



OTONOMİ

"Otomobil Tutkusu Birleştirir"

FORMULA 1™

Yeniden İstanbul'da

İKİNCİ EL OTOMOBİL TİCARETİNDE YENİ DÖNEM BAŞLADI

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan:
"İkinci El Taşıt Ticareti Yapanlar
Yetki Belgesi Olmadan
Ticari Faaliyette Bulunamayacak."

İş Dünyasının
Önem Kazanan Değerleri:

CİRO YÖNETİMİ, MÜŞTERİ ODAKLILIK VE ÇEVİKLİK



YENİ MERCEDES-BENZ E-SERİSİ TÜRKİYE'DE

E-Serisi Sedan ile otomobil zekâsı artık
daha heyecan verici ve dinamik hale geliyor



MÜSİAD EXPO 2020 için
Geri Sayım Başladı



Bir Dünya Markası
Wenta Şirketler Grubu



"Next Level Üreten Kadınlar Kulübü"
Kadınları Sanatla Buluşturuyor

DYNOBİL OTO EKSPERTİZ

DYNO TESTİ

FREN TESTİ

SÜSPANSİYON TESTİ

YANAL KAYMA TESTİ

ARAÇ OBD KONTROL

KAPORTA BOYA ANALİZİ

MEKANİK KONTROL

İÇ EKSPERTİZ

DIŞ EKSPERTİZ

YOL TESTİ

HEMEN ARA
RANDEVU AL!



157
ŞUBE

555 NOKTA
EKSPERTİZ

0850 840 92 92
www.dynobil.com



DYNOBİL®
OTO EKSPERTİZ ÇÖZÜMLERİ
"Bizim fikrimiz, sizin güveniniz"

DYNOBİL GOLD CARD

157 BAYİMİZDE KULLANABİLECEĞİNİZ

İNDİRİMLİ EKSPERTİZ

KARTI

UYGUN FİYAT

EN İYİ KALİTE

UYGUN FİYAT

EN İYİ KALİTE

UYGUN FİYAT

EN İYİ KALİTE



Başvuru için:

+90 (850) 840 92 92

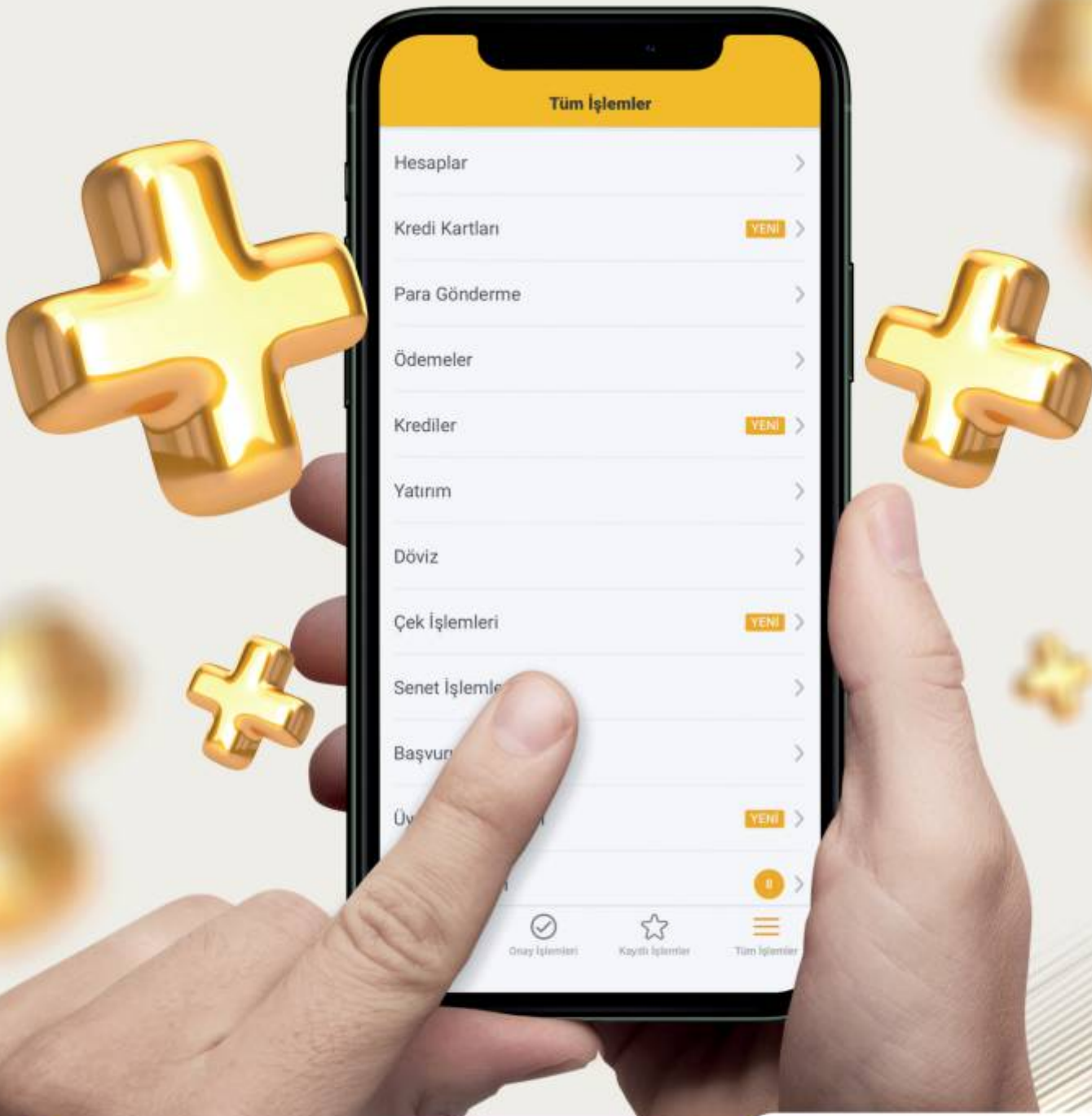
+90 (542) 397 05 44

DYNOBİL®
oto ekspertiz güvenle
"BİZİM FİKRİMİZ, SİZİN GÜVENİNİZ"

Yenilenen Ticari Mobil Bankacılık ile tüm işlemler parmağınızın ucunda!

Şimdi siz de VakıfBank Mobil uygulamasını indirin, kredi kartı işlemlerinden, çek/senet işlemlerine, kredi işlemlerinden barkod okutarak gerçekleştirilen vergi ödemelerine kadar tüm bankacılık işlemlerinizi anında ve kolaylıkla gerçekleştirin.

VakıfBank, daima sizinle.



444 0 724 | vakifbank.com.tr

VakıfBank
Burası Sizin Yeriniz

 /vakifbank



Değerli OTONOMİ Okuyucuları,

Tüm dünyayı derinden sarsan pandemi ile savaş vermeye devam ediyoruz. Ümit ediyoruz ki en yakın zamanda hepimizin yaşantısını derinden etkileyen bu illeti bertaraf edecek ve normal yaşamımıza devam edeceğiz...

Ülkemiz için, vatandaşlarımız için çok önemli olan bir gelişmeyi de yaşıyoruz ki bu zor dönemde bir nebze de olsa içimize su serpti; bildiğiniz gibi MASFED olarak uzun zamandır mücadelesini verdiğimiz, ikinci el otomobil ticaretinde yaşanan sıkıntıların önüne geçilmesini sağlayacak olan yönetmelik resmi gazetede yayınlanarak yürürlüğe girdi.

Bu yazımı yönetmelikte emeği geçenlere teşekkürle ayırmak istiyorum...

Başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere Milliyetçi Hareket Partisi Genel Başkanı Sayın Devlet Bahçeli'ye, Hazine ve Maliye Bakanı Sayın Berat Albayrak'a, İçişleri Bakanı Sayın Süleyman Soylu'ya, Adalet Bakanı Sayın Abdülhamit Gül'e, Ticaret

Bakanı Sayın Ruhsar Pekcan'a, Çevre ve Şehircilik Bakanı Sayın Murat Kurum'a, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Sayın Zehra Zümrüt Selçuk'a, Ticaret Bakan Yardımcısı Sayın Seza Uçarmak'a, Milletvekillerimiz Sayın Ceyda Bölünmez Çankırı ve Sayın Erkan Haberal'a, TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıklioğlu'na, AK Parti Ankara İl Başkanı Sayın Hakan Han Özcan'a, Milliyetçi Hareket Partisi Ankara İl Başkanı Sayın Turgay Baştuğ'a, Mesleki Yeterlilik Kurumu Başkanı Sayın Adem Ceylan'a, TOKİ Başkanı Sayın Ömer Bulut'a, TOKİ Başkan Yardımcısı Sayın Dursun Baştürk'e, TESK Başkanı Sayın Bendeve Palandöken'e, MÜSİAD Genel Başkanı Sayın Abdurrahman Kaan'a, Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürü Sayın Adem Başar'a, Adalet Bakanlığı Hukuk İşleri Genel Müdürü Sayın Hakan Öztatar'a, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Yerel Yönetimler Genel Müdürü Sayın Turan Konak'a, Türkiye Noterler Birliği Genel Başkanı Sayın Dursun Cin'e, Türkiye Noterler Birliği Genel Sekreteri Sayın İbrahim Gül'e, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Sayın Şekip Avdagiç'e, Ankara Ticaret Odası Başkanı Sayın Gürsel Baran'a, İzmir Ticaret Odası Başkanı

Sayın Mahmut Özgener'e, MÜSİAD Ankara Şubesi Başkanı Sayın Hasan Basri Acar'a, TOBB Türkiye Otomotiv Ticaret Meclisi Meclis Başkanı Sayın Yüksel Mermere'e, Ticaret Bakanlığı Eski Müsteşar Yardımcısı Sayın İsmail Yücel'e, Ticaret Bakanlığı Eski İç Ticaret Genel Müdürü Sayın Adnan Yankın'a ve sayamadığım emeği geçen herkese tüm sektörümüz ve MASFED ailesi adına teşekkürlerimi sunarım.

İkinci el otomobil ticaretinin adil koşullarda, kolay, hızlı ve güvenli bir ortamda yapılmasını sağlayacak, kayıt dışılığı da ortadan kaldırarak sektöre düzen getirecek, ikinci el motorlu kara taşıtlarının ticaretini düzenleyecek olan yönetmeliğin ülkemize hayırlı olmasını dilerim.

Yine güzel gelişmeler ve iyi haberlerin olacağı yeni sayılarda buluşmak üzere...

Aydın Erkoç
MASFED Genel Başkanı

DÜNYANIN MARKALARI MARKALARIN DÜNYASI

acity
PREMIUM OUTLET

kime sorsan bilir...





MASFED Adına İmtiyaz Sahibi: **Aydın Erkoç**

Genel Yayın Yönetmeni: **Dilek Kesici**

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Mahmut Ulucan**

Haber Merkezi: **Yeşim Çelikten, Dilek Kesici, Gökberk Bozdemir, Ahmet Bülent, Hanife Melek, Ekin Bakır**

Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü: **Sevim Dilan Boran**

E-mail: **sdilanboran@gmail.com**

Hukuk Danışmanı: **Av. Hüseyin Çakmak**

Yayın-Tasarım: **Next Medya**

Basım Yeri: **Desen Ofset A.Ş. Birlik Mah. 448. cad. 476. Sk. No: 2 Çankaya/Ankara**

Tel: **0312 496 43 43**

Baskı Tarihi: **15.09.2020**

Yönetim Merkezi: **Saracalar Mah. Turgut Özal Blv. No.: 351 Akyurt / Ankara**

www.otonomidergisi.com

İletişim: **0554 595 58 95**

Yayın Türü: **Yaygın Süreli Yayın**

ISSN: **2459-0088**

2 ayda bir yayınlanır. Eylül - Ekim 2020

Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen veya kısmen alıntı yapılamaz.

Yayımcı : Next Medya ve İletişim H. Dilek Kesici

Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren ve yazarlarına aittir.

Bu yayının prodüksiyonu, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.



Değerli Okurlar

Yeniden buluşmanın mutluluğunu yaşarken, başta pandemi etkisi olmak üzere sizi bir nebze olumsuzluklardan ve yoğun gündemden uzaklaştırmak, güzel haberlerle karşılamak için epey uğraş verdik...

Yine dopdolu bir sayı ile karşınızdayız. Önce ikinci el sektörü ile ilgili yaşanan önemli gelişme ile başlayalım. Bildiğiniz gibi ikinci el yönetmeliği resmi gazetede yayımlanarak yürürlüğe girdi. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, MASFED Başkanı Aydın Erkoç ve İMAS Başkanı Hayrettin Ertemel'in konuyla ilgili detaylı açıklamaları özel haber dosyamızda...

Bu sayımızın kapak konusu Ağustos ayı sonunda Türkiye'de de satışa sunulan yeni Mercedes Benz E Serisi... Bu heyecan verici otomobili size yakından tanıttık; Lexus'tan Maserati'ye, Alfa Romeo'dan Volkswagen'e kadar otonominin seçtikleri ile sizi keyifli bir yolculuğa götüreceğiz.

Okuyucularımıza farklı perspektifler sunacak, ufuk açıcı araştırmalarımız da ilginizi çekecek. Covid-19 ve pandeminin en çok etkilediği alanlardan biri olan eğitimde özellikle üniversite çağındaki gençler kaygı duyuyor. Gençlerin hayalindeki üniversiteyi anlattığı araştırma çalışması önemli ipuçları veriyor.

Haziran itibarıyla normalleşme süreci başladı; bu yeni süreç yeni yaklaşımları da beraberinde getirdi. Bu sayımızda yer

verdiğimiz Simon-Kucher&Partners Türkiye'nin çalışması, özellikle KOBİ'lerin ekonomik sürdürülebilirliğini devam ettirebilme ve değişime ayak uydurabilme konularında rehber niteliğinde olacaktır...

Yeni yaklaşımlardan bahsettiğimiz bu dönemde digitalleşmeye yönelim de kaçınılmaz bir gerçek. Bir yandan artan Covid vaka sayıları korkuturken uzmanlar aralıksız olarak sosyal mesafe, hijyen, maske uyarılarına devam ediyor; diğer yandan da yaşamın kısıtlanmasıyla sosyal ve kültürel etkinliklerden uzak kalan, psikolojik yönden de sıkıntılar yaşayan bireyler ne yapacağını bilmiyor. Tam da bu döneme uygun, pek çok kuruluşa da örnek olacak Next Level AVM'nin Next Medya ile birlikte hayata geçirdiği bir projeyi de sizinle paylaşmak istedik. Detaylarını sayfalarımızda bulabileceğiniz projede sanatla tanışmak, hobi edinmek ya da geliştirmek isteyen kadınlar AVM tarafından hazırlanan eğitim videolarını izleyerek evlerinde sanatsal eşyalar, objeler yapmayı öğrenecek yani üretecekler. Üstelik kullanacakları malzemeler de AVM'nin hediyesi olacak.

Burada yer veremediğim onlarca konu, her birinden faydalanacağımız özel konuklar, sağlıktan seyahate, kültürden sanata pek çok renkli sayfa sizi bekliyor...

Yeni sayıda sağlıklı buluşmak dileğiyle...

Dilek Kesici
Gen. Yay. Yön.

YENİ Mercedes-Benz E-Serisi TÜRKİYE'DE

Markanın Kalbi olarak da kabul edilen ve Türkiye'de büyük ilgiyle karşılanan E-Serisi Sedan ile otomobil zekâsı artık daha heyecan verici ve dinamik hale geliyor.



Tasarım, teknoloji ve zekâsıyla, yenilenen Mercedes-Benz E-Serisi, 20 Ağustos itibarıyla Türkiye'de satışa sunuldu. Teknoloji ve konforun ideal birleşimi Edition 1 paketinde 754.500 TL'den başlayan fiyatlara sahip olan yenilenen Mercedes-Benz E-Serisi'nde, dinamik görünümüyle dikkat çeken E 200 d, E 220 d 4MATIC ve E 63 S 4MATIC+ motor seçenekleri mevcut. Ön farlar [LED Yüksek Performanslı Farlar, MULTIBEAM LED teknolojiye sahip farlar opsiyonel] ve arka aydınlatma grubu ile birlikte ön ızgara ve ön tamponun da tasarımı yenilendi.



Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı Şükrü Bekdikhan Yeni E-Serisi'nin Türkiye'de satışa sunulmasıyla ilgili olarak yaptığı açıklamada; "Markanın Kalbi" olarak da kabul edilen ve Türkiye'de büyük ilgiyle karşılanan E-Serisi Sedan, Mercedes-Benz tarihinin en yüksek satış adedine ulaşan modeli olarak öne çıkıyor. E-Serisi Sedan ile tüm dünyada yakalanan bu başarıyı, Türkiye'de de önceki yıllarda olduğu gibi sürdürmeyi hedefliyoruz." dedi.

Yeni E-Serisi ile otomobil zekâsının artık daha heyecan verici ve dinamik hale geldiğini belirten Şükrü Bekdikhan; "Yeni E-Serisi Sedan gerek tasarım, gerekse de teknoloji noktasında bir kez daha güncellendi. Yeni E-Serisi'nin dinamik

ŞÜKRÜ BEKDİKHAN

Yeni E-Serisi ile otomobil zekâsı artık daha heyecan verici ve dinamik hale geliyor ■■■■■■

görüntüsüyle, heyecan uyandıran yenilikçi tasarımı kadar kaliteli ve nitelikli iç mekânıyla da dikkatleri üzerine çekeceğine inanıyoruz. E-Segmenti'ne adını veren E-Serisi modellerimiz Türkiye'de her zaman bu klasmanın en iyi tekliflerinden birini sunarak en fazla tercih edilen otomobillerinden oldu. Mevcut durumda Yeni E-Serisi Sedan'ın satışlarına başlarken kasım başında satışa çıkarmayı planladığımız Coupé ve Cabriolet seçenekleriyle de iddiamızı sürdürüleceğiz." dedi.

Edition 1: Teknoloji ve Konforun İdeal Birleşimine Tanık Olun

Yeni E-Serisi'nin, Edition 1 adındaki ilk üretime özel paketinde kapsamlı bir donanım kombinasyonu sunuluyor. Maksimum ayrıcalık ve konfor için tasarlanan Yeni E-Serisi Edition 1, hayatı kolaylaştıran özelliklerle donatıldı. Artırılmış gerçekliğe sahip navigasyon, Burmester surround ses sistemi, 2 adet 12.3 inç geniş ekranlı kokpit ve kablosuz cep telefonu şarj fonksiyonu teknolojik bileşenleri oluştururken, otomatik bagaj kapağı kapatma sistemi, kapı kapama yardımcısı [Vakumlu kapılar] ve güneş

koruma paketi, sürücü ve yolcular için maksimum konfor sunuyor.

Yeni Nesil Sürüş Yardım Sistemleriyle Daha Konforlu

Yeni Mercedes-Benz E-Serisi ile birlikte yeni nesil sürüş yardım sistemleri programa dâhil oldu. Yeni nesil direksiyon, kapasitif sensörler yardımıyla Eller Direksiyonda Denetimi yapıyor. DISTRONIC, Aktif Takip Yardımcısı yol koşullarına göre hızı uyarlıyor. Aktif Dur-Kalk Yardımcısı, Aktif Direksiyon Yardımcısı ve Sürüş Yardım Paketi bulunan modellerde, Dönüş ve Çapraz Trafik Fonksiyonu ve Araçtan Çıkış Uyarı sistemiyle güvenlik daha da ileriye taşıyor. Fonksiyonları geliştirilen Park Paketi, 360° kamera sistemi ile yandan görünüm özelliği sunuyor. Ayrıca otomatik park fonksiyonu paralel ve dikey park dışında ilk kez taralı alanlarda da çalışıyor.

İç mekân da daha fazla konfor sunmak üzere güncellendi. Standart olarak iki adet 12,3 inçlik geniş ekranlı kokpit, LINGUATRONIC akıllı sesli komut sistemi ve artırılmış gerçekliğe sahip navigasyon ile birlikte MBUX kullanıma sunuluyor. İç Mekân Yardımcısı, ENERGIZING COACH ile birlikte ENERGIZING Konfor Paketi ayrıca ENERGIZING Koltuk Kinetiği sürüş konforuna katkı sağlıyor.

Yeni ürün tamamlayıcı ve opsiyonel donanım kategorisi URBAN GUARD araç koruma ile hırsızlığa ve hasara karşı etkin bir koruma sağlamak üzere opsiyonel olarak sunuluyor.

Dinamik Tasarımda Donanıma Göre Farklı Seçenekler

E-Serisi ürün gamına yönelik dinamizm ve kalite algısını daha da artırma süreci devam ediyor. Exclusive versiyonu özel ön ızgarası, motor kaputunda dik konumda duran yıldız ve ön tampondaki krom süslemelerle isminin hakkını veriyor.

AMG tasarım konsepti, AMG Performans modellerini andıran yeni tampon tasarımlarıyla daha sportif bir görünüm sergiliyor. AMG tasarım konsepti versiyonları güç kubbelerine sahip bir motor kaputuyla donatılıyor. E-Serisi'nde standart olarak LED Yüksek Performanslı Farlar sunulurken, ULTRA RANGE Uzun Far dâhil MULTIBEAM LED teknoloji farlar opsiyonel olarak sunuluyor. Yeni tampon, iki parçalı arka aydınlatma grubu ve yeni bagaj kapağı ile tasarımcılar, Sedan versiyonun arkasını da yeniden yorumladı. Stop lambalarının iç tasarımı tüm versiyonlarda yeniden düzenlendi.

Yeni E-Serisi ile birlikte; Metalik Yüksek Teknoloji Gümüşü, Metalik Grafit Grisi ve Metalik Mojave Grisi olmak üzere üç yeni renk daha üretim programına eklendi. Ayrıca yakıt ekonomisine katkı sağlayan aerodinamik jantlarla seçenekler artırıldı.

Fındık Kahvesi/Siyah [Exclusive] ve Macchiato Beji/Magma Gri [Exclusive] döşeme kombinasyonlarıyla açık damarlı gri dişbudak ağacından, mat cilalı ahşap süslemeler, kahverengi ceviz ağacından parlak cilalı süslemeler, açık tonlu karbon görünümlü alüminyum süslemeler olmak üzere yeni renk ve malzemelerle kalite algısı artırılıyor.

Koltuklar Mercedes-Benz'e özgü uzun yol konforuyla yenilikçi ve şık tasarımı harmanlıyor. Özellikle uyarlanabilir sürücü oturma pozisyonu üstün konfor sunuyor. Ön koltukların tasarımı ve şekli iç mekândaki sportif havayı tamamlıyor. Konfordan ödün vermeden yanal destekleri ile vücudu kavrayan koltuklar donanım seviyesine bağlı olarak daha sportif veya daha konforlu bir forma sahip. Suni deri ARTICO'dan napa deriye kadar farklı malzemeler tercih edilebiliyor.

Dur-Kalk Trafikte ve Park Ederken Daha Fazla Yardım

Yeni E-Serisi, sürücüyü desteklemek üzere Mercedes-Benz'in en güncel sürüş

yardımlarıyla donatılabilir. Söz konusu sistemler sayesinde E-Serisi, sürücünün reaksiyon göstermekte yetersiz kaldığı durumlarda müdahale ederek üst seviye bir aktif güvenlik sunuyor. Eller Direksiyonda Denetimi artık kapasitif olarak çalışıyor. Bu, özellikle yarı otonom sürüşlerdeki konforu artırıyor.

E-Serisi standart olarak otonom frenleme ile birçok durumda bir çarpışmayı önleyen veya şiddetini azaltan Aktif Fren Yardımcısı ile donatılıyor. Sistem olağan şehir içi sürüş hızlarında duran araçlarla yoldan karşıya geçen yayaları da algılıyor ve koşullara bağlı olarak fren yaparak çarpışmayı önleyebilir. Sürüş Yardım Paketi kapsamında artık karşı şeride geçerek yapılan dönüşler de destekleniyor.

Sürüş Yardım Paketi kapsamında isteğe bağlı olarak bazı akıllı sürüş fonksiyonları sipariş edilebiliyor. Harita verileri kadar Trafik Levhaları Yardımcısı [AB levha standartlarına göre çalışmaktadır] ile araç hızını, hız sınırlarına uyarlayan Aktif Hız Sınırı Yardımcısı bunlardan biri. Virajlar, kavşaklar, otoyol girişleri, T-kavşaklar ve otoyol katılımları ile çıkışları gibi yol koşullarına uygun hız uyarı da kapsama giriyor.

Otoyoldaki dur-kalk trafikte Aktif Dur-Kalk Yardımcısı yol şeritlerinin tespit etmesi halinde 60 km/s hıza kadar Şerit Takip ve Mesele Takip Sistemleri'nin görevini üstleniyor. Sistem bir dakikaya kadar olan durma sürelerinde aracı tekrar otomatik olarak harekete geçirebiliyor. Aktif

Direksiyon Yardımcısı, çok şeritli yollarda Acil Durum Şeridi işleviyle sürücüyü yardımcı olabiliyor ve aracın merkezden uzaklaşmasını sağlıyor. Sistem otoyollarda 60 km/s'nin altındaki hızlarda çevredeki araçlara veya tanımladığı yol çizgilerine göre kendini uyarlıyor. Yol çizgilerini algılamaması halinde E-Serisi daha da önce de olduğu gibi öndeki aracı takip ediyor.

Araçtan Çıkış Uyarı sistemiyle Aktif Kör Nokta Yardımcısı araçtan çıkış anında ek bir güvenlik sağlıyor. Kör noktada ve risk bölgesinde bir araç algılandığında fren yaparak müdahale edebilen sistem, kör noktada bir araç veya bir bisiklet olması halinde duran araçtan çıkmak üzere olan yolcuyla dikiz aynasında görsel bir sinyal ile uyarıyor. Yolcunun yine de elini kapı koluna atması halinde sesli bir uyarı eşliğinde ilgili kapıdaki ortam aydınlatması kırmızı yanıp-sönüyor. 7 km/s'den daha hızlı hareket eden araçları algılayan sistem, araç stop edildikten sonra üç dakika daha etkin kalmaya devam ediyor.

