

OTONOMİ

"Otomobil Tutkusu Birleştirir"



TOGG TEKNOLOJİ KAMPÜSÜ AÇILDI
Togg'un seri üretiminin başlayacağı
Gemlik tesisinde açılış heyecanı

PARİS'TE YILDIZLAR GEÇİDİ
Paris Otomobil Fuarı göz doldurdu



MASFED'DEN ALMANYA ÇIKARTMASI
MASFED heyeti Automechanika Frankfurt 2022'de



Yusuf Tanık:

"Ülkemizin bayrağını dünyanın her yerinde dalgalandırmayı hedefliyoruz"



Nazlı Esen Ummansu:

"Benim için girişimcilik sebat etme sanatı"



Yeni DS 4 Türkiye'de

DS 4, avant-garde tasarımıyla öne çıkıyor

DYNOBİL

OTO EKSPERTİZ

OTOMODİ OTO MODİFİYE AKSESUAR ZİRVESİ'NDE

OTOMODİ Oto Aksesuar Modifiye Zirvesi 22 – 25 Eylül 2022 tarihleri arasında Ankara ATO Congressium Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşecektir.

İlgili kurumların, Ankara içi ve dışı üniversitelerin ve sektöre öncülük eden firmaların katılımıyla gerçekleşecek olan zirvenin açılış protokol katılımı ile olacaktır.



22-25 EYLÜL 2022



**ANKARA
ATO CONGRASIUM**



www.otomodı.com

[f](#) [t](#) [@](#) @oto_modi

Türkiye'de ilk ve tek tam donanımlı TSE-HYB standartlarında MOBİL OTO EKSPERTİZ TIRI!



Kurumsal Referanslarımız

EMİNEVİM
FAİZSİZ EY ALMA SİSTEMİNİN MUCİDİ

BORUSAN

satisgaranti

Otokoç

Katılimevim

ALJ|FINANS

Koçfinans

oto.net
GÜVENLE AL, GÜVENLE SAT

OtoSOR

AUTOROLA
MARKETPLACE



www.dynobil.com

0 (850) 840 92 92

®

[@dynobil](#)



Yeni Yıla **Yeni Dükkan**ınızla Girin..!



SON Dükkanları Kaçırmayın...!



2023 Ocak Ayında Teslim...!





OTOCENTRUM

"Merkezde Yeriniz Olsun"

www.otocentrum.com

0312 321 11 11 - 0543 350 60 12

Yerinizi
Ayırtın



Yeni Nesil
OTOMOBİL
Alışveriş Merkezi



HAMZA YILMAZ

Özal Bulvarı No: 345 Esenboğa Yolu Üzeri Akyurt Kavşağı Yanı Otonomi Akyurt / ANKARA

Değerli OTONOMİ Okuyucuları,

İyisiyle, kötüsüyle geçen bir yılı daha geride bırakmaya hazırlanıyoruz. Pandeminin olumsuz etkilerinin devam ettiği, hepimizi zorlayan bir yıl oldu 2022...

2023 yılı, Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşunun 100. yılı olması nedeniyle büyük önem taşıyor. Cumhuriyetimizi daha ileriye taşımak için özveri ile çalışmak hepimizin önceliği... Bu hedefe ulaşmak için destek aldığımız çıkış noktamız Cumhuriyetimizin gelmiş olduğu noktadır. Buradan aldığımız güçle cumhuriyetimizi geleceğe taşıırken, 100. yılına yakışır bir ilerleme kaydedebilmek için çalışma azmimizi de geleceğe yönelik planlarımızla daha da güçlendirme arzusundaız. Önümüzdeki çalışmalarda projelerimizi hayata geçirirken sürdürülebilirliği de önceleyen bir yol haritası; ülkemize, memleketimize katma değer sağlayacak çalışmalar için yeni vizyonumuzun da rehberi olacaktır.

2009 yılında Başkent Otomotivciler Derneği'nin ve hemen ardından 2010 yılında Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu'nun kuruluşundan bu yana önemli yol kat ettik. 40 yılı aşkın zamandır bulunduğum sektörde; bilgisi, birikimi, tecrübeleri ile sektöre büyük katkı sağlayan arkadaşlarımız, meslektaşlarımız ile birlikte sektördeki sıkıntıların aşılması, çağdaş koşullarda mesleğimizin icrası, vatandaşlarımıza daha iyi hizmet ve ülkemiz ekonomisine daha büyük katkı sağlayabilme hedefleriyle çıktığımız yolculukta önemli kazanımlar elde etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Bu başarılar bizler için daha iyisini gerçekleştirme noktasında da itici güç görevi görüyor.

Bu çok özel, Cumhuriyetimizin 100. yılı olan 2023 yılını karşılamaya hazırlanırken, ülkemize yakışır bir gelişimin yolunun hep açık olmasını dileyerek sağlıklı, başarılarla dolu; verimli ve iyi bir yıl temenni ediyorum.

Bu arada 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nda bizlere çifte mutluluk yaşatan TOGG'un fabrika açılış törenine de değinmek, bu sevinç ve gururu buradan da paylaşmak istiyorum. Ülkemiz için tarihi öneme sahip bir güne tanıklık etmenin kıvancını; doğuştan elektrikli aracımız TOGG'un Bursa Gemlik'teki kampüsünün açılışına MASFED ailesini temsilen katılmanın heyecan ve gururunu yaşadık. Tasarım, teknoloji, kampüs ve banttan indirme lansmanı yerli ve milli aracımıza yakışır şekilde



muhteşem bir organizasyonla gerçekleşti.

TOGG'un bu günlere gelmesinde tüm desteğini veren başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere beş Babayiğit'e, Türk mühendislerimize ve tüm emeği geçenlere MASFED ailesi olarak minnet ve şükranlarımızı sunuyoruz. TOGG, 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nda çok anlamlı hediye oldu...

Saygı ve sevgilerimle...

Aydın Erkoç

MASFED Genel Başkanı

Bir sonraki bankacılık için Vinov çağı başlıyor!

Bankacılığa yeni bir boyut kazandıran hızlı, dijital ve yepyeni finansal ekosistem Vinov, bir sonraki bankacılık için sizi bekliyor.

VakıfBank, daima seninle.



Vinov, bir VakıfBank inovasyonudur. Vinov uygulamasını indirmek için karekodu okutunuz. Android 5.0 ve sonrası, iOS 11.0 ve sonrası sürümleri gerektirir.

444 0 724 | vakifbank.com.tr

VakıfBank
Burasi Sizin Yeriniz

Değerli Motorlu Araç Satıcısı dostlarımız,

Bu sayımızda sizlere otomotiv piyasasındaki bazı gelişmelerden bahsetmek istiyorum. Zaman içerisinde artan rekabet ve bu durumun getirdiği, pazarda fiyat avantajı sağlama zorunlulukları bugün üreticileri ciddi anlamda etkiler ve zorlar hale gelmiştir.

Özellikle elektrikli araçlara geçiş süreci ve tüketicilerin bu ürünlere ilgisinin her geçen gün artmakta olması elektrikli ürünler ile ilgili yapılması gereken geçiş dönemi yatırımlarına dair maliyetlerin gerekliliğini hızlandırmıştır. Bu durum kaçınılmaz olarak yeni yatırımları da beraberinde gerekli hale getirirken oluşan finans yükünün araç fiyatlarına yansımaması neredeyse imkansızdır... Üretim bantlarında ciddi değişiklikler ve yenilemeler gerektiren bu durum, değişim ve yenilenme için gereken zaman kaybını da içerir ve bunun da bir maliyet olduğu unutulmamalıdır. Sadece üretim süreçlerine dair yeni yatırımlar değil, öte yandan tasarım anlamında da köklü harcamalar öne çıkmıştır. Otonom arabalara geçişle birlikte bu zorlu süreçler devam edecektir. Bir otomobilde yapılan tasarım maliyetleri yerine göre milyar eurolar ile telaffuz edilmektedir. Bu süreçte hammadde bulunurluğu ve buna bağlı gelişen hammadde fiyatlarındaki artışlar da üretim maliyetlerini olumsuz etkilemektedir. Son yıllarda robotların üretim safhalarında kullanılmasıyla süreçlerde avantajlar elde edilmiş olmasına rağmen artan enerji ve lojistik fiyatları da üretim maliyetlerini yukarıya çeken bir diğer unsur olmuştur.

Sonuç olarak, araç fiyatlarında üretim zorunluluklarından kaynaklanan artışlar çok önemli bir faktör olarak göz ardı edilemeyecek bir noktaya bizleri taşımaktadır. Bu nokta, artık fabrika çıkış fiyatlarının eskisi gibi olamayacağı gerçeğidir. Oluşan bu durum hem sıfır araç fiyatlarını hem de buna bağlı olarak kullanılmış araç fiyatlarını mutlak değer bazında yukarıya çekecektir. Yani önümüzdeki dönem araç fiyatlarında gerileme şansı pek yoktur hatta mevcut durumun korunması bile çok güçtür.

Bir diğer önemli gelişme de, dünyada öncü bazı üreticilerin gelişen dijital dünya ve globalleşme süreçleri paralelinde yetkili satıcılık süreçlerine bakış açılarındaki değişimdir. “Yetkili Satıcılık” kavramı yerine “Aracılık” kavramı öne çıkmaktadır. Bu konuyla ve bizlere olacak yansımalarının neler olabileceği ile ilgili önümüzdeki sayılarda daha geniş bilgi paylaşımında bulunacağım.

Bugün üzerinde duracağım bir diğer konu ise Togg markamızın 29 Ekim Cumhuriyet Bayramımızda yapılan tanıtımına dair olacak. MASFED Başkanımız, başkan yardımcılarımız ve



dernek başkanlarımızın katılımıyla bu değerli günde Gemlik’teydik ve seremonide hazır bulunduk. Gerçekten gurur duyduğumuz bir gün yaşadık. Hem Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu’muzun gücünü gösterdik ve bir bütün olarak kenetlendik, hem de gelinek noktadan onurlandık. Aracın kalitesi ve ekibin motivasyonu yanı sıra, fabrikanın en üst teknoloji ve çevreci olması da takdire şayandır. Keza yapılan lansman da dünya markalarının üst kalite seviyesinde yapıldı ve dört dörtlük bir dünya markasının gelmekte olduğunu görmek bizleri umutlandırdı. Bizler de MASFED olarak her şekilde markamızın yanında olacağımızı yaptığımız diyaloglarda hatırlattık. MASFED’in sizlerin desteğiyle 6. Babayiğit olması hepimiz için bir gurur vesilesi olmaz mıydı?

Saygılarımla

Vedat Güler
MASFED CEO

Royal Motors Yakında Vega Otonomi'de!

ROLLS-ROYCE
MOTOR CARS
ISTANBUL

ROYAL MOTORS **RM**
I S T A N B U L .





MASFED Adına İmtiyaz Sahibi: **Aydın Erkoç**

Genel Yayın Yönetmeni: **Dilek Kesici**

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Mahmut Ulucan**
Haber Merkezi: Yeşim Çelikten, Dilek Kesici, Gökberk Bozdemir, Ahmet Bülent, Hanife Melek, Ekin Bakır

Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü:
Sevim Dilan Boran

E-mail: **sdilanboran@gmail.com**

Hukuk Danışmanı: **Av. Hüseyin Çakmak**

Yayın-Tasarım: **Next Medya**

Basım Yeri: **Arkadaş Basım Sanayi, Macun, 204 Cadde No:141/3 Yenimahalle / Ankara**

Tel: **0 312 324 25 54**

Baskı Tarihi: **01.11.2022**

Yönetim Merkezi: **Saracalar Mah. Turgut Özal Blv. No:351 Akyurt / Ankara**

www.otonomidergisi.com

İletişim: **0 554 595 58 95**

Yayın Türü: **Yaygın Süreli Yayın**

ISSN: **2459-0088**

2 ayda bir yayınlanır. Kasım/Aralık 2022

Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen veya kısmen alıntı yapılamaz.

Yayımcı: Next Medya ve İletişim H. Dilek Kesici

Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren ve yazarlarına aittir.

Bu yayının prodüksiyonu, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.



Değerli Okurlar,

Bu yılın son sayısı ile sizlerle yeniden buluştuk. Şimdiden, Cumhuriyetimizin 100. yılını kutlayacağımız yeni yılın plan ve projelerini hazırlarken yılın son sayısında zengin bir içerikle sizleri karşılamak için dolu dolu bir sayı hazırlamaya özen gösterdik.

Çok önemli, tarihi bir açılışa tanıklık ettik. Yerli ve milli otomobilimiz Togg'un teknoloji kampüsünün açılışına MASFED heyeti de tanıklık etti, haberi sayfalarımızda... Pandemi ile ara verilen, dünyanın göz dolduran fuarları da bir bir gerçekleşmeye başladı. Bu sayımızda Paris'te düzenlenen (Mondial de l'Automobile) Fuarı'nda en dikkat çeken modellerden bazılarını sayfalarımıza taşıdık. Yine Almanya'da düzenlenen ve MASFED temsilcilerinin de katıldığı Automechanica Frankfurt sayfaları da ilginizi çekecek. İlk kurulduğu 1971 senesinden beri iki yılda bir düzenlenen fuar, dünyanın otomotiv alanında en sistemli fuarı kabul ediliyor ve endüstrinin kilit isimlerini tek merkezde buluşturuyor.

Fuarların yanı sıra yine en son teknolojiler, en yeni marka ve modeller okurlarımız için sayfalarımızda yerini aldı.

Her sayımızda olduğu gibi alanında öncü, başarılı iş insanlarını da sizinle buluşturmaya devam ediyoruz. Keyifli söyleşilerle bir araya geldiğimiz konuklarımızı siz de ilgiyle karşılayacaksınız.

Ülkenin önemli kuruluşlarından NATA Holding'in 3. kuşak temsilcisi Yusuf Tanık'a başarılarının sırrını, yeni projelerini ve yatırımlarını sorduk. Ülke ekonomisine, istihdama önemli katkı sağlayan ve ülkemizi dünya arenasında başarılı bir şekilde temsil eden markanın genç kuşak temsilcisi, enerjisi ve vizyonu belli ki çitayı daha da yukarılara çıkaracak...

