iç içe yetişen çocuklar olmalarına özen gösteriyorum. Bizde telefon, tablet ya da televizyon yok, bunun da avantajını yaşıyoruz. Beraber oyun kuruyoruz, hafta sonları yakın yerlerde kısa tatiller yapıyoruz, kayak yapmaya, konserlere, sinemaya, oyunlara gidiyoruz. Beraber sosyalleşiyoruz. Mutfakta vakit geçirmeyi de seviyoruz, beraber yemek yapıyoruz. Paylaşım içerisinde bir hayatı devam ettiriyoruz.

■ **Hobilerinizi de öğrenebilir miyiz? Ayrıca büyük bir otomobil tutkunu olduğunuzu da biliyoruz, bundan da bahseder misiniz?**

Kız çocuğu olmama rağmen arabalara olan tutkum çok küçük yaşlarımda başladı. Ortaokuldan itibaren hayalimdeki araba E36 kasa BMW M3'tü. Arabalara ilgi duymamda bir abiyle büyümenin etkisi de var ama "Kadınlar iyi araba kullanamaz, kadınlar yapamaz" söylemlerinin bende itici güç oluşturduğunu da düşünüyorum. Babam söz vermişti, üniversitede hedeflediğim okulu ve bölümü kazanınca bana hayalimdeki arabayı hediye etti.

Aldığımız M3 o kasada üretilen son araba olduğu için ve çocukluktan beri hayalimdeki araç olduğu için bende çok özel bir yeri, manevi değeri vardır. 2007 yılında bu araçla İstanbul'a gidip profesyonel sürüş teknikleri ve ileri sürüş teknikleri eğitimi aldım. Tüm kadınlara da kesinlikle tavsiye ediyorum; hem çok eğlenceli hem de trafikte bazı önlemlerin nasıl alınabileceğini gösteren, kendilerine güvenlerini arttırmalarını sağlayan etkili bir eğitim süreci oluyor.

M3 şu an 1999 model olmasına rağmen 70 bin kilometrede... Tüm bakımlarını zamanında yaptırıyorum, klasik bir araba haline getirip ben de çocuklarıma bırakmak istiyorum. Trafikte çok nadir çıkıyorum.

Araba merakım yanında motor da seviyorum. Aynı zamanda motosiklet ve yat kaptanlığı ehliyetlerim de var. Araç kullanmayı da, denizde olmayı da çok seviyorum. Çocuklarımla balık tutuyoruz. Vakit buldukça tüplü dalış yapıyorum. Deniz araçlarını kullanmaktan da çok zevk alıyorum.

Kız çocuğu olmama rağmen arabalara olan tutkum çok küçük yaşlarımda başladı. Ortaokuldan itibaren hayalimdeki araba E36 kasa BMW M3'tü. Arabalara ilgi duymamda bir abiyle büyümenin etkisi de var ama "Kadınlar iyi araba kullanamaz, kadınlar yapamaz" söylemlerinin bende itici güç oluşturduğunu da düşünüyorum.

SIRENA 58 COUPÉ 2020 MİAMİ BOAT SHOW'DA GÖRÜCÜYE ÇIKTI

Türkiye'nin küresel tekne üreticisi Sirena Marine, 13-17 Şubat tarihleri arasında gerçekleşen 2020 Miami Boat Show'da, öncelikle Amerika ve Kuzey Avrupa pazarını hedefleyerek ürettiği Sirena 58 Coupé ile gövde gösterisi yaptı. Coupé versiyonu, farklı karakter özelliklerine sahip bir tekne olarak mevcut 58 serisinin özelliklerini daha da ileri taşıyor.



Türkiye'nin önde gelen gruplarından biri olan Kıraça Holding'in çatısı altında faaliyet gösteren ve dünyanın farklı bölge ve ülkelerindeki deniz tutkunları tarafından tercih edilen Sirena Marine, Amerika pazarını hedefleyerek ürettiği Sirena 58 Coupé'yi, 13-17 Şubat tarihleri arasında gerçekleşen 2020 Miami Boat Show'da görücüye çıkardı. Sirena 58 Coupé, Sirena Marine'in "Express" tarzı yat tercihi olan müşterilere yönelik geliştirdiği bir model olarak dikkat çekiyor. Gövde ve üst tasarımı efsanevi yat tasarımcısı Germán Frers'e ait olan modern bir tasarıma

ve yenilenmiş daha alçak bir üst yapıya sahip Sirena 58 Coupe; standart makineleri ile 26 knot üzeri maksimum hıza ulaşabiliyorken, özel gövde formu sayesinde yakıt tasarrufu sağlayarak 10 knot hızda 850 milden fazla menzil kot edebiliyor. Ana güvertede birleşik bir iç alan, ünlü İtalyan iç mimar Tommaso Spadolini tarafından tasarlanan ferah ve havadar bir iç mekân sunuyor.

Coupé versiyonunun farklı karakter özelliklerine sahip bir tekne olarak mevcut 58 serisinin özelliklerini daha da ileri



taşıdığını vurgulayan Sirena Marine Ticari Direktörü (CCO) Ali Onger, Sirena 58 Coupé'nin kendine geniş ve yeni fikirlere açık bir kitle bulacağından emin olduğunu belirterek şöyle devam ediyor: "Müşterilerimiz için hazırladığımız tüm seçeneklerimiz konusunda kendimize güveniyoruz. Miami Boat Show'da sergilediğimiz Sirena 58 Coupé'ye, benzersiz bir kalite, stil, boyut ve performans kombinasyonu arayan potansiyel Kuzey Amerikalı alıcıların gösterdiği ilgiden son derece memnunuz".

Keyifli bir yaşam ve müthiş esneklik...

Neredeyse tamamen açılabilen dört panelli bir kapı ile salon ve mutfak, sınıfının en geniş kış havuzluk alanı ile buluşuyor. Tavandan kışa doğru açılan elektrik kontrollü güneşlik sayesinde gölgeye kavuşan arka güverte, keyfine düşkün yaşayanlar için faydalı yeni bir tasarım sunuyor. Sirena 58 Coupé, üst güverteye ihtiyaç duymayan müşteriler için şu

iki dünyayı en iyi şekilde yansıtıyor: Keyifli bir yaşam ve müthiş esneklik. Bu iki kavram kendini hem konaklamada hem de teknenin genel performansında gösteriyor.

Yeni Sirena 58 Coupé'nin öne çıkan özellikleri:

- *Kıyı sularda seyirde ve alçak köprüler altından geçerken gezinme kolaylığı sağlayan daha alçak üst yapı*
- *İsteğe bağlı açılabilen tavan sunroof camları, her yönde kesintisiz görüntü sunan ferah ve aydınlık salon alanı*
- *CE, A kategori sınıfı (okyanus şartlarına uygun) tekne özellikleri ve yapı sağlamlığının yanında esnek iç mekân seçenekleri*