PARKTRONIC ve 360° kameraya sahip Aktif Park Yardımcısı, otomatik park etme ve park yerinden çıkma desteği sunuyor. Sistem, paralel ve dikey park dışında garaj yerlerinde de park yerini bulma ve otomatik park etme ve park yerinden çıkma [Eğer otomatik park edildi ise] sürecini kolaylaştırıyor. Yeni E-Serisi aynı zamanda geniş bir alanda park yeri olarak işaretlenen noktaları da park yeri olarak tespit edebiliyor. 360° kamera yandan görünüm de dâhil olmak üzere çok daha gerçekçi bir görüntüyü multimedya ekranına aktarıyor. Sistem, ayrıca geri manevra ile park yerinden çıkarken arkadan geçmekte olan araçlar konusunda da sürücüyü uyarabiliyor.

İç Mekânda Daha Fazla Konfor: MBUX, ENERGIZING Konfor Yönetimi

Yeni E-Serisi ile birlikte; tamamı deri, ahşap-deri ve spor olmak üzere üç farklı versiyonuyla tamamen yeni bir direksiyon kullanıma sunuluyor. Kumanda noktalarına parlak siyah ve çerçeveler ile süslemeler ise Gümüş Gölge renginde kullanılıyor. Direksiyon üzerindeki dokunmatik kontroller kullanılarak gösterge paneli ve medya ekranı kumanda ediliyor. Sürücünün direksiyon simidini kontrol edip-etmediği artık kapasitif bir algılama ile gerçekleşiyor.

**Yeni
Mercedes-Benz
E-Serisi Sedan,
kapsamlı bir şekilde
güncellenen ürün
ailesinin ilk temsilcisi
olarak, zekâsı ve
yenilenen dinamik
görünümüyle öne
çıkıyor.**

Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı Şükrü Bekdikhan:
"Markanın Kalbi" olarak da kabul edilen ve Türkiye'de büyük ilgiyle karşılanan E-Serisi Sedan, Mercedes-Benz tarihinin en yüksek satış adedine ulaşan modeli olarak öne çıkıyor. E-Serisi Sedan ile tüm dünyada yakalanan bu başarıyı, Türkiye'de de önceki yıllarda olduğu gibi sürdürmeyi hedefliyoruz. Yeni E-Serisi ile otomobil zekâsı artık daha heyecan verici ve dinamik hale geliyor."

Yeni E-Serisi'nde en güncel MBUX [Mercedes-Benz Kullanıcı Deneyimi] multimedya sistemi nesli kullanılıyor. Standart olarak iki tane 12,3 inç/31,2 cm ekran devreye giriyor. Yüksek çözünürlüklü ve büyük ekranlar gerek gösterge, gerekse de multimedya ekranında bilgilerin okunmasını kolaylaştırıyor.

Kullanıcı ruh hali veya iç mekân konseptine uygun olarak dört farklı ekran temasından birini seçebiliyor. "Modern Classic" geleneksel göstergeleri daha

modern bir şekilde yorumluyor. "Sport" türbin şeklinde göstergeler ve turuncu/siyah renk uygulamasıyla daha sportif bir görünüm sergiliyor. Kademeli, dijital yapıyı azaltarak şekilleri en aza indiriyor. "Yalın" seçeneği ise ekrandaki içeriği gerekli olana indiriyor.

Medya ekranının dokunmatik ekran özelliği ve aktif yönlendirme özelliğini barındırdan artırılmış gerçekliğe sahip navigasyon, diğer önemli özellikler olarak öne çıkıyor. Sistem, çevrenin video görüntüsünü oklar veya bina numaraları

gibi yararlı bilgilerle zenginleştiriliyor. Sistem, sürücüye trafik ışıklarında da destek sağlıyor ve araç trafik ışıklarında ilk pozisyonda ise güncel trafik ışığı ekranda gösteriliyor.

İsteğe bağlı olarak sunulan MBUX İç Mekân Yardımcısı, hareketlerin algılanması da dâhil olmak üzere konfor ve MBUX fonksiyonlarını sezgisel ve doğal bir şekilde kullanılmasına imkân tanıyor. Örneğin bir elin dokunmatik ekran veya orta konsoldaki Touchpad üzerine yaklaşmasıyla ekrandaki görüntü değişiyor ve ekrandaki her bir unsur ön plana çıkıyor.

Yeni E-Serisi'nde sunulan ENERGIZING Koltuk Kinetiği, minder veya sırtlıkta minik hareketler yaparak oturma pozisyonunun değişmesini sağlıyor. ENERGIZING Konfor Paketi, çeşitli konfor sistemlerini birbirine bağlıyor, aydınlatma ve müzik türlerinin yanı sıra masaj fonksiyonlarını kullanarak farklı sağlık programları oluşturuyor. ENERGIZING COACH akıllı bir algoritmaya dayanıyor, duruma ve bireysel ihtiyaçlara bağlı olarak programlardan birini öneriyor.



DOĞRU STRATEJİSİ, ÇEVRECİ TASARIMLARI VE KALİTELİ ÜRÜNLERİYLE DÜNYA MARKASI **WENTA ŞİRKETLER GRUBU**



Sektörde 40 yılı aşkın tecrübesi bulunan, Wenta Şirketler Grubu'nun kurucusu, Yönetim Kurulu üyesi Fatih Aydın ile sektöre dair bir söyleşi gerçekleştirdik. Wenta'nın sürekli kendini geliştiren, vizyoner yapısını ve hedeflerini anlatan Aydın, sektörde karşılaştıkları sıkıntıları ve çözüm önerilerini de sizler için değerlendirdi. Keyifle okumanız dileğiyle...

Fatih Bey öncelikle sizi tanıyabilir miyiz?

Havza/Samsun'da doğdum. İlkokul, ortaokul ve liseyi Havza'da bitirdim. 1976 yılında Gazi Üniversitesi Makine/gece bölümünü kazandım. Gündüz çalışıp gece okudum. 1976 yılından itibaren Basıncılı kaplar, ısıtma, buhar, kızgın yağ kazanları ile ilgili, Türkiye'nin önde gelen firmalarında çalıştım ve yöneticilik yaptım. Sektörde 44 yıllık deneyime sahibim... 23 yıl önce Wenta Şirketler Grubu'nu kurdum ve halen yönetim kurulu üyesiyim.

Faaliyet gösterdiğiniz sektörde karşılaştığınız sorunlar nelerdir?

Bu alanda yapılmış olan yasal mevzuat düzenlemeleri ya eksik ya da uygulanabilirliği olmayan düzenlemelerdir. Bu alanda sektör dernekleri ile ilgili kurum/ kuruluşların bir araya gelerek sektörün ihtiyaç duyduğu alanlarda çok ciddi çalışma yapmaları gerekir. Isıtma sektörü çarpık bir şekilde büyümesini ve gelişimini sürdürmektedir. Bir yandan modası geçmiş ama yeni gibi pazara sunulan sistemler bir yandan da merdiven altı ve standart dışı üretilen

ürünler ile karşı karşıyayız, ülkemizde yaklaşık 10 milyon /adet konut stoku düşünüldüğünde; binlerce milyonlarca insan yabancı markaların eline bırakılmıştır. Enerji verimliliği kanunu ve ikincil mevzuat çalışmaları kapsamında yapılan düzenlemelerde belirli metrekaresindeki binalarda merkezi ısıtma sisteminin kullanılması öngörülmesine rağmen yabancı firmaların kurduğu lobi faaliyetleri sonucu kanun uygulanamaz hale getirilmiştir. Verimsiz ve kısa ömürlü sistemler kurulmaya başlandı. Bu verimsiz ve kısa ömürlü sistemlere karşı yerli üreticimizi koruyacak ve

kollayacak düzenlemeler yapılmıyor veya yapılıyorsa da yerli üreticiyi koruyamıyor.

Gelişmiş ülkeler ısıtma ve endüstriyel sistemlerin imalatını yapan firmalara ucuz hammadde, ucuz enerji, işçi sosyal hak yardımları, nakliye desteği ve faizsiz kredi vb. imkanlarını sunan mevzuat düzenlemeleri varken bizde de benzer çalışmaların ivedilikle yapılması gerekmektedir.

Her sektörde olduğu gibi bizim sektörümüzde de kalifiye personel sıkıntısı had safhadadır. Bu sorunun aşılabilesinin temel koşulu mesleki eğitim veren okulların sayısının artırılması ve okullarda branşlaşma eğitiminin verilmesidir.

Wenta Şirketler Grubu olarak; sektörün gelişmesi ve büyümesi için eğitimin gerekli olduğuna inanmaktayız. Okumak, araştırmak kişinin vizyonunu açar, analitik düşünmesini sağlar. Bilgi sahibi olmak, teknolojiyi takip etmek ve yaptığı iş ile ilgili donanımlı olmak kişiyi başarıya götürür. Bu nedenle Wenta Şirketler Grubu olarak kendi bünyemizde çalışan personelimize çalışma alanlarıyla ilgili tekamül kursları da dahil olmak üzere belli periyotlarla iş başı eğitimleri düzenlenmektedir.

En iyi yatırımın insana olan yatırım olduğu felsefesiyle bütüncül bir yaklaşım sergileyen Wenta Şirketler Grubu; başta kendi şirket çalışanları olmak üzere tüm paydaşlarının eğitimlerini kapsayan eğitimleri planlamaktadır.

Bunun için Wenta Şirketler Grubu bünyesinde kurduğumuz Wenta Buhar Okulu'nda; uluslararası düzeyde kabul gören buhar eğitim programları verilmektedir. Sürekli gelişen ve kendini yenileyen sektörümüzde buhar eğitim programları güvenilir ve tecrübeli personel yetişmesi açısından son derece önem taşımaktadır.

Wenta Buhar Okulu'nda gelecekte meslektaşlarımız olacak üniversite öğrencilerine, sanat sınıfı personele ve meslektaşımız olan mühendislere yönelik eğitim programları verilmektedir. Uluslararası standartlarla desteklenmiş, gerçeğe dayalı teorik ve pratikle laboratuvar ortamında deneyimleme, test yoluyla verilen eğitim; akademik beceriyi, bilgiyi, iş kalitesi ve güvenilirliği hedeflemektedir. Sektör çalışanlarının ve gelecek nesillerin, insana değer veren, konusunda donanımlı, Wenta markasının liderliğinin; bu markanın parçası olan herkesin yenilikçi, dürüst ve alanında uzman olmasıyla sürdürülebilir olacağına inanıyoruz.

Bildiğimiz kadarıyla Ankara'nın yanı sıra Kırşehir ve İzmir'de de üretim tesisleriniz bulunuyor. Bunlardan bahseder misiniz, üretim süreçlerinde en çok önem verdiğiniz hususlar nelerdir?

Wenta Şirketler Grubu'nun en büyük hedefi; tüm çağdaş teknolojileri kullanarak yeni ürünler üretmek, ürettiğimiz bu ürünleri teknik ekip ve donanımlarla tamamlayarak müşteriye sunmak, sektörümüzde çalışan tüm

mühendis ve çalışanlarla iş birliği içinde olmaktır.

Bu misyon çerçevesinde; tüm çağdaş teknolojileri kullanarak yeni ürünler üretmek, ısıtma sektöründeki teknolojik gelişmeleri yakından takip etmek, ürettiğimiz ürünlerin kalitesini artırarak sorunlara uygun çözümler üretmektir.

Temel hedefimiz; kalite ilkelerimiz doğrultusunda, müşterilerimizin beklentilerinin ötesinde bir kaliteyi bütün üretim ve hizmet süreçlerimizde gerçekleştirmektedir.

Bu hedefe en sağlıklı şekilde ulaşmanın "toplam kalite" ile olacağının bilincindeyiz. Bunun için kalite yönetim sistemimizin ISO 9001 koşullarına uyarlanması "toplam kalite" ve ulaşmanın birinci aşaması olarak görmekteyiz. "Buhara kazanları, sıcak su kazanları, kızgın yağ kazanları, kızgın su kazanları, ön ocaklı buhar kazanları, buhar jeneratörleri, hidrafor ve genişleme tankları, ekonomizer sistemi, degazör, seviye göstergeleri, akümülayon tankları, elektrikli kalorifer kazanları, elektrikli buhar jeneratörleri, çift cidarlı ve

Ülkede ekonomik zorluklar olabilir. Ülke zaman zaman krizlerle karşı karşıya kalabilir. Bu zararlardan ve ekonomik zorluklardan kaçınmak mümkün olmayabilir. Ancak dünyadaki teknolojik gelişmelere ayak uydurmak, teknolojik yeniliklerden faydalanmak biz sanayicilerin temel görevidir.



tek serpantinli boylerle, eşanjör, çelik baca, tek ve çift serpantinli hızlı boylerler, yeraltı ve yer üstü yakıt tankları tasarımı, üretimi, montaj ve bakım hizmetleri yapan Wenta şirketler grubu; her türlü kanun ve mevzuatları, uluslararası standartları, ürün kalitesini esas alarak kalite yönetim sistemi kontrolünde hizmet sunmak, çalışanlarımızın katılımını sağlayarak, kaynakları verimli ve tekin bir şekilde kullanıp, çözüm odaklı ve kaliteli hizmet sunmak ve sistemimizi sürekli iyileştirerek müşteri memnuniyetini artırmak.

Ülkede ekonomik zorluklar olabilir. Ülke zaman zaman krizlerle karşı karşıya kalabilir. Bu zararlardan ve ekonomik zorluklardan kaçınmak mümkün olmayabilir. Ancak dünyadaki teknolojik gelişmelere ayak uydurmak, teknolojik yeniliklerden faydalanmak biz sanayicilerin temel görevidir.

Wenta Şirketler Grubu olarak; deneyimli mühendis kadrosuyla her geçen gün daha deneyimli, kompakt, modüler, güvenli ve çevreci tasarımlar yaparak hem kendini geliştirmekte ve alanında yeniliklerin

öncüsü olmaya devam etmektedir. İşler azaldığında daha akılcı olmak, planları doğru yapmak, doğru yatırım ve organizasyona hâkim olmak önem kazanır; kriz fırsatlarını yaratır. Doğru bir strateji ve doğru organizasyon, paydaşlarınız ve kararlarınızdır. Bunları nerede ne zaman ve nasıl kullanacağınızla ilgili vereceğiniz kararlar sizi doğru hedefe götürür. Günden güne karmaşık hale gelen rekabet dünyasında doğru bir strateji ile planlanmış olan ve kendi konusunda Türkiye'nin en büyük ve en çok kapasiteli emaye tesisinin bulunduğu ve bugünlerde açılışını yapacağımız İzmir Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikamızda;



Wenta Şirketler Grubu olarak; sektörün gelişmesi ve büyümesi için eğitimin gerekli olduğuna inanmaktayız. Okumak, araştırmak kişinin vizyonunu açar, analitik düşünmesini sağlar. Bilgi sahibi olmak, teknolojiyi takip etmek ve yaptığı iş ile ilgili donanımlı olmak kişiyi başarıya götürür. Bu nedenle Wenta Şirketler Grubu olarak kendi bünyemizde çalışan personelimize çalışma alanlarıyla ilgili tekamül kursları da dahil olmak üzere belli periyotlarla iş başı eğitimleri düzenlenmektedir.





yapısıyla ısıtma sektörünün en güçlü firmasıyız.

Wenta Şirketler Grubu 2018 yılında 2017 yılına göre %65 oranında büyümüştür.

Wenta Şirketler Grubu; Buhar kazanları ve basınçlı kaplar üretiminde müşteri odaklı, sürekli iyileşmeyi ve gelişmeyi hedefleyen, çalışanlarımızın katılımını sağlayan, müşteri tercihlerini ve isteklerini daima ön planda tutan, çevreye, doğaya ve topluma saygılı, yaratıcılığı destekleyen, iletişime açık tüm kaynakları verimli kullanan bir yönetim anlayışına sahiptir.

Müşterilerimiz, ortaklarımız, tedarikçilerimiz ve çalışanlarımızla bütünlük duygusu yaratmak tüm faaliyetlerimizde ISO 9001 kalite yönetim sistemi şartları, yasal mevzuat şartları ve diğer yasal şartları yerine getiren bir kalite politikasına sahibiz.

Wenta şirketler grubu; dünyada ki teknolojik gelişmeleri ve sektörel gelişmeleri yakından takip ederek geliştirdiği ve özel tasarımıyla ve kaliteli ürün üretimiyle her yıl büyüyerek gelişmektedir. Aynı zamanda da dünya piyasalarında rakipleriyle rekabet bakımından en iyi konumda olduğunu göstermektedir.

emaye akümülyasyon tankları, tek ve çift serpantinli boylerler, bakır serpantinli boylerler, elektrikli boylerler, buffer tankların üretimi/imalatı gerçekleştirilmektedir.

Wenta Makina olarak sadece Türkiye'de değil dünya genelinde tanınan bir markasınız; başarı serüveninizden, ürün ve hizmetlerinizden bahseder misiniz?

Ankara Ostim'de küçük bir atölyede başlayan üretim serüvenimiz bugün geldiği nokta itibarıyla Wenta Şirketler Grubu; Ankara ASO 1.OSB'de 4600 m² kapalı 2400 m² açık alanda, Kırşehir Organize Sanayi Bölgesinde 7000 m² alan içinde 3800 m² kapalı alanda, İzmir Kemalpaşa organize sanayi bölgesinde açık ve kapalı alanı bulunan yeni fabrika da üretim yapmaktadır.

Wenta Şirketler Grubu; tüm faaliyetlerinde ISO 9001 kalite yönetim şartları, yasal mevzuat şartları ve diğer

yasal şartları yerine getiren bir kalite politikasına sahiptir. 40 yıllık tecrübeye sahip olan firmamız; yerli ve yabancı 105 adet sertifikaya sahiptir. İstanbul'da 1000 m² lik deposu ile bölge müdürlüğü, Bakü/Azerbaycan'da müdürlük ve teknik servisimiz, Rusya'da temsilcilik/bayilik ile ülke genelinde yaygın bayilik ağı yurtdışı ve ülke içerisinde satış sonrası hizmetleri ile müşterilerine hizmet sunmaktadır.

Wenta Şirketler Grubu; üç ayrı fabrikasında; Buhar Kazanları, Buhar Jeneratörleri, kızgın yağ kazanları, kızgın su ve kalorifer kazanları, ekonomizerler, degazörler, hidrafor ve genişleme tankları, akümülyasyon tankları, tek/çift serpantinli boyler, buffer tankları ve yakıt tankları üretmektedir.

Ürettiğimiz ürünler; doğalgazlı, sıvı yakıtlı, katı yakıtlı ve elektrikli başta olmak üzere tüm yakıtlara göre üretimi olan ar-ge tasarım, üretim ve ileri teknoloji ürünleri kullanarak iş gücü, teknik donanımı ve alt

Gelişmiş ülkeler ısıtma ve endüstriyel sistemlerin imalatını yapan firmalara ucuz hammadde, ucuz enerji, işçi sosyal hak yardımları, nakliye desteği ve faizsiz kredi vb. imkanlarını sunan mevzuat düzenlemeleri varken bizde de benzer çalışmaların ivedilikle yapılması gerekmektedir.



İKİNCİ EL TAŞIT SATIŞINDA YENİ DÖNEM BAŞLADI

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe giren “İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişik Yapılmasına Dair Yönetmelik” hakkında değerlendirmelerde bulundu.

Yönetmeliğin ikinci el taşıt ticaretinin adil rekabet koşulları altında, kolay, hızlı ve güvenli bir ortamda yapılmasını sağlamanın yanı sıra sektörün sağlıklı bir işleyişe kavuşturulması amacıyla hazırlandığını vurgulayan Pekcan, bu kapsamda ilgili tüm tarafların görüş ve katkılarının alındığını ifade etti.

Hâlihazırda faaliyette olan işletmelerin yetki belgesi almaları için öngörülen ve daha önce iki defa uzatılan geçiş sürecinin bu defa uzatılmadığını belirterek konunun önemine vurgu yaptı.

Bakan Pekcan, Ticaret Bakanlığınca aksi tespit edilmedikçe, bir takvim yılı içinde 3'ten fazla taşıt satışının ticari faaliyet kabul edileceğini ve kayıt dışı ticari faaliyetlerin takip edilerek yaptırım uygulanacağını bildirdi.

Satışı yapılan taşıt sayısı hesaplanırken, Türkiye Noterler Birliğinden alınan verilerin esas olacağını anlatan Pekcan aynı kişinin hem kendi adına hem de vekâleten yaptığı tüm satışların dikkate alınacağını dikkati çekti.

İş yeri açma ve çalışma ruhsatının, yetki belgesi verilmesinde aranan şartlar arasına eklendiğine işaret eden Pekcan, “Artık ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretine ilişkin iş yeri açma ve çalışma ruhsatına sahip olmayan işletmelere yetki belgesi verilmeyecek. Ayrıca belediyelere getirilen yükümlülükler ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretine ilişkin ruhsat düzenlenen işletmeler de Bakanlığımızca takip edilecek ve yetki belgesi almadan faaliyette bulunan işletmeler belirlenebilecek.” dedi.

Pekcan, “Mevzuata uygun faaliyet gösteren işletmelerin haklarını korumak adına büyük önem taşıyan ve bu işletmelerce de talep edilen söz konusu düzenlemelerle, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinde haksız rekabetin ortadan kaldırılmasını, suni fiyat artışlarının ve kayıt dışılığın önlenmesini amaçlıyoruz” değerlendirmesinde bulundu.

Yetki Belgesi Verilmesinde Bürokrasi Azaltıldı

Düzenleme ile yetki belgesi verilmesi ve yenilenmesinde bürokrasinin de azaltıldığına dikkati çeken Pekcan, “Bugüne kadar hem belediyeler hem de ticaret il müdürlükleri tarafından iki ayrı iş yeri kontrolü yapılmakta iken, bundan böyle bu kontrol yalnızca belediyeler tarafından ruhsat düzenlenmeden önce yapılacaktır.” ifadesini kullandı.

Daha önce düzenlenen ve geçerlilik süresinin 5 yıl olduğu belirtilen yetki belgeleri için de yenileme başvurusu yapılmasına gerek bulunmadığının altını çizen Pekcan, Bakanlıkça verilen yetki belgelerinin artık, Yönetmelik hükümleri çerçevesinde iptal edilinceye kadar geçerli olacağını bildirdi.

Pekcan, Yönetmelik hükümlerine aykırı hareket eden işletmelere Ticaret Bakanlığınca hem idari para cezası uygulanacağını hem de yapılan uyarıya rağmen aykırılığı ortadan kaldırmayan

Bir takvim yılı içinde 3'ten fazla taşıt satışı, ticari faaliyet kabul edilecek ve kayıt dışı faaliyetlere yaptırım uygulanacak.

İkinci el taşıt alım satımında Güvenli Ödeme Sisteminin kullanılması zorunlu

veya tekrarlayan işletmelerin yetki belgelerinin iptal edileceğini belirtti.

Pekcan, bu sayede, hizmet kalitesinin artırılmasına ve tüketici mağduriyetlerinin önlenmesine katkı sağlanacağını ve sektörün mevzuata uygun faaliyet göstermeyen işletmelerden arındırılacağını söyledi.

İlanlarda Tüketicileri Yanıltıcı Bilgi ve Belgelere Yer Verilemeyecek

İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretine yönelik ilan veren işletmelerin tüm ilanlarında yetki belgesi numarasına yer vermek ve yetki belgesindeki işletme adı veya unvanını kullanmak zorunda olacağına dikkati çeken Pekcan, şöyle devam etti:

"Ayrıca, ilanlarda tüketicileri yanıltıcı bilgi ve belgelere yer verilemeyecek. Bu yükümlülükleri uymayan işletmelere Ticaret Bakanlığınca idari para cezası uygulanacak ve işletmenin yetki belgesi iptal edilebilecek.

TİCARET BAKANI RUHSAR PEKCAN
İkinci el taşıt ticareti yapanlar yetki belgesi olmadan ticari faaliyette bulunamayacak !!!!!!!

Diğer taraftan, işletmelerin taşıt satış ilanlarının yayımlandığı ilan siteleri; yetki belgesine sahip olmayan işletmeleri üye yapamayacak, ilanlara ilişkin talep ve şikayetleri etkin şekilde sonuçlandıracak ve ilanlara ilişkin bilgileri Bakanlığa iletecek. Vatandaşlarımızın, ticari faaliyet kapsamında olmayan ikinci el taşıt ilanlarına ise herhangi bir kısıtlama getirilmiyor, bu ilanlar eskiden olduğu gibi verilmeye devam edecek. İlan siteleri için getirilen bu kurallar 1 Ocak 2021 tarihinde yürürlüğe girecek.



Yapılan düzenlemeler sayesinde yetkisiz verilen ve aldatıcı niteliği bulunan ilanların sebep olduğu haksız rekabet ve tüketici mağduriyetleri önlenirken, yetki belgesiz ticari faaliyetler de Bakanlıkça takip edilerek cezalandırılacaktır."

Diğer taraftan ekspertiz raporunun satıştan önceki üç gün içinde alınması gerekeceğini ifade eden Pekcan, ekspertiz raporunun bu süre içinde alınmaması durumunda, rapor alınmamış gibi işlem göreceğini kaydetti.

"Güvenli Ödeme Sistemi" ile Alım Satım Artık Zorunlu

İkinci el taşıt alım satımındaki nakit ödemelerde "Güvenli Ödeme Sistemi"nin kullanılmasının zorunlu hale getirildiğinin altını çizen Pekcan, "Güvenli Ödeme Sistemi sayesinde, taşıt alım satımında yaşanan dolandırıcılık ve sahtecilik faaliyetleri ile çalınma riskleri bertaraf edilecek, para transferlerinin hızlı ve kolay biçimde yapılması ve kayıt altına alınması sağlanacak. Ayrıca, tüm taraflar açısından modern, güvenli ve teknolojik bir altyapı ile zaman, işgücü ve maliyet avantajı yaratılacak; aynı zamanda, işlemlerin kayıt altına alınması ve kamu otoritelerine güvenilir verilerin sağlanması suretiyle kayıt dışılığın

azaltılmasına da katkı sağlanacak." şeklinde konuştu.