Son yıllarda genç beyinler çok önemli girişimlere imza atmakla kalmıyor, kurdukları markaları ülke sınırları dışına çıkararak büyük başarılar imza atıyorlar. Tea Co markasının kurucusu başarılı girişimci Nazlı Esen Ummansu, başarı hikayesini OTONOMİ okurları için anlattı. Özellikle genç girişimcilere ilham olacak, tutku dolu bir marka hikayesi...

Bir diğer konduğumuz da bugüne dek pek çok önemli konut ve işyeri projesini tamamlayan ve şimdi de Başkente değer katacak Otocentrum projesini hayata geçiren Bostan İnşaat'ın Yönetim Kurulu Başkanı Bilal Bostan... Bostan, proje hakkında bilgiler verirken inşaat sektörünü de değerlendirdi...

Bu dolu dolu sayımızda her zaman olduğu gibi, gündemdeki konular, sektörde yaşanan gelişmeler, kültür sanat, sağlık, seyahat sayfalarımız ve uzmanlardan köşe yazıları size yeni ufuklar açacak... Sevgiyle kalın...

Dilek Kesici

Genel Yayın Yönetmeni

2. EL ARACINIZIN GARANTİSİ

TUR ASSIST GARANTİ

Tur Assist Garanti, otomobilinizin motor ve şanzıman gibi değerli parçalarını korumaya almasının yanı sıra seyahat esnasında sağladığı çekici, yol yardım, lastik değişimi gibi asistans hizmetleriyle de güvenli bir şekilde yolculuk etmenizi sağlar.

Mekanik Garanti

- ⊕ 7/24 Yol Yardım
- ⊕ Çekici Hizmeti
- ⊕ Lastik Değişimi



Baskentin donanımlı projesi

VEGA
OTONOMİ


VEGA Otonomi

207 Bağımsız Bölüm **Ofis & Galeri**
Lansmana Özel Avantajlarla
Yüksek Mühendislik Eseri

HEMEN TAPU
2023 TESLİM

 Nata Yaşam
 natayasam
 Nata Yaşam
 Nata Yaşam

 www.vegaotonomi.com

 0530 694 13 10

 Plevne Mahallesi
Çatalca Sokak No: 238
Sincan/ANKARA/TÜRKİYE





TOGG TEKNOLOJİ KAMPÜSÜ 29 Ekim'de törenle açıldı

“Bir otomobilden fazlası” için yola çıkan Togg, 18 Temmuz 2020 tarihinde inşaatına başlanan Togg Teknoloji Kampüsü’nü, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’ın katılımıyla 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı’nda törenle açtı. Açılıшта, ayrıca Togg’un ilk akıllı cihazı C SUV’un seri üretim bandından inişi de kutlandı.

Fikri ve sınai mülkiyeti yüzde 100 Türkiye’ye ait küresel bir marka ortaya çıkarmak ve Türk mobilite ekosisteminin çekirdeğini oluşturmak amacıyla kurulan Togg, “Bir otomobilden fazlası” vizyonuyla önemli bir kilometre taşı daha gerçekleştirmiş oldu. Togg, 18 Temmuz 2020 tarihinde temeli atılan Togg Teknoloji Kampüsü’nü planları doğrultusunda tamamlayarak Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan’ın katılımıyla Cumhuriyet Bayramı’nda törenle açtı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve eşi Emine Erdoğan’ın yanı sıra Cumhurbaşkanlığı Kabinesi’ni, Togg hissedarlarını, Togg Yönetim Kurulu üyelerini ve geniş bir davetli grubunu bir araya getiren törende, Togg’un ilk akıllı

cihazı C SUV, 1300 Togg çalışanının alkışları arasında seri üretim bandından indi. Cumhurbaşkanı Erdoğan, seri üretim bandından inen kırmızı renkteki C SUV ile tören alanına gelirken, kendisini Togg hissedarları karşıladı.

“5 ay sonra trafiğe çıkıyoruz”

Sunuculuğunu Seda Öğretir ve Cem Öğretir’in yaptığı tören, üretim robotlarının eşlik ettiği senfoni orkestrasının İstiklal Marşı icrasıyla başladı. Togg’un kurulduğu ilk günden bu yana geçirdiği aşamaları anlatan filmin ardından konuşan Togg Yönetim Kurulu Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu,



1960'larda çok önemli bir fırsatın kaçırılarak, Devrim otomobiline sahip çıkılmadığını belirterek, şöyle konuştu: "Bu sefer 100 yılda bir gelen bu teknolojik dönüşüm fırsatını kaçırmıyoruz. En doğru zamanda, küresel rakiplerimizle başa baş bir yarışa giriyoruz. Bir otomobilden fazlasını üretiyoruz. Togg akıllı cihazlarıyla yarının mobilite dünyasında 'Biz de varız' diyoruz. Biz hiçbir zaman pes etmedik. Ortaklarımızla, ekibimizle en iyi bildiğimiz işi yaptık. Yatırım yapmaya, durmadan çalışmaya devam ettik. İlk aracımızla birlikte seri üretime başlıyoruz. Testleri tamamladığımızda, yani yaklaşık 5 ay sonra da Togg araçlarımız trafiğe çıkacak. Tüm milletimize hayırlı olsun. Cumhuriyetimize armağan olsun."

"Kullanıcıya daha yakın olanlar daha başarılı oluyor"

Açılıшта, Togg'un kilometre taşlarını anlatan Togg CEO'su M.

Gürcan Karakaş da Togg'un satış stratejisini ve kullanıcıyla temas yöntemini ilk kez açıkladı. Karakaş, şunları söyledi:

"Küresel rekabette kullanıcıya daha yakın olanlar daha başarılı oluyor. Akıllı cihazlarımızı kullanıcılarımızla doğrudan buluşturacak, satışları doğrudan kendimiz organize edeceğiz. Kullanıcıyı merkeze alan, dijital ve fiziksel deneyimi harmanlayan hibrit bir yapıda hizmet vereceğiz. Amacımız kullanıcılara daha hızlı, daha etkin, daha verimli bir deneyim yaşatmak ve uçtan uca çevrimiçi bir deneyim ile Togg kullanıcısı olmalarına da imkan vermek. Bugün klasik üreticiler dahi yeni nesil elektrikli araçlarını bayi ağı üzerinden satmıyor. Kasım ayında İstanbul'da Zorlu Center'da ilk temas noktamızı açıyoruz. 2023 yılında bu sayı 19'a ulaşacak. Satış sonrası temas noktalarımız ise sabit ve mobil servis noktaları dahil olmak üzere ön sipariş başlayana kadar 7 bölgede 20 noktada hazır olacak."



“Çok yakında dijital ürünlerimizi de duyuracağız”

Karakaş, bir teknoloji şirketi olarak akıllı cihazın yanı sıra farklı dijital ürünler üzerinde de çalıştıklarını belirterek, “Çok yakında dijital ürünlerimizi de duyurmaya başlayacağız. Mobilite çözümleri, büyük veri, siber güvenlik, fintech, blok zinciri, oyunlaştırma, akıllı şebekeler ve mobilite servisleri gibi stratejik alanlar üzerine yoğunlaşıyoruz. Kullanıcılarımıza, akıllı yaşam, e-cüzdan, uzaktan güncelleme, akıllı bağlantı gibi hizmetler sayesinde kesintisiz bir mobilite deneyimi sunmayı hedefliyoruz” dedi.

“Yüzde 100 milli bir projeyiz, direksiyonda biz varız”

“Hedefimize giden yolda verdiğimiz tüm sözleri tuttuk” diyen M. Gürcan Karakaş, şöyle devam etti:

“Başından beri bir otomobilden fazlasını yapmak üzere yola çıktığımızı ifade ettik. Geldiğimiz noktada akıllı

cihazımızın etrafında gelişen bir ekosistem kurmayı başardık. Yüzde 100 milli bir projeyiz. Tüm kararlarımızı kendimiz alıyoruz çünkü direksiyonda biz varız. Aynı zamanda yerliyiz. Başlangıçta da ‘Yüzde 51 yerlilik oranı’ dedik, tedarikçilerimizin yüzde 75’ini Türkiye’den seçerek, 51’i yakaladık, üzerine çıkmayı hedefliyoruz. Günümüzde yerlilik ve milliliği kullandığımız parça sayıları değil, fikri ve sinai mülkiyet haklarının tamamının size ait olması belirliyor. Akıllı cihazımızın kullanıcı odaklı, akıllı, empatik, bağlantılı, otonom, paylaşımlı ve elektrikli özelliklerini temsil eden USECASE Mobility® kavramını tüm dünyaya anlatıp tescil ettirdik. Mobilite ekosistemini büyütmek ve yeni teknolojiler geliştirmek için çok değerli iş birliklerine imza attık. Markamızı dünyanın en itibarlı teknoloji platformlarında konumlandırmaya başladık. Aynı çatı altında topladığı fonksiyonları, akıllı ve çevreci özellikleriyle ‘Bir Fabrikadan Daha Fazlası’ olan Togg Teknoloji Kampüsümüz için pandemi de dahil, kar kış demeden 1200 iş ortağıyla çalıştık. Avrupa’nın en temiz boyahanesini kurduk. Küresel rekabet için ülkemizin en iyileri ile dünyanın en iyilerini bir araya getirdiğimiz ekipler oluşturduk.”





2023 yılının ilk çeyreğinde doğuştan elektrikli ilk akıllı cihazını pazara sunmaya hazırlanan Togg, açılıшта satış stratejisini ve kullanıcıyla temas kanallarını da açıkladı. Togg, kullanıcıya yakın olmak için dijital ve fizikseli hibrit bir yapıda birleştirerek doğrudan satış yapacak.

MASFED Heyeti Togg Teknoloji Kampüsü açılışında bir araya geldi

Türkiye genelinde 70 bini aşkın motorlu araç satıcısını temsil eden, ülke genelinde 60'ın üzerinde il ve ilçede yer alan derneklerin çatı kuruluşu olarak faaliyetlerini sürdüren MASFED, Togg Teknoloji Kampüsü açılışına katılım sağladı. Genel Başkan Aydın Erkoç'un yanı sıra yönetim kurulu üyelerinin ve il dernek başkanlarının da katıldığı açılış sonrası açıklamalarda bulunan Erkoç, bu önemli ana tanıklık etmenin mutluluğunu yaşadıklarını dile getirdi.

Erkoç, "Elektrikli otomobilimiz Togg'un Bursa

Gemlik'teki teknoloji kampüsünün açılışına MASFED ailesi olarak katılmanın heyecanını ve gururunu yaşıyoruz. Togg'un bugünlere gelmesinde tüm desteğini veren Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan başta olmak üzere emeği geçen herkese MASFED ailesi olarak şükranlarımızı sunuyoruz" diye konuştu.

"Her türlü desteğe hazırız"

Erkoç, motorlu araç satıcıları olarak bu projeyi büyük bir heyecanla desteklediklerini yineleyerek, "Bizler de motorlu araç satıcıları olarak elimizi taşın altına koymak istediğimizi her fırsatta ifade ediyor, tüm gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Ülke genelinde motorlu araç alım satımı ile iştiğal eden yaklaşık 70 bin kişilik bir kitleyi temsil eden MASFED olarak biz de ülkemize, ekonomimize büyük katkı sağlayacak bu projede her türlü desteğe hazırız. Gerek satış, gerekse bayi ağı olarak bu milli davada gurur duyarak yer alırız" dedi.



“ÜLKEMİZİN BAYRAĞINI DÜNYANIN HER YERİNDE DALGALANDIRMAYI HEDEFLİYORUZ”



Yurt içi ve yurt dışında hayata geçirdiği saygın projeleri ile hızlı büyümesini sürdüren NATA Holding'in genç ve vizyon sahibi Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf Tanık hem projelerini hem de başarıyı getiren stratejilerini anlattı...

Çok genç yaşta ailenizin önemli yatırımlarla sağladığı başarı çitasını çok daha yukarılara çıkardınız. Sizi tanıyalım, Yusuf Tanık kimdir?

Ben Yusuf Buğra Tanık, 1992 doğumluyum. TOBB ETÜ İşletme bölümünden mezun oldum. Aynı zamanda Azerbaycan İnşaat ve Mimarlık Üniversitesi'nde İnşaat Mühendisliği okudum. NATA Holding'deki görevlerimin yanı sıra Ankaragücü Spor Kulübü Başkan Yardımcısıyım. Alışveriş Merkezi Yatırımcıları Derneği (AYD) Başkan Yardımcısıyım, aynı zamanda Türk Sanayici ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) üyesiyim.

Büyükbabanız rahmetli Hasan Tanık'tan başlayarak babanız Namık Tanık ve geçmişten şimdilere gelen başarılı yatırımlarınızdan, NATA Holding'in başarı serüveninden bahsedebilir misiniz?

Rahmetli dedem Hasan Tanık'ın 80'li yıllarda Keçiören İncirli taraflarında beton boru imalathanesi bulunuyor. Daha sonra beton boru imalatını babam Namık Tanık Sincan'da bir beton boru fabrikasına çeviriyor ve büyüme süreci başlıyor. Sonraki süreçte de şehrin ihtiyaçlarını karşılayarak beton boru imalatında ciddi bir seviyeye ulaşıyor. Aynı zamanda da yap sat işleriyle ilgileniyor.

Başta inşaat olmak üzere farklı alanlarda faaliyetleriniz var; bunlardan ve hayata geçirdiğiniz diğer projelerden bahseder misiniz?

Yurt içinde alışveriş merkezleri ve konut, ofis projelerimizle üst yapı inşaat sektöründe çok ciddi yatırımlar yaptık. Yaklaşık 1,5 milyon metrekareyi bulan projelerimiz bugün Türkiye'nin en gözde projeleri haline geldi. Devam eden süreçte yurtdışında Türkmenistan'da yaklaşık 3 milyar dolarlık bir yatırım yaptık, ülkemizi Ata Vatanımız Türkmenistan'da layıkıyla temsil ettik. Orada toplamda 110 kilometrelik bir yol çalışmamız oldu, Aşkabat'ın tüm iç yollarını yeniledik. 180 adet köprülü kavşak çalışmamız oldu. Bu proje yaklaşık 5 – 6 yıl sürdü. Tüm Türk firmaları adına konuşuyorum, Ata Vatanımız Türkmenistan'a altyapı çalışmaları, konut projeleri, havaalanı inşası gibi çok ciddi yatırımlar yaptık ve ülkemizi gururla temsil ettik.