Pekcan, daha önce yetki belgesi verilen işletmelere 30 Haziran 2021 tarihine kadar süre verildiğini belirterek, "Daha önce Bakanlığımızca yetki belgesi verilen işletmelerin, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretine ilişkin iş yeri açma ve çalışma ruhsatlarını ve İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelikteki ilgili iş yeri şartlarına haiz olduklarını gösteren belgeyi 30 Haziran 2021'e kadar İkinci El Motorlu Kara Taşıtları Bilgi Sistemine [İETTS] aktarmaları gerekiyor. Yükümlülüğün bu tarihe kadar yerine getirilmemesi halinde bu işletmelerin yetki belgeleri iptal edilecek." dedi.

Yaptığımız düzenlemelerle ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinde haksız rekabetin ortadan kaldırılmasını, suni fiyat artışlarının ve kayıt dışılığın önlenmesini amaçlıyoruz.



YENİ YÖNETMELİK İLE SEKTÖR DÜZENE GİRECEK

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Genel Başkanı Aydın Erkoç, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik

Yapılmasına Dair Yönetmelik'in kayıt dışılık ve haksız rekabeti önemli ölçüde önleyeceğini, mağduriyetleri gidererek sektörün düzene girmesini sağlayacağını söyledi.

Sektör olarak yönetmeliğin yürürlüğe girmesini sevinçle karşıladıkları belirten Erkoç, sektörde yaşanan sıkıntıların giderilmesinde önemli rol oynayacak yeni yönetmeliğin tüm sektör için büyük bir adım olduğunu ve sektöre önemli ölçüde çeki düzen getireceğini ifade etti.



Düzenleme ile ikinci el araç ticaretinin daha güvenilir bir şekilde yapılacağını söyleyen Erkoç, "Sektörümüzün uzun zamandır beklediği yönetmelik resmi gazetede yayınlanarak yürürlüğe girdi. Öncelikle başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan, Ticaret Bakanlığı ve ilgili Bakanlıklarımız ve emeği geçen herkese tüm sektör adına teşekkürlerimi sunarım. Yönetmelik ile sektördeki düzensizlik, yaşanan mağduriyetler, haksız rekabet ve kayıt dışının önemli ölçüde önüne geçilecek. 1 Eylül 2020 itibarıyla zorunlu kılınan Yetki Belgesi ile araç alım satım işiyle uğraşan kişiler belgesi olmadan araç alış satışı

yapamayacak. Bu işle uğraşanlar, MASFED MYM tarafından verilen Mesleki Yeterlilik Belgesi ile Gümrük ve Ticaret İl Müdürlüklerine başvurulacak ve Yetki Belgesini alacak. Kişiye özel olarak düzenlenecek Yetki Belgesinin geçerlilik süresi ise 5 yıl olacak. Bu belge olmadan satış yapan kişilere ceza uygulanacak; kayıt dışı alım satım yapan kişiler Maliye Bakanlığı tarafından vergi mükellefi yapılacak. Böylelikle kayıt dışılık ortadan kalkacak, vergi kaçakçılığı son bulacak, devletimizin vergi kaybı ortadan kalkacak. Yeni düzenleme tüm sektör ve ülkemiz için hayırlı olsun" dedi.

MAFED BAŞKANI AYDIN ERKOÇ

Yeni yönetmelik ile kayıt dışılık ve haksız rekabetin önüne geçilecek, mağduriyetler önlenerek, sektör düzene girecek !!!!!

Mesleği Ehil Kişiler İcra Edecek; Mağduriyetler Önlenerek

Yönetmeliğin haksız rekabet ve kayıt dışını da engelleyeceğini, mağduriyetleri de ortadan kaldıracığına işaret eden Erkoç, şunları kaydetti:

"İkinci el otomotiv sektörü katma değer yaratan, milyonlarca kişiye istihdam sunan, sanayisinden noterine, maliyesinden finans kurumlarına kadar yaklaşık 45 sektöre girdi sağlayan büyük bir sektör. Sektörümüzün düzene girmesi, bu sektörde faaliyet gösteren şirketlerimizin korunması, bu işin ehil kişiler tarafından yapılması büyük önem taşıyor.

Türkiye genelinde 70 bine yakın motorlu araç satıcısı mevcut; her birimiz yüzlerce kişi ile çalışıyoruz, kiramızı, vergimizi ödüyörüz. Ama bir tarafta da ne yazık ki vergisini ödemeyen, istihdama katkı sağlamayan, kiralık iş yeri ya da mülkü olmayan, kendini motorlu araç satıcısı olarak gösteren merdiven altı tabir ettiğimiz kişiler var. Çıkan yönetmelikte yer alan Yetki Belgesi zorunluluğu ile bunun önüne geçilecek. Meslektaşlarımız da yetki belgesi ile ilgili gerekli evraklarını tamamlıyorlar. Tüccarlarımız en kısa sürede belgelerini alıp daha çağdaş normlarda ticaretini yapabilecek.

Fırsatçıların Önü Kesilecek

Sektörün içinde bulunduğu durumu ve pandemi etkisini de değerlendiren Erkoç, "Pandemi sürecinde sıfır araç temininde yaşanan sıkıntılar ikinci el araç fiyatlarının artışında büyük rol oynadı. Bunun yanı sıra ne yazık ki meslekle hiç alakası olmayan, ayaküstü araç alıp satan kişiler bayilere giderek araçları aldılar, liste fiyatlarının üzerine 30-100 bin TL arasında kar marjı belirleyerek satış yaptılar. Özellikle bu süreçte çok fazla fırsatçılık yapıyor. Meslekle hiç alakası olmayan, çantacı olarak tabir ettiğimiz kişiler bayilerden araçları alıp, sıfır olarak yüksek fiyatlarla satıyorlar. Bu durum ikinci el araç ticaretinde de mevcut; yine bu işin ehli olmayan kişiler ikinci el

araçları piyasadan toplayıp, nasıl olsa araç fiyatları yükselecek düşüncesiyle üzerine fahiş bir kar oranı koyarak, devlete hiçbir vergi ödemedi araç alıp satıyorlar. Bunun yanı sıra internette araçları piyasa değerinin altında göstererek, gerçekte olmayan araçların ilanını veren dolandırıcılar var. 2019 verilerine göre Türkiye'de 8 milyon 600 bin araç el değiştirdi, bunun 5 milyona yakını da ayaküstü araç alıp satanlar tarafından gerçekleşti. İnşallah, ikinci el araç ticaretini düzenlemeye yönelik çıkan yönetmelik sayesinde bu kayıt dışılığın önüne geçilecek; tüketici kazanırken devletimizin vergi kaybı azalacak. Mesleğimiz de hak ettiği itibarı kazanacak.





MESLEKTE ÖNEMLİ DEĞİŞİKLİKLER YAŞANACAK

İstanbul Motorlu Araç Satıcıları Derneği (İMAS) Başkanı ve Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Başkan Yardımcısı Hayrettin Ertemel, yeni yönetmelik ile birlikte ikinci el otomobil satışında yeni bir dönem başladığını belirtti.

Kayıt dışılık ile mücadele kapsamında İMAS ve MASFED olarak yoğun çaba sarf ettiklerini, Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan 2. El motorlu kara taşıtlarının ticaretine ilişkin yönetmeliğin mesleğe önemli değişiklikler getireceğinin altını çizen Ertemel, şu bilgileri verdi:

"15 Ağustos 2020 tarihinde yayınlanan yeni yönetmeliğe göre, bir takvim yılı içerisinde 3'ten fazla taşıt satışı ticari faaliyet kabul edilecek, kayıt dışı faaliyetlere yaptırım uygulanacak. Ayrıca ikinci el taşıt alım satımında Güvenli Ödeme Sistemi zorunlu hale getirilecek ve yapılan düzenlemelerle ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretinde haksız rekabetin ortadan kaldırılarak, suni fiyat artışı ve kayıt dışılık önlenecek."

Otomotiv piyasasını da değerlendiren Ertemel, "Koronavirüs salgınıyla birlikte sıfır km otomobil üretiminde yaşanan duraklamalar, 2. el otomobil piyasasını doğrudan etkiledi. Her ne kadar markalar üretimlerine tekrar başlasa da hem kapasiteler eski seviyesinde değil, hem de birden fazla pazar için bekleyen siparişler söz konusu... Bu durum da yeni otomobil satın almak isteyen tüketicinin karşısına ya istenilen aracı bulamama ya da uzun bir sipariş süresi bekleme gibi sorunları çıkartıyor. Bu etkiyle birlikte tüketici kullanılmış otomobil seçeneğine yöneldi. Otomobil satın almak isteyenlerin oluşturduğu talep ikinci el otomobil fiyatlarını ve bulunurluğunu doğrudan etkiledi" diye konuştu.

Ertemel, artan ikinci el otomobil fiyatları, düşük faizli krediler ve yüksek talep bu sektörde yeni oyuncuların ortaya çıkmasını sağladığını, 2. el otomobil ticareti yapmak için ülkemizde resmi bir belge ihtiyacı duyulmadığını, ancak bugün Resmi Gazete'de yayınlanan yönetmelikte 2. el otomobili alım satımı yapanlarla alakalı önemli kararlar alındığını belirtti.

MASFED olarak yapılan yoğun çalışmaların ardından kayıt dışılığın da önüne geçileceğinin altını çizen Ertemel, "Mesleki Yeterlilik Belgesi ve Yetki Belgesi olmayanlar araç alım satımı yapamayacağı için mesleğimiz gerçek sahiplerine kalacak" diye konuştu.



**YÜKSEK BASINÇLI BUHAR VE
KIZGIN SU KAZANLARI**
HIGH PRESSURE STEAM AND SUPER
HEATED WATER BOILERS



**MEKATRONİK BUHAR
JENERATÖRLERİ**
MECATRONIC STEAM GENERATORS



**KATI YAKITLI STOKERLİ ÖN OCAKLI
BUHAR KAZANLARI**
STEAM BOILERS WITH FRONT FURNACE



**MERDİVEN İZGARALI BUHAR, KIZGIN YAĞ,
SICAK SU VE KIZGIN SU KAZANLARI**
LADDER GRATED STEAM, THERMAL OIL,
HEATING AND HOT WATER BOILER



KIZGIN YAĞ KAZANLARI
THERMAL OIL BOILERS



**YÜKSEK BASINÇLI KATI YAKITLI MEKATRONİK
KENDİNDEN STOKERLİ BUHAR KAZANLARI**
HIGH PRESSURE STEAM BOILERS WITH SOLID FUEL



ŞASE ÜSTÜ PAKET BUHAR KAZANLARI
PACKAGE STEAM BOILERS ON CHASIS



PAKET BUHAR KAZANI
PACKAGE STEAM BOILER



**ELEKTRİKLI MEKATRONİK BUHAR
JENERATÖRLERİ**
ELECTRICAL MECATRONIC STEAM
GENERATORS



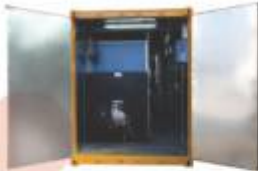
KALORİFER KAZANLARI
CENTRAL HEATING BOILERS



ELEKTRİKLI KALORİFER KAZANLARI
ELECTRICAL HEATING BOILERS



EKONOMİZER
ECONOMIZER



MOBİL BUHAR SANTRALLERİ
MOBILE STEAM POWER PLANTS



TAM OTOMATİK DEGAZÖRLER
FULL AUTOMATIC DEAERATOR



HİDROFOR VE GENLEŞME TANKLARI
HYDROFOR & EXPANSION TANKS



**TEK-ÇİFT SERPANTİNLİ BOYLERLER VE
AKÜMÜLASYON TANKLARI**
SINGLE-DOUBLE SERPENTINE WATER HEATER
AND ACCUMULATION TANK



ANKARA
FABRİKA, GENEL MÜDÜRLÜK
ASO 1.OSB Türkmenistan Cad. No: 11
Sincan / ANKARA
T. +90 312 267 49 00
F. +90 312 267 55 99
M. +90 530 148 0 888



KIRŞEHİR
FABRİKA
Kırşehir OSB. Güldiken Mah.
Cacabey/KIRŞEHİR,
T. +90 312 267 49 00



İSTANBUL
BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ
T. +90 216 347 50 05
F. +90 216 526 57 42
M. +90 541 661 84 34



İZMİR
FABRİKA
Kemalpaşa Organize
Sanayi Bölgesi 40.sokak
No :3 Kemalpaşa/İzmir/
T: +905330144612

MASERATI'NİN
EN HIZLI SEDANLARI

GHIBLI VE QUATTROPORTE TROFEO TANITILDI!

Maserati, performans, sportiflik ve lüksün tepe noktası olarak tanımladığı Trofeo serisine Levante'nin ardından Ghibli ve Quattroporte'yi de ekledi.

Serinin yeni üyeleri Ghibli ve Quattroporte Trofeo güçlü tasarım özellikleri ve entegre teknolojilerle donatılırken performansını V8 motorla birlikte en üst seviyeye çıkardı. 3,8 litrelik çift turbo beslemeli benzinli V8 üniteden 580 HP güç ve 730 Nm tork alan Ghibli ve Quattroporte Trofeo, 326 km/s hıza ulaşarak bugüne kadar üretilen en hızlı Maserati sedanları unvanını elde ediyorlar.





çıtılı piyano siyah ön ızgara ve ön havalandırma kanalı ile arka hava yönlendiricilerde kullanılan karbon fiber eklentiler ilk bakışta göze çarpan tasarım detayları olarak seçiliyor. Ayrıca, Trofeo serisinin tamamı yan hava çıkışlarının alt kenarlarını ve C sütunundaki marka logosunu vurgulayan kırmızı detaylarla görsel olarak ayrışıyor. Ghibli ve Quattroporte Trofeo'nun arka kısmında ise 3200 GT ve Alfieri Concept otomobilinden esinlenerek bumerang benzeri bir tasarımla tamamen yenilenen arka stop lambaları seriye çarpıcı bir görünüş katıyor.

Akıllı Sürüş Asistanları, Performansı Teknolojiyle Harmanlıyor

ADAS sistemi yeni fonksiyonlar içerecek şekilde geliştirildi ve Aktif sürüş Asistanı sayesinde, destekli sürüş fonksiyonu artık şehir içi yollarda veya normal otoyollarda etkinleştirilebiliyor.

Öte yandan, MIA (Maserati Akıllı Asistan) ile birlikte yeni teknolojiler de devreye giriyor. Ghibli Trofeo ve Quattroporte Trofeo'da artırılmış çözünürlüğe ve daha büyük boyuta sahip 10,1 inçlik multimedya ekran bulunurken Levante Trofeo'da ise gelişmiş çözünürlük ve grafiklerle 8,4 inçlik bir ekran kullanıma sunuluyor. Ayrıca, Maserati Connect programı sayesinde, Trofeo versiyonlarında kullanım kolaylığı sunan ve kullanıcıyı tamamlayan bağlantılı hizmetler devreye giriyor.

Performans ve tasarımı süper spor otomobillerle buluşturan Maserati, performans serisi Trofeo'yu genişleterek tarihinde bir sayfa daha açıyor. Marka, 2018 yılında SUV'un tepe noktası ve en güçlü versiyonu olarak lanse ettiği Levante Trofeo'nun ardından Ghibli ve Quattroporte modellerini de Trofeo serisine ekledi. Maserati'nin safkan İtalyan kimliğini vurgulamak için Trofeo serisi; Quattroporte'de yeşil, Levante'de beyaz ve Ghibli'de kırmızı olmak üzere ülkenin bayrağının renkleriyle yollara çıkıyor. Parlak kırmızı detaylar ise markanın performans serisi Trofeo'ya uygun olarak agresif ve zarif bir görünümü destekliyor. Ghibli ve Quattroporte Trofeo, gücünü 3,8 litrelik çift turbo beslemeli benzinli V8 ünitelerden alarak 580 HP güç ve 730 Nm tork üretiyor.

Bugüne Kadar Üretilen En Hızlı Maserati Sedanları

Serinin öncü modeli Levante Trofeo'da rüştünü ispatlayan ve Ghibli ile Quattroporte Trofeo'da da kullanılan çift turbo beslemeli V8 motor, Maranello'da yer alan Ferrari fabrikasında Maserati'nin teknik niteliklerine uygun olarak üretildi. En güçlü SUV Levante Trofeo'nun ardından Maserati'nin sedan modelleri içinde etkileyici bir performans sunması için değiştirilerek özel olarak optimize edilen V8 motor, Ghibli ve Quattroporte'ye entegre edildi. Üstün performansı ile dikkatleri üzerine çeken V8 motor, Ghibli Trofeo ve Quattroporte Trofeo'yu 326 km/s maksimum hız ile bugüne kadar üretilen en hızlı Maserati sedanları yaparken, Levante Trofeo'yu ise 302 km/s maksimum hıza ulaştırıyor.

Gelişmiş Sürüş Sistemleri

Levante Trofeo'da olduğu gibi Ghibli ve Quattroporte Trofeo ikilisi de gelişmiş sürüş dinamikleri, daha fazla aktif güvenlik ve daha da heyecan verici sürüş performansı gibi özellikleri beraberinde getiren Entegre Araç Kontrolü (IVC) sistemi ile donatılıyor.

Arka Stop Lambalarında 3200 GT ve Alfieri Concept'ten Esinlenildi

Bir Maserati'nin benzersiz imzası etkileyici motor sesi olsa da, Trofeo versiyonları, performans otomobillerini karakterize eden özel tasarım dokunuşlarla da öne çıkıyor. Çift dikey



LEXUS LC YENİ RENGİYLE DAHA DA BÜYÜLEYİCİ





Premium otomobil üreticisi Lexus, yüksek kalitedeki işçiliğini kullanarak SuperCoupe LC ürün gamına yeni bir versiyon kattı. LC Coupe'nin karnelyan taşı gibi yeni kırmızı-turuncu tonlarına sahip "Blazing Carnelian" isimli boyası, aracın dinamik çizgilerini daha da ön plana çıkarıyor.

Kullanıcılar, LC'nin bu renk temasına sahip modelinin kabinini de aynı şekilde çarpıcı döşemelere sahip "Manhattan

Orange" temasıyla kombine edebiliyorlar. Lexus tasarımcılarının kendi araç renklerini tasarlama özgürlüğünün keyfini çıkarmasıyla birlikte, ortaya böylesine özel bir boya çıktı. Yeni boyanın taslaktan üretime geçmesi için 2 yıllık bir geliştirme sürecine ihtiyaç duyuldu.

Aracın üstün performansı ile uyum içerisinde olan yeni Blazing Carnelian renginin görsel kalitesi, yüksek dayanıklılığa sahip baz katmanlar dahil

olmak üzere çoklu kat uygulamasıyla elde edildi. Bu sayede farklı açılardan LC'nin tüm kıvrımlı hatları ve aerodinamik çizgileri ortaya çıkıyor.

Yılda iki defa, batan güneşin tüm ana cadde üzerinden seyredilmesiyle ünlenen Manhattan Günbatımı'ndan ilham alarak yapılan kabinde ise, birçok özel detay var. Kapı panellerinden, koltuklara ve tavana kadar meşhur gün batımının rengine yer verildi.



Türkiye'nin en önemli ekonomik ve ticari etkinliklerinden MÜSİAD EXPO Fuarı, bu yıl "Sinergi Burada" temasıyla 18-21 Kasım tarihlerinde TÜYAP İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek. EXPO Katılımcıları, bu sene ilk defa ziyaretçileri ile sadece fuar alanında değil dijital platformlar üzerinde de buluşacakları "Hibrit Fuar" teknolojisinin ayrıcalıklarından yararlanacaklar.



Türkiye'nin küresel ölçekte en yaygın ve büyük sermaye platformu MÜSİAD, Türkiye'nin en büyük fuar organizatörü TÜYAP ile güçlerini birleştirerek ülke ticaretine önemli bir katkı sunmayı hedefliyor.

Ülkemizin bölgesinde etkin ve global düzeyde saygın bir konumda yer alması adına çalışmalarını sürdüren MÜSİAD, Türk iş dünyasının dünya pazarlarındaki etkinliğinin artırılması amacıyla iki yılda bir düzenlediği MÜSİAD EXPO Fuarını, bu yıl ilk kez TÜYAP İstanbul Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirecek.

Fuar Birçok Organizasyona Ev Sahipliği Yapacak

Dört gün boyunca devam edecek fuarla eş zamanlı olarak birçok konferans, panel, ülke sunumları, bölgesel forumlar ve ikili iş görüşmeleri de düzenlenecek. MÜSİAD EXPO Fuarı, her yıl olduğu gibi bu yıl da Uluslararası İş Forumu- International Business Forum (IBF) programına ev sahipliği yapacak. Başta Ortadoğu ve Afrika Bölgesi olmak üzere, tüm dünyadan saygın iş insanlarının katılımlarıyla düzenlenecek forumda, iş, siyaset ve akademi dünyasının öncü isimleri fikirlerini paylaşacak.

MÜSİAD EXPO'da bu yıl ilk kez açılacak Girişimcilik holü ile, Türkiye'nin önemli gücü haline gelen ve dünyada ses getiren

yatırımlar, ziyaretçilerle buluşacak. Yatırımcı ile girişimciyi bir araya getirecek organizasyonda, yeni iş alanlarının oluşması sağlanarak Türkiye'deki istihdama doğrudan katkı yapılması hedefleniyor.

MÜSİAD EXPO'da bu yıl ayrıca, "MÜSİAD- Dünya Fahri Konsolosları Ticaret ve Diplomasi Zirvesi" de düzenlenecek. Başta, ABD, Avrupa ve Asya bölgeleri olmak üzere tüm dünyada etkin rol oynayan fahri konsoloslar, buralarda edindikleri tecrübe ve birikimleri iş insanlarıyla paylaşarak ülkemizin ihracatının gelişmesine katkıda bulunacak.



Fuarda ayrıca MÜSİAD Dünya Genel İdare Kurulu da düzenlenecek. Türkiye ve dünyada görev alan MÜSİAD Şube Başkanları ve Temsilcilerinin katılımlarıyla yapılacak organizasyonda, MÜSİAD üyeleri arasında bağlar güçlendirilerek ticaret ortamının geliştirilmesi amaçlanıyor.

"Tüm Sağlık Önlemleri Alındı, Kaliteli Fuar Deneyimi Yaşatacağız"

Hazırlıklarla ilgili bilgi veren TÜYAP Fuarcılık Genel Müdürü İlhan Ersözlü, pandemi etkisini en aza indirmek için fuar katılımcılarına "Hibrit Fuar" deneyimini sunacaklarını açıkladı. TÜYAP'ın sağladığı teknolojik alt yapı sayesinde fuarın bu seneki katılımcıları ziyaretçiler ile yalnızca fuar alanında değil, fuar sona erdikten sonra dahi dijital platformda bir araya



gelerek ticaret yapabilecekler. Alınan sağlık önlemlerine de değinen Ersözlü, "Sağlık Bakanlığı ve yetkili mercilerin gerekli gördüğü tüm tedbirler alınmış durumda. Fuar alanımız sosyal mesafeye uygun olacak şekilde fiziksel olarak yeniden düzenlendi. Tüm katılımcı ve ziyaretçiler hassas kontroller sonrasında içeri girebilecekler. Fuar alanı içinde temassız teknolojiler kullanıma sunulacak. Yoğunluk kontrolü ve dezenfeksiyon işlemleri için ise özel ekipler görev yapacak." dedi.

Kaan: "MÜSİAD Üyelerini Fuara Katılmaya Çağırıyoruz"

MÜSİAD ile TÜYAP iş birliğinde düzenlenecek fuarla ilgili değerlendirmelerde bulunan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, COVID-19 pandemisinin de etkisiyle dünyada ekonomik bir durgunluk yaşandığına dikkat çekti. Ekonomi yönetiminin doğru ve yerinde hamleleriyle pandemi sonrasında Türkiye'nin cazibe merkezi olmasını beklediklerini ifade eden Genel Başkan Kaan, tüm dünyadan yüzlerce iş insanının katılımlarıyla düzenlenecek MÜSİAD EXPO Fuarının bu yönüyle bir kez daha önem kazandığını dile getirdi.



Kaan, "MÜSİAD EXPO, imalat, yatırım, ihracat anlayışıyla çalışan, inanmış MÜSİAD üyeleriyle ekonomimizin itici gücü olacak. Bu atılımda MÜSİAD

“Üyelerimizin fuara katılarak Türkiye'nin kaçırmayacaklarına inanıyorum.” diye konuştu.

MÜSİAD EXPO'nun fikir ve hedeflerini hayata geçirmek isteyen yerli ve yabancı iş adamları için bulunmaz bir fırsat olduğunu kaydeden Kaan, pandeminin sona ermesiyle Türkiye'nin dünyanın üretim üssü olacak potansiyel ihracat ilişkilerinin kurulacağına ve fuarın da bu noktada önemli katkılarının olacağına inandığını vurguladı.

Kaan son olarak “18-21 Kasım 2020 tarihleri arasında, T.C. Ticaret Bakanlığı ve KOSGEB destekleriyle düzenleyeceğimiz MÜSİAD EXPO 2020 Fuarımıza, şirketlerini büyütmek ve yeni pazarlar bulmak isteyen tüm üyelerimizi ve iş insanlarımızı bekliyoruz!” çağrısında bulundu.



Bostan: “100 Bin Ziyaretçi Ağırlamayı Öngörüyoruz”

MÜSİAD EXPO ile ilgili konuşan MÜSİAD Global Üst Kurulu Başkanı Adnan Bostan ise, 2018 yılında yapılan fuarın hem ziyaretçi hem de yerli-yabancı firmaların yoğun ilgisiyle gerçekleştiğini hatırlattı.

Bu yılki fuar hakkındaki beklentilerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Bostan, “18-21 Kasım tarihlerinde düzenleyeceğimiz fuarımıza, 100 bin kişiye yakın bir ziyaret gerçekleşmesini hedefliyoruz. Bu yılki fuarımız yaklaşık 10 bin ikili iş görüşmesine ev sahipliği yapacak. 50 ülkeden 400 Yabancı Alım Heyeti ile İSO İlk 500 ve İkinci 500 Satın Alma Heyetleri de fuarımızda yer alacak. Fuarımıza 24 sektörden 400'ün üstünde firmakatılacak. Fuara ayrıca 124 ülkeden ziyaretçi gelmesini öngörüyoruz. MÜSİAD EXPO'ya yaklaşık 30 ülkeden üst düzey katılım olacak” diye konuştu.



MÜSİAD EXPO 2020

İÇİN GERİ SAYIM BAŞLADI



Porsche Panamera Yenilendi

Porsche'nin dört kapılı spor otomobil modeli Panamera yenilendi. Daha çarpıcı görünüm ve daha keskin hatlar kazanan Yeni Panamera optimize edilen şasi ve kontrol sistemleri ile daha sportif ve aynı zamanda daha konforlu.

Yeni Porsche Panamera spor otomobil performansını, seçkin sedan otomobillerin konforuyla bir araya getirerek artık daha geniş bir ürün yelpazesi sunuyor. Porsche, 630 PS Panamera Turbo S modeli ile sınıfında en iyi performansı sunma iddiasını başarıyla ortaya koyuyor. Porsche aynı zamanda, E-Performance stratejisini takip ederek 560 PS sistem güç çıkışı sunan, tamamen yeni bir çekiş düzenine sahip Panamera 4S E-Hybrid modeli şarjlı elektrikli hibrit otomobilleri yelpazesine ekledi.

Turbo S: 3,1 Saniyede 100 km/sa Hız

630 PS güç ve 820 nmtork değerine sahip yeni Panamera Turbo S, içten yanmalı motora sahip önceki amiral gemisi Turbo modele kıyasla 80 PS daha fazla güç ve 50 Nm daha fazla tork sunuyor. Bu artış sürüş performansı üzerinde oldukça pozitif bir etki yaratıyor: Turbo S modeli Sport Plus modundayken 0 – 100 km/sa hızlanmasını yalnızca 3,1 saniye içerisinde tamamlıyor.



Daha Sportif ve Konforlu

Panamera GTS modelindeki V8 çift turbolu motor, güç sağlama odaklı olarak optimize edilmiş. Yeni Panamera GTS 480 PS ve 620 Nm güç değerleriyle bir önceki versiyonuna göre 20 PS daha fazla güç üretiyor. Güç çıkışı, motor hız sınırına doğru sürekli olarak artış gösteriyor. Bu bakımdan, güç üretimi atmosferik motora sahip klasik spor otomobillerle benzerlik taşıyor.

17,9 kWh Batarya ve 54 km Elektrikli Menzile Sahip 4S E-Hybrid

Porsche, yeni Panamera 4S E-Hybrid modeli ile daha performans odaklı şarjlı hibrit model sunuyor. Sekiz vitesli, çift debriyajlı PDK şanzıman ve 440 PS güç üreten 2,9 litre V6 çift turbolu motora entegre edilmiş 100 kW [136 PS] elektrikli motorun akıllı kombinasyonu toplamda 412 kW [560 PS] değerinde bir güç çıktısı ve 750 Nm'lik toplam sistem torku sunuyor.



Yeni Panamera,
Panamera 4,
Panamera 4 E-Hybrid, Panamera 4 Executive modelleri
Aralık ayında
Türkiye'de Porsche
Merkezleri'nde satışa
sunulacak.

Çarpıcı Görünüm İçin Daha Keskin Hatlar

Yeni Panamera modellerinde göz alıcı hava girişi ızgaraları, geniş yan soğutma açıklıkları ve tek çubuklu aydınlatma modülüne sahip, önceden opsiyonel olarak sunulan Sport Design ön taraf seçeneği artık standart olarak sunuluyor. Panamera Turbo S modelinin tamamen yenilenen ön tarafı, yatay olarak birleşen ve bu sayede otomobilin genişliğini ön plana çıkaran daha geniş yan hava giriş kanalları ve dış mekandaki yeni tasarlanmış unsurlarla farklılık kazanıyor. Çift Turbo ön farların ışık modülleri artık birbirlerinden daha uzak.

Arkada yer alan yenilenmiş ışık şeridi artık adapte edilmiş kontür ile birlikte bagaj bölmesi kapağı üzerinde kesintisiz olarak yanyanıyor. Bu sayede, yeni tasarlanmış iki LED arka ışık kümesi arasında bir bağlantı sağlanıyor. Yeni karartılmış özel tasarım arka ışık kümeleri, dinamik geliş/gidiş işlevleriyle birlikte GTS modellerinde standart olarak sunuluyor. Üç adet yeni 20 ve 21 inçlik jantların da seçenekler arasına eklenmesiyle birlikte toplamda artık 10 farklı dış tasarım seçeneği mevcut.



Ürün ailesini de genişleten Yeni Panamera model ailesine, performans odaklı hibrit bir model de eklendi.



FORMULA 1™ YENİDEN İSTANBUL'DA



Türkiye'nin 2005-2011 yılları arasında ev sahipliği yaptığı, dünyanın en önemli motor sporları organizasyonu Formula 1™, 9 yıl aradan sonra 2020 yılı takvimi kapsamında 15 Kasım'da gerçekleştirilecek yarışla birlikte Intercity İstanbul Park'a geri dönüyor.

Tüm dünyadan milyonlarca izleyicisi bulunan, ülkelerin tanıtım faaliyetlerinde en önemli spor organizasyonları arasında yer alan Formula 1™, sezonun on dördüncü yarışı **Formula 1 DHL Turkish Grand Prix 2020** olarak 13-14-15 Kasım tarihinde **Intercity İstanbul Park**'ta gerçekleştirilecek.

Formula 1™ yarışlarının Türkiye'ye geri getirilmesi projesinin T.C. Cumhurbaşkanlığı tarafından Intercity'ye verildiğini de hatırlatan Intercity Yönetim Kurulu Başkanı Vural Ak, "Dünyanın en büyük motor sporları organizasyonu Formula 1™'i tekrar Türkiye'ye getirdiğimiz için büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Dünyanın en özel pistlerinden Intercity İstanbul Park'ın işletmesini aldığımız 2013 yılından buyana, Formula 1™ yarışlarının ülkemize geri getirilmesi konusundaki çalışmalarımızın başarıyla sonuçlanması ülkemize hayırlı olsun. 2013 yılından bu yana gözümüz gibi baktığımız, Türkiye'nin en önemli yatırımlarından Intercity İstanbul Park'taki büyük heyecan için çok iyi hazırlanıp tüm dünyaya İstanbul'u hak ettiği şekilde tanıtacağız" dedi.



"Bu sözleşmeyi Intercity olarak tüm yükümlülüklerini kendimiz üstlenerek imzaladık. Formula 1TM'i tekrar ülkemize kazandırırken, tüm dünyanın ve Türkiye'nin içinden geçtiği böylesine zorlu zamanlarda devletimize yük olmamak çok önemliydi. Proje süresince devletimizin desteğini her an arkamızda hissettik. Başta Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere emek veren herkese teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi.



2013 Yılından Bu Yana Hayalini Kuruyorduk

Formula 1TM yarışlarının ülkemize geri getirilmesi çalışmalarını, Intercity İstanbul Park pistinin işletmesini aldıkları 2013 yılından bu yana büyük bir arzu ve titizlikle yürüttüklerini de ifade eden Vural Ak, "Dünyanın en özel pistlerinden Intercity İstanbul Park'ın işletmesini devraldığımız ilk günden bu yana motor sporları, trafik güvenliği ve otomotiv sektörü için her yıl 300 günden fazla etkinlik, eğitim programları ve festivaller düzenliyoruz. Formula 1TM yönetiminin 2020 yılı takvimine İstanbul'u da dahil etmesindeki en önemli faktörlerden bir tanesi de yarışların yapılmadığı 9 yıllık süreçte pistin her an yarış olacaktıymışçasına aktif ve hazır olmasıydı" dedi.





İŞ DÜNYASININ ÖNEM KAZANAN DEĞERLERİ

Ciro Yönetimi, Müşteri Odaklılık ve Çeviklik

"KOBİ'lerin ve iş dünyasının, normalleşme sürecinde ekonomik sürdürülebilirliğini devam ettirebilme ve değişime ayak uydurma konularında daha çevik ve müşteri odaklı olmaları gerekiyor."

Simon-Kucher&Partners Türkiye Yönetici Ortağı ve Global Yönetim Kurulu Üyesi Mert Terzioğlu, KOBİ'lerin normalleşme sürecine adaptasyonu ve iş dünyasının bu süreçte yapması gerekenlere ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

Uluslararası yönetim danışmanlığı şirketi Simon-Kucher&Partners'a göre, KOBİ'lerin ve iş dünyasının, normalleşme sürecinde ekonomik sürdürülebilirliğini devam ettirebilme ve değişime ayak uydurma konularında daha çevik ve müşteri odaklı olmaları gerekiyor. Kriz sonrası süreçte, toparlanmanın yolunun müşteri odaklı olmaktan geçtiğini söyleyen Mert Terzioğlu, "Ne olursa olsun kriz döneminde şirketler için en önemli konu, müşterilerini anlamak ve korumak olmalı. KOBİ'lerin değişime ayak uydurmak konusunda daha çevik olmaları ve kriz sonrası süreçte müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılayabilmeleri gerekli." açıklamalarında bulundu. KOBİ'ler için nakit yönetiminin önemine işaret eden Terzioğlu, "Bu dönemde

karşılaştıkları zararları hemen kazanca dönüştürmek yerine, uzun vadeli sürdürülebilir nakit yönetimi kurguları oluşturmaları gerekli. Bu noktada da en önemli konu ciro yönetimi. Fiyat değişimleri yaşanacak ise her zaman müşteri satın alma aralıkları doğrultusunda değişiklikler yapılmalı. Promosyon geçmiş veri incelemesi doğrultusunda analitik karşılaştırmalar ile gerçekleştirilmeli. Özellikle ticari şartlar ve finansal koşullar müşteri segmentleri doğrultusunda tekrar ele alınarak değerlendirilmeli." ifadelerini kullandı.

"Değişimleri Doğru Yorumlamak Çok Kritik"

Salgının tetikleyeceği değişimin uzun bir dönem devam edeceğini belirten Terzioğlu, "Koronavirüs etkilerini şirketler için incelediğimizde iki boyut görüyoruz, şirketlerin kontrol edebildiği etkiler ve kontrol dışı etkiler. Bu dönemde şirketlerin gördüğü negatif veya pozitif etki her açıdan ne kadar hazırlıklı oldukları ile ilişkiliydi. Bundan sonra şirketlerin tüketici alışkanlıklarında gördükleri değişimi yorumlamaları ve

Ne olursa olsun kriz döneminde şirketler için en önemli konu, müşterilerini anlamak ve korumak olmalı. KOBİ'lerin değişime ayak uydurmak konusunda daha çevik olmaları ve kriz sonrası süreçte müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılayabilmeleri gerekli.

Bu dönemde şirketlerin gördüğü negatif veya pozitif etki her açıdan ne kadar hazırlıklı oldukları ile ilişkiliydi. Bundan sonra şirketlerin tüketici alışkanlıklarında gördükleri değişimi yorumlamaları ve müşteri değer önerilerini şekillendirmeleri gerekli.

"Artık Geleneksel Kanallar Üzerinden Müşteri İle Buluşmak Değil, Müşteriye Temas Edip Müşteriyi Kendilerine Çekmek Ön Planda Olması Gereken Bir Konu"

Mert Terzioğlu ayrıca, dijital kanalların kullanımının hızla yaygınlaştığından hareketle firmaların omni-channel mantığı ile bakıp, müşteriye temas ettiği kanalların sayısını arttırması gerektiğine işaret ediyor; "Artık geleneksel kanallar üzerinden müşteri ile buluşma değil, müşteriye temas edip müşteriyi kendilerine çekmek ön planda olması gereken bir konu. Omni-channel bakışına sahip şirketlere önerilerimiz, kanal yapılarını müşteri etrafında şekillendirerek yatırımlarını oluşturmaları. Doğrudan tüketiciye erişim daha da hızlanacak, ekosistemlerin yönetimi önem kazanacak. Bu değişim e-ticaretin bir ekosisteme döneceğini, online ürün tanıtımı ve online alışveriş kavramlarının online deneyime dönerek omni-channel'ın üzerinde bütünleşik kanal bakış açısı olacağını gösteriyor. Bu noktada deneyim, diğer sektörlerde ekosistem yaratma, fiyat ve müşteri yolculuğu süreçleri omni-channel bakışı ile bütünleşik değerlendirilmeli." dedi

müşteri değer önerilerini şekillendirmeleri gerekli." dedi.

Terzioğlu, şirketlerin analitik, belirli konuları test etme ve çevik aksiyon yetkinliklerini ön plana çıkarmaları gerektiğini de dile getirdi ve "En fazla etkilenen sektörler için tavsiyelerimiz şirketlerin aceleci fiyat hareketlerinden kaçınmaları, müşteri ilişkilerine odaklanmaları ve artan müşteri talebiyle bağlantılı olarak katma değerli ürün ve

hizmetlerini keşfetmeleri gerektiği. Her zaman uzun dönemli ve alternatifli senaryolara hazır bir şekilde hareket edilmeli." yorumunu yaptı.

"Krizin İçindeki Fırsatı İyi Görmek Yeni Rutin"

Yeni rutinlerin krizin içindeki fırsatları çok iyi görmek ve iş süreçlerindeki değişimi bu anlayışla yönetmek anlamına da geldiğini belirten Terzioğlu, ciro yönetimini doğru stratejilerle gerçekleştiren ve ekonomik sürdürülebilirliğini devam ettirebilen şirketler için adaptasyonun tamamlandığını söyledi: "Proaktif olarak şirketlerin proje ve uygulamalar geliştirdikleri bir döneme girdiklerini söyleyebiliriz. Yeni döneme adapte olan şirketlerin halihazırda, hedef ve potansiyel müşterilerine hitap edecek ürünler geliştirmiş, sadakat programlarını kurgulamış, satış kanallarını online kanallara uyarlamış, ürün karmasını mevcut şartlara göre optimize etmiş, fiyatlama ve promosyonlar konusunda dinamik bir sistem kurmuş ve tedarik zinciri yönetimi için yeni yatırımlar yapmış oldukları söylenebilir."

En fazla etkilenen sektörler için tavsiyelerimiz şirketlerin aceleci fiyat hareketlerinden kaçınmaları, müşteri ilişkilerine odaklanmaları ve artan müşteri talebiyle bağlantılı olarak katma değerli ürün ve hizmetlerini keşfetmeleri gerektiği. Her zaman uzun dönemli ve alternatifli senaryolara hazır bir şekilde hareket edilmeli.

Artık geleneksel kanallar üzerinden müşteri ile buluşma değil, müşteriye temas edip müşteriyi kendilerine çekmek ön planda olması gereken bir konu.





Montreal, 1970

Alfa Romeo Tasarım Yeteneğinin **En Renkli Üyeleri**

33 Stradale,
Carabo,
Montreal!

“Storie Alfa Romeo” Altıncı Bölüm: “Şekillerin ve Renklerin Devrimi”

Performans ve estetiği bünyesinde buluşturan İtalyan otomobil markası Alfa Romeo, 110. yılı dolayısıyla hazırlanan “Storie Alfa Romeo” serisiyle geçmişteki yolculuğunu sürdürüyor.

33 Stradale, yenilikçi aerodinamik yapı ve işlevselliği harmanlayan aynı zamanda teknik uzmanlık ve yaratıcı cesaretin bir sentezini ortaya koydu. Farklı ikizi Carabo; fütüristik tasarım özellikleriyle geleceğin otomobili olarak tasarlandı.

Tipo 33 motoruyla donatılan ve Carabo'nun yenilikçi kromatik renk keşfine sahip çıkan Montreal modeli ise “modern insanın en iyi otomobillere olan arzusunu” gözler önüne serdi.



Efsane marka, günümüze değin uzanan hikayesinde kitlelere hitap eden otomobillerinin yanında, sınırlı sayıda ürettiği ve aynı zamanda motor sporları dünyasında derin izler bırakan fütüristik tasarımlı otomobillere de imza attı. Bu modellerden biri olan "Tipo 33"ün tasarım mimarisinin temelini de yaratıcılık ve teknolojinin harmanlandığı bir stil, malzeme seçiminde ustalık ve cesaret gibi nitelikler oluşturdu. Söz konusu tasarım, her Alfa Romeo otomobiline hayat veren iddialı ve rekabetçi ruha dayanıyordu. Aynı ruh çok sayıda yarış zaferini beraberinde getirirken, farklı ikizler olarak tabir edilebilecek 33 Stradale ve Carabo modellerine hayat verdi.

Farlar gözleri, ön ızgara ağzı ve ön bölüm yüzü, yan çizgi ve çamurluklar gövdeyi oluşturuyordu. Aslında bu antropomorfik -insansı- benzetmeler otomobil tasarımında bugün hala kullanılıyor.

Peki, ama nasıl ve neden ortaya çıktılar? İlk otomobiller belirli süslemelere sahip olmayan gerçek 'atsız arabalar' idi. Karoser üreticileri 1930'larda otomobil üretiminde metal kullanımı konusunda uzmanlaşmaya başladı.

Metale el ile şekil vererek onu ahşapla bütünleştirdiler ve iki farklı malzemenin bir arada kullanımı ile dikkat çekici göze çok hoş görünen şekiller ortaya çıkardılar. El işçiliğinden uzaklaşarak endüstriyel üretim teknikleri yoğunlaştıkça formlar da basitleşmeye başladı, çünkü o zamanın kalıplama teknolojisi çok sayıda detay ve üç boyuta izin vermiyordu. Bu iki üretim tekniği 1960'ların sonlarında belirgin bir şekilde birbirinden ayrışma yoluna gitti. 'Antropomorfik otomobil' ile 'geleceğin otomobili' arasındaki fark, aynı teknik yapı üzerine inşa edilen iki Alfa Romeo modeli olan 33 Stradale ve Carabo ile belirgin bir şekilde vurgulandı.



NORMALE DÖNÜŞ ESNAFIN MORALİNİ DÜZELTTİ!



Küçük esnafın nabzını tutan 'Türkiye Geleneksel Kanalı'nın Nabzı: REM Esnaf Barometresi'nin sonuçlarına göre bakkal, büfe, küçük market ve şarküteri gibi geleneksel kanalın endişesi yüzde 71'den yüzde 49'a indi. Normale dönüş olumlu algıyı artırırken psikolojik bir rahatlama sağladı. Güven Endeksi 2,9 puan artarken 1 yıl içinde ekonominin toparlanacağı beklentisi yükseldi...



Küçük esnafın nabzını tutan Esnaf Barometresi Raporu Temmuz 2020 dönemi sonuçları açıklandı. Yeni nesil perakende araştırmaları ve perakende analitiği kurumu REM People'in raporuna göre normale dönüşle birlikte küçük esnafın morali de yükseldi. Bakkal, büfe, küçük market ve şarküteri gibi geleneksel kanalda endişelilerin oranı yüzde 71'den yüzde 49'a indi. Genel ekonomiye ilişkin endeks de 4,1 puan arttı ve gelecek 1 yıla ilişkin toparlanma beklentisi yükseldi.

43 ülkede perakende analitiği hizmeti veren REM People'in CEO'su Bülent Peker, raporu şöyle değerlendirdi: "Günlük yaşama dair tüm kültürel, sportif vb. faaliyetlerin tekrar açılması, kişilerin tatil yapma imkanı bulabilmesi, salgında oluşan gündelik yaşam ile ilgili olumsuz algıyı değiştirdi. Bu olumlu algıyla birlikte yatırım eğilimi endeksi de yükseldi. Endişeler devam etse de önümüzdeki dönem için morallerin düzelmeye başladığını görüyoruz."



Her ay Türkiye temsili sağlanacak şekilde 600 noktada yapılan ölçümlerle hazırlanan "REM - TT Barometre: Türkiye Geleneksel Kanal Esnafının Nabızı" araştırma panelinin Temmuz'20 sonuç raporunda öne çıkan başlıklar ise şöyle oldu:



Endişeliler Yüzde 22 Azaldı

Covid'19 salgını Haziran ayında geleneksel kanal esnafının yüzde 71'inde endişe oluşturmuştu. Ancak Temmuz itibarıyla normale dönüşün hızlanmasıyla birlikte bu oran yüzde 49'a indi. Yine de esnafın normale dönüşün tekrar salgını artırmaya yönelik endişesi devam ediyor.

12 Aydan Uzun Sürecek

Bir önceki dönem yüzde 43 olan 'salgının 12 aydan daha uzun süreceğini' düşünenlerin oranı anlamlı seviyede artarak yüzde 60'a yükseldi. Sosyal yasakların

tamamen kaldırılması ve yeni vaka sayısının 1000 civarında kalması salgının devam edeceği algısını artırdı.

Güven Endeksi 2,9 Puan Arttı

Esnafın ekonomiye güvenini anlatan Güven Endeksi bir önceki döneme göre 2,9 puanlık artışla 19,7 oldu. Genel olarak iş yapma seviyesinin azaldığı görüşü hakim olsa da ülke genelinde reel ekonominin canlanması, geleceğe dair olumlu beklentiler ve tasarruf eğiliminin artması endeksin sınırlı da olsa artmasını sağladı.

"Ekonomi Toparlanacak" Diyorlar

Genel Ekonomi alt endeksi bir önceki döneme göre 4,1 puan arttı. Ülke ekonomisinin son 1 yıl içerisinde olumsuz yönde değiştiği görüşü hakim olsa da gelecek 1 yıl içerisinde ekonominin kademeli olarak toparlanacağı beklentisi yükseldi.

Mevsim Etkisi

Ticaret Endeksi mevsime bağlı olarak 3,3 puan azalışla 22,6 oldu. Mevsimsel etkiye bağlı olarak paket su, dondurma ve içecek kategorilerinde anlamlı seviyede artış gerçekleşti.

Hijyen Ürünü Satışı Azaldı

Salgının etkisini azaltılmasıyla hijyen tedbirlerinin azaltılması ve alışverişinin diğer kanallara kaymasına bağlı olarak temizlik ürünleri ve kişisel bakım kategorisi endekslerinde 9,2'ye varan anlamlı derecede düşüş gerçekleşti.

Risk Devam Ediyor

Politika Endeksi bir önceki döneme göre kısmi düşüş ile 26,6 olarak gerçekleşti. Covid'19 salgının da minimum seviyeye inilememesi ve tekrar yükselme tehdidinin devam etmesi esnaf nezdinde olumsuz değerlendirildi.



Hareketsiz Kalan Araçlar İçin BAKIM İPUÇLARI!



Pandemi dönemi süresince, uzun süre park halinde kalan ya da çok az kullanılan araçların bakımı için gerekli unsurlar neler? Araçların haftada bir kez en az 20 dakika kadar hareket ettirilmesinden akünün düzenli şarj edilmesine kadar püf noktaları...

Delphi Technologies, pandemi dönemi ve sonrasında, garajlarda park halinde hareketsiz kalan ya da çok az kullanılan araçların bakımına ilişkin dikkat edilmesi gereken unsurları sıraladı. Bu kapsamda araçların sürüşe güvenli bir şekilde hazır olduğundan emin olmak adına bakım önerileri ve sık karşılaşılan sorunlar şöyle aktarıldı:

Aracınızı Park Halinde Bırakmadan Önce Deposunu Doldurun!

Tam dolu olmayan veya boş olan bir yakıt deposu uzun süre oksijene maruz kaldığında, yakıt hatları, enjektörler ve yakıt filtrelerinde tıkanıklığa sebep olan "oksidasyon" kaynaklı kirlilikler oluşabiliyor. Ayrıca yakıt deposundakiyoğuşmadan ve yakıt hattındaki ısı çevriminden kaynaklanan "su kontaminasyonu" da, nem birikmesiyle iç paslanmaya neden olarak yakıt sisteminde partikül kirliliği yaratabiliyor. Böylelikle yakıt enjektör ve pompalarında kalıcı hasarlar oluşabiliyor.

Bu sorunun önüne geçilmesi adına, uzun süre park halinde kalacak araçlar için yakıt deposunun tam dolu olarak bırakılması tavsiye ediliyor. Eğer araç 6 aydan uzun bir süre kullanılmıyacaksa, depo içinde zararlı etkenlerin oluşmaması için yakıt dengeleyici katkı sıvısının da kullanılabileceği belirtiliyor.

Aracınızı Düzenli Kullanarak Akünüzü Şarjlı Tutun!

Park halindeyken boşalmaya devam eden araç aküleri, aracın yarım saat boyunca çalışır halde bırakılması durumunda şarjının bir bölümünü geri kazanabiliyor. Bununla birlikte alternatör aküyü tamamen şarj edene kadar aracı sürmek, akünün dolmasına daha fazla katkı sağlıyor. Eğer marşa basıldığında akü zorlanıyorsa, performans artırımı için akü kutup başlarının temizlenmesi öneriliyor. Ayrıca uzmanlar, arızalı akülerin değiştirilmesini, bu imkan yoksa akünün şarj tutmaması durumunda akü şarj cihazının kullanımını öneriyorlar. Cihaz; araç aküsünü şarj etmek için birkaç gün bağlı konumda kalabilirken, birkaç hafta boyunca aküye bağlı olması durumunda ise aşırı şarj sebebiyle bozulmalara sebep veriyor.