Arsa sahibi olduğumuz, kat karşılığı verdiğimiz projeler var, Ankara'da Mega Şaşmaz, İstanbul'da Rams Garden Bahçelievler bunlardan bazıları...

2023'ün Mart ayında Sabancı Bulvarı'nda başlayacağımız NATA Alfa olarak isimlendirdiğimiz bir projemiz var. Orada

Tüm Türk firmaları adına konuşuyorum, Ata Vatanımız Türkmenistan'a altyapı çalışmaları, konut projeleri, havaalanı inşası gibi çok ciddi yatırımlar yaptık ve ülkemizi gururla temsil ettik.

da 500 ofis, yaklaşık 12 bin metrekare de ticari alanların olduğu bir proje olacak. Ayrıca Eskişehir yolunun merkezinde bir yerimiz var, şu an daha projelendirme aşamasında... Bu şekilde çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Alışveriş merkezleri konusunda uzmanlaştınız, hayata geçirdiğiniz ve yönetimini sürdürdüğünüz alışveriş merkezleri ile ilgili bilgi verir misiniz?

2008 yılında ANTARES Alışveriş Merkezi'nin açılışını gerçekleştirdik, aynı süreçte konutlarımızın bir kısmının teslimatını yaptık. ANTARES'in 112 bin metrekare kiralanabilir alanı, yaklaşık 790 adet de konutu bulunuyor. Türkmenistan'daki işlerimizle ilgilenirken aynı zamanda NATA VEGA AVM'yi hayata geçirdik. Bildiğiniz gibi



Ankara'nın çöplüğü olarak anılan bölgede böyle bir projeye başladık, zor bir projeydi. Açıkçası ilk başta insanlar güldü, çöp kokusunun yanında konut mu satacaksınız, insanlar buraya gelip alışveriş mi yapacak diyenler oldu. Çok şükür, bugün geldiğimiz noktada ziyaretçi sayılarına bakıldığında Türkiye'nin en iyi ikinci alışveriş merkezi... Mağazaların ciroları da bir outlet konseptine göre Türkiye'nin en iyi cirolarına sahip. Tabii, içerisinde IKEA'nın ve Akvaryum'un bulunması, Ankara'nın en yüksek ikiz kulelerine komşu olması da çok önemli... Bu projemiz Mamak'ın çehresini tamamen değiştirdi.

Bu projelerimiz devam ederken yabancı yatırımcıların ülkemizde satın aldıkları bazı alışveriş merkezlerini sattıklarını öğrendik. Eskişehir'de, önceki adı Neoplus AVM olan bir alışveriş merkezini satın aldık, çok ciddi renovasyon çalışmaları yaptık, bugün VEGA Outlet Eskişehir ismiyle Eskişehir'in en iyi alışveriş merkezlerinden biri haline geldi. Satın aldığımızda yüzde 30 marka doluluğu varken, şu an yüzde 99 oranında doluluk var.

Aynı şekilde Silivri ve Yalova'da da 2 tane AVM aldık, onlar da yerli bir Market grubunundu. Yine aynı şekilde ciddi yatırımlar yaparak alışveriş merkezlerini baştan aşağı yeniledik. Şu an VEGA AVM Silivri'de doluluk oranı yüzde 100, VEGA AVM Yalova'da ise yüzde 98 seviyesinde...

ENR (Engineering News-Record) tarafından yayınlanan "2022 yılı dünyanın en büyük 250 uluslararası müteahhidi" listesinde yer alan 42 Türk firmasından birisiniz. Bunun yanı sıra sektörde önemli ödüllere de sahibsiniz. Gün geçtikçe artan başarı grafiğinizi neye borçlusunuz?

Öncelikle artan bu başarı grafiğini bize güvenen müşterilerimize borçluyuz. Rahmetli dedemin babama söylediği bir söz var; "İtibar en büyük servettir..." Bu itibarı sürdürmek için yaptığımız işlerde en iyisini hedefliyoruz. İşin doğruluğu ve kalitesi bizim için en önemli konu... Bu şekilde devam etmek için de elimizden geleni yapmaya devam edeceğiz. Ne kadar çok kişi istihdam edersek, ülkemize ne kadar çok katma değer sağlarsak motivasyonumuz o kadar artıyor.

Türkiye'de otomotiv sektöründe çığır açan, oto galerileri bir araya toplayarak kurumsal ve modern tesislerde faaliyette bulunmalarını sağlayan OTONOMİ, pek çok ilde ardı ardına açılmaya devam ediyor. Başkent'in en hızlı gelişen bölgelerinden olan Sincan'da VEGA Otonomi projenizin yapımı devam ediyor. Proje hakkında neler söylersiniz, şu an hangi aşamada ve ne zaman tamamlanması planlanıyor?



İstanbul'da Sultangazi'de bulunan VEGA AVM İstanbul ile Ankara Subayevleri'nde bulunan VEGA AVM Subayevleri'nin açılışları pandemi dönemine denk geldi. Buna rağmen oralarda da ciddi bir ivme yakalamış durumdayız.

VEGA Cadde Ofis ve Mobilya AVM olarak nitelendirdiğimiz alışveriş merkezimizin açılışını gerçekleştirdik ve mağazalarımızın tamamı doldu. Buranın ofis projesinin de yüzde 60'ı satılmış durumda...

Otonomi'nin çekim kuvvetinin ve Başkente kattığı değer farkındayız. Sağ olsunlar, OTONOMİ Başkanı Aydın Erkoç'un tecrübelerinden faydalandık; SİMAS Başkanı Gökhan Çalışkan ve kıymetli bir ekip ile çalıştık, ismini de VEGA Otonomi yapalım dedik.

Sincan'da Ayaş yolu üzeri Başer kavşağında hayata geçirdiğimiz VEGA Otonomi'nin içerisinde 207 adet bağımsız bölüm var. Oto galerilerin yanı sıra belki bir otelin olabileceği bir projemiz var. Noter, banka, ekspertiz, araç

stüdyosu, araç bakım ve yıkama alanları ile sosyal alanlar da olacak. Böylelikle bölgede dağınık halde bulunan oto galeriler bir alanda toplanmış olacak. Başkent'in ikinci Otonomi'si olacak ve Anadolu'nun dört bir yanından gelen tüketicilere A'dan Z'ye hizmet verecek olan tesis, tüketiciye kaliteli ve güvenli alışveriş imkanı sunacak.

Burada da yüzde 50 satış seviyesine ulaşmış bulunuyoruz. Şehre yeni bir soluk getirecek. Şu an tapuları verebiliyoruz. Nasip olursa 2023'ün Mart ayında da teslim etmeyi planlıyoruz.

Sosyal sorumluluk projelerine de çok önem veriyorsunuz, bu konuda yaptığınız çalışmalarından bahsedebilir misiniz?

Bu kapsamda gerçekleştirdiğimiz farklı projelerimiz var. Çankırı Karatekin Üniversitesi Kanser Araştırma Merkezi'ni kurduk, bu tesis Türkiye'nin, hatta Avrupa'nın ilk kanser araştırma merkezlerinden bir tanesi... Yine memleketimiz Çankırı'da yaptığımız hatıra ormanlarımız var. Bugüne kadar yaklaşık 1 milyon adet fidan diktik. Yaptığımız okullar, camiler, farklı burslarımız, desteklerimiz oluyor.

Sizin otomobil merakınız var mı?

Evet, otomobile meraklıyım. Bu da babadan oğula geçen bir durum, rahmetli dedem Hasan Tanık gibi babam da otomobillere çok meraklı. Maalesef başımızdan talihsiz bir olay geçti, abim 18 yaşındayken bir trafik kazasında hayatını kaybetti, ben o zamanlar 14 yaşındaydım. Tabii bu olaydan sonra babamın otomobil merakı bayağı köreldi. Daha güçlü kasa olan sağlam arabaları kullanmak durumunda kaldık. Spor araba merakım var ama yaşadığımız bu talihsiz olaydan dolayı çok tercih etmiyorum, bu isteği bastırıyorum.

Rahmetli dedemin babama söylediği bir söz var; "İtibar en büyük servettir..." Bu itibarı sürdürmek için yaptığımız işlerde en iyisini hedefliyoruz. İşin doğruluğu ve kalitesi bizim için en önemli konu... Bu şekilde devam etmek için de elimizden geleni yapmaya devam edeceğiz. Ne kadar çok kişi istihdam edersek, ülkemize ne kadar çok katma değer sağlarsak motivasyonumuz o kadar artıyor.



Hedefleriniz neler? Hayalinizde "mutlaka bunu yapmalıyım" dediğiniz işler var mı?

Bunu bir bayrak yarışı olarak görüyorum; dededen babaya, babadan oğula devrolan bir bayrak yarışı... Benim hedefim var olanı koruyup, çok daha ilerilere taşımak... Hayalimde hep şu var; öncelikle Türkiye'nin en büyük firmaları arasında yer almak, sonra da dünyadaki ilk 10 müteahhit firması arasına girmek... Ülkemizin gelişimine, ekonomisine, istihdamına katkı sağlayabilmek... Bunu kendime hedef olarak belirledim. Bunun için kendimi geliştirmeye çalışıyorum. Bunun yanı sıra her zaman ne kadar fazla insana dokunabilirsek, ne kadar çok kişinin ihtiyacını karşılayabilirsek, yardım edebilirsek o kadar iyi diye düşünüyoruz. Sadece ülkemizde değil, dünyanın her yerinde yaşayan herkese ulaşabilmeyi ve bunu sürekli hale getirebilmeyi hedefliyorum. Ülkemizin bayrağını, şirketimizin bayrağını dünyanın her yerinde gururla dalgalandırmak istiyorum.



PARİS'TE

yıldızlar geçidi

Pandemi sebebiyle gerçekleştirilemeyen Uluslararası Paris Otomobil Fuarı, bu yıl yeniden kapılarını açtı

Pandemi nedeniyle 4 yıldır düzenlenemeyen Uluslararası Paris Otomobil Fuarı, 2022'de yeniden kapılarını açtı. "Le Mondial de L'Auto 2022" ismiyle düzenlenen fuar, bu yıl Avrupa'da düzenlenen tek otomobil fuarı olma özelliği taşıyor. Paris'teki şova ağırlıklı olarak ev sahibi Fransız markalar ile Avrupa pazarında iddialı olmak isteyen Asyalılar katıldı.

89'uncu kez düzenlenen fuarın ana teması ise geleceğin mobilite araçlarını öne çıkaran 'Devrim Yolda' oldu. Şovda başta elektrikli otomobiller olmak üzere geleceğin mobilite çözümleri, iki kişilik mikro otomobiller, konsept araçlar ve hidrojenli araçlar ön plandaydı.



Fuarın en büyük gösterisini ev sahipleri Renault ve Dacia gerçekleştirdi. Renault markası 2025 yılında muhtemelen 'Renault 4' olarak adlandıracağı küçük elektrikli SUV modelinin konsepti '4EVER Trophy'nin konseptini ilk kez bu fuarda gösterdi.

Dacia da kısa süre önce tanıtılan MANIFESTO konsept otomobili başta olmak üzere, markanın tüm ürün gamını yeni marka kimliğiyle fuarda sergiledi. Ayrıca, Dacia'nın ilk



hibrit motoru da (Hybrid 140) Paris'teki şovda lanse edildi. Öte yandan, Jeep'in ilk elektrikli modeli Avenger ve Peugeot'nun yeni fastback gövde tipli 408'i de fuarda ilk kez görülmeye çıkan otomobiller arasındaydı.

Fuara ev sahibi Fransızlardan sonra en çok ilgi gösterenler Asyalılar oldu. Başta dünyanın en büyük üreticilerinden Çinli BYD olmak üzere başka bir Çinli Great Wall ve Vietnamlı Vinfast Avrupa'ya Paris'ten giriş yaptı.





Fransız girişim Hopium, yüzde 100 hidrojenle çalışan ve 1000 kilometre menzile sahip olması planlanan 'La Machina' isimli konseptini Paris'teki şovda dünyaya tanıttı. Deposu 3 dakikada dolacak Sedan gövde tipli otomobil tam 500 HP güce sahip ve 230 km hıza çıkabiliyor. Otomobilin üretimine ise 2025 yılında başlanacak.

Avrupa pazarına iddialı bir giriş yapmak isteyen Asyalı markalar, Fransızlardan sonra fuara en çok katılım gösteren markalar oldu. Çinli BYD, elektrikli Atto 3, Tang ve Han'ı sergiledi. Bir başka Çinli Great Wall Motors da elektrikli markası Ora'yı Paris'te lanse etti. Vietmanlı Vinfast markası ise elektrikli SUV'ları VF8 ile VF9'un lansmanlarını burada gerçekleştirdi.







“BENİM İÇİN GİRİŞİMCİLİK SEBAT ETME SANATI”

Çay ve çay ekipmanları ithalatı yapan NESCO Gıda ile ikinci nesil çay markası olan Tea Co'nun kurucusu olan Nazlı Esen Ummansu ile ufuk açıcı bir röportaj gerçekleştirdik. Girişimcilik serüvenini Otonomi okurları için anlatan Ummansu, gençlere de önemli tavsiyeler verdi.

Öncelikle sizi tanıyabilir miyiz, kısaca başarı yolculuğunuzdan bahseder misiniz?

2015 yılında Bilkent Üniversitesi Endüstri Mühendisliği'nden mezun olduktan sonra 2016 yılında Tea Co'yu kurdum. 2016 yılında bir Amerika seyahatimde dünya çaylarıyla tanıştım. Türkiye'de bu sektörün ne durumda olduğunu, nereye gideceğini araştırırken bu sektörde potansiyel olduğunu gördüm. Okurken ne yapacağımı çok bilmesem de ne yapmayacağımı biliyordum; beyaz yakalı bir çalışan olmak istemiyordum. Dolayısıyla üniversitede kalıp akademisyen olmayı da düşünmüştüm. Yüksek lisans programım devam ederken çaylarla tanıştım ve yolculuğum başlamış oldu.

Bu markayı oluştururken nasıl bir yol haritası izlediniz?

Amerika'da dünya çaylarını tanıdıktan sonra büyüme potansiyeli olan bir sektör olduğunu gördüm. Amerika'da çok ciddi bir pazar payı var ancak bu sektörün Türkiye'de çok karşılığı yoktu. Devletin yerli üreticiyi korumak için koyduğu kurallar ve vergiler mevcuttu. Nasıl yapabileceğimizi araştırırken gittiğim bir fuarda BKON Craft Brewer makinesi ile tanıştım. Espresso makinelerinin kahveye sağladığını çaya sağlayabiliyor, 90 saniye gibi bir sürede çayı demleyip servise hazır hale getirebiliyor. Fuarda makinenin Türkiye distribütörlüğünü aldık. Elimizde

makine ve dünya çayları vardı, toptan satış yapma gayesiyle başladığımız bir yolculuktu. Baktık çok niş iki ürün, bir yer açmaya karar verip Çayyolu'nda ilk şubemizi açtık, aynı zamanda ofis olarak da kullanırız diye düşündük. Benim daha öncesinde herhangi bir işletme tecrübem yoktu, zaten bu işe başladığımda da öğrenciydim. Sonrasında Tea Co bir 'tea shop' olarak çok ilgi gördü. "Hiç olmadı ofis olarak kullanırız" diye kurguladığımız mekan dolup taşmaya başladı. Sonrasında ikinci şubeyi açtık, 2 senede şube sayımızı 5'e yükseldi. Bir taraftan da gönlümüz hep üretim ve toptan satış tarafındaydı. Pandemi ile beraber bu kısma da yöneldik.

Bu yolculukta ne gibi zorluklar yaşadınız? İş hayatında karşılaşılan zorlukların üstesinden gelebilmeleri için gençlere neler tavsiye edersiniz?

Bu süreçte yaşadığım zorluklar ailemi bu fikre ikna etmekte başladı. Ataerkil bir aile yapımız var. İlk etapta bu işle ilgili hevesim ve heyecanım ailem tarafından çok ciddiye alınmamıştı. Akademisyen olmamı istiyorlardı, hevesimi alıp bırakacağımı düşündüler. Yüksek lisansa devam ederken bu işe başladığım için okul çok iyi gitmemeye başladı. Bazı hocalarımdan da akademik başarımın olumsuz etkileneceği



yönünde uyarılar aldım. Ancak azmettim ve ne mutlu ki, 2 sene sonra okuluma girişimcilik hikayemi anlatmak için gittim.

Sektör şartlarının çok dalgalı oluşu, pandemi sürecinde yaşanan ekonomik sıkıntılar, kapanmalar, sonrasında toparlanma süreci vs. derken her girişimcinin karşılaştığı sorunlarla ben de karşılaştım. Ancak ben girişimciliği 'sebat etme sanatı' olarak tanımlıyorum. Eğer bir fikre, yaptığınız işe gerçekten inanıyorsanız ve bunun altını da doldurabiliyorsanız bir şekilde o gücü kendinizde buluyorsunuz. Pes etmemek için inancınız ve sebebiniz oluyor. Her şeyden ve herkesten önce yapacağınız işe kendiniz inanmalısınız.

Sivil toplum kuruluşlarında da aktif olarak yer aldığınızı biliyoruz. Bu alanda yaptığınız çalışmalarından bahsedebilir misiniz?

Ben 2018 yılından beri Türkiye Kadın Girişimciler Derneği (KAGİDER) üyesiyim. Desteklenmemiş bir kız çocuğu olarak kadınların toplum içerisinde ve özellikle iş hayatında daha aktif olarak yer alabilmesi için bu tarz STK'larda bulunmaya gayret ediyorum. KAGİDER'in çok keyifli projeleri var. Özellikle kadın istihdamı, genç kadınların iş hayatında yer alması, kendi potansiyellerini ortaya çıkartabilmesi için mentorluk çalışmaları, Geleceğin Kadın Liderleri gibi çalışmaları ve programları oluyor. Bunların içinde yer almaktan mutluluk duyuyorum. Burası aslında bir kız kardeşlik platformu... Ne yazık ki kadınlar iş hayatında daha dezavantajlı... Bu durumu ancak birbirimizi destekleyerek aşabiliriz.



Kadın istihdamını arttırmak adına yaptığınız çalışmalar var mı?

Biz yüzde 87'si kadın olan bir organizasyonuz. Özellikle pandemi sonrası üretime geçtiğimizde iş hayatında kolay yer bulamayan, belli bir yaşın üzerindeki ve dezavantajlı kadınların istihdam edilebilmesine yoğunlaştık. Bunu geliştirmek için de yeni istihdam alanları oluşturmaya gayret ediyoruz. Çankırı Çerkeş'te yeni bir fabrika daha yapıyoruz. Orada da 100'ü aşkın kadının iş hayatına entegre olabilmesi için yaptığımız çalışmalar var.

Gençlere girişimcilik konusunda tavsiyeleriniz nelerdir?

Gerçekten tutkuyla bağlı olacakları bir fikir bulsunlar. Z Kuşağı çok aktif ve her bilgiye çok rahat erişebiliyor. Ancak benim onlarda gördüğüm en büyük eksiklik bir fikrin peşinden koşma hevesi ve süresi çok kısa... Girişimcilik çok uzun bir yolculuk, çok inişleri çıkışları var. Bu yola çıkmaya karar verdiklerinde kendilerini düşmeye, kalkmaya, bu sürece hazırlamaları gerekiyor. Bu da ancak tutkuyla inandığınız bir fikriniz varsa mümkün oluyor.

Yeni dönem proje ve hedefleriniz?

Bizi en çok heyecandıran projemiz az önce de bahsettiğim gibi Çankırı'da kuracağımız fabrika... Kafe restoran işletmeciliğinden, bu alanda bir marka olmaktan

çok yaklaşık 1,5 sene önce bir üretici ve tedarikçi konumuna gelmek için çalışmalara başladık. Şimdi yaklaşık 12 ülkeye ihracat yapıyoruz, yurt içinde de Çırağan Sarayı, Kilit Grup gibi büyük markalarla da iş ortağı olarak çalışıyoruz. Kapasitemizi arttırmak, daha fazla istihdam alanı yaratabilmek için de yeni üretim sahaları oluşturmaya gayret ediyoruz.





Eğer bir fikre, yaptığınız işe gerçekten inanıyorsanız ve bunun altını da doldurabiliyorsanız bir şekilde o gücü kendinizde buluyorsunuz. Pes etmemek için inancınız ve sebebiniz oluyor. Her şeyden ve herkesten önce yapacağınız işe kendiniz inanmalısınız.



ONAY

FARKLIYSAN

Standart dükkânlardan farklı, plaza deneyimini ve lüks otomobil satışına yönelik bütün ihtiyaçlarınızı sizinle buluşturacak olan projemizin, 2022 yılı içerisinde inşaatı ve teslim süreci tamamlanacaktır.

Otonomi'nin en değerli konumunda, Plazalar caddesinde hayata geçecek olan **ONAY PLAZA**, Otonomi'nin standart bina tasarımından bağımsız; şık, gösterişli ve 4 CEPHEDEN AÇIK VE NET GÖRÜNEBİLİRLİĞİ ile müşterileriniz için odak noktası haline gelecek.



0530 177 78 99

İLK SEN GÖRÜNÜRSÜN !

ONAY PLAZA ile; Standart dükkânlardan ayrılma şansına sahip olup, ihtiyacınıza göre değişebilen esnek olanaklara sahip kat planları, geniş lobi alanı, üst düzey güvenlik olanağı, terasta araç sunumu, otopark alanından üst katlara tek tuşla ulaşım imkanı sağlayan araç asansörleri, istediğiniz metrekarede işyerine sahip olabileme imkanı ve son teknolojiyi prestijle buluşturan; **ONAY PLAZA** ile, konfor ve tüm ayrıcalıklar sizinle...



OTONOMİ

'NİN SEÇTİKLERİ

YENİ DS 4 TÜRKİYE'DE!



Benzersiz uzmanlığın yüksek teknolojiyle buluşmasından doğan rakipsiz ve karizmatik tasarımıyla farkını belli eden DS 4, Türkiye'ye ilk etapta TROCADERO donanım versiyonu ve BlueHDi 130 motorla 1.080.600 TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunuldu. Kompakt premium segmentte stratejik olarak oldukça önemli bir yeri olan DS 4, markanın yeni döneminin dördüncü modeli olarak avant-garde tasarımıyla öne çıkıyor.

Fütüristik zarafet, kusursuz çizgi ve teknolojik mükemmeliyetin tanımı olan DS Automobiles, yepyeni modelleriyle premium otomobil dünyasındaki konumunu kuvvetlendirmeyi sürdürüyor. Dünya çapında premium segmentteki pazar payını artırmaya devam eden DS Automobiles, yeni DS 4 ile gelişimine hız katıyor. Dünyaca tanınmış uzmanlığın verdiği güvenden güç alan yeni kompakt premium DS 4, Türkiye'de ilk etapta TROCADERO versiyonu ve BlueHDi 130 motoru ile 1.080.600 TL'den başlayan fiyatla satılmaya başlanıyor.

Selim Eskinazi: "Premium kompakt segmentin ana hatlarını yeniden belirlemek için tasarlandı"

Özel tasarımı ile ilk bakışta otomobil severleri kendisine hayran bırakan kusursuz bir silüete sahip DS 4 ile ilgili olarak DS Automobiles Genel Müdürü Selim Eskinazi; "Festival Automobile International tarafından en güzel otomobil ödülüne layık görülen yeni DS 4 için teknik platformumuz üzerine yapılabilecek en güzel

tasarımlardan birine imza atılması hedeflendi. DS AERO SPORT LOUNGE konseptinden ilham alınarak oluşturulan yeni DS 4, ana hatlarıyla atletik, oldukça kaslı, kompakt ve büyük jantlarıyla da hem aerodinamik, hem etkili ve hem de karizmatik bir otomobil oldu. Premium kompakt segmentin ana hatlarını yeniden belirlemek için; modern ve çekici SUV Coupe ile geleneksel kompakt hatchback harmonisi yakalandı" dedi. Eskinazi ayrıca; "DS 9 ve DS 7'ye ek olarak Türkiye pazarına sunduğumuz DS 4 ile markamızın her alanda etkinliğini artırmayı hedefliyoruz" diye sözlerini tamamladı.

Modern SUV Coupe ile kompakt hatchback bir arada

DS 4, kompakt hatchback sınıfında yepyeni bir tasarım anlayışını kullanıcılarıyla buluşturuyor. Boyutlarıyla da bunu kanıtıyor; 1,83 metrelik genişliği ve 20 inç kadar hafif alaşım jant seçeneklerine sahip 720 mm'lik büyük tekerlekleri ile, kompakt 4,40 metrelik uzunluğu ve 1,47 metrelik yüksekliği otomobile etkileyici bir görünüm katıyor.





“PROJELERİMİZLE BAŞKENTE DEĞER KATMAYA DEVAM EDECEĞİZ”

Bugüne dek birçok konut ve işyeri projesini tamamlayan Bostan İnşaat, şimdi de Ortadoğu ve Avrupa'nın en büyük otomotiv, ticaret ve yaşam merkezi Otonomi'de Başkente değer katan Otocentrum projesini hayata geçiriyor. Bu sayımıza konuk olan Bostan İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Bilal Bostan ile hem projeyi konuştuk hem de inşaat sektörünü değerlendirdik. Keyifle okumanız dileğiyle...

Öncelikle sizi tanıyabilir miyiz?

20 yılı aşkın zamandır inşaat sektöründe faaliyet gösteriyorum. Babamla beraber 40 yılı aşkın zamandır bu işin içerisindeyiz. Doğma büyüme İstanbulluyum. Babam daha önce İstanbul'da projeler yapıyordu, sonrasında Ankara'ya yerleştik ve burada konut ve ticari projelerle devam etmeye başladık. Uzun bir süredir Ankara'da konut ve işyeri projeleri yaparak şehrimizin ticari hayatına katkı sağlamaya devam ediyoruz.

Bostan İnşaat olarak faaliyetlerinizden bahsedermisiniz?

Bostan İnşaat olarak, 1960'lı yıllarda ağaç ve orman ürünleri sektöründe Ankara'da faaliyete başladık. 1970'li yıllarda ise inşaat sektörüne girdik. İstanbul ve Ankara'da birçok konut, iş merkezi ve ofis inşaatları hayata geçirdik. Ürettiğimiz tüm konut ve işyerlerinde belediyeler, mimarlar odası, denetim büroları tarafından belirlenen tüm imar yönetmeliklerini uyguladık, önceliğimiz her zaman güvenli ve sağlam yapılar hayata geçirmek oldu. Bugüne dek yüzlerce kişiyi konut ve işyeri sahibi yaptık.

Firma olarak, markalaşma ve kurumsallaşma yolunda

deneyimli kadro ve ekiplerimizle, kendini ispat etmiş iş ve çözüm ortaklarımızla, gerekli öz sermaye ve ekipmanlarımızla, tüketici istekleriyle doğru orantılı olarak kaliteden taviz vermeden emin adımlarla ilerliyoruz. Bugüne kadar bulunduğumuz faaliyetlerde ve hayata geçirdiğimiz yapılarla ilgili, verdiğimiz sözü tutmanın, gerek verilen süre ile gerek malzeme kalitesi, sağlamlığı ve kullanılabilirliği ile sunduğumuz konut ve işyerlerinde kazandığımız tüketici memnuniyetini ve taleplerini ön planda tutarak, günümüz koşullarına göre daha çağdaş, modern, sağlam ve uygun yapıları Ankara'ya kazandırmaya devam edeceğiz.

İnşaat sektöründe uzun süredir faaliyet gösteriyorsunuz. Geçmişten günümüze sektörü nasıl değerlendiriyorsunuz? Şu an sektördeki son durum ne?