Aracınızı Kullanmadığınız Dönemlerde Bile Motor Yağı Seviyesini Kontrol Edin!

Motorlarda yağ eksiltme; genellikle araç çalışır durumda gerçekleşirken, kimi zaman karter tapasından sızıntı oluşturmak kaydıyla da yaşanabiliyor. Bu noktada uzun süre park halinde kalan aracın motoru çalıştırılmadan önce, yağ seviyesinin ve diğer sıvı seviyelerinin kontrol edilmesi önem taşıyor. Ayrıca aracın yoğun veya az kullanımına

bakılmaksızın havadaki nem, karterin içerisinde birikebiliyor.

Düzenli Olarak Lastik Basıncını Kontrol Edin!

Geçirgenlik sebebiyle lastiklerin havası zamanla sızarak azalıyor. Aracın düşük havalı lastikle uzun süre park haline kalması, araç ağırlığının ve park edilen yüzeyin etkisiyle lastikte aşınmaya neden olan düz noktaları da artırabiliyor. Bu düz noktalar, her ne kadar belirli bir hızın ardından lastik ısınmasından sonra kaybolursa da, aşırı sıcaklıktan dolayı kalıcı hale gelebiliyor. Bu noktada lastiklerin değiştirilmesi önem arz ediyor. Uzmanlar lastik basıncının PSI cinsinden düzenli olarak kontrol edilmesini tavsiye ediyorlar. Yine düz noktaları önlemek ve lastik basıncını üreticinin tavsiye ettiği spesifikasyonlar içerisinde tutmak için bir lastik basınç göstergesinin kullanılması da önerilenler arasında. Lastik basıncı spesifikasyonları, genellikle sürücü kapısının iç kısmında bulunan lastik bilgi etiketinde yer alıyor.

Mümkün Olduğu Kadar El Frenini Kullanmaktan Kaçının!

Birkaç gün boyunca kullanılmayan araçların disk frenlerinde yüzey pası oluşsa da, biraz araç kullanımı ve fren sonrası sürtünmeyle bu paslar





kayboluyor. Ancak araç el freni çekili olarak uzun süre park halinde kalırsa oluşan pas, balataların diske veya pabuçların kampanaya kaynamasına neden olabiliyor. Böyle durumda fren sisteminin tekrar serbest kalması için profesyonel bir müdahale gerekiyor. Model yılı daha eski olan veya nemli ortamlarda bulunan araçların korozyon riski ise daha fazla oluyor.

Uzmanlar ise uzun süreli park etme durumlarında el freninin uzun süreli kullanılmamasını öneriyorlar. Eğer araç manuel vitesliyse, düz zemine park edip vitesi birinci veya geri vites konumunda el frenini çekmeden bırakılması tavsiye ediliyor. Eğer el freni kullanılacaksa, el frenini bırakıp çekmek için aracın sık sık ziyaret edilmesi öneriliyor. El frenini indirdikten sonra aracı öne veya arkaya ayak frenini kullanarak hafifçe kaydırmak, aracın fren bileşenlerinin birbirlerine yapışmasını önüyor.

Paslanmayı Önlemek İçin Aracınızın Dış Yüzeyini Temiz Tutun!

Kısa vadede önemsiz gibi görünen boyadaki çiziklerden içeri nüfuz eden hava ve toz gibi etkenler, uzun süreçte korozyona neden olabiliyor. Doğrudan gelen güneş ışığı, aracın plastik parçalarında ve döşemelerinde renk solmasına ve uzun süre maruz kaldığında plastik malzemelerde çatlaklara neden olabiliyor.

Araç açık alanda park halindeyse; boyanın, kapı fitillerinin, camların ve araç içinin korunması adına kaliteli bir brandayla aracın örtülmesi gerekiyor.

Eğer branda yoksa veya araç gölgelik bir alanda park edilmemişse, sileceklerin kaldırılması ve camla temas etmemesi öneriliyor. Ayrıca park edilmiş aracı düzenli olarak yıkamak ve sonrasında bir kat cila uygulamak da boyayı hasardan koruyan diğer bir önlem olarak vurgulanıyor.

İklimlendirme Sisteminin Korumak İçin Aracınızın İçini Temiz Tutun!

Aracı park etmeden önce, iç mekanda böcek ve haşereleri çekebilecek veya küflenebilecek yiyecek artığının olup olmadığından emin olunması gerekiyor. Kompresör plakalarının oksitlenmemesi ve hortum ile genişleme valflerinin kurumaması için klimanın düzenli olarak bir süre çalıştırılması tavsiye ediliyor. Klimayı en yüksek ayara getirip 5-10 dakika boyunca açık bırakmak, kabin filtresinde biriken bakterileri ortadan

kaldırmaya yardımcı oluyor. Genellikle torpido gözünün arka kısmında yer alan kabin [polen] filtresi ise aracın iklimlendirme sistemine giren havayı temizleyerek, adeta bu sistemin bir yüz maskesi vazifesi görüyor. Dolayısıyla aracın günlük rutinine dönmelerinden önce kabin filtresinin değiştirilmesi tavsiye ediliyor.

Aracınızı Haftada Bir Çalıştırın!

Aracınızın çalıştırılması ve çalışma sıcaklığına kadar rölantide bırakılması, motor yağının motor içerisinde dolaştırılarak sistemin yağlanması sağlıyor. Dolayısıyla uzmanlar, uzun park sürelerine karşı aracı korumanın en iyi yolunun, haftada bir kez en az 20 dakika aracı hareket ettirmek olduğunu belirtiyorlar.





ERTUĞRUL ÇETİN

Tüm gayretimiz gelecek nesillere modern ve sağlıklı bir kent mirası bırakmak ■■■■■■

Ankara'nın gözde ilçelerinden Pursaklar'ın başarılı başkanı Ertuğrul Çetin ile dolu dolu bir söyleşi gerçekleştirdik. İlçenin gelişimi için gece gündüz demeden çalışan, halkla iç içe yaşayan ve vizyoner hizmetleriyle adından söz ettiren Çetin, gelecek dönem projelerini sizler için anlattı. Keyifle okumanız dileğiyle...

Okurlarımız İçin Biraz Kendinizden Bahseder Misiniz?

1975'te Ankara Solfasol'da doğdum. İlk ve ortaöğretimimi Ankara'da tamamladım. Ankara Üniversitesi Dil ve Tarih- Coğrafya Fakültesi'nden ve Anadolu Üniversitesi Kamu Yönetimi bölümünden mezun oldum. 2000-2004 yılları arasında açmış olduğum dershanenin Kurucu Müdürlüğünü yaptım. 2004 yılında Pursaklar Belediyesi Kültür ve Sosyal İşler Müdürlüğü görevlerine getirildim. 2009-2014 yılları arasında AK Parti'den İl Genel Meclisi Üyesi seçildim. İl Genel Meclisi Divan Üyeliği ve AK Parti Grup Başkan Yardımcılığı görevini yürüttüm. Bu süre zarfında Çevre Sağlık Komisyonu Başkanı, İmar ve Bayındırlık Komisyonu Başkanı ve Eğitim Komisyonu Başkan Yardımcılığı görevlerini üstlendim.

2014 Yerel Seçimlerinde AK Parti Pursaklar Seçim Koordinasyon Merkezi Başkanlığını yürüttüm. Ankara Büyükşehir Belediye Meclis Üyesi ve Pursaklar

Belediye Meclis Üyesi seçildim. Pursaklar Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ile Çevre Koruma ve Kontrol Müdürlüğü'nden sorumlu Başkan Yardımcısı ve Daimi Başkan Vekilliği yaptım.

1999-2003 yılları arasında Mazlum-Der Genel Sekreterliği'ni üstlendim. Olimpik branş olan Hokey Federasyonu Yönetim Kurulu Üyeliği, Ankara Üniversitesi Mezunları Derneği üyeliklerini sürdürmekteyim. 15 Yıl Pursaklar Belediye Spor Yöneticiliği görevlerinde de bulundum. Ayrıca gençlik yıllarımda 9 yıl yüzme antrenörlüğü yaptım. Evli ve 3 çocuk babasıyım.

Pursaklar Sürekli Gelişen Yapısı ve Büyüme İvmesi İle Ankara'ya Büyük Bir Katma Değer Sağlıyor. Göreve Geldiğinizden Beri Pursaklar İçin Birçok Projeyi Hayata Geçirdiniz. Çalışmalarınızı Kısaca Anlatır mısınız?

Gelecek nesillere yenilikçi hizmetler üretmeye; doğasıyla, değerleriyle, yatırımlarıyla modern ve sağlıklı bir kent

modern ve geleneksel çizgiler kullanarak, estetik ve sanatı ön plana çıkarmak. Doğru zamanda, Doğru yerde, Doğru yatırım yapmak. Hemşerilerimizin hayat konforunu artırmak için her görüşü dinliyor, katılımcılığı önemseyen bir yönetim anlayışı sergiliyoruz. Bu anlamda ilçemizde yaşayan/çalışan tüm vatandaşlarımızın ve tüm paydaşlarımızın ihtiyaçlarına yönelik projeler geliştiriyor ve halkımızın hizmetine sunmaya çalışıyoruz. Pursaklar'ı kültür ve sanat alanında marka şehir yapacak projelerimizi hayata geçirmek için var gücümüzle çalışıyoruz. Akıllı şehir ve belediyecilikte teknolojik yaklaşımları çok yakından takip ediyoruz. Belediyemizde çevrimiçi belediyecilik uygulamalarını daha da geliştirdik, vatandaşlar belediyeye gelmeden çok sayıda işlemini internet üzerinden ya da mobil uygulamalar üzerinden yapabiliyor. Şu anda devam eden ve hayata geçirmiş olacağımız yeni projelerimiz ile Pursaklar halkının yaşam kalitesinin artırılması, kaynakların daha etkin kullanılması,

ERTUĞRUL ÇETİN Yardımlaşma ruhuna öncülük ediyoruz III

hizmetlerin daha sürdürülebilir hale getirilmesinde de önemli bir mesafeyi daha kat etmiş olacağız.

Yeni Belediye Hizmet Binası

Bir önceki dönemde yapımına başlanan Pursaklar Belediyesi Yeni Hizmet Binasının yapımına hız vererek 7 bin 500 metrekare alan üzerine 10 kat olarak inşa edilen, Pursaklarımıza yakışan bir binayı tamamladık. Vatandaşımızın işini kolaylaştırmak ve daha iyi hizmet verebilmek için bütün birimleri aynı binada topladık.



Beyaz Masa

Pursaklar'da yaşayan vatandaşlarımızın sorunlarını bire bir öğrenmek ve anında çözüm üretmek için Beyaz Masa uygulamasını başlattık. Bu birim sayesinde hemşerilerimizin istek ve görüşlerini dinleyip ilgili birimlere ileterek çözüme kavuşturuyoruz. Beyaz Masa, belediyemiz ile vatandaşlarımız arasında köprü görevi görüyor. Yaptığımız her uygulama ile hemşerilerimizin yanında olmaya devam ediyoruz.

Kurban Kesimhane ve Satış Alanı

Hemşerilerimizin huzur ve güven içerisinde ibadetlerini gerçekleştirebilmeleri için 35 günde, gece gündüz demeden çalışarak, Kurban Kesimhane ve Satış alanını inşa ettik. 40 bin metrekarelik alana kurulan, günlük 500 kurban kesim kapasitesine sahip olan, 1000 araçlık otopark, mescit, kafeteryalar ve sosyal alanlar

bulunmaktadır. Bu tesislerimizde esnaflarımız ve besicilerimize, daha nezihten daha temiz bir ortamda ilçemize hizmet verme imkanı sağlıyoruz.

Pursaklar Yaşam Merkezi

Açılışını gerçekleştirdiğimiz Pursaklar Yaşam Merkezi'nde hayata dair her şey bulunuyor. Günlük yaklaşık üç bin kişinin ziyaret ettiği Yaşam Merkezimizde; Millet Kiraathanesi, Şehir Kütüphanesi, Dernekler Lokali, Yaren Evi, Seğmen Evi, Hanımlar Lokali, Dede Torun Lokali, Tebessüm Çarşısı, Çocuk Kütüphanesi, Spor Salonları, El Sanatları Atölyesi, Erdemli Gençlik Etüt Merkezi, Sağlıklı Yaşam Merkezi ve ilçenin havasını değiştiren Yaşam Merkezi Sinema salonumuzu hizmete açtık.

olan engelli kardeşlerimize, akşama kadar keyifli vakit geçirme ve sosyalleşme imkanı sunuyoruz.

Pursaklar'ın Çehresi Değişti

İlçe geneline "Geleneksel Kilitli Parke Taşı" uygulamamızı yaygınlaştırarak ilçemizin çehresini değiştirdik. Devlet Hastanesi'nin çevresindeki 2 bin metrekarelik alana yaptığımız 'Kilitli Parke Motifi' uygulamasıyla Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdik.

3 Koldan Yol Yapım Seferberliği

İlçemizde yaşayan vatandaşlarımızın yaşam standartlarını artırmayı ve sokakların daha modern bir üst yapıya sahip olmasını ve her bölgesine hizmet götürmek için çalışıyoruz. Göreve geldiğimiz ilk günden beri durmadan çalışıyoruz. Tespit edilen yerlerde asfalt serim ve onarım işlemlerini, kilit parke taşı ve beton yol döşeme çalışmalarımızı sürdürerek hemşerilerimizin yaşam standartlarını yükselttik ve yükseltmeye devam ediyoruz.

"Pursaklar'ı Seviyorum, Çevremi Temiz Tutuyorum" Farkındalık Projesi

Pursaklar'da çevre kirliliğini önlemek ve toplumda çevre hassasiyeti oluşturmak amacıyla belediye olarak "Pursaklar'ı Seviyorum, Çevremi Temiz Tutuyorum" sloganıyla farkındalık oluşturduk. Hemşerilerimize temiz bir çevre de yaşamak için yapmaları gerekenlerin neler olduğunu bu proje ile birlikte uygulamalı olarak gösterme imkanı elde ettik.

Ankara Kedisini Koruma, Yaşatma ve Tanıtma Merkezi

Ankara Kedisini Koruma, Yaşatma ve Tanıtma Merkezi'ni açarak başkentin kültür mirasına sahip çıkmak ve bunu Dünya'ya tanıtmak için önemli bir çalışmaya da imza attık. Paris'te "Ankara Kedisini Koruma, Yaşatma ve Tanıtma Merkezi Projesi", 2020 Uluslararası İdealkent Ödülü'ne layık görüldü. Anadolu'dan Dünya'ya markalaşarak açılmasının, bembeyaz tüyleriyle ünü ülke sınırlarını aşan Ankara kedilerimizin uluslararası anlamda tescillenmiş olmasının gururunu ve onurunu yaşıyoruz. Yakın zamanda tekrardan cami olarak hizmete açılan Ayasofya

Halk Meclisi Toplantıları

Mahalle buluşmaları ile hemşerilerimizle bir araya gelerek talep ve önerilerini dinliyoruz. Türkiye'de bir ilk olan Online Halk Meclisi ile de hemşerilerimize hitap ediyoruz. Hayata geçireceğimiz projeleri, vatandaşlarımızın taleplerine göre şekillendiriyoruz. Hemşerilerimizin sorunlarını ilgili birimlerimize ileterek çözüme kavuşturuyoruz. İlçemizi hemşerilerimizle birlikte yönetiyoruz.

Yüzme Havuzu

Çocuklarımızın suda keyifli zaman geçirebilmeleri için yüzme havuzumuzu Eylül ayında hemşerilerimizin hizmetine sunduk.

Engelliler Sosyal Tesisi

Açılışını gerçekleştirdiğimiz Engelliler Sosyal Tesisimize üyelik sistemi ile kayıt

Camisinde yaşamını yalnız olarak sürdüren Gli'ye, Ankara'dan hem bir selam hem de bir arkadaş yolladık. Bizim için çok değerli olan "Kılıç" isimli Ankara kedimiz şu anda Ayasofya Cami'nde Gliyle birlikte sıkı bir dostluk kurmuş durumda. İstanbul'a yolu düşen hemşerilerimizin Gli'yle, Kılıç'ımızı ziyaret etmesini de rica ediyoruz.

Hürkuş Parkı

Adına hemşerilerimizin karar verdiği uçak temasının ön plana çıkarıldığı Hürkuş Parkı'nı 60 günde tamamlayarak Pursaklar'ın silüetine yeni bir tema parkı kazandırdık.

Sportif Faaliyetler

İlçemizde; Futbol, Basketbol, Jimnastik, Halter, Taekwondo, Hokey, Ragbi, Bilek Güreşi, Badminton, Basketbol, Jimnastik, Wushu, Voleybol, Okçuluk, Jick Box ve Yüzme de profesyonel sporcular yetiştirerek ülkemizi gururlandıracak, nesiller yetiştirmek için gayret gösteriyoruz. 10'u milli sporcumuz olmak üzere 1312 lisanslı sporcumuz bulunmaktadır.



Nikah Salonu

Pursaklar'a yakışan bir nikah salonumuzu ilçemize kazandırdık.

Hanım Evleri

Hanım Evlerimize yoğun bir ilgi var. Kendilerine olan özgüvenlerinin gelişmesi, sosyalleşebilmeleri, okuma-yazma öğrenebilmeleri, katıldıkları farklı kurslar ile yeni bir takım bilgi ve beceriler kazanabilmeleri mümkün olmakta; ürettikleri el emeği göz nuru ürünleriyle aile ekonomilerine de destek oluyorlar. Hanım kardeşlerimiz, açılan kurslara katılarak hem meslek ediniyorlar, hem de kendilerini geliştiriyorlar. Sanat Altın Bileziktir. Birde kadınlarımızda olur ise zarafet ve estetik üretimine dönüşüyor. Onların daha çok başarılarını görmek için yeni Hanım Evleri açtık.



Duvarlara Estetik Dokunuş

ilçe merkezindeki okul duvarlarına gerçekleştirilen sokak sanatı çalışmalarıyla Ankara'da fark yaratıyoruz. Belediye ekiplerinin yürüttüğü çalışmalarla resim çizmeye hazır hale getirilen okul duvarları, ressamların hünerli ellerinden çıkan çalışma ile de adeta bir sanat galerisi haline geldi.

Her Mahalleye Mini Basketbol Sahası

Gençlerimiz ve çocuklarımızın daha modern koşullarda basketbol oynayıp gönüllerince eğlenebileceği "Mini Basketbol Sahası" projesini hayata geçirdi. İlçemize 2020 sonuna kadar 20 adet Basketbol Sahası kazandıracamız. Pursaklar'ın çehresini tamamıyla değiştirmekte kararlıyız.

Sirkeli'de Değişim ve Dönüşüm

Sirkeli Mahallesi'nin her noktasında bakım, onarım çalışmalarımıza devam ederken Nafi Balcı Parkı başta olmak üzere Mareşal Fevzi Çakmak çeşmesinin genel dokusunu bozmadan gerçekleştirilen çevre düzenlemeleri ile yeni, modern ve her yönüyle estetik zenginlik ve görselliğe sahip çalışmalar gerçekleştirerek bölgenin çehresini değiştiriyoruz.

Endemik ve Aromatik Bitkiler Tema Parkı

Yapımına başlamış olduğumuz Endemik ve Aromatik Bitki Tema Parkı ile kaybolma riski taşıyan bitki türlerini koruma altına alarak gelecek kuşaklara Ankara'mızın ve yöremizin bu doğa zenginliği aktarılmış

olacak. Güzel ve estetik değeri olan endemik bitkilerimizi parkımıza ekerek hemşerilerimizin de bu doğa güzellikleri hakkında bilgi sahibi olmalarını sağlayacağız.

Kuş Parkı

Kuş Park Projesi ile de kuş severlerin düzenli bir ortamda kuşlarla bir araya gelmesini amaçlıyoruz. Mahalle aralarında kuşlarını beslemek yerine hemşerilerimize, daha modern daha kaliteli ortamlarda kuşlarını besleme imkanı sunacağız.

Mehmet Akif Ersoy Okuma Parkı

İlçemizde yıllar önce yapılan ancak, zamanla ihtiyaçlara yanıt vermekte yetersiz kalan Mehmet Akif Ersoy Parkında geniş kapsamlı bir yenileme çalışması başlattık. Yenilenen yüzüyle Okuma Parkı haline dönüştürerek kendine özgü Rölyef, heykeller, özlü söz kitabeleri, satranç bahçe takımı, konuşan bank, ağaç altı oturma alanları, Mehmet Akif Ersoy Büstü ve kaidesi ile parkımıza zenginlik kattık. Kısa bir süre içerisinde tamamladığımız bu modern okuma parkımızı ilçemize kazandırmanın gururunu yaşıyoruz.

Şehitlik Meydan Projesi

Şehitlerimiz, her zaman hatırlanması gereken vatanımızın asil evlatlarıdır. Bunu unutmamak adına yapımızda başladığımız meydanımıza 'Şehitlik Meydanı' adını verdik. Bu güzel hizmetin ilçemize hayırlı olmasını temenni ediyorum.

Purbal

Mart ayında biz bu işe başlarken Sirkeli'de bal üretimine başladık. Allaha hamd olsun bugün yüzde yüz doğal yoğun aromalı geren balını ürettik. Purbal ismini tescilledik. Ürettiğimiz balları da ilçemizde yaşayan yetim ve muhtaç ailelere dağıtacağız.

Pandemi Dolayısıyla Tüm Dünyada Olduğu Gibi Ülkemizde De Zor Zamanlar Yaşandı. Bu Dönemde Çok Zorlu Bir Süreç Yönettiniz, Sizi Sürekli Sahada Gördük. Belediye Olarak Koronavirüsle Mücadele Kapsamında Yürüttüğünüz Çalışmalardan Bahseder misiniz?

Virüsün Çin'de görülmesinin ardından 3 Ocak itibari ile de ilaçlama faaliyetlerine başladık. Türkiye'de bir ilk olan Drone'la dezenfekte çalışmalarını ilçemizde başlattık. 10 Mart'ta ülkemizde görülmesinin ardından personel sayımızı artırarak kendi hizmet alanlarımız, kamu kurum ve kuruluşları, toplu yaşama alanları, belediye otobüslerimiz, taksi, dolmuş, devlet hastanesi, camiler, sosyal tesislerde ilaçlama faaliyetlerine hız verdik. İlçemizin 21 Mahallesinde, 51.274 alanımızda dezenfekte işlemi gerçekleştirdik. Yıkanmadık cadde ve

sokak bırakmayarak ilçemizi steril hale getirdik. Çalışmalarımız, virüs belasını ilçemizden söküp atana kadar sürdüreceğiz.

"Sosyal sorumluluk projelerimiz çiğ gibi büyüyor"

Özellikle Bu Dönemde Sosyal Belediyecilik Kavramının Daha Çok Önem Kazandığını Gözlemliyoruz. Sosyal Projelerinizden de Bahseder misiniz?

Belediye olarak yardımlaşma ruhuna öncülük ediyoruz. 'Sen De Var Mısın' ve 'Komşuna Sahip Çık' kampanyalarının ilçe sakinleri arasında çiğ gibi büyümesinin ardından sosyal sorumluluk projesine bir yenisini daha ekledik. İlçemizin 10 ayrı noktasına kurduğumuz bu 'Tebessüm Çadırları' ile hayırsever vatandaşlarımız tarafından bırakılan ürünleri ihtiyaç sahibi ailelerimize ulaşması için köprü görevi gördük. Hiçbir hemşerimizin aç ve açıkta kalmasına gönlümüz razı olmaz, nerede bir ihtiyaç sahibi varsa onun yanındayız. Genellikle, yağışlı havalarda akıntısı olan evlerin çatı tamiratları, kapı ve pencere onarımları, badana boyası, bakım ve onarımdan geçirilmesi, tuvalet ve banyo eksikliklerinin giderilmesi, muhtaç ailelere yaracak ve giyim yardımında

"Gelecek nesillere yenilikçi hizmetler üretmeye; doğasıyla, değerleriyle, yatırımlarıyla modern ve sağlıklı bir kent mirası bırakmaya gayret ediyoruz. Belediye hizmetlerinde önceliğimiz; modern ve geleneksel çizgiler kullanarak, estetik ve sanatı ön plana çıkarmak. Doğru zamanda, Doğru yerde, Doğru yatırım yapmak."

bulunulması, gıda yardımı ve evinde hiçbir eşyası yoksa bunların temin edilmesi gibi pek çok yardım çalışmasını yapıyoruz. İlçemizdeki yetim çocuklarımız bizim emanetimiz, emanetimize de en güzel şekilde sahip çıkmak istiyoruz. Onlar bizim geleceğimiz. Onlar ne kadar mutlu olursa, ne kadar huzurlu olursa, bizler de geleceğe o kadar emin adımlarla yürüyebiliriz. Biz, yetimlere el uzatmanın en büyük sorumluluğumuz olduğu bilinci ile hareket etmeye devam ederek onlara her zaman bir telefon mesafesi uzağında olmayı sürdüreceğiz. Tek gayemiz hemşerilerimizin güne yüzlerinin gülerek başlamasıdır.





MOTORLU ARAÇ SATICILARI ANKARA'DA BİR ARAYA GELDİ

MAFED İstişare Toplantısı Ankara'da gerçekleştirildi.

Türkiye genelinde 70 bin dolayında motorlu araç satıcısını temsil eden, 60'ın üzerinde derneğin çatı kuruluşu Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MAFED) istişare toplantısı, sektör temsilcilerini bir araya getirdi.

MAFED Genel Başkanı Aydın Erkoç'un ev sahipliğinde Ulucanlar Cezaevi Müzesi'nde gerçekleşen kahvaltılı toplantıya Genel Sekreter Niyazi Berktaş, Başkan Yardımcıları Hayrettin Ertemel, Erdoğan Bayrak, Serkan Karakadılar, yönetim kurulu üyeleri ve dernek başkanları katıldı.