Geçmişten günümüze Türkiye genelinde olduğu gibi Ankara'da da inşaat sektörü çok büyüdü. İnşaat, müteahhitlik imar planları ile ilgili... Daha önce inşaat ile alakası olmayan çok kişi sektöre girmişti. Bu biraz piyasayı ve kaliteyi bozuyordu. Şimdi hükümetin çıkardığı karne yasası var. Müteahhitleri sınıflandırıyor, inşaat o sınıflara göre yapılabiliyor. Pandemi ile beraber inşaat sektörü bir krize girmişti. O krizde çok duranlar, batanlar oldu. O

arada olan boşluğu hissediyoruz, konut açığımız var. Ancak inşaat maliyetleri de yüksek oranda arttı. Bu artış sebebiyle piyasada sıkıntı var.

Geçmişe oranla yapılan nitelikli konut sayısı çok azaldı. Eskiden Ankara'da çoğunlukla 4+1, 5+1 daireler yapılıyordu. Şu anda 1+1, 2+1 daireler çoğunlukta. Bunların çoğunu şu anda kullanıcı değil, yatırımcı alıyor. Döviz kurunun yükselişinden dolayı maliyet artışları yaşanıyor ve malzeme artışları dolar artışından daha fazla oluyor. Bu durum sanırım bir süre daha bu şekilde devam edecek. Bankalar kredileri durdurdu, otomotiv ve konut sektöründe bir durağanlık söz konusu. İnsanlar şu an krediye, finansmana ulaşamıyor. Ticari kredilerin vade sayısı 12 aya düşürüldü, yıllık faiz oranları 35 – 50 arasında... Bu durum piyasada ciddi bir sıkıntıya yol açıyor.

Örneğin Ankara'nın Beytepe bölgesinde yeni yapılan 4+1, 5+1 daireler 7,5 – 10 milyon TL arasında değişiyor. Bu rakamın 1 yıl sonra 15 – 30 milyon aralığında olacağını düşünün, vatandaşın alım gücü de düşüyor. Günümüzde gayrimenkul sektöründe malını tutan haricinde kimsenin geliri bu oranda artmadı. Özellikle Ankara memur kenti... Her şeye gelen zamları göz önünde bulundurunca ne yazık ki önümüzdeki sürecin de çok iyi olacağını düşünmüyorum. Ancak inşaat sektörü her zaman devam eder, doğru zamanda, doğru lokasyon ve konseptle proje yaptığınız zaman her zaman prim yapar.

Orta Asya ve Avrupa'nın en büyük otomobil ticaret merkezi Otonomi'de Otocentrum projesini hayata

geçiriyorsunuz. Projenin genel özelliklerinden bahsedebilir misiniz?

Otocentrum gibi bir projeyi hayata geçirmeyi hep düşünüyorduk. Otonomi'nin lokasyonunu, Esenboğa havaalanına yakınlığını ve Türkiye'nin her yanına 1 saat oluşunu göz önünde bulundurarak burada hayata geçirmeye karar verdik. Otocentrum'da 54 adet iş yeri yapıyoruz. Alt katında otoparkları ve araç yıkama alanları olacak. Zemin katta 20 adet işyeri var, bunların çoğunluğu protokol yoluna bakıyor. Üst katlara da araç girişi iş yerleri yaptık. En üst katta 120 araç kapasiteli 2 alanımız var. Proje çok ilgi gördü, çoğunluğu satıldı. Düşündüğümüzden çok daha güzel bir proje çıktı ortaya. 2023'ün şubat ayında iskanımızı almayı düşünüyoruz.

Ankara'nın böyle projelere ihtiyacı var. Bilindiği gibi şehir içerisinde oto galeri açılması kanun ile yasaklanmıştı ancak Büyükşehir Belediyesi şehir içinde de oto galerilerin açılmasına izin verdi. Umarım bu tekrar engellenir. Çünkü galerilerin şehir merkezinden çıkması, modern ve kurumsal tesislerde ticaretini devam ettirmesi çok daha güzel olur.

Önümüzdeki dönem projeleriniz...

Sanayi projelerine girmeyi düşünüyoruz. Büyük depolama alanları ya da aynı bu şekilde Şaşmaz, İvedik, Ostim taraflarında çoklu işyerleri planlıyoruz. Konut sektöründe de İncek, Çayyolu, Beytepe taraflarında yeni projeler hayata geçirebiliriz. Yatırımlarımıza bundan sonra da devam edeceğiz.



AUTOMECHANIKA

FRANKFURT 2022



175 ülkeden 78 bin ziyaretçinin katılımıyla gerçekleşti

Toplamda 175 ülkeden 78.000 ziyaretçinin katılımıyla gerçekleşen Automechanika Frankfurt 2022, dünya genelindeki sektör liderlerini bir araya getirdi.

5 gün süren ve dünyanın en prestijli fuarlarından Automechanika Frankfurt 2022'de 70 ülkeden 2.804 firma, 19 salonda ve açık hava sergi alanında ürün ve hizmetlerini sergiledi.

Messe Frankfurt Yönetim Kurulu Üyesi Detlef Braun, "Müşterilerimiz ve uluslararası ortaklarımızla birlikte geleceğe iyimser bakıyoruz: hiçbir şey ticaret fuarlarının yerini tutamaz" diye konuştu. "70 ülkeden katılımcı

firmalar ve 175 ülkeden gelen ziyaretçiler arasındaki güçlü uluslararası bileşen, uluslararası otomotiv yenileme pazarının Frankfurt'a geri döndüğünü açıkça ortaya koyuyor. Katılımcılar ayrıca birbirleriyle yüz yüze görüşmek ve yeni iş bağlantıları kurmak için yeni ağ oluşturma fırsatlarından yararlanıyor."

Messe Frankfurt yetkilileri bu yılki Automechanika'da ziyaretçi memnuniyetinin yüzde 92 olduğunu belirtti. Dijitalleşme, yeniden üretim ve elektromobilitenin de konuşulduğu fuarda yeni pazar katılımcılarının sunumları ve otomotiv profesyonelleri için ücretsiz atölye çalışmaları da dahil olmak üzere 350'den fazla mevcut etkinlik yer aldı.

MASFED HEYETİ AUTOMECHANIKA FUARI'NDA



MASFED heyeti dünyanın en büyük otomobil üreticisi olan ülkelere Almanya'da düzenlenen Automechanika Frankfurt Fuarı'na katılım sağladı. Otomotiv üreticilerinin uluslararası buluşma adresi olan fuara ülkemizden ATO, KOSGEB ve MASFED organizasyonu ile birçok sektör temsilcisi katıldı.

Fuar ziyareti sonrası açıklama yapan MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç, "Dünya otomotiv endüstrisinin

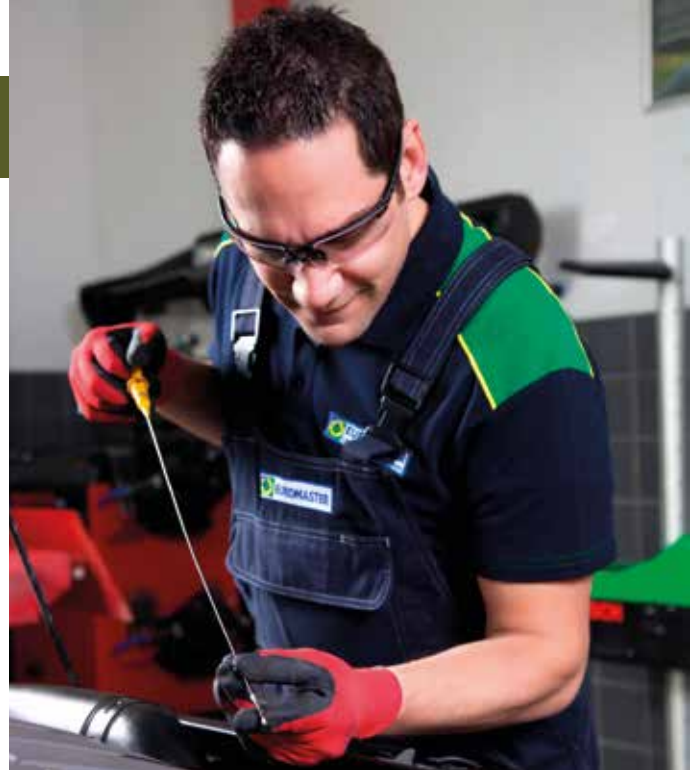
önemli buluşma noktalarından olan Automechanika Frankfurt Fuarı'na üyelerimizle beraber katıldık. Fuarın yanı sıra Mercedes fabrikası başta olmak üzere birçok ziyaret gerçekleştirdik; geleceğin teknolojilerini yakından gözlemleme fırsatımız oldu. Türk otomotiv firmaları, Almanya başta olmak üzere 70 ülkeden gelen otomotiv firması temsilcileri ile ikili görüşme fırsatı elde etti. Tüm katılımcılar için çok önemli bir seyahat oldu" ifadelerini kullandı.



“HAYAT KURTARAN KURALLAR”

Euromaster, “Hayat Kurtaran Kurallar”a dikkat çekerek hem servis çalışanları hem de müşterileri için güvenliği önceliyor. Servis alanlarındaki güvenlik standartlarını tüm faaliyetlerinin önüne konumlandırarak Euromaster, farklı güvenlik süreçlerine ihtiyaç duyulan elektrikli otomobiller için de özel eğitimlerini tüm bayilerinde tamamlayarak hem çalışanlarının hem de müşterilerin gönül rahatlığıyla seyahat etmelerine odaklanıyor.

Her alanda güvenliği birincil konumda ele aldıklarını belirten Euromaster’ın Türkiye Genel Müdürü Guillaume Wisselmann, araç trafiğinin çok yoğun olduğu ERM noktalarındaki servis yöneticileri ve ustalarının ekstra dikkatli olmasıyla riskleri minimize ettiklerinin altını çizdi. Wisselmann, “Servis alanı ve servis noktası güvenliği bizim için çok önemli. Bunu gerçekleştirebilmek adına gerek eğitimlerle gerekse belirlediğimiz standartlar ile düzenli denetim ve iyileştirmeler yapıyoruz. Bunun için Euromaster’ın belirlediği global güvenlik standartlarına



harfiyen uyuyoruz. Hem çalışanlarımızın hem de müşterilerimizin servis ziyaretleri sonrasında evlerine sağ salim dönebilmesini hedefliyoruz. Sayıları her geçen gün artan elektrikli otomobil bakımlarında farklı güvenlik uygulamaları mevcut. Bu dönüşüm içindeki güvenlik standartlarını belirlemede önemli adımlar atarak insan hayatına verdiğimiz önemi yeni bir seviyeye taşımayı ve güvenlik anlayışımızın genele yerleşmesini planlıyoruz” dedi.

Michelin Grubu çatısı altında, Türkiye’nin 50ilinde yer alan 150’den fazla servis noktasında profesyonel lastik ve araç bakım hizmeti veren Euromaster, “Güvenlik Haftası”nda “Hayat Kurtaran Kurallar”ına dikkat çekerek hem çalışanlarının hem de müşterilerinin evlerine sağ salim dönmeleri için uymaları gereken önlemleri vurguluyor. Tüm Euromaster servis noktalarında bakım onarım hizmetlerine dair verilen eğitimlerle güvenlik seviyesi daha da artırıldı. Sadece bakım esnasında değil, sürüş esnasında da güvenliği riske sokmayacak noktalar özenle kontrol ediliyor. Ayrıca Euromaster’ın ücretsiz check up hizmetikapsamında lastik, far, amortisör, fren sistemi, fren hidroliği, akü, sıvılar (antifriz, cam suyu, akü suyu), klima, ön düzen ve sileceklerin ücretsiz kontrolü gerçekleşiyor.

Euromaster’ın TS 12047 sertifikasına sahip bayileri, pazar payını giderek artıran elektrikli otomobiller konusunda da müşterilerine kapsamlı bakım onarım desteği sağlıyor. Yüksek voltaj barındıran elektrikli otomobillerin bakım onarım aşamaları, özel kılavuzlara ve kontrol listelerine göre yapılıyor. Euromaster’ın ücretsiz check up hizmeti, elektrikli araçlar için de sunuluyor.

OTONOMİ YOZGAT & SORGUN

• AVM - OTEL • DE HAYAT VAR

Otomobil ticaret merkezi, OTEL-AVM, ofisler, cafe ve restoranlar, banka şubeleri, noter, yaşam ve donatı alanları, camii gibi bir şehrin minyatür özetini yansıtan alanları ile OTONOMİ YOZGAT & SORGUN bir yaşam merkezi...



OTONOMİ YOZGAT & SORGUN AVM-OTEL

Tel: +90 354 333 66 69
Adres: Sorgun-Yozgat Karayolu 5.Km Sorgun/YOZGAT
Instagram: otonomi_yozgat | Facebook: yozgatotonomi
www.otonomiyozgat.com


OTONOMİ®
SORGUN YOZGAT
"Otomobil Tutkusu Birleştirir"
•AVM • OTEL•

HYUNDAI, IONIQ 6'NIN AERODİNAMİK YAPISI İLE *menzil sınırlarını zorluyor*



Enes KILINÇ
KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ
OTOMOTİV MÜHENDİSLİĞİ



Hyundai, geçtiğimiz haziran ayında duyurduğu IONIQ 6 modeli ile E-GMP platformunda devrim niteliğinde yeniliklere imza atıyor. Otomobilin henüz satış fiyatı açıklanmış değil, fakat elektrikli otomobil satın almak isteyenlerin öncelikli tercihlerinden olacağı kesin.

IONIQ 6 ile Hyundai, elektrikli otomobil devleri ile bir menzil yarışına girmeyi planlıyor. Kusursuz aerodinamik

tasarımı, 77.4 kWh'lık bataryası ve 100 km'de 14 kWh'lik elektrik tüketimi sayesinde bu otomobil 610 km menzile ulaşabiliyor. Bu aracın ilgi çekici özelliklerinden biri ise kullandığı elektrik mimarisi... 800V'luk bir mimariye sahip olan IONIQ 6 Sedan'ın 4 farklı varyasyonu bulunuyor. Sadece arkadan itiş veya dört çeker seçeneği bulunan otomobilin aynı zamanda standart ve uzun menzil versiyonları da bulunuyor.



Ayrıca bu otomobilin spor versiyonu olan RN22e kodlu IONIQ 6 N modeli de konsept tasarım olarak ortaya çıktı.