İkinci el otomotiv sektörüne bir düzen getirecek olan motorlu kara taşıtlarının ticaretini düzenlemeye yönelik çıkarılan yönetmeliğin değerlendirildiği toplantıda, bu doğrultuda verilecek olan yetki belgesi çalışmaları ile MAFED MYM Sınav ve Belgelendirme Merkezi'nin yaptığı faaliyetler anlatıldı. Bunun yanı sıra söz konusu yasa ve düzenlemeler hakkında katılımcılara bilgi verilerek ikinci el otomotiv sektör temsilcilerinin sorunları da görüldü.

MAFED çalışmaları hakkında bilgi veren Başkan Aydın Erkoç, 2010 yılından bugüne dek mesleğin hak ettiği değeri

kazanması, bir standart gelmesi ve düzene girmesi adına pek çok konuda uğraş gösterdiklerini, çabalarının karşılığını almaya başladıklarını ifade eden Erkoç, "Sahipsiz mesleğimize sahip çıkıyoruz. Kayıt dışılığın ortadan kalkması için çabaladık, mesleğimizin tanımını hazırladık. Çok şükür, bugün geldiğimiz noktada artık mesleğimiz sizin gibi ehil

kişilerce yapılacak. MAFED MYM tarafından verilen yetki belgesini almaya hak kazananlar Ticaret Bakanlığı'nın İl Ticaret Müdürlüklerince satış sertifikasını almayanlar noterde satış işlemi yapamayacak. Devletimizin vergi kaybı ortadan kalkarken, tüketici mağduriyetleri de son bulacak" diye konuştu.





otonomi.com Büyümesini Sürdürüyor

MASFED olarak e ticaret konusunda da yürüttükleri çalışmalarından da bahseden Erkoç, Federasyon olarak kurdukları www.otonomi.com 'un güzel bir büyüme ivmesi yakaladığını, gün geçtikçe bilinirliğini artırarak Türkiye'nin dört bir yanından ilan girişi yapıldığını aktardı. Sektörü geliştirmek adına çalışmaya ve üretmeye devam edeceklerini söyleyen Erkoç "Buradaki arkadaşlarımız ile birlikte gecemizi gündüzümüze katarak meslekteki sıkıntılarımızın çözümü için

çalıştık, çalışmaya devam edeceğiz. Bunların hepsini beraber yaptık. Hepinize çok teşekkür ederim" dedi.

Başkan Yardımcılarından İstanbul Motorlu Araç Satıcıları Derneği Başkanı Hayrettin Ertemel ve İstanbul Anadolu Yakası Oto Galerici Derneği Başkanı Erdoğan Bayrak da İstanbul'da kuracakları oto galeri siteleri hakkında bilgiler verdi. Motorlu araç satıcıları toplantının ardından Ulucanlar Cezaevi Müzesi'ni gezdi.



VOLKSWAGEN'İN İLK ELEKTRİKLİ SUV'U ID.4'ÜN SERİ ÜRETİMİNE BAŞLANDI

Volkswagen, ID.3'ün ardından ID. ailesinin ikinci modeli ID.4'ün seri üretimine Zwickau fabrikasında başladı. Markanın ilk elektrikli SUV'u olacak model, 500 kilometrelik bir menzile sahip olacak. ID.4, Türkiye'de satışa sunulacak ilk tam elektrikli Volkswagen modeli olacak.



Volkswagen'in elektrikli otomobil atılımı ID.4 ile devam ediyor: Markanın ilk tamamen elektrikli SUV'u olan ID.4'ün seri üretimi, Zwickau'da başladı. Dünya prömiyerinin Eylül ayı sonunda yapılması planlanan ID.4, Türkiye'de satışa sunulacak ilk tam elektrikli Volkswagen modeli olacak.

E-mobilitede dünya lideri olma hedefine ulaşmak amacıyla 2024 yılına kadar 33 milyar Euro yatırım yapmayı planlayan Volkswagen Grubu, bu yatırımının 11 milyar Euro'luk kısmını Volkswagen markasına ayırmış durumda. Marka, 2025 yılında 1,5 milyon elektrikli araç üretmeyi planlıyor.

Büyüyen Segmente Elektrikli Model

Dünyanın en hızlı büyüyen segmenti olan kompakt SUV sınıfındaki model yelpazesine tamamen elektrikli bir model ekleyen Volkswagen, önümüzdeki dönemde ID.4'ü Avrupa'da, Çin'de ve daha sonra ABD'de pazara sunmayı planlıyor.

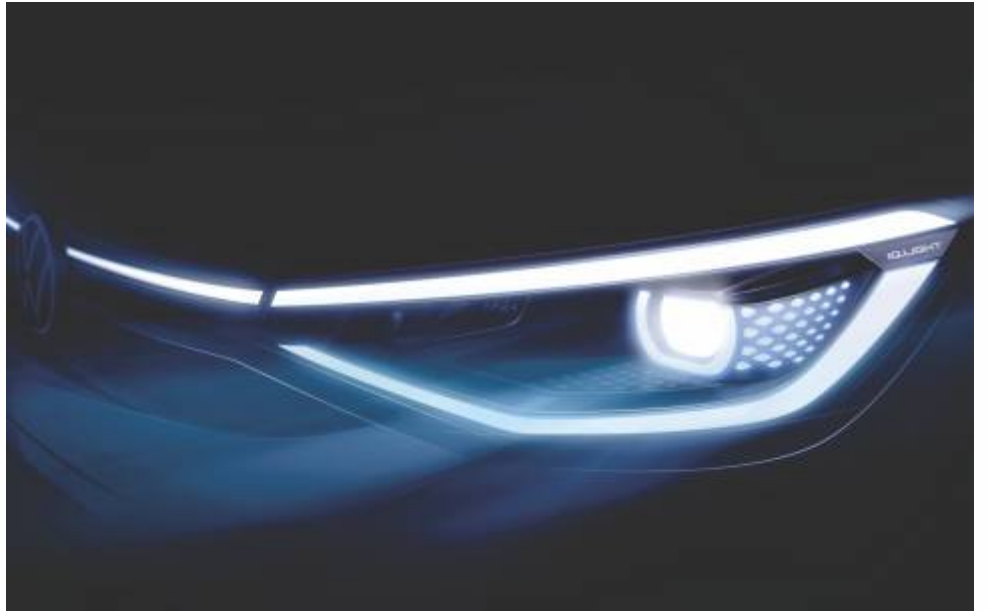
ID.3'ün ardından modüler elektrik platformu [MEB] temelinde geliştirilecek ikinci model olarak ön plana çıkan ID.4, bu özelliğiyle markanın MEB platformunun hem teknolojik hem de finansal gücünü de simgeliyor.

Zwickau'da Gelecek Yıl 300 Bin Elektrikli Araç Üretilecek

Zwickau, büyük bir otomobil üretim tesisinin tamamen elektrikli model üretimine geçtiği ilk fabrika olarak Volkswagen markasının e-mobilité atağında önemli bir rol oynuyor. Bu yıl tamamlanacak tüm dönüşüm çalışmaları sonrasında 2021 yılında

MEB teknolojisine sahip yaklaşık 300 bin elektrikli aracın Zwickau fabrikasında banttan indirilmesi hedefleniyor.

Zwickau tesisi böylece Avrupa'nın en büyük ve en verimli elektrikli araç fabrikası olmakla kalmayacak, aynı zamanda Volkswagen'in küresel üretim ağının dönüşümüne de öncülük edecek. Elektrikli SUV araç üretiminin uluslararası düzeyde gerçekleştirilmesine yönelik hazırlıklar da tam gaz devam ediyor. ID.4'ün üretim öncesi çalışmaları Çin'deki Anting tesisinde de halihazırda başlatılmış durumda. 2022 yılında ise Chattanooga tesisinde modelin üretimi başlayacak.





Volkswagen'in İlk Tamamen Elektrikli SUV'u

ID.4, Volkswagen'in tamamen elektrikli modelleri için geliştirdiği MEB [modüler elektrik platformu] teknolojisine dayanıyor. 500 kilometrelik menzile sahip [WLTP'ye göre] ID.4, geniş iç hacmi ve ultra modern dış tasarımı ile dikkat çekiyor.

SUV'un, ilk etapta arkadan itişli olarak pazara sunulması planlanırken, sonraki dönemde elektrikli dört tekerlekten çekişli versiyonunda pazarda yerini alacak. Yüksek voltajlı batarya, sürüş dinamikleri açısından son derece dengeli bir aks yükü

dağılımı ve düşük bir ağırlık merkezi oluşturmak amacıyla gövdenin altına yerleştirilmiş. Yeni MEB [modüler elektrik platformu] teknolojisine dayanan tüm modeller gibi ID.4 de çok geniş bir iç alana sahip. Sıfır emisyonlu SUV'un keskin hatlara sahip dijital kokpitinde tüm fonksiyonlara dokunmatik yüzeyler ve sezgisel ses kontrol teknolojisiyle sağlanıyor.

ID.4'ün Karbon Nötr Üretimi

ID.4 ve ID.3, markanın 2050 yılına kadar tamamen karbon nötr olma hedefi doğrultusunda çok önemli kilometre taşları. ID.4'ün Zwickau fabrikasındaki

üretiminin karbon nötr olarak gerçekleştirilmesi planlanıyor. Ayrıca modelin batarya hücresi üretiminde yalnızca yeşil enerji kullanılıyor.





SERKAN KARAKADILAR

MASFED Sayesinde Mesleğimize Sahip Çıkıyoruz ■■■■■■

Kocaeli Motorlu Araç Satıcıları Derneği (Kocaeli Mas) Başkanı, MASFED Başkan Yardımcısı Serkan Karakadılar dernek çalışmaları hakkında bilgi verirken ikinci el otomotiv sektörünü değerlendirdi...

Serkan Bey, Öncelikle Sizi Tanıyabilir miyiz?

1983 yılı Kocaeli İzmit doğumlu, 150 sene önce Artvin'den göç eden sülalenin evladıyım. Evliyim, 2 çocuğum var. SERKAR GRUP firmasının sahibiyim. Ticari faaliyetlerime ilk göz ağrım olan otomotiv sektöründe 2003 yılında, inşaat sektörüne de 2010 yılında başladım. Otomotiv sektörüne ilk başlangıç yaptığım zamanda bana destek olan ailem ve oto ticaretinde duayan olarak bilinen üstatlardan aldığım ticaret

**Kocaeli'ye
oto ticaretini
daha modern,
kurumsal ve hızlı
çözümüne ulaşabilen,
site içinde ekspertiz
noktaları, noteri,
bankası, plaka basım
yerleri, çocuk oyun
yerleri, yiyecek içecek
alanları olan,
vatandaşlarımızın
tüm ihtiyaçlarını
karşılatabilen yeni
oto ticaret merkezleri
kurmayı hedefliyoruz.**

ahlakıyla otomotivde 17 senemi doldurdum. Kocaeli Ticaret Odası'nda Otomotiv Sektörü Komite Başkanlığı, Kocaeli Motorlu Araç Satıcıları Dernek Başkanlığı, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu Başkan Yardımcılığı görevlerini yürütmekteyim.

Kocaeli Motorlu Araç Satıcıları Derneği Olarak Şehrinizde İkinci El Araç Ticaretini Kurumsallaştırmak Adına Birçok Faaliyet Yürüttüğünüzü Biliyoruz. Çalışmalarınızdan Bahseder misiniz?

İzmit'te 1996 yılında o yılların en modern ve düzenli oto ticaret merkezi kuruldu; böylece kurumsallaşmaya ilk adım da atılmış oldu. Oto ticareti ile uğraşanlar yeni kurulan bu merkezde, ticari faaliyetlerine kurumsal bir çatı altında gerçekleştirmeye başladı. Seneler süren mücadelenin sonunda komisyoncu olarak adlandırılan meslektaşlarımız, şu an tacir olarak ticari faaliyetlerine devam ediyor.

Bunun yanı sıra sektörümüzü düzenlemeye, kurumsallaştırmaya yönelik yapılan son düzenlemeler de mesleğimize bir standart getirirken, işini ehliyle yapan, mesleğine vakıf olan tacirlerimizin hak ettiği değeri görmesine olanak sağlıyor. Sektöre çeki düzen vermeyi amaç edinen Federasyonumuz sayesinde görüşlerimizi her platformda dile getirip, kısa zamanda sonuçlarını görebiliyoruz. Meslektaşlarımızla birlikte daha güçlü ve güven tazelemiş bir şekilde yolumuza devam ediyoruz. Diğer meslek grupları da



bizim çalışmalarımızdan etkilenip, bizim gibi mesleğine sahip çıkmaya çalışıyor, bu gerçekten çok gurur verici... MASFED olarak meslektaşlarımıza destek olmaya, mesleğimize hak ettiği değeri kazandırmaya; yeni kurulacak olan il başkanlıkları ile Türkiye'de yapılanmamızı sürdürmeye devam edeceğiz.

Yönetiminde Yer Aldığınız MASFED Sektör Adına Birçok Yeniliğe İmza Attı; Birçok Problemin Çözülmesinde Etkin Rol Oynadı. Son Olarak Yürürlüğe Giren Yönetmelikle İlgili Düşünceleriniz

MASFED olarak meslektaşlarımıza destek olmaya, mesleğimize hak ettiği değeri kazandırmaya; yeni kurulacak olan il başkanlıkları ile Türkiye'de yapılanmamızı sürdürmeye devam edeceğiz.

Nelerdir? Sizce Sektöre Ne Gibi Katkıları Olacak?

Yönetmelik bizim için geç kalınmış bir eksiklikti ama nihayet başta MASFED, İl Dernek Başkanlarımız ve meslektaşlarımızın ciddi katılımlarıyla sektörümüzü olması gereken yere taşımış olduk. Çok ciddi bir ekip çalışması ile sektörümüz için önem taşıyan yeni yönetmeliğimizin faydalarını meslektaşlarımız en kısa zamanda görecektir. Bu yönetmeliği bir başlangıç olarak görüp, sektörümüzle ilgili faydalı, gurur verici, sevindirici yeniliklere imza atmayı hedefliyoruz. Sektörümüze en büyük katkısı; mesleğine sahip çıkan, güven ve müşteri memnuniyetini ön planda tutan, işinin erbabı, yetki belgesine sahip meslektaşlarımızın ayakta kalmasını sağlamaktır.

Dernek Olarak Şehrinize ve Sektörünüze Dair Hedefleriniz Nelerdir?

Kocaeli'ye oto ticaretini daha modern, kurumsal ve hızlı çözüme ulaşabilen, site içinde ekspertiz noktaları, noteri, bankası, plaka basım yerleri, çocuk oyun yerleri, yiyecek içecek alanları olan, vatandaşlarımızın tüm ihtiyaçlarını karşılayabilen yeni oto ticaret merkezleri kurmayı hedefliyoruz.

İkinci El Otomotiv Sektörünün Geleceğini Nasıl Değerlendiriyorsunuz?

Sektör günden güne daha güçlü yeniliklerle ilerlemeye devam



edecektir. Sektörün başarıları devletimiz açısından da önem arz etmektedir. Biliyorsunuz ki yeni yerli milli motorlu araçlarımız hızla hedeflerine ulaşmaya çalışıyor. Hedefler gerçekleştiğindeki gurur verici ve piyasaya olumlu sonuçlar vereceği düşüncesindeyiz. Bizler de ikinci el sektörü olarak araçların pahalı olmasından mutlu değiliz... Her vatandaşın ülkemizde yeni modelli araçlara ucuza alabilmesinden yanayız, bunla ilgilide çalışmaya, elimizden geleni sonuna kadar yapmaya devam edeceğiz.

Ekleme İstedikleriniz?

MASFED ailesiyle birlikte olmaktan çok mutlu olduğumu söylemek isterim.

Otomotiv sektörü ilgili hiçbir menfaat beklemeden başta memleketim olan Kocaeli'de ve Türkiye'de tacirlerimizin saygınlığını artırmak ve sektörümüze katkı sağlamak için elimden geleni fazlasıyla yapmaya devam edeceğim. Birlik ve beraberlik içerisinde olduğumuz sürece her şeyin daha güzel olacağına inanıyorum. MASFED Genel Başkanımız Sayın Aydın Erkoç'a da unutulmaz emeklerinden dolayı teşekkür ediyorum.

GENÇLER HAYALİNDEKİ ÜNİVERSİTEYİ ANLATTI

Gençlere hayalindeki üniversite soruldu. Üniversite tercihlerini, ulaşım, yeşil alan, imaj, akademik başarı, iş imkanı, sosyo-kültürel faaliyet yapısı gibi kriterlere göre belirleyen gençler, "Her üniversite bir alanda uzmanlaşmalı" diyor. Çoğunluk da üniversiteye girişte sınavın kaldırılmasını hayal ediyor.

Araştırma Şirketi Arede Survey, "Hayalimdeki Üniversite Araştırması"yla çarpıcı sonuçlara ulaştı. Verilere göre, üniversite tercihlerinde ulaşım, lokasyon, akademik başarı gibi kriterler kritik önem taşıyor. Araştırmaya katılan 18-24 yaş grubu arası üniversite adayı gençlerin yüzde 25.9'u üniversiteye iş imkanı derken, yüzde 46.8'i ise "üniversite=eğitim" diyor.

Araştırmaya yüzde 50.7'si kadın, yüzde 49.3'ü ise erkek olmak üzere bin 100 kişi katılırken, 18-24 yaş grubu katılımcıların yüzde 17.9'unu oluşturdu. Kantitatif araştırma tekniklerinden CAWI ile Arede Survey PBDP'siyle gerçekleştirilen araştırmaya katılan 65 yaş üzeri katılımcılar ise yüzde 14.9 olarak ifade edildi. Ankete katılanların eğitim durumları da oldukça dikkat çekici. Katılımcıların yüzde 53.9'u ilköğretim mezunu olurken, 26.3'ü lise, 17.6'sı lisans ve 2.2'si lisans üstü eğitim alan kişiler araştırmada yer aldı. Katılımcıların yüzde 35.6'sı kendini 'ev kadını' olarak nitelendirirken, katılımcıları yalnızca 13.2'sinin öğrenci olduğu verilere yansdı.

Ulaşım Olanaklarını Önemsiyoruz

Araştırmaya göre, katılımcıların yüzde 43.9'u üniversiteye ulaşım olanaklarını önemserken, yüzde 54.2'si üniversitede eğitim veren öğretim kadrosuna önem veriyor. "Üniversitenin kamuoyundaki imajı önemlidir" bölümüne kesinlikle katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 44.1 olurken, üniversitelerin sosyo-kültürel faaliyetlerini önemseyenlerin oranı 43.4 olarak verilere yansdı.

Hocalar ve Akademik Başarıya Dikkat

"Üniversitelerin öğretim elemanları kadrosu önemlidir" bölümüne 18-24 yaş grubunun yüzde 61.4'ü kesinlikle katılıyorum dedi. Bu bölüme kesinlikle katılıyorum diyen tüm katılımcıların oranı yüzde 54.2 olurken, katılıyorum diyenler 13.3 oldu. Kararsızların oranı yüzde 16.5, katılmayanların oranı ise 4.3 olarak şekillendi. Öğretim elemanları kadrosunun önemsiz olduğunu belirtenlerin oranı ise 11.7 olarak yansdı. Üniversitenin ulusal ve uluslararası akademik başarı/sıralaması önemlidir bölümüne kesinlikle katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 51 oldu. Bu görüşe katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 20.4 olurken, yüzde 5.6'sı kararsız kaldı. Akademik başarıların önemli olduğuna katılmayanların oranı yüzde 2.6 olurken, kesinlikle katılmayanların oranı ise yüzde 20.5 olarak verilere yansdı.

Lokasyon, Ulaşım ve Yeşil Vurgusu

"Üniversite kampüsü yerleşim yeri sizce nerede olmalıdır" sorusuna katılımcıların yüzde 68'i 'kent merkezinde olmalıdır' yanıtını verirken, yüzde 32'si ise şehir merkezi dışında olmalıdır diye cevapladı. Araştırmada yer alan "Üniversiteye ulaşım olanakları önemlidir" bölümüne kesinlikle katılıyorum diyenlerin oranı yüzde 43.9 olurken, katılıyorum diyenler yüzde 26.3 oldu. Bu konuda kararsız olanların oranı yüzde 2.5 olurken, katılmıyorum şeklinde yanıt

verenlerin oranı yüzde 1.4 olarak belirlendi. Kesinlikle katılmayanların oranı ise yüzde 25.9 oranıyla dikkat çekti. Üniversitede yeşil ve çevreci kampusun önemli olduğunu savunanların oranı ise 51.3 olurken, bu görüşe katılanların oranı 17.8 oldu. Kararsızların oranı 7, katılmayanların oranı 4.6, kesinlikle katılmayanların oranı ise 19.2 olarak açıklandı. Üniversitenin bulunduğu kentin önemli olduğunu savunanların oranı yüzde 26.7 olurken, bu görüşe katılanların oranı yüzde 21.8 olarak şekillendi. Şehir konusunda kararsız olan vatandaşların oranı yüzde 8, şehrin önemli olduğuna katılmayanların oranı 22.3, kesinlikle katılmayanların oranı ise 21.2 oldu.

İmaj da Kritik Önemde

"Üniversitelerin kamuoyundaki imajı önemlidir" bölümüne kesinlikle katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 44.1 olurken, bu bölüme katılıyorum şeklinde yanıt verenlerin oranı yüzde 18.9 oldu. Bu bölüme katılmıyorum şeklinde yanıt verenlerin oranı yüzde 19.9, kesinlikle katılmıyorum diyenler ise yüzde 6.9 oldu. Kararsızların oranı ise 10.2'de kaldı. Araştırmada yer alan "Üniversitedeki sosyo-kültürel faaliyetler önemlidir" bölümüne kesinlikle katılıyorum yanıtı verenlerin oranı 43.4 olurken bu orana katılıyorum diyenlerin oranı yüzde 25.2 oldu. Kesinlikle katılmıyorum diyenlerin oranı yüzde 7.1, katılmıyorum diyenlerin oranının 16.4 olduğu aynı araştırmada kararsızların oranı yüzde 7.9 olarak kaldı.

Hocalar ve Akademik Başarıya Dikkat

"Üniversitelerin öğretim elemanları kadrosu önemlidir" bölümüne kesinlikle katılıyorum diyenlerin oranı yüzde 54.2 olurken, katılıyorum diyenler 13.3 oldu. Kararsızların oranı yüzde 16.5, katılmayanların oranı ise 4.3 olarak şekillendi. Öğretim elemanları kadrosunun önemsiz olduğunu belirtenlerin oranı ise 11.7. "Üniversitenin ulusal ve uluslararası akademik başarı/sıralaması önemlidir" bölümüne kesinlikle katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 51 oldu. Bu görüşe katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 20.4 olurken, yüzde 5.6'sı kararsız kaldı. Akademik başarıların önemli olduğuna katılmayanların oranı yüzde 2.6 olurken, kesinlikle katılmayanların oranı ise yüzde 20.5 olarak verilere yansdı.

Her İlde Her Bölüm Olsun

"Her ilde üniversite olmasını destekliyorum" bölümüne kesinlikle katılıyorum yanıtı verenlerin oranı yüzde 35.2 olurken, katılıyorum diyenlerin oranı yüzde 19.3 oldu. Bu bölüme kesinlikle katılmıyorum diyenlerin oranı yüzde 32.4, katılmıyorum diyenlerin oranı ise yüzde 8 olarak şekillendi. Kararsızların oranı 5.1'de kaldı. Araştırmada yer alan "Üniversitelerde her bölümün açılmasını destekliyorum" kısmına kesinlikle katılıyorum diyenlerin oranı yüzde 35.6 olurken, katılıyorum diyenlerin oranı ise 17.5 oldu. Bu bölüme kesinlikle katılmıyorum diyenlerin oranı yüzde 28.7 olarak verilere yansırken, katılmıyorum diyenler 7.9'da kaldı. Kararsızların oranı ise yüzde 10.3

Araştırmada "Her üniversitenin bir alanda uzmanlaşmasını destekliyorum (Örneğin Cerrahpaşa Tıp, Ankara Hukuk gibi...) bölümüne kesinlikle katılıyorum diye yanıt verenlerin oranı yüzde 37.7 oldu. Bu bölüme katılıyorum diyenlerin oranı yüzde 26.4 olurken, kesinlikle katılmıyorum diyenlerin oranı yüzde 21.7, katılmıyorum diyenlerin oranı 4.2 oldu. Kararsızların oranı ise yüzde 10.

Üniversiteliler "sınav Kalkması" Diyor

Üniversite sınavının kaldırılmasını talep eden vatandaşların oranı yüzde 58.2 olurken, kaldırılmamalı diyenlerin oranı ise yüzde 41.8'le ifade edildi. Sınavın kaldırılmasını yüzde 69.1 oranıyla en çok kadınlar isterken, erkeklerin yüzde 53'ü sınavın kaldırılmasını istemiyor. Sınavın kaldırılmasını isteyen vatandaşların yüzde 69.8'i ilköğretim mezunu olurken, kaldırılmamalı diyenlerin yüzde 51.8'i ise lisans mezunu.

Erkeklerin Tercih Yüzüze Eğitim

Araştırmada yer alan "Hangi eğitim sisteminden yararlanmak istersiniz?" Sorusuna katılımcıların yüzde 77.3'ü yüzyüze yanıtı verirken, yüzde 22.7'si uzaktan eğitimi tercih ediyor. Yüz yüze eğitimi tercih edenlerin yüzde 90.4'ü erkeklerden oluşurken, bu oran kadınlarda yüzde 64.6'ya karşılık geliyor. Kadınlar ise uzaktan eğitimin yararlı olacağı kanaatinde. Araştırmaya göre uzaktan eğitimi tercih eden kadınların oranı yüzde 35.4 olurken, erkeklerin oranı yüzde 9.6 olarak verilere yansdı.

Eğitim Diyen de Var İş Diyen de...

"Sizler için üniversite öncelikle hangisini ifade eder" bölümüne eğitim diyenlerin oranı yüzde 60 olurken, bu oranı yüzde 29.4 ile iş imkanı, yüzde 4.4 ile özgürlük, 4.2 ile yurt ve 1.9 ile kampüs izledi. Araştırmaya katılan kadınların yüzde 42.8'i üniversiteyi iş imkanı olarak görürken, erkeklerin yüzde 72.3'ü üniversiteye 'eğitim' gözüyle bakıyor. Ankete katılan 18-24 yaş grubu arası üniversite adayı gençlerin yüzde 25.9'u üniversiteye iş imkanı derken, yüzde 46.8'i ise üniversite =eğitim diyor.

Gündüz Eğitimi Tercih Ediyoruz

Araştırmaya göre birinci öğretim olmak isteyenlerin oranı yüzde 86.8 olurken, ikinci öğretim olmak isteyenlerin oranı ise yüzde 13.2 oldu. Araştırmaya katılan kadınların yüzde 95.7'si birinci öğretimde eğitim almak isterken, erkeklerin yüzde 77.8'i de birinci öğretime gitmeyi doğru buluyor. 18-24 yaş grubu gençlerin yüzde 76.7'si tercihini birinci öğretimden yana yaparken, ikinci öğretim diyenlerin oranı 23.3 oldu.

Katılımcıların yüzde 62'si üniversite eğitiminin müfredata bağlı olmasını isterken, yüzde 38'i kredi tamamlama sisteminin getirilerek daha esnek bir yolun izlenmesini arzu ediyor.

HAYALİMDEKİ ÜNİVERSİTE ARAŞTIRMASI

Üniversite öğrenimini birinci öğretim olarak okumak istediğini belirtenlerin oranı:



Sizler için üniversite öncelikle hangisini ifade eder?



Üniversite öğrenimini yüzyüze eğitim sistemi ile yapmak istediğini belirtenler:



Üniversitenin ulusal ve uluslararası akademik başarı/sıralamasının önemli olduğunu belirtenlerin oranı:



Üniversiteye ulaşım olanaklarının önemli olduğunu belirtenlerin oranı:



Üniversitede yeşil ve çevreci kampüsün önemli olduğunu belirtenlerin oranı:



Üniversitedeki sosyo-kültürel faaliyet alanlarının önemli olduğunu belirtenlerin oranı:



Üniversitenin öğretim elemanları kadrosunun önemli olduğunu belirtenlerin oranı:



Üniversitenin kamuoyundaki imajının önemli olduğunu belirtenlerin oranı:



Üniversitelerde her bölümün açılmasını destekliyorum.



Her Üniversitenin bir alanda uzmanlaşmasını destekliyorum (Örneğin Cerrahpaşa Tıp, Ankara Hukuk gibi).



Bu araştırma 22-23 Temmuz tarihleri arasında Türkiye genelini temsil eden 1.100 kişinin katılımıyla gerçekleştirilmiştir

AredA SURVEY



ÇOCUKLARINIZDAN MÜKEMMELLİK BEKLEMİYİN

Yaklaşık yedi aydır devam eden pandemi en çok okul çağındaki çocukları etkiledi. İlköğretimde okuyan çocukların çoğu arkadaşlarıyla buluşacağı anı beklerken çoğu da yeni okula başlama heyecanı yaşıyor. Öncelikle online eğitim ile başlayan yeni eğitim döneminin nasıl ilerleyeceği büyük merak konusu. Özellikle ebeveynlere çok iş düşeceğini belirten uzmanlar, bu süreçte çocuklardan mükemmel olmalarını beklememeleri konusunda onları uyarıyor.

Pandemi sürecinin en çok etkilediği ve endişe yarattığı alan eğitim. Ebeveynlerin yaşadığı bu zor süreçte mümkün olduğunca çocuklarının ve kendilerinin ruh sağlıklarına dikkat etmeleri gerekiyor. Milyonlarca aileyi ve öğrenciyi yeni bir dönem bekliyor. Akıllardaki en büyük soru çocukların evden gerçekleşecek online eğitimlere ne kadar uyum sağlayabilecekleri. Bu konuda uzmanlar anne ve babaları çocuklarından bu dönemde mükemmellik beklememeleri konusunda uyarıyor. Ebeveynlerin ilk yapması gereken dikkat dağıtan tüm unsurları en aza indirebilmek.

Okulların başlaması ile ailelere yeni bir ev düzeni ve çocuklarına yeni çalışma ortamı hazırlamalarını söyleyen İstanbul Bilgi Üniversitesi Klinik Psikoloji Yüksek Lisans, Çocuk-Ergen Altıdal Program Direktörü Dr. Öğr. Üyesi Elif Akdağ Göçek, "Çocukların eski rutinlerinde olamayacaklarını unutmamak gerekiyor. Ebeveynlerin buna göre aile yaşantılarını düzenlemeleri gerekiyor. Ev yaşamı derslerin ve iş

hayatının aynı anda devam edebileceği şekilde düzenlenmeli. Öğrencilere gürültüsüz bir ortam ve dikkat dağıtıcı unsurları olmayan bir masa hazırlanmalı. Okul saatlerinde gerekirse diğer aile fertlerinden destek istenmeli. Küçük kardeşlerin sessiz olmasına gayret edilmeli. Evde hem öğretmen hem de ebeveyn olabilmek zor olacak. Fakat eğitim hayatının çok uzun yıllar sürdüğü ve eksikliklerin her zaman kapatılabileceği hatırlanarak çocukların

bu dönemde mükemmel bir öğrenci olmaları beklenmemeli" dedi.

Gelişmekte Olan Çocuk Beynini Uzun Ödevler İle Yormayın

Online derslerde dikkat süresinin yeterli düzeyde gelişmiş bireylerde daha etkili olacağının altını çizen Göçek, şöyle devam etti: "Özellikle gelişmekte olan çocuk beyni için uzun ders süreleri ve ödevlerin yapılması beklenmemeli. Çocukların hem

Çocukların eski rutinlerinde olamayacaklarını unutmamak gerekiyor. Ebeveynlerin buna göre aile yaşantılarını düzenlemeleri gerekiyor. Ev yaşamı derslerin ve iş hayatının aynı anda devam edebileceği şekilde düzenlenmeli. Öğrencilere gürültüsüz bir ortam ve dikkat dağıtıcı unsurları olmayan bir masa hazırlanmalı.



gelişim basamakları hem de duygusal ve bilişsel gelişimleri online dersler karşısındaki öğrenme düzeyini etkileyebilir. Aynı zamanda çocukların doğumla gelen mizaç özellikleri de derslerin öğrenilmesinde rol oynayabilir. Hareketli ve dürtüsel bir öğrencinin online dersleri ve ödevleri diğer arkadaşları gibi uzun uzun dinlemesi veya yapması beklenmemeli. Dikkat süresi daha az çocuklarda bilgilerin daha sonra tamamlanabilmesi için öğretmenlerden destek istenmeli. Eve yollanacak olan bilgiler süreç içinde tamamlanmalı. Okullarda işlenen derslerin ve verilen ödevlerin yaşanılan bu olağanüstü döneme uygun olmadığı fark edilirse okul velileri gerekirse okul yönetimiyle tekrar bu durumu konuşabilmeli. Öğretmenler derslerini daha interaktif ve çocukların dikkatlerini çekecek şekilde düzenlemeli. Verilen ödevler kısa olmalı. Bu dönemde ebeveynlerin çocuklarına evde ve mümkünse dışarıda bol bol hareket edip, oyunlar oynamalarına izin vermeli.”

Ebeveynler Rehberlik Yardımı Almalı

Çocukların olumlu okul ve ev yaşamı sürmelerinde ebeveynlerin destek

Özellikle gelişmekte olan çocuk beyni için uzun ders süreleri ve ödevlerin yapılması beklenmemeli. Çocukların hem gelişim basamakları hem de duygusal ve bilişsel gelişimleri online dersler karşısındaki öğrenme düzeyini etkileyebilir.

almaları gerektiğini vurgulayan Dr. Öğr. Üyesi Elif Akdağ Göçek, “Örneğin anne ve babalar okul rehberlerinden yardım istemeli. Gerekirse ailelere evdeki ders programının hazırlanmasında destek olunmalı. Yaşanılan bu salgın sırasında çocukların ömür boyu hatırlayacağı anılar da şekillenebiliyor. O yüzden çocuklara mümkün olduğunca olumlu bir okul ve ev yaşamı sürmelerine destek olunmalı. Okulda ve evde bol bol eğlenceli aktivitelere yer verilmeli. Çocukların endişelerini ifade etmelerine yardımcı olacak sohbet ortamları yaratılmalı. Oyunlar, spor ve sanatsal etkinliklere hem okullarda hem de evlerde bol bol zaman ayırılmalı” şeklinde konuştu.



**AFET KÜLTÜRÜ OLUŞTURMAKTA
GEÇ KALIYORUZ!**



AKUT BAŞKANI RECEP ŞALCI

Üst düzey bir farkındalık oluşturmamız ve artık toplum olarak bir afet kültürünü yerleştirmemiz ve yaygınlaştırmamız gerekiyor ■■■■■■



Ülkemizin en önemli afetlerinden 1999 Büyük Marmara Depremi'ndeki rolüyle ülke gündemine giren AKUT'un başkanı Recep Şalci, Büyük Marmara Depremi'nin 21. yıldönümünü geride bırakırken, geçen süreyi ve gelinen noktayı değerlendirdi.

Afet Kültürü

Şalci, öncelikle üst düzey bir farkındalık oluşturmamız ve artık toplum olarak bir afet kültürünü yerleştirmemiz ve yaygınlaştırmamız gerektiğini vurgulayarak, şunları söyledi:

"1999 depremini ülke olarak milat olarak kabul etmiştik. Biliyorsunuz, AKUT olarak ülke gündemine yaygın olarak girmemizi sağlayan, bu depremdeki performansımızdır. 99 depreminde biz özellikle şunu gördük: Ne kadar kalabalık olursanız olun, herkesi kurtarıyorsunuz. Herkesi kurtarmak planlaması yerine, gücümüzü, enerjimizi, insanları bilinçlendirmeye, kurtarılabilecek pozisyona düşülmemesi için, tüm toplumumuzun farkındalık eğitimleri ile beslenmesi gerektiğini düşündük. O günden bugüne elbette aynı durumda değiliz, geldiğimiz süreç de umut verici. Ancak toplum olarak olması gereken yerde miyiz? Maalesef hayır! Daha yapmamız gereken çok iş var. Öncelikle, depremlerle yaşamayı öğrenmemiz, üst düzey bir farkındalık oluşturmamız ve artık toplum olarak bir afet kültürünü



Geleceğimize, çocuklarımıza, torunlarımıza bu korkuyu değil onların güvenli ve daha iyi yaşayabileceği konutlar bırakmamız gerekiyor. Geleceği de düşünüp acil durum eylem planlarımızı ona göre yapmamız lazım. Bunun için de afet kültürü kavramını hayatımıza yerleştirmemiz önem taşıyor.

yerleştirmemiz ve yaygınlaştırmamız gerekiyor. Geç bile kaldık; kalmaya devam etmememiz gerekiyor! Eğitim ve afetler konusunda bilinç, farkındalık, empati ruhu oluşturabilmek her şeyden daha önemli. Bu nedenle öncelikle, başta depremler olmak üzere, afet bilincine yönelik, www.afet.akut.org.tr adresli yeni bir web sitesi hazırladık. Bu yeni sitemiz, yakın zamanda uygulamaya başladığımız "Güvendeyim" uygulamasından sonra yeni bir farkındalık platformu olacak. Afet bilinci konusunda dinamik bir iletişim platformu olacak yeni web sitemiz."

işe yaramayacaktır. O yüzden, hazırlıklarımızı, çalışmalarımızı hem devlet olarak hem de yerel yönetimler, STK'lar olarak, devam ettirmemiz gerekiyor. Geleceğimize, çocuklarımıza, torunlarımıza bu korkuyu değil onların güvenli ve daha iyi yaşayabileceği konutlar bırakmamız gerekiyor. Geleceği de düşünüp acil durum eylem planlarımızı ona göre yapmamız lazım. Bunun için de afet kültürü kavramını hayatımıza yerleştirmemiz önem taşıyor." dedi.

Pandemide AKUT Hız Kesmedi

AKUT'un çalışmalarını pandemi döneminde kararlılıkla sürdürdüğünü vurgulayan Şalci: "Pandemi dönemi boyunca, 3624 kişiye, toplam 78 saate ulaşan 14 ayrı eğitim verdik. Bu eğitimler, arama kurtarma kriterleri şeklinde gerçekleşti. Salgının en sancılı dönemleri olan Mart ve Temmuz ayları arası, sokağa çıkma yasaklarının zorluklarında AKUT olarak 101 adet operasyona katıldık. Bu operasyonlarımıza 469 gönüllü katıldı ve 10 insan ile 24 canlı hayvan kurtarıldı ve maalesef 10 vatandaşımızın bedeni cansız çıkarıldı."

Kentsel dönüşümler tamamlanmadan yeni bir depreme hazır olmuş sayılmayız. Arama kurtarma ekiplerimizin dünya çapında olması, çok iyi ön planlamalarınızın olması; binalarımız sağlam olmadıkça bir işe yaramayacaktır.

"Kentsel Dönüşümler Tamamlanmadan Yeni Bir Depreme Hazır Olmuş Sayılmayız"

Depreme hazır olma konusunda bir başka önemli eksikliğin de, özellikle büyük şehirlerdeki yapılarımızın depreme dayanıksızlık sorununun devam etmesi olduğunu belirten Şalci; "Kentsel dönüşümler tamamlanmadan yeni bir depreme hazır olmuş sayılmayız. Arama kurtarma ekiplerimizin dünya çapında olması, çok iyi ön planlamalarınızın olması; binalarımız sağlam olmadıkça bir



“Next Level Üreten Kadınlar Kulübü” kadınlara yeni bir dünyanın kapılarını aralıyor...

KADINLAR SANATLA BULUŞUYOR

Next Level Üreten Kadınlar Kulübü, Kadınları Farklı El Sanatları İle Tanıştıracak; Yeni Hobiler Edinmek Ya Da Hayatına Sanatla Yön Vermek İsteyenlere Işık Tutacak Ücretsiz Dijital Atölyeler Başlatıyor...

JLL Türkiye tarafından yönetilen, pandemi sürecinde çalışan ve ziyaretçileri için hijyen önlemlerini azami düzeyde ve aralıksız sürdürerek sunduğu güvenli ortamla örnek gösterilen Next Level AVM, şimdi de örnek bir proje ile kadınlara yeni bir dünyanın kapılarını aralıyor. Seramik, cam boyama, wayuu çanta, amigurumi,

keçe sanatı, patchwork, makrome, takı yapımı, gibi çeşitli alanlarda her hafta düzenlenecek farklı atölyeler başlangıç düzeyinde uzman eğitimcilerle çekilen videolar ile katılımcılarla buluşacak. Başvuruların ücretsiz ve tüm kadınlara açık olduğu atölyeler için kullanılacak malzemeler de Next Level Üreten Kadınlar Kulübü tarafından katılımcılara hediye edilecek. Eğitim videolarını izleyerek verilen materyallerle evlerinde farklı sanatsal ürünleri hayata geçiren kadınlar, sahibi oldukları bu ürünleri daha sonra gerçekleşecek sergide sergileme imkanı bulacaklar.



Her Ay 4 Atölye İle 40 Kadına Eğitim Şansı

Her hafta farklı bir eğitim verecek olan Next Level Üreten Kadınlar Kulübü, her atölye için yapılan başvurular arasından çekilişle belirlenecek 10 asil 5 yedek katılımcı ile gerçekleştirecek. Başvurular Next Level AVM instagram hesabı üzerinden ya da AVM danışmadan yapılabilecek. Projede her ay 40 kadına eğitim vererek sanatla buluşturulması hedefleniyor.



Dijital Atölyelerde Eylül'de Wayuu, Amigurumi, Cam Boyama ve Seramik

Next Level Üreten Kadınlar Kulübü, Eylül ayında ilk dijital atölyelere Wayuu Çanta, Amigurumi, Cam boyama ve seramik ile başlıyor. Instagram hesabı üzerinden yapılan başvurular her hafta duyurulacak ve şanslı takipçiler AVM danışmaya gelerek malzeme kitlerini alacaklar. Kendilerine yollanacak eğitim videosu ile evlerinde ürünleri yapmaya başlayabilecekler. Her ay sonunda yapılan ürünler sergilenecek; ilk sergi Ekim ayı sonunda gerçekleşecek. Eğitimlere katılmak isteyen kadınlar nextlevelavm instagram sayfasını takip ederek projeye katılabilecek.



Eğitim ve malzemeler Next Level'dan, üretim ve yaratıcılık kadınlardan

Uzman eğitimcilerin her sanat dalından çekilen eğitim videoları ile başlangıç düzeyinde eğitim vereceği projede, kadınlar videolarda izledikleri yapım aşamalarını takip ederek rahatlıkla ürünleri evlerinde yapabilecekler. AVM tarafından ücretsiz olarak teslim edilecek malzemelerle hayata geçirilecek ürünler, yapılacak sergi sonrasında yine sahiplerine teslim edilecek. Sanatın iyileştirici gücünün esas alındığı Next Level Üreten Kadınlar Kulübü'nde, farklı el sanatları ile tanışmak isteyen kadınlara yeni hobiler edindirmek, çocuklarıyla birlikte yapabilecekleri sanatsal etkinlikler sunabilmek, üretimin hazzını yaşatabilmek yanında yeni iş alanları için bir başlangıç sunabilmek amaçlanıyor.

HUZURUN İLK ADRESİ FOÇA

Mavi denizi, mitolojik efsaneleri ve tarihi güzellikleriyle Ege'nin en güzel tatil beldelerinden biri olan, İzmir'e Foça, Eski Foça ve Foça olmak üzere 2 ayrı bölümden oluşuyor. En eski taş yapıları, çarşısı ve nostaljik mekanları ile Foça'nın ruhunu en iyi yansıtan bölge Eski Foça diyebiliriz. Tarihi yapıları, güler yüzlü insanları, eşsiz doğal güzellikleri ve masmavi deniziyle Foça'da tatil yapmayı planlıyorsanız size birkaç önerimiz olacak.

Çarşının yeniden düzenlenmesi ve kordon boyu yapılmasının ardından tam bir tatil köyü havasına bürünen, tarihin en eski liman kentlerinden Eski Foça'ya girer girmez sizi büyük bir sakinlik, dinginlik ve huzur karşılar.

Foça [eski adıyla Phokaia] İyonyalıların gemi üretim merkezlerinden biri olmuş, bölgede yapılan kazılar zamanın en önemli uygarlıklarının burayı devamlı olarak kullandığını gösteriyor. Koruma altına alınan Phokaia Antik Kenti de buradaki yapıların bir kısmını oluşturuyor. Tersane tarafına doğru giderken yol üzerinde olan büyük bir kısmı yıkılmış olan Ağalar Konağı kalıntısını görebilirsiniz.

Foça'da mavinin en güzel tonlarını barındıran denize girmeden önce bir şehir turu yapmanızda fayda var. Merkez limanda bulunan balıkçı teknelerine nazır kahvaltılar, nostaljik mekanlarda lezzetli menüler ve samimi sofralar Ege'nin sıcaklığını hissetmenize olanak sağlayacak.

Ahşap kordonun bitti yerde başlayan sahil, Sazlıca Sahili, Çanak Koyu ve İngiliz Koyu Foça'da denize girebileceğiniz alternatiflerden bazıları...

Kayık limanındaki işletmelerdeki keyifli kahvaltılar, Dondurmacı Nazmi Usta'nın meşhur dondurmaları ve sahil boyunca





uzanan balık lokantaları farklı ve taze lezzetleri tatmanızı sağlayacak. Ayrıca Eski Foça'da şahit olacağınız harika gün batımıyla da burayı iliklerinize kadar hissedeceksiniz.

Eski Foça'da oteller genel olarak pansiyon ya da butik otel olarak hizmet veriyor. Eski Rum evlerinin restorasyonu ile yapılan harika mimari eklentilerle begonvillerin altında huzurlu ve romantik bir tatil yaşayacaksınız.

Foça'ya gittiğiniz zaman Foça Semt Pazarı'na uğramadan dönmemenizi öneririz. Taze ve doğal ürünlerin yanı sıra Ege'ye özgü taze ya da kurutulmuş otları da bulabilirsiniz. Kışlık salça, tarhana, reçel ve marmelat gibi ürünler de sizi cezbedecektir. Yöre en çok zeytincilik ile uğraşıldığından kendinize ve sevdiklerinize zeytin almayı ve yine bu yöreye özgü mandalina kuru incir almayı unutmayın...





KORONAVİRÜSE KARŞI GÜÇLÜ BAĞIŞIKLIK İÇİN 5 BESLENME ÖNERİSİ

Bağışıklık sistemini güçlendirmek, vücudu pek çok hastalığa karşı dirençli hale getiriyor ve koruyuculuk sağlıyor. Koronavirüsle mücadelede de immün sisteminin sağlıklı bir şekilde çalışması gerekiyor. Güçlü bir bağışıklık için yaşamın bir parçası haline gelebilecek doğru diyet ve dengeli beslenme düzeni belirlemek bu süreçte önem kazanıyor. Memorial Kayseri Hastanesi Beslenme ve Diyet Bölümü'nden Dyt. Merve Sır, sağlıklı beslenme alışkanlıklarının, koronavirüsten korunmadaki etkisi hakkında bilgi verdi.

Doğru Diyetle Güçlü Bağışıklık Sistemi

Dengeli, sağlıklı ve düzenli beslenme alışkanlıkları bağışıklık sisteminin güçlenmesinde önemli bir role sahiptir. Doğru diyet yaşamın bir parçası haline getirilmediği ve beslenme hataları sık tekrarlandığında ise vücudun doğal savunma mekanizması olumsuz etkilenir. Bağışıklık sistemini üst düzeyde tutabilmek için dengeli bir diyet ve beslenme alışkanlığı gereklidir. Çinko ve demir ile A, C, D ve E vitaminleri gibi belirli mikro besinler bu açıdan oldukça önemlidir. Özellikle sebzeler ve meyveler, vitamin ve mineraller açısından yüksek yoğunluğa sahiptir. Bu nedenle bağışıklığı güçlendirmek için beslenme düzeni içinde yer almalıdır.

Hareketsizlik ve Yiyecek Porsiyonları Arttı

Covid-19'dan korunmak için alınan önlemler, günlük hayatı ve pek çok alışkanlığı da önemli ölçüde değiştirdi. Bu dönemde izolasyon nedeniyle evde kalınan sürelerin uzaması, hareketsizlik ve sağlıksız beslenme alışkanlıklarını da beraberinde getirdi. İnsanların hem daha az hareket etmesi hem de buzdolabına kolay ulaşabilmesi, kilo kontrolünü zorlaştırdı. Hızlı kilo alımı ve beslenmedeki düzensizlikler nedeniyle obezitenin yaygınlaşması, bağışıklık sistemini zayıflatan bir etkiye neden oldu. Bu sebeple, öncelikle immün sistemini güçlendirecek uygun bir diyet programı planlanmalıdır. Kilo kontrolü için profesyonel destek almanın yanı sıra özellikle taze ve sağlıklı besinlerle yemek pişirmek, günlük alınan sebze porsiyonlarını artırmak, düzenli meyve tüketmek de yararlı olacaktır.

Düşük Kalorili Diyetlere Dikkat!

Kilo dengesini sağlamak için düşük kalorili diyetlere başvurmak, bağışıklık sistemini zayıflatan ve vücudu hastalıklara karşı savunmaz hale getiren en önemli faktörlerden biridir. Metabolizmanın dengesini koruyabilmesi ve güçlü bir bağışıklık için bilinçsiz beslenme ve günlük alınması gereken kalori miktarının altında olan beslenme programları terk edilmeli, yeterli ve dengeli besin tüketimi tercih edilmelidir.

Yeterli Su Tüketimi Önemli

Yeterli su tüketimi ve sıvı alımı, bağışıklık sistemi açısından önemlidir. Evde kalınan sürenin uzamasına bağlı olarak su içmek de unutulmaktadır. Vücuttaki besinlerin sindirilmesi ve oluşan atık maddelerin atılması için yaşamsal öneme sahip olan su, enfeksiyonlara karşı da etkilidir. Düzenli su tüketimi, toksinlerin vücuttan uzaklaştırılmasını sağlamakta ve aynı zamanda vücut sıcaklığını ve kanın yoğunluğunu kontrol etmektedir. Sıvı alımının yetersiz olması, vücuttaki toksinlerin kanda birikimine yol açar. Düzenli su tüketimi ile birlikte günlük en az 6 saatlik uyku da koronavirüs ile mücadelede önemlidir. Kaliteli uyku, vücudun bağışıklık sistemini düzenler. Sağlıklı bir uyku için akşam yemeklerinde ağır ve yağlı besinlerden uzak durulmalıdır.

Bağışıklık sistemini güçlendiren öneriler:

1. Koronavirüs'e karşı etkili olduğu düşünülen C vitamini için limon, portakal, greyfurt, mandalina

ve kivi gibi bağışıklık sistemini güçlendiren meyveler tüketilmelidir.

2. Ara öğünlerde selenyum, E vitamini, çinko kaynağı olan ceviz, badem ve fındık gibi besinler tercih edilmelidir.

3. Mevsiminde yetişen sebzeler tüketilmelidir. Brüksel lahanası ve brokoli, bağışıklık sistemi için önemli olan C vitamini içerir. Brüksel lahanası ayrıca folik asit ve demir bakımından zengindir. Hiçbir sebze yaban turpundan daha fazla hardal yağı içermez. Kan dolaşımını dengeler ve nazal mukoza zarını nemlendirir. Boğazdaki iltihabı hafifletir, oksürmeyi yatıştırır ve bronşları rahatlatır.