IONIQ 6'nın çift motorlu ve büyük bataryalı versiyonu 325 HP güç ve 605 Nm tork üretebiliyor. 0'dan 100 km/s hıza 5,1 saniyede erişebiliyor.

Koreli firmanın kaleminden çıkan 4 kapılı sedan fastback otomobil, IONIQ 5 kompakt crossover ile aynı platforma ve güç aktarma organlarına sahip olacak. Ancak IONIQ 6 öncü modeli IONIQ 5'e göre tasarım ve aerodinamik bakımdan bir hayli avantaj sahibi. Bu sayede az enerji ile uzun mesafelere ulaşmayı planlayan tasarımcılar bunu başarmak için Hyundai'nin şimdiye kadar ürettiği en düşük aerodinamik sürtünme katsayısına sahip aracı tasarladılar. Bu yıl piyasa çıkan IONIQ 5 için bu sürtünme katsayısı 0,29 iken, IONIQ 6 için bu sayı 0,21'e kadar düşmüş durumda. Düşük sürtünme katsayısı sayesinde rüzgar direncini minimuma indiren bu otomobil güçlü rakipleri ile mücadele edebilecek durumda.



Koreli firmanın üreteceği bu otomobil sedan olarak sınıflandırılrsa da Hyundai, bu otomobili sedan olarak nitelendirmek istemiyor. Tasarımcılar bu otomobili 1930'larda kullanılan yuvarlak hatlara sahip bir elektrikli otomobil olarak tanımlıyorlar.

IONIQ 6'nın yatay duran bir su damlasına benzeyen tasarımı bu otomobilin 610 km gibi ciddi menzillere çıkabilmesini sağlıyor. Hatta Hyundai tasarım şefi Simon Loasby bu

aerodinamik verimliliğe erişebilmek adına "0,1x" logolu bir tişört bastırarak ekibini 0,20'nin altında bir sürtünme katsayısı elde etmeye zorladı. İstenilen değere varılamasa da bu katsayı Porsche Taycan, Tesla Model 3 ve Lucid Air gibi amiral gemilerinin sınıfında.

Loasby, tasarım ve Ar-Ge sürecinde farklı tasarımlar simüle etmek için süper bilgisayarlarla 5.000 saatten fazla zaman harcadığını demecine ekledi. Aerodinamik tekerlekler, arka



çamurluğa entegre kanatçıklar, alçak bir kemer çizgisi ve ön tampon boyunca uzanan aktif hava kanatları bu tasarımı eşsiz kılan unsurlardan.

Eski bir Porsche 911 ördek kuyruğuna benzeyen büyük arka spoiler araca sportif bir görünüm kazandırıyor.

Hava akışını yönlendirmek ve hızlandırmak adına kaputtaki "H" amblemi bile düzleştirildi.

Diğer bir yenilik ise ön tekerleklerde bulunan boşluk kapatıcılar. IONIQ 6'nın kısa ön çıkıntısı nedeniyle, rüzgar düzensiz ilerliyordu. Havayı daha iyi yönlendirebilmek için tasarımcılar çamurluklar ve lastikler arasındaki boşluğu daraltan küçük şeritler eklediler.

Otomobil henüz üretilmeden 40.000'den fazla ön sipariş aldı ve Güney Kore'de satışlar başladı. Bu yılın son çeyreğinde Avrupa pazarında da satışa çıkması planlanıyor.



Karavan olmak Sprinter'in *Doğasında Var!*

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar ürün gamı, karavan üst yapısına uygun üretim altyapısı sunuyor. Sprinter modeli altındaki 170 BG ve 190 BG motor seçenekleri, karavan deneyimini en iyi şekilde yaşatacak gücü müşterilerine sunuyor.

Yolcu taşımacılığında premium araçlar sunan Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, Sprinter'in karavana dönüştürülmesine de olanak sağlayan üretim altyapısı sağlıyor. Altyapısı Almanya'da geliştirilen Sprinter araçlar, 170 BG ve 190 BG motor seçenekleri ile karavan deneyiminde müşterilerine güçlü

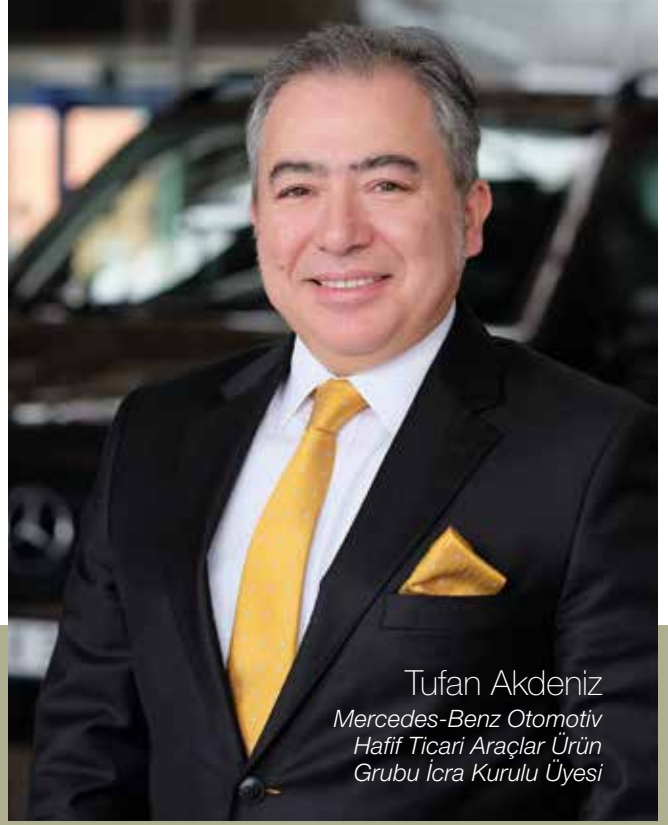
seçenekler sunuyor. Bu kapsamda karavana dönüştürülebilir araçlar, döner koltuk ve elektrikli kayar kapı gibi özelliklere de opsiyonel olarak sahip olabilecek. Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Ürün Grubu İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, yeni sistemin ayrıntılarını anlattı.



“Sprinter araçlarımız karavan dönüşümünde heyecan yaratacak”

Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Ürün Grubu İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz; “Sprinter modelimiz dileyen kullanıcılarımız tarafından karavan dönüşümünde kullanılabilir, aracımız bu altyapıya uygun durumda. Bu altyapının tüketicideki beklentileri karşılama hedefliyoruz. Böylelikle geçtiğimiz yıl bin 247 adede ulaşarak ülkemizde de büyüme kaydeden motokaravan pazarında yerini alacak araç seçenekleri sunacağız. Mercedes-Benz müşterileri, karavan dönüşümüne uygun tüm özellikleri taşıyan araçlarımızı, Türkiye’de istedikleri yetkili firmada karavan yaptırabilecekler. Araçlarımız, karavan kullanıcılarının beklentilerini karşılamaya hazırlanırken Mercedes-Benz’in kalite, konfor, performans ve güvenlik gibi özellikleriyle de fark yaratacak”.

Opsiyonel olarak araç donanımlarına eklenebilecek döner ön koltuklar ve elektrikli kayar kapının karavan deneyiminde fark yaratması bekleniyor.



Tufan Akdeniz
Mercedes-Benz Otomotiv
Hafif Ticari Araçlar Ürün
Grubu İcra Kurulu Üyesi



Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Ürün Grubu İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, karavan yapımına uygun altyapıdaki bu araçların Türkiye’deki karavan dönüşümü yapan firmalar tarafından tercih edileceğini belirtiyor.



ROMA TİYATROSU

KAPILARINI BAŞKENTLİ ÖĞRENCİLERE AÇTI

Ankara Büyükşehir Belediyesi Kültür ve Tabiat Varlıkları Daire Başkanlığı, kent tarihinin en önemli eserlerinden olan iki bin yıllık Antik Roma Tiyatrosu'nun kapılarını Çankaya Üniversitesi Mimarlık Fakültesi öğretim görevlileri ve öğrencilerine açtı. Rehber eşliğinde düzenlenen gezide öğrencilere, tarihi bölgede sürdürülen restorasyon çalışmalarını hakkında bilgi verildi.

Ankara Büyükşehir Belediyesi, Başkent tarihinde önemli bir yer tutan eserlerin korunması ve gelecek nesillere aktarılması için üniversitelerle iş birliği yapmaya devam ediyor.

Çankaya Üniversitesi Mimarlık Fakültesi öğretim görevlileri ve öğrencileri "Arch 401-Mimari Tasarım Stüdyosu V" dersi kapsamında, kent tarihinin en önemli eserlerinden olan iki bin yıllık Antik Roma Tiyatrosu ve

çevresinde sürdürülen restorasyon çalışmalarını yerinde inceledi.

ABB Kültür ve Tabiat Varlıkları Daire Başkanlığı ev sahipliğinde ve uzman rehberler eşliğinde gerçekleşen gezide, yaklaşık 40 öğrenci ve öğretim görevlisinin bölgede gerçekleştirilen restorasyon ve sağlıklılaştırma çalışmaları hakkındaki soruları cevaplandırıldı.

Başkent'in tarihi miraslarına üniversitelerden yoğun ilgi

Başkent'in tarihi mekânlarına ülke genelindeki üniversitelerin yoğun ilgi gösterdiğini söyleyen ABB Kültür ve Tabiat Varlıkları Daire Başkanı Bekir Ödemiş, Çankaya Üniversitesi öğrencilerinin katıldığı gezi ile ilgili şu bilgileri verdi:

“Ankara Büyükşehir Belediyesi olarak, Ulus Tarihi Kent Merkezi'nde başlattığımız nitelikli projeler sadece bu

varlıkların geleceğe taşınmasını, kurtarılmasını sağlamakla kalmayıp aynı zamanda üniversitelerin de ilgisini çekmeye başladı. Özellikle arkeopark çalışmamız esnasında geçmiş döneme ait bulunan buluntular, bu bölgede ve Ankara'nın tarihinde yeni bir sayfa açacak gibi gözüküyor. Gaziantep Üniversitesi hocaları ve üniversite öğrencilerinden sonra bugün de Çankaya Üniversitesi öğrencilerini ve hocalarını ağırlıyoruz. Diğer üniversitelerden de talep var. Bu çok sevindirici... Projeleri yaparken sadece bir belediye projesi gibi değil, aynı zamanda üniversitelerin akademik desteğini alan bir bilimsel çalışmaya da dönüştürüyoruz.”





Performans sanatçısı:

Audi RS 3

PERFORMANCE EDITION

Audi Sport'un kompakt sınıftaki performans modelleri RS 3, yeni RS 3 Performance Edition ile yeni bir seviyeye ulaştı. Maksimum performans için geliştirilen özel sürüm, 407 PS güce ve 300 km/s en yüksek hız değerine sahip. RS tork ayırıcı ve seramik frenler gibi bilinen üst düzey teknolojilere ek olarak, optimize edilmiş yanıl destekli RS koltuklar ve bir dizi özel tasarım öğesi yeni modeli daha farklı kılıyor.

RS 3 Sportback'ın üçüncü nesli ve RS 3 Sedan'ın ikinci nesliyle kompakt sınıfta yüksek performans anlamında belirleyici olan Audi Sport GmbH, seviyeyi daha yukarı çıkarıyor: RS 3 Performance Edition. Sadece 300 adet üretilecek yeni model hem teknik hem de görsel olarak serinin zirvesinde yer alıyor.

Artırılmış performansa sahip beş silindirli turbo motor

Önceki tüm RS 3 serilerinden daha güçlü ve daha hızlı olan RS 3 Performance Edition, RS Dynamics Package plus ile sınıfında 300 km/s maksimum hıza ulaşan ilk araç.



Karakteristik sesiyle bilinen, ödüllü beş silindiri turbo motor bu özel modeli 407 PS güç sağlarken, 500 Nm'lik bir tork değerine ulaştırıyor. Güç, 7 vitesli S tronic çift kavramalı şanzıman tarafından iletiliyor. RS 3 Performance Edition 0'dan 100 km/s hıza 3,8 saniyede çıkabiliyor.

Ayrıcalık ve dinamizm görünür kılındı

Özel model, RS 3 portföyündeki lider konumunu çok çeşitli yeni tasarım öğeleri ve donanımlarıyla gösteriyor: motor sporları tasarımlı jantlar ve RS spor egzoz çıkışlarının yanı sıra Audi halkaları, ön ve arkadaki 3 RS logosu siyah rek olarak tasarlanmış ve özel kaplamalarla uyum sağlamış.

Ayrıntılardaki mükemmellik aydınlatmada da görülüyor. Karartılmış çerçevelere sahip standart Matrix LED farlar ve LED stoplar, RS'ye özel kademelendirme özelliğine sahip kilit açma ve kilitleme sırasında dinamik ışık... RS 3 Performance Edition açıldığında, 15 LED segmentinden oluşan dijital gündüz sürüş farı, yolcu tarafında sınırlı üretimi simgelemek amacıyla "damalı bayrak" ve sürücü tarafında maksimum hızı ifade eden "3-0-0" gösteriyor. Kapatıldığında, ana farın altındaki piksel alanında "3-0-0" yerine "RS-3" yazısı beliriyor. Sürüş sırasında damalı bayrak, gündüz yanar bir ışık olarak her iki tarafta da yanıyor. Diğer bir ayrıntı ise ön kapılardaki giriş LED'idir: otomobilin yanındaki zemine "#RS Performance" yansıtıyor.





AKYURT BELEDİYESİ

ETÜT MERKEZİ



AKYURT,

SOSYAL VE KÜLTÜREL GELİŞİMİNDE DE *hız kesmiyor*

Akyurt Belediyesi Akyurtlular için hizmet çitasını sürekli yükseltirken; başta çocuklar, gençler, kadınlar için hayata geçirdiği sosyal projelerine de hız veriyor.

Başkentte kuzeyin yıldızı olarak anılan Akyurt'un, genç ve vizyoner belediye başkanı Hilal Ayık birbiri ardına hayata geçirdiği sosyal projelerine ara vermeksizin yenilerini ekliyor. Eğitime, sanata, kültüre, spora da büyük önem veren Başkan Ayık, Akyurtluların gelişimini sağlayacak çok çeşitli imkanlar barındıran aktiviteler gerçekleştiriyor.