4. Soğan ve sarımsak 'allisin' içerir. Amino asit, hücreleri serbest radikallerin saldırılarından koruyan enzim üretimini artırır. Serbest radikaller vücudun kendi hücrelerini yok edebilir. Soğan ve sarımsak doğal koruyucu olarak bilinmektedir.

5. Keten tohumunda bulunan lif sadece tokluk hissi vermekle kalmaz, aynı zamanda bağırsak florası için de yararlıdır. Bağışıklık hücrelerinin yüzde 80'i bağırsakta bulunur. Selenyum içeren yulaf ezmesi ise hücreleri serbest radikallerden korur ve kasları güçlendirir. Bağırsak florasının dengeli olması bağışıklık sistemi açısından önemlidir. Bağırsak florası için yüksek lif içeriğine sahip besinler tüketilmelidir. Sebzeler, meyveler, kuruyemişler, kuru baklagillerin tüketilmesi bağırsak florasını dengeleyecektir. Yoğurt, kefir ve turşu gibi fermente besinler de tercih edilmelidir.

Kilo dengesini sağlamak için düşük kalorili diyetlere başvurmak, bağışıklık sistemini zayıflatan ve vücudu hastalıklara karşı savunmaz hale getiren en önemli faktörlerden biridir. Metabolizmanın dengesini koruyabilmesi ve güçlü bir bağışıklık için bilinçsiz beslenme ve günlük alınması gereken kalori miktarının altında olan beslenme programları terk edilmeli, yeterli ve dengeli besin tüketimi tercih edilmelidir.



AKOJANT'TAN YENİ YATIRIM

Dünya pazarında hafif ve ağır ticari, zirai, askeri araç üreticilerinin tercihleri arasında yer alan AKO Jant, 5 milyon dolar düzeyinde yatırımla yıl içerisinde hizmete alınacak yeni disk hatları ile üretim kapasitesini ikiye katlamaya hazırlanıyor. AKO Jant bünyesinde gerçekleşen yatırımların, Dünyada Covid-19 pandemi süreciyle belirsizleşen üretim ortamında bile kararlılıkla sürdürdüğünü

ifade eden AKO Jant Fabrika Müdürü Ömer Abrekoğlu, "Türkiye'nin üretim potansiyeline olan inancımızla, yeni yatırımlara devam ederek bu süreçten güçlenerek çıkmayı hedefliyoruz" dedi. AKO Grup bünyesinde, otomotiv yan sanayi yatırımları kapsamında 2014 yılında hayata geçen AKO Jant'ın üretim kapasitesi, kuruluşundan bugüne düzenli yeni yatırımlarla sürekli artıyor.

CONTICONNECT™ İLE FİLOLAR DAHA GÜVENLİ, VERİMLİ VE AKILLI

Continental, Ar-Ge destekli inovasyon harikası yeni nesil ürünü "ContiConnect™" dijital izleme sistemi ile filolardaki tüm araçların lastik basıncı ve sıcaklığı gibi hayati önem taşıyan verileri her an izleyebilmeye olanak tanıyor. Etkili bir uzaktan izleme çözümü olan ContiConnect™Yard, filo parkına girer girmez lastikle ilgili oluşan ve/veya

oluşabilecek sorunların tespiti ve çözümünü filo yöneticilerine aktarıyor. Bu sayede filo araçlarındaki lastiklerin uzun vadede arıza yapmasının önüne geçiliyor, lastik değişim sürelerini maksimuma çıkarıyor ve karkas kaplanabilirliğini artırıyor. Continental, lastik sektöründeki uzun yıllara dayanan tecrübesini, kamyon, otobüs ve greyder lastiklerinden başlayarak, sensörlerden gelen verilerle zenginleştiriyor.



KIA'DA TEMASSIZ SERVİS HİZMETİ

KIA, Covid-19 salgını döneminde hayata geçirdiği dijital ve mobil çözümlerle hem müşterilerinin hem çalışanlarının sağlığını korumak için adımlar atmaya devam ediyor. Geçtiğimiz aylarda başlatılan "KIAFAN" ve "Online Bayi" uygulamasıyla KIA marka araç sahibi olmak isteyenlere birçok kolaylık sunan KIA, şimdi de servislerinde temassız

sürece başladı. Aracını KIA yetkili servislerine getiren müşteriler, yapılmasını istedikleri işlemlerle ilgili onayları kendi telefonlarından verebiliyor. Müşterilerin servise gelemediği durumlarda da ücretsiz yerinden alım hizmeti sunan KIA, temassız servis süreci sayesinde yapılacak işlemlerin detaylarını müşterilerinin telefonlarına gönderiyor ve işlemler için onay alabiliyor.

5 MİLYONUNCU LÜKS SUV SATIŞI GERÇEKLEŞTİ

Premium otomobil üreticisi Lexus, global olarak 5 milyonuncu lüks SUV'unu satarak önemli bir kilometre taşını geride bıraktı. 1989 yılında kurulan Lexus, ilk SUV modeli olan LX'i 1996 yılında satışa sunmaya başlamıştı. Lüks SUV segmentinin önünü açan RX ise iki yıl sonra satışa sunuldu ve kısa zamanda

premium otomobil kullanıcılarının, sınıfındaki en popüler modeli haline geldi. Lexus, global SUV ürün gamında UX, NX, RX, RX L, GX ve LX olmak üzere 6 modele sahip. Markanın toplam satışlarının üçte ikisini temsil eden Lexus SUV'ları, dünya çapında 90'dan daha fazla pazarda satışa sunuluyor.





DYNOBİL GOLD CARD İLE EKSPERTİZ ARTIK ÇOK DAHA KOLAY!

Ekspertiz sektörünün öncü firmalarından olan, Türkiye genelinde 157 firması bulunan Dynobil Oto Ekspertiz, müşteri memnuniyetini esas alan hizmetlerine bir yenisini ekleyerek "Dynobil Gold Card" çıkardı.

Kurumsal olarak tam bir bayi ağıyla ter türlü sıfır ve ikinci el araçların detaylı olarak ekspertiz işlemleri gerçekleştiren, Türkiye genelindeki tüm şubelerinde aynı kalitede, hızlı ve güvenilir hizmet ağı ile müşteri memnuniyetini önceleyen Dynobil Oto Ekspertiz, pandemi sürecinde müşterilerinin sağlığını düşünerek yeniliklere imza atmaya devam ediyor.

Dynobil Oto Ekspertiz Yönetim Kurulu Başkanı Önder Söken günümüzde büyük bir sağlık tehdidi haline gelen koronavirüs salgınının yayılımını engellemek adına hayata geçirdikleri projelerden bahsederek şu bilgileri verdi:

"Müşterilerimize bulundukları şehirlerde sunduğumuz kaliteli hizmetin yanı sıra farklı şehirlerde gördükleri araçlar için şehir dışına çıkmak zorunda kalmamaları için yeni bir sistem geliştirdik. Söz konusu araçlara paket kapsamında detaylı olarak ekspertiz yapıyor; fotoğraf, video gibi dosya ekleri ile araç sahibine ulaştırıyoruz. Böylece salgının olumsuz etkilerini azaltırken, insanların yolculuklarda harcamaya zaman ve nakit kaybını minimuma indirmeye çalışıyoruz" diye konuştu.

Yine bu kapsamda esnaf için çıkarmış oldukları Dynobil Gold Card hizmetinden bahseden Söken, "Türkiye'nin 74 ilinde 157 şubesiyle hizmet veren Dynobil Oto Ekspertiz'in tüm bayilerinde geçerli olan bu kampanya ile müşterilerimiz uzaktan ekspertiz yaptırarak uygun içerik

kapsamında ekspertiz avantajlarından yararlanabiliyor. Bu ekspertiz içeriği hem alım hem de satım ekspertizinde geçerli olan TSE-HYB standartlarında noter satışında geçerli, uygun içeriğe sahip olarak veriliyor. Bu içeriğin kapsamında süspansiyon testi, yanıl kayma testi, motor performans testi (dyno-dinamometre ölçüm), fren ve el fren testi, kaporta testi, boya testi, mekanik kontroller, araç altı kontroller yer alıyor. Testlerimizi hem detaylı cihaz raporları, hem de tecrübeli teknik personelimizin görüşleri ile rapor olarak sunuyoruz" dedi.

Gold Card ile Dynobil panelinde daha önce yapılan ekspertiz raporlarına da erişim imkanı sunduklarını kaydeden Söken, "Böylece müşterilerimizin rapor kaybetme derdi olmuyor, bir tık ile tüm raporlara ulaşabiliyor. Hiçbir kısıtlama olmadan almış oldukları kredi, ister hafif ticari, ister SUV, ister binek olarak tamamen müşterilerimizin tercihlerine uygun olarak kullanılıyor. Kartın kullanım süresi 2 yıl, içerisindeki kredinin kullanım süresi 1 yıldır. Krediler 1 yıl içerisinde, istenen zaman diliminde kullanılabilir. 1 ay içerisinde alınan kredilerin bitmesi durumunda müşterilerimize özel açmış olduğumuz panelimizden istenilen paket kapsamında yükleme yapılabilir" dedi.



Dynobil Gold Card Kredi İçerikleri

Kredi içeriklerinden ve bütçelerinden de bahseden Söken "10 adet kredinin bütçesi 1200 TL... Bu paketimizde araç başı 120 lira gibi cüzi bir rakam ile 10 adet aracın ekspertizini yapmaktayız. 23 adet kredi 2500 TL... Bu pakette 108 lira gibi cüzi bir rakam ile 23 adet aracın eksperinizi yapmaktayız. 55'li paketimiz ise 5000 TL, araç başı 91 lira gibi düşük bir rakam ile 55 aracın testini gerçekleştirmekteyiz" diye konuştu.





OTOKOÇ OTOMOTİV'E "TÜRKİYE'NİN EN İYİ İŞ YERİ" ÖDÜLÜ

Otokoç Otomotiv, dünyanın önde gelen insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı şirketi Kincentric tarafından düzenlenen "Kincentric Best Employers 2019" araştırma sonucuna göre "Türkiye'nin En İyi İş Yeri" ödülünün sahibi oldu. Otokoç Otomotiv Genel Müdürü İnan Ekici yaptığı değerlendirmede; "İnsanı odağıımızdan ayırmadan, çalışma arkadaşlarımızın ve müşterilerimizin deneyimini nasıl en iyi

seviyeye taşıyabiliriz?" sorularının yanıtları üzerine çalıştığımız Otokoç Otomotiv'de, çalışma arkadaşlarımızın yarattığı katma değer ile büyüyen ve kıymetlenen bir kurum olmaktan dolayı mutluluk duyuyoruz. Stratejilerimizin arasında olan güçlü insan kaynağına verdiğimiz önemin bir göstergesi "Yetkin ve Mutlu Çalışan" adına yaptığımız çalışmalar ve uygulamalarımızın sonucu olan bu ödül bizim için çok değerli" şeklinde ifade etti.

PLAKA SEKTÖRÜNDE TÜRKİYE ÜRETİM ÜSSÜ OLMA YOLUNDA

Talep ve ihtiyaçlar doğrultusunda güvenlik alanında yeni bir sistem geliştiren Fransa merkezli Türk firması Zifort Immatriculation QR kodlu plaka yöntemiyle emniyet güçlerinin işini kolaylaştırmaya hazırlanıyor. Yeni sistemde, emniyet güçleri tarafından QR kodunun okutulmasıyla aracın ruhsat, muayene ve sigortasının güncel olup

olmadığı bilgileri anında görünürken, herhangi bir çalıntı araç durumunda ise hızlı bir şekilde müdahale edilebilmesine olanak sağlanıyor. Zifort Immatriculation Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Demirbaş "Hedefimizde üretimi Türkiye'de gerçekleştirerek dünyaya bu teknolojiyi satmak var. Hem ülkemizi bu alanda dünyada söz sahibi yapmak hem de istihdamımıza katkı sağlamak adına çalışmalarımıza devam ediyoruz" dedi.



PETROL OFİSİ SOSYAL LİG'E 7 ÖDÜL

Futbol heyecanını farklı bir platforma taşıyan Türkiye'nin 1 numaralı fantezi futbol oyunu Petrol Ofisi sosyal lig, ulusal ve uluslararası arenada ödülleri toplamaya devam ediyor. 2019-2020 sezonunda 2 milyon kullanıcıya ulaşan petrol ofisi sosyal lig, imza attığı iletişim başarısı ile de International Awards

Associates'ın [IAA] düzenlediği 'Vega Digital Awards 2020- Vega Dijital Ödülleri'nde toplam 7 ödül aldı. Ceyla Büyükkuzun, Merve Toy, Emek Ege, Mehmet Ayan, Okay Karacan, Uğur Karakullukçu gibi Türkiye'nin önde gelen spor yorumcuları ile bu sezon 2 milyon kullanıcıya ulaştı ve önemli bir iletişim başarısı yakaladı.

ROLLS-ROYCE YENİ NESİL GHOST'UN EYLÜL'DE PRÖMİYERİNİ YAPIYOR

Lüks otomobil üreticisinin piyasaya çıkacak yeni nesil otomobili klasik unsurlarını koruyan evrimsel bir tasarıma sahip ileri teknoloji ile geliyor. Eylül ayında yeni otomobilinin örtüsünü kaldırmaya hazırlanan marka aracın yeni niteliklerinden bahseden 4. ve son tanıtım videosunu da yayınladı. Bu sefer markanın akustik uzmanları, Serenity

Formülü olarak adlandırdıkları kapsamlı süreci şu şekilde anlatıyor: Akustik ekip, mutlak bir sakinlik duygusu elde etmek için tescilli alüminyum uzay kafes mimarisini modele uyarlayarak işe başladı. Bu mimarinin kendisi, metalin çeliğe kıyasla daha yüksek akustik direncinin olmasından dolayı avantajlar sunuyor.





ZORLU PSM'DE GÖSTERİLER YENİDEN BAŞLIYOR

Pandeminin etkilerinden dolayı mekandaki etkinliklerini 13 Mart'ta durduran ve 7'inci sezonunu dijital etkinliklerle tamamlayan Zorlu PSM, 7 Ekim tarihinden itibaren, sosyal mesafe ve hijyen kurallarına uygun şekilde, kapılarını yeniden sanatseverlere açarak 8'inci sezonuna başlıyor. Ekim ayında, Zorlu PSM'nin programı sahne sanatlarının ağırlıkta olduğu

tiyatroyapımlarına öncelik veriyor. Yeni dönemle ilgili "7 Ekim'de her türlü hijyen ve koruma önlemini almış olarak geri dönüyoruz. Zorlu PSM'ye gelecek sanatseverlerin içinde, sosyal mesafe ve hijyen konusunda hiçbir kaygı olmamasını istiyoruz. Yeni sezonumuz için heyecan verici, sıra dışı projelerimiz üzerindeki çalışmalarımızı hızlandırmış bulunuyoruz" açıklaması yapıldı.

ZORLU PSM

Minna Silver, Gabriele Fangi, Ahmet Denker

ÇÖLÜN GELİNİ PALMİRA GÖRÜNTÜLERİ, KALINTILARI VE KÜLTÜREL HATIRASIYLA



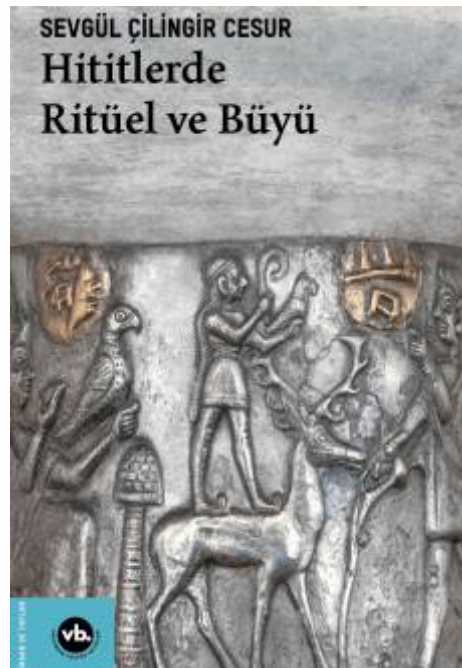
İSTANBUL BİLGİ ÜNİVERSİTESİ YAYINLARI

PALMİRA ANTİK KENTİ KİTAP HALİNE GETİRİLDİ

"Çölün Gelini Palmira: Görüntüleri, Kalıntıları ve Kültürel Hatırasıyla" isimli eser kitapseverler ile buluştu. Kitapta eski haritalar, çizimler, tablolar, fotoğraflar ve dijital görüntülerle bu kültür mirasının korunması ve yaşatılması amaçlanıyor. "Çölün Gelini Palmira: Görüntüleri, Kalıntıları ve Kültürel Hatırasıyla" isimli kitap İstanbul Bilgi Üniversitesi Yayınları tarafından yayımlandı. Eser Suriye'nin orta yerinde, etrafı çöl kumlarıyla çevrili antik Palmira kentinin kültür mirasını anlamaya yardımcı olacak ve hatıraları koruyacak görseller sunmasıyla dikkat çekiyor. İstanbul Bilgi Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi'nden Prof. Dr. Ahmet Denker, Gabriele Fangi ve Minna Silver tarafından kaleme alınan kitapta bölgenin görüntüleri, kalıntıları ve kültürel hatıraları ön plana çıkıyor.

ANADOLU'NUN 3600 YIL ÖNCEKİ BÜYÜLERİ

VakıfBank Kültür Yayınları "Hititlerde Ritüel ve Büyü" isimli kitabı okurla buluşturuyor. Günümüzden 3600 yıl önce yaşayan Hitit medeniyetinde toplumsal inancın, büyü ve ritüellerin değerlendirildiği kitapta, Hititlerin hayatı anlamlandırma yollarının temeline iniliyor. "Hititlerde Ritüel ve Büyü" kitabında, asırlar önce Anadolu topraklarında hüküm süren Hitit medeniyetinin ritüel ve büyüye verdiği önemi anlatılıyor. Eskiçağ tarihi uzmanı Sevgül Çilingir Cesur'un yazdığı kitapta, Hititlerde etkileme, benzetme, özdeşleştirme ve yerine geçme büyüleri sıralanırken, ritüellerin ve büyü'nün toplumsal hayatın merkezinde konumlandırıldığı belirtiliyor.





ELEMENTLER SEÇKİSİ BODRUM'DA SANAT RÜZGÂRI ESTİRDİ

Bodrum'un en yeni turizm tesisi olarak bu yaz tatilcileri ağırlamaya başlayan Bodrum Loft'un modern mimarisiyle sanat aynı çatı altında buluştu. Akfen Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Akın ev sahipliğinde ve GLOBART küratörlüğünde düzenlenen 'Bodrum Loft'ta Sanat' etkinliğine iş, sanat ve cemiyet hayatının önde gelen isimleri katıldı. Yoğun katılımın olduğu etkinlikte modern köy yaşamının oluşturulduğu Bodrum Loft'ta iç mekân ve açık alanlarda sergilenen 134 sanat yapıtından oluşan 'Elementler' seçkisi sanatseverlere sunulurken, ortak alanda yer alan mekâna özgü yapıtların yanı sıra evlere yerleştirilen 122 yapıt Mehmet Muta'ın fotoğrafladığı kareler de sanatseverlerle paylaşıldı.



TÜRK EDEBİYATININ ÜNLÜ İSİMLERİ MİNİK OKURLARLA BULUŞUYOR

Tefrika Yayınları'nın 3-8 yaş aralığındaki küçük okurlara yönelik hazırladığı, edebiyatımızın önemli isimlerinin eserlerinden ve hayatlarına dair detaylardan yola çıkılarak kurgulanan Çocuk Edebiyatı Dizisi'nin yepyeni 12 kitabı yayımlandı. Dizinin amacı, çocukların hayal dünyasına farklı bir kapı aralarken onları ilk okuma çağı olarak bilinen dönemde edebiyatımızın önemli isimleriyle tanıştırmak. İlk 12 kitabı 2015 yılında yayımlanan ve küçük okurlar tarafından çok sevilen 24 kitaplık Çocuk Edebiyatı Dizisi, yeni yayımlanan 12 kitap ile tamamlanmış oldu. Edebiyatımıza yön veren ve toplumun her kesimine bir şekilde dokunmuş ünlü şair ve yazarlarımızın çocukken başlarından ne gibi maceralar geçmiş ki bu şiirleri ve hikâyeleri yazmış olsunlar... Tefrika Yayınları'nın Çocuk Edebiyatı Dizisi işte bu düşünceden yola çıkılarak hayat buldu.

KARANTİNA GÜNLERİNDE YENİDEN DOĞUŞ

Burak Malçok, karantina günlerinde yaptığı son teklisi "Rebirth" ile ruhumuzun yeniden doğuşunu hatırlatıyor. Burak Malçok, son solo albümünden dört yıl sonra ney icrası ile elektronik müzik öğeleri ve dünya müziği öğelerini sentezlediği teklisi Rebirth ile müzikseverlerin karşısında. Rebirth, Gloss Musik etiketiyle tüm dijital platformlarda... Malçok, karantina günlerinde yaptığı "Rebirth" adlı teklisi ile kalben ve ruhen zor zamanlar geçirdiğimiz bu günlerde ruhumuzun yeniden doğuşuna işaret ediyor.



HÜ GSF HEYKEL BÖLÜMÜ ÖĞRETİM ÜYELERİ SERGİSİ ZİRAAT SANAT'TA



**HÜ GSF HEYKEL BÖLÜMÜ
ÖĞRETİM ÜYELERİ
SERGİSİ'ni**
onurlandırmanızı dileriz.

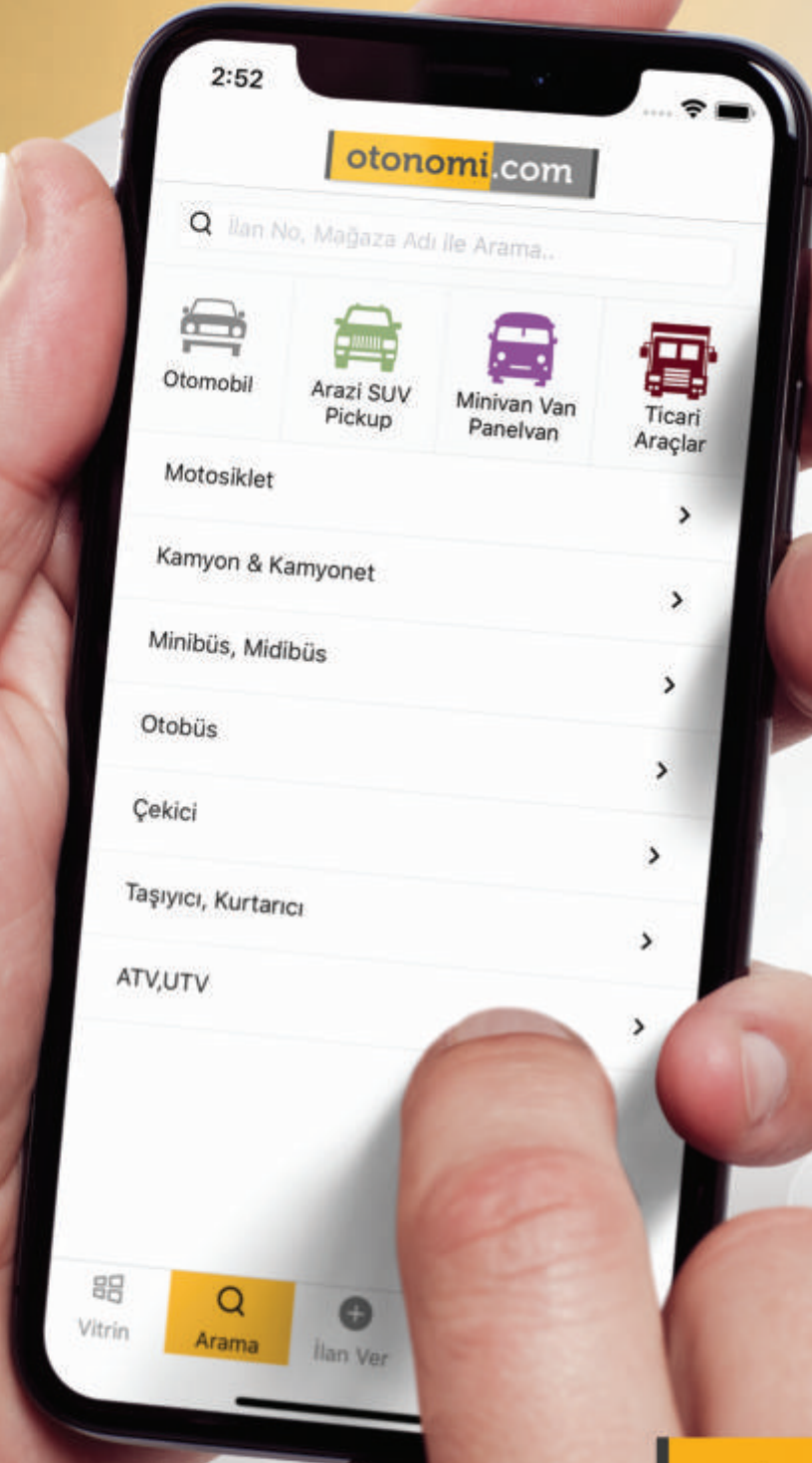
Ziraat
Next Level Art - Kütüphane, Mavi,
Dünya, Bul, Nispetiye 2. Kat, Sıgırcı, ANKARA
Tel: 0312 224 07 65 www.ziraatbank.com.tr

24 Temmuz - 4 Ekim 2020
Çukurambar Sanat Galerisi

Sergi 24 Temmuz - 4 Ekim 2020
tarihleri arasında
10.00 - 22.00 saatleri arasında açılır.



OTOMOBİL ALIP SATMANIN EN KOLAY YOLU!



otonomi.com



***İkinci El Araç Kredileri ve
Finansal Aracılık Hizmetleri***

Buğra KANDEMİR

MAIDAN Ofis ve Yaşam Merkezi B Blok No: 156 Çankaya Ankara

+90 532 717 8777