3000 kişilik Kapadokya gezisi

Yoğun geçen yaz etkinliklerinin ardından Akyurtlu kadınlar için düzenlenen Kırşehir ve Nevşehir gezisi yoğun katılımı gerçeğe dönüştürdü.

Gezilere başvuru sürecinin oldukça yoğun geçtiğini belirten Akyurt Belediye Başkanı Hilal Ayık 3000 kişinin geziye katıldığını söyleyerek şu bilgileri verdi:

“2022 yazını çok yoğun etkinlik takvimiyle geçirdik. 8 hafta boyunca çocuklarımız için oyunlar ve yetişkinlerimiz için konserler düzenledik. 30 Ağustos Zafer Konseri ile de bunu taçlandırdık. Üniversite öğrencilerimizle Teknofest'e gittik. Kadınlarımızdan da gezi için yoğun bir talep geldi. Kırşehir'de Ahi Evran Türbesi, Cacabey Türbesi ve Neşet Ertaş Müzesi, Nevşehir'de ise Hacı Bektaş-ı Veli Türbesi ile Kapadokya'yı kapsayan bir gezi rotası oluşturduk. Her gün 2

otobüs ile Akyurt'tan yola çıkan hanımlar, bu rotaları takip ederek güzel bir gezi gününü tamamlıyorlar. Buradan güzel arkadaşlıklar da ediniyorlar. Etkinliğimize katılan tüm Akyurtlu kadınlara teşekkürlerimi iletiyorum. Gezilerin güzel hatıralarla geçmesini temenni ediyorum.”

Etüt merkezi kapılarını açtı

Akyurt Belediyesi gençlerin eğitimine olumlu yönde katkı edecek, geniş ve ferah bir ortamda ders çalışabilecekleri Etüt Merkezi'ni hizmete açtı.



Eksikleri tamamlanan etüt merkezi, Ankara'nın başkent oluşunun yıl dönümü olan 13 Ekim'de açıldı. Başkan Ayık Etüt Merkezi'nin açılmasıyla ilgili olarak, “Gençlerimizin eğitimi için 2020 yılında Uyanık Kütüphane projemizi hayata geçirdik. Gençlerimizin büyük ilgisi nedeniyle kısa süre içerisinde dolup taşan kütüphanemizin yanı sıra yeni bir çalışma alanı ihtiyacı olduğunu tespit ettik. Hemen çalışmalara başlayıp mekanımızın dekorasyonunu tamamladık. Etüt Merkezimiz 100 kadar öğrencimizin aynı anda ders çalışabilmesine olanak sağlayacak. Duvarlarını güzel sözlerle, çalışmayı özendiren cümlelerle süsledik. Alt katında ise bir sınıf, kafeterya ve mescit yer alıyor. Gençlerimizin dikkatini dağıtabilecek dış etkenlere karşı da iç mekanda tasarımlar oluşturduk. Gençlerimizin başarıya ulaşması için elimizden geleni yaptık. Artık sıra gençlerimizde. Bizim tüm amacımız öğrencilerin ve gençlerin ileride başarılı olabilmeleridir. Rabbim emeklerinin karşılığını almayı nasip eylesin. Etüt Merkezi'miz hayırlı olsun” açıklamasını yaptı.



Yeni spor alanlarının yapımında sona doğru

Akyurt Belediyesi spor alanlarının sayısını artırıyor. 6 mahallede yapımı tamamlanarak çocukların, gençlerin ve spor yapmak isteyenlerin hizmetine sunulan basketbol ve futbol sahalarının ardından, Yeşiltepe Mahallesi TOKİ bölgesi ve OTONOMİ galericiler sitesi yakınında voleybol, basketbol ve futbol alanı inşaatları tamamlanmak üzere.

Çalışmalar hakkında bilgi veren Başkan Ayık, “6 adet halı saha ve basketbol sahası yapımıyla geçtiğimiz yıl gençlerimize güzel spor alanları oluşturduk. Gençlerimiz ve kendini genç hissedener bir araya gelerek güzel bir ortamda spor yapabiliyorlar. Bu yıl da OTONOMİ bölgesinde ve TOKİ yakınında halı saha, basketbol ve voleybol sahalarının yapımına başladık. Çalışmalar sona ermek üzere. Yeni spor alanları, gençlerimizin spordaki yeteneklerini ortaya çıkarmalarını sağlayacak. Spor alanlarımızın ilçemize hayırlı olmasını diliyorum” dedi.



EN SPORTİF FESTİVALE BÜYÜK İLGİ



ANKAmall Spor Festivali Başkentlilerin yoğun katılımıyla gerçekleşti

PROFAM tarafından yönetilen, Türkiye'nin en büyük alışveriş merkezlerinden ANKAmall'un ev sahipliğinde gerçekleşen; Başkentlileri spora teşvik etmek, ziyaretçilerinin sağlıklı bir yaşam sürmelerine ve sosyal hayatına katkı sağlamak amacıyla düzenlenen Spor Festivali Ankaralıların yoğun katılımıyla gerçekleşti.

Macfit ve Decathlon işbirliğiyle gerçekleşen festivalde misafirler birbirinden farklı spor dallarını deneyimleme fırsatına sahip oldu.

Hem spor hem eğlence bir arada

7'den 70'e herkesin büyük ilgi gösterdiği etkinlikte masa tenisi, denge bisikleti, tırmanış duvarı, kaykay, paten ve scooter gibi spor dalları antrenörler eşliğinde deneyimlendi. Okçuluk, basketbol, futbol, spinning, zumba, plank, badminton ve dart gibi branşlarda gerçekleşen ödüllü yarışmalar da ziyaretçilerin kıyasıya mücadelesiyle geçti; kazananlar hediyelerin sahibi oldu.

Başkentliler festivalde spor yapma, yeni ve farklı spor alanlarıyla tanışma imkanı bulurken, eğlenceli etkinliklerle de unutulmaz anlar yaşadılar.



7'den 70'e herkesin büyük ilgi gösterdiği etkinlikte masa tenisi, denge bisikleti, tırmanış duvarı, kaykay, paten ve scooter gibi spor dalları antrenörler eşliğinde deneyimlendi.

Başkentliler festivalde spor yapma, yeni ve farklı spor alanlarıyla tanışma imkanı bulurken, eğlenceli etkinliklerle de unutulmaz anlar yaşadılar.



OTONOMİ

YOZGAT & SORGUN'DA

yaşam başlıyor

Motorlu araç satıcılarını bir arada toplayarak, tüketicinin binlerce seçeneğe aynı anda ulaşmasını sağlayan; sektörü kurumsal bir yapıya kavuşturmayı amaçlayan Otonomi ticari yaşam merkezleri zincirinin bir halkası olan Otonomi Yozgat & Sorgun projesi, Tunçer Grup ve Tana Mühendislik işbirliği ile yapımına başlandı. 2023 yılı sonunda tamamlanması planlanan proje, en kısa sürede kapılarını tüm misafirlerine açmayı hedefliyor.

Sektöre daha seçkin ve dinamik bir ticari kimlik kazandırmak amacıyla yola çıkan Otonomi Yozgat & Sorgun tüm bölgeye

hitap etmeyi ve şehirlerarası etkileşim ve iletişim gücünü daha da arttırmayı hedefliyor.

Uluslararası E88 karayolu Sorgun Yozgat 5. Km üzerinde 95000 metrekarelik bir alanda 14 bloktan oluşacak olan bu dev proje doğu-batı, kuzey-güney yönlerinde 52 ili birbirine bağlayan geçiş güzergahında yer alıyor. Yapımı devam etmekte olan Yozgat Havalimanı, yüksek hızlı tren hattı, 2. Organize Sanayi Bölgesi, Hayvan hastanesi gibi projelerin orta noktasında bulunmasıyla bölgenin ticari turizmine ve sosyal yaşamına önemli katkılar sağlayacak stratejik bir konuma sahip.



Bu Mega proje misafirlerini sıfır araç showroomları, outlet alışveriş merkezi ve 66 odalı oteli ile karşılayıp 270 adet galeri ve kule tipi showroomları, dini tesis, noter, banka, sigorta, oto ekspertiz, restoran, fırın ve benzeri ticari ve sosyal yaşam donatıları ile prestijli ve özel bir mekanda buluşturmayı amaçlıyor.

Ticaret Merkezi Olmanın Yanında Bir Sosyal Yaşam Kompleksi...

Ticari yaşam vurgusu ne kadar yoğun görünse de sosyal yaşama olan katkısı da bir o kadar yoğun olacak bu kompleks, herkesin ailesi ve sevdikleri ile birlikte keyifli zaman geçirebileceği, her alana hitap edebilen, süreklilik ve canlılık vadeden, birleştirici ve bütünleştirici bir yapıya sahip olacak.

Yaklaşık 8.000 metrekare yerleşim alanı; 19.000 metrekare kapalı alanı ve yaklaşık 16.000 metrekarelik kiralanabilir ticari alana sahip Outlet Alışveriş merkezi tüm seçkin markaları ile keyifli ve ayrıcalıklı bir alışveriş deneyimi sunarken; yol üstü alışveriş merkezlerinden ziyade, hem işletme hem de tasarım olarak rakiplerinden ayrılan bir yapıya sahip olacak.

İl dışından gelen misafirler için ev rahatlığında estetik ve modern teknolojiyle donatılacak 66 odalı otel, kusursuz hizmet anlayışıyla projenin tamamlayıcı unsurlarından biri olacak.



Bölgenin Ticari Hacmine ve İstihdamına Büyük Katkı Sağlayacak...

Tunçer Grup Yönetim Kurulu Başkanı İsa Tunçer proje hakkında bilgiler verdi: “Projenin tahmini yapım bedeli 600.000.000,00 TL olacağı düşünülüyor. Doğrudan 1.500 kişi, dolaylı olarak 6.000 kişiye istihdam sağlayacağını tahmin ediyoruz. Ayrıca oto tamir, servis ve yedek parça sektörlerini olumlu yönde etkileyecek olan bu projenin, bölgeye sağlayacağı katma değer de göz önüne alındığında ticari turizme çok önemli katkıları olacaktır” dedi.





MAX LEVEL ARENA'NIN AÇILIŞI

ŞÖLEN TADINDA GEÇTİ

Max Level Arena, 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'na yakışır bir coşkuyla kapılarını açtı

Ziraat İşletme Yönetimi tarafından yönetilen, 12 yaş ve üzeri gençler için tasarlanan Max Level Arena, birbirinden farklı parkurları ve oyun alanlarıyla Başkent'in gözde alışveriş merkezlerinden Next Level AVM'de kapılarını açtı.

29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nda şölen tadında geçen açılış, Başkentlilerin yoğun katılımıyla gerçekleşti. Açılış korteji ve bando gösterisiyle başlayan açılışta K Pop dans gösterisi de misafirlerden büyük alkış aldı.

Açılış konuşmasını gerçekleştiren Ziraat GYO Genel Müdürü Peyami Ömer Özdilek, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nda Max Level Kids'in ardından, 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nda da Max Level Arena'nın açılışını yapmaktan büyük bir mutluluk ve onur duyduklarını

dile getirdi. Özdilek, "Dünyada ve ülkemizde e-ticaretin gelişmesi ve yaygınlaşmasıyla birlikte müşteri beklenti ve deneyimlerinde büyük değişiklikler oldu. Yaşadığımız pandemi süreci de müşteri deneyiminin farklılaşmasını pekiştiren diğer bir etken... Bu süreç AVM'lerin salt bir alışveriş tecrübesi sunan alanlar değil; ziyaretçilerine farklı tecrübeler sunan yaşam merkezi şeklinde dönüşmesini sağladı. Bu çerçevede AVM'mizi yaşam merkezi haline getirme yolunda geleceğimizin emanetçisi gençlerimiz için tasarladığımız Max Level Arena'yı misafirlerimizle birlikte açmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Gençlerimizin keyifli zaman geçireceği, güvenli bir şekilde eğleneceği, heyecan ve macera dolu Max Level Arena'nın, istikbalimizin ve Cumhuriyetimizin güvencesi olan gençlerimiz başta olmak üzere tüm Ankaralılara hayırlı olmasını dilerim" diye konuştu.



Kurdele ve pasta kesiminin ardından büyük bir alkışla ve eğlenceli gösterilerle açılan merkez, birbirinden keyifli parkurlarının deneyimlenmesiyle devam etti.

Teknoloji, eğlence ve macera bir arada

Teknoloji, eğlence ve maceranın bir arada sunulacağı merkezde Ninja Parkuru, Trambolin Parkı, Yüksek İp Parkuru, VR ZONE ve oyun alanları gençlerin ilk tercihi ve vazgeçilmezi olacak.

Gençler, Ankara'da ilk ve tek olacak Ninja parkuru ile 11 adet trambolinin, sünger havuzlarının ve macera parkurlarının olduğu Trambolin Park'ta eğlence ve keyif dolu deneyimler yaşarken, 3 farklı zorluk derecesine sahip 6 köprüden oluşan Yüksek İp Parkuru'nda büyük maceralar yaşayacak.

Max Level Arena; oyun, teknoloji, eğlence ve macerayı bir araya getirdiği eşsiz ve ilklerden oluşan konseptiyle tüm misafirlerine unutulmaz ve eşsiz deneyimler yaşatacak.



Sektöre Dair

Mahmut ULUCAN
MASFED Disiplin Kurulu Başkanı



Kıymetli okurlar,

2022 yılının sonlarına yaklaştığımız bugünlerde bu yılın sektörümüz için nasıl geçtiğini ve bu yıl Federasyon olarak yaptığımız çalışmaları kısaca anlatmak isterim.

2022 yılı dünyada yaşanan pandemi kaynaklı, fabrikaların üretim kısıtlamasının yansımaları ile başladı. Sıfır araç üretiminin azalması 2. el araç sektörünü de etkisi altına aldı ve hali hazırda sıkıntı yaşayan motorlu araç satıcıları zorlu bir dönemle karşılaştı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verileri de gösteriyor ki ikinci el otomobil pazarı daralma eğilimini sürdürüyor. Üretim ve lojistikte yaşanan sıkıntılarının yanı sıra maliyet artışları, döviz kurunun dalgalı seyri, banka kredilerine ulaşmada yaşanan zorluklar ve vade sayılarının az olması, ÖTV indirimi beklentisi ikinci el otomobil sektörünün durağan günler geçirmesine sebep oldu. Enflasyon yükseliyor, alım gücü düşüyor ve tüketici finansman sıkıntısı yaşıyor. Faiz oranları düşürülmeden ve vade sayıları yükselmeden piyasanın hareketlenmesini sağlamak çok zor...

Sektörümüz adına beklediğimiz en önemli konulardan biri ise yıllardır uğraş verdiğimiz kayıt dışılık sorununun çözüme kavuşturulması... Son olarak otomobil satışlarına getirilen 6 ay ve 6 bin kilometre şartı bildiğiniz gibi bireyleri kapsamıyor, bu yüzden de stokçuluğa ve kayıt dışılık sorununa çözüm olmuyor. Kayıtlı olmayan, vergi ödemediği merdiven altı yöntemlerle araç alım satımı yapan kişiler bu düzenlemeden etkilenmediği için stokçuluk yapmaya, piyasanın dengesini bozmaya devam ediyor. Fiyatlardaki şişmenin önüne geçilmesi için kayıt dışı satış yapanların engellenmesi gerekiyor.

Sektörümüz zor bir yıl geçirirken biz MASFED olarak sektörün gelişmesi, motorlu araç satıcılarının daha iyi koşullarda hizmet verebilmeleri, meslek ve sektör sorunlarının aşılabilmesi adına aralıksız çaba ve gayretle çalışmalarımızı sürdürdük. Ülkemize, ekonomimize en üst düzeyde fayda için yoğun çabalarımıza bu yıl da devam ettik. Sektörde yaşanan sorunları, sektörün önünü tıkayan hususları, “daha iyisini, en iyisini” yapabilmek için atılması gereken adımları ve pek çok konuyu gündeme taşımaya, ilgili devlet mekanizmalarıyla görüşmeler gerçekleştirmeye ve yaptığımız faaliyetleri devlet büyüklerimize ayrıntılılarıyla anlatmaya devam ettik.

Motorlu araç satıcılarının ülkenin dört bir yanındaki derneklerini MASFED çatısı altında toplayarak sektörün, ülke ekonomisinin gelişimi için çalışırken diğer yandan da meslek erbapları arasındaki kardeşlik ve dostluk bağına güçlendirmek adına faaliyetler gerçekleştirdik.

Allah'ın izniyle 10 yılı aşkın zamandır olduğu gibi bundan sonra da sektörümüz için, ülkemizin kalkınması için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.

Enflasyon yükseliyor, alım gücü düşüyor ve tüketici finansman sıkıntısı yaşıyor. Faiz oranları düşürülmeden ve vade sayıları yükselmeden piyasanın hareketlenmesini sağlamak çok zor...

YENİ SEAT IBİZA VE ARONA'YA EURONCAP'TEN 5 YILDIZ



Yeni SEAT Ibiza ve Yeni SEAT Arona, Euro NCAP tarafından gerçekleştirilen güvenlik testlerinde beş yıldız aldı. Pazara her zaman en güvenli araçları sunmayı hedefleyen SEAT'ın ürün gamında yer alan tüm modelleri EuroNCAP'ten beş yıldız almış oldu.

Her iki model de mevcut donanımlarına ek olarak, dış gövdelerine yapılan geliştirmelerle güncellendi. Yan darbe koruması için gerçekleştirilen yapısal güçlendirmeler ve yeniden tasarlanan ön bölge, önden çarpışmalara adapte edilmiş. Araçların güvenlik sistemleri de güncellenmiş: ön koltuklarda emniyet kemerlerine ön gergi düzeni entegre edilmiş ve arka koltuklar için de emniyet kemeri uyarı fonksiyonu eklenmiş. Ayrıca yeni bir yolcu hava yastığı da eklenerek iç mekan daha güvenli hale getirilmiş.

PIRELLI EN İYİ 9 TEDARİKÇİSİNİ ÖDÜLENDİRDİ

Pirelli her yıl küresel tedarik zincirindeki 15.000'den fazla tedarikçisinden dokuzunu ödüllendiriyor. Pirelli Tedarikçi Ödülleri, daha da sürdürülebilir, yenilikçi ve üstün kaliteli bir tedarik zincirinin oluşturulmasına katkıda bulunan şirketlere veriliyor. 2022 Pirelli Tedarikçi Ödülleri'ni kazananların belirlenmesinde mevcut makroekonomik konjonktürün zorluklarını daima daha sürdürülebilir ve daha düşük CO2 emisyonlu bir tedarik zinciri ile aşmak, yüksek kaliteli ham madde ve hizmetlere odaklanmak, küresel varlık ve istikrarlı tedarik sayesinde sürekli inovasyon yapmak gibi temel kriterler etkili oldu.

Pirelli Başkan Yardımcısı ve CEO'su Marco Tronchetti Provera ile Satın Alma Direktörü Andrea Maganzani son bir



yıldır ham madde ve hizmet kategorilerinde öne çıkan dokuz tedarikçiye ödülleri Milano'daki genel merkezde şirketin üst yönetiminin katılımıyla düzenlenen bir törende takdim etti.



TÜRKİYE DRİFT ŞAMPİYONU, MOTUL PİLOTU ÇAĞLAR KÜÇÜKDUMLU OLDU

Motul'ün desteklediği 2022 Türkiye Drift Şampiyonası'nın üçüncü ve son yarışı 24 sporcunun katılımıyla 16 Ekim 2022'de TOSFED Körfez Yarış Pisti'nde gerçekleşti. Motul'ün madeni yağ sponsorluğunda yarışan Çağlar Küçükdumlu nefes kesen mücadele sonunda sezonu şampiyon olarak tamamladı.

Başarılı sporcu Çağlar Küçükdumlu 2022 Türkiye Drift Şampiyonası'nda Motul sponsorluğunda yarıştı. Drift sporu ile uzun yıllar önce tanışan ve birçok başarısı bulunan Küçükdumlu, 2022 Türkiye Drift Şampiyonası'nı pilotlar ve takımlar kategorilerinde şampiyon olarak tamamladı. Şampiyona sonunda Levent Enön ikinci ve Fahim Reza Keykhosravi de üçüncü olarak podyuma çıktılar.



Ekonomik, güvenilir ve kurumsal hizmet anlayışı: Dynobil Ekspertiz

Sefa DEMİR
Eğitim Direktörü
Dynobil Ekspertiz

Oto ekspertiz sektöründe bir hayalimiz vardı; Türkiye genelinde oto ekspertizin önemini her alanda duyurmak...

Bu hayalimiz gerçekleşti ve birçok ihtiyaç daha doğdu; merdiven altı oto ekspertizlerden ayırt edilecek ve mağduriyetlerin azalmasını sağlayacak güvenilir kurumsal kimlik. Oto ekspertizin öncü firması olarak, yaşanan mağduriyetlerin önüne geçmek adına, TSE-13805 standartlarına sahip bayilerimiz ile müşterilerimizin güvenini kazandık. Zaman içerisinde oto ekspertiz alım satımlardan ziyade güvenin adresi haline geldi ve ticaretlerin vaz geçilmez bir unsuru oldu. Peki, bu kadar çaba ne için? Yılların vermiş olduğu tecrübenin hayata geçmesinde ülkemiz içerisindeki her kesimin mağduriyet yaşamadan güvenilir sonuçlarla ticaretini gerçekleştirmesi adına. Alınan araçlar esasında, insanların ulaşımını sağlayan ve can sağlığını tümüyle üzerinde bulunduran otomobillerin, gerçekte ne kadar güvenli olduğunu hasar durumlarının ve boyutunun bilmek herkesin hakkı. Bu noktada sizlere sunduğumuz detaylı raporlar ile hem maddi boyutta hem manevi boyuttaki kayıpları ortadan kaldırmış oluyoruz.

Dynobil ailesi olarak, sürekli olarak güncellenen yeni alım satım sisteminde tüm imkanlarımız ile sistemlerimizi yeniliyoruz. Tüm Türkiye’de kurumsallığın gerektirdiği hizmeti, değerli müşterilerimiz ile paylaşıyoruz. Bu hizmetler kapsamında sizlere, yetki belgesi olan ve profesyonel olarak bu ticareti gerçekleştiren müşterilerimize Dynobil Gold Card imkanlarını sunuyoruz. Mobil turlarımız vasıtasıyla toplu araç alımlarında filo ekspertizlerinde yerinde TSE-Hyb standartlarında ekspertiz imkanı sunuyoruz. Aynı zamanda tüm müşterilerimiz için tüm Türkiye’de siz yerinizden hareket etmeden sizin yerinize bayilerimizde araçlarınızın ekspertizini yapıyoruz.

Türkiye’yi çevreleyen bayii ağıımız ve eğitimli kadrolarımız ile sektöre yön veren bir firma olarak yolumuza devam etmekteyiz. Aynı zamanda bizimle beraber çalışmak isteyen bayilik ağıımıza dahil olmak isteyen herkese oto ekspertiz eğitimleri makine kullanımları ve raporlama eğitimlerini deneyimli ve profesyonel kadrolarımız ile vermekteyiz. İstenilen süre zarfları çerçevesinde, kaporta boya, motor-mekanik, arıza tespit sistemleri, oto arıza kontrol yöntemleri, raporlama, sunum, müşteri karşılama gibi birçok alanda detaylı eğitimler ile sizleri sektörün gerekliliklerine hazırlıyoruz. Eğitim sisteminin başında olarak şahsi prensibim, eğitime asli yaklaşım şeklimiz, ‘bilen, yapabilen ve bildiğini, yaptığını en iyi bir şekilde aktarabilen’ çalışma arkadaşları yetiştirmektir.

Dynobil Oto Ekspertiz olarak güvenle araç alımın sağlanması adına, araç alım satım faaliyetleri gerçekleştiren tüm esnaflarımız için Dynobil Gold Card hizmetine devam etmekteyiz.

Sizlere kart içeriğinden de bahsetmek isterim.

Dynobil Gold Card avantajlarından başlayacak olursak, bütçenizden tasarruf, zamandan tasarruf edebilirsiniz. En önemlisi güvenli ve kurumsal olan firmamızın hizmetlerine bir telefon ile ulaşabilirsiniz. Yerinde ekspertiz hizmeti ile kart sahibi alacağı aracı başka illerde olsa dahi o ile gitmeden ekspertiz hizmetini gerçekleştirebilir. Size açılan panelimizden yaptırmış olduğunuz ekspertiz raporlarına erişebilirsiniz ve müşterilerinizin istekleri doğrultusunda almış olduğunuz aracın ekspertiz bilgilerini onlarla paylaşabilirsiniz. Türkiye geneline yayılmış bayi ağıımız ile istediğiniz ilde ekonomik ve güvenilir ekspertiz hizmetini almış olacaksınız. Detaylı bilgi için bizimle iletişime geçmeyi unutmayınız.

CASTROL VE RENAULT İŞ BİRLİKLERİNİ 2027'YE KADAR UZATTI



Dünyanın lider madeni yağ markalarından Castrol ile Renault'un 2017 yılında Renault F1 takım sponsorluğuyla başlayan iş birliği 2020 yılında Castrol'ü küresel çapta satış sonrası servis dolumu motor yağı partneri olarak seçmesiyle devam etti.

2021'de Renault F1 takımının Alpine F1 olmasıyla birlikte

Formula 1'de yer alan araçların motorlarının geliştirilmesi konusunda Castrol ve Renault arasında artarak devam eden iş birliği ile binek ve ticari araçlara yönelik olarak çok daha iyi performans veren ürünler ve motorlar geliştiriliyor. Castrol ile Renault Group'un yaptığı yeni anlaşma ile de iş birlikleri 2027 sonuna kadar uzatıldı.



NISSAN TÜRKİYE'NİN YENİ İK DİREKTÖRÜ ÜMMÜHAN YÜKSEL

Uzun yıllardır perakende, otomotiv, teknoloji ve enerji sektörlerinde İnsan Kaynakları yönetim pozisyonlarında başarı ile görev alan Ümmühan Yüksel Nissan Türkiye "İnsan Kaynakları Direktörü" olarak atandı.

Ümmühan Yüksel, Anadolu Üniversitesi İletişim Fakültesi'nden mezun olduktan sonra, eğitim hayatını İnsan Kaynakları Yönetimi alanında İstanbul Üniversitesi'nde tamamladı. Kariyer yolculuğuna, LC Waikiki firmasında başlayan Yüksel, sırasıyla Nissan Otomotiv ve Panasonic Türkiye firmalarında İnsan Kaynakları Müdürü pozisyonlarında görev almış ve Canon Eurasia firmasında İnsan Kaynakları Direktörlüğü sorumluluğunu üstlenmiştir. Yüksel son olarak Güzel Enerji A.Ş. İnsan Kaynakları direktörlüğü görevini yürütmüştür.

AYTEMİZ, METAVERSE EVRENİNDEKİ İLK AKARYAKIT İSTASYONUNU DIGIVEGA İŞBİRLİĞİ İLE KURDU

Sektörde yenilikçi ve şaşırtan hizmetleri ile öne çıkan Aytemiz, 2017 yılından bu yana yaptığı teknoloji yatırımlarıyla sektörün önde gelen kuruluşları arasında yer alan Digivega ile yaptığı iş birliği sonucunda dünyada Metaverse evrenine giren ilk akaryakıt şirketi oldu.

Dijitalde farklı alanlarda hizmet sunan Digivega ile çalışmalarına yeni bir boyut kazandıran Aytemiz, Decentraland evrenindeki istasyonda ziyaretçilerine avantajlı imkanlar sunuyor. Kullanıcıların sanal ve artırılmış gerçeklik teknolojileriyle erişim sağlayabildiği, çevrimiçi, 3D veya sanal ortamların birbirleriyle entegre edilmesiyle oluşan



Metaverse evreninin ilk akaryakıt istasyonu Aytemiz, ayda 280 bin kişi tarafından ziyaret edilen Dragon City isimli tema parkın yanına kuruldu.

Akciğer Kanserinde Robotik Cerrahi İyileşme Süresini Kısaltıyor

Prof. Dr. Sedat Gürkök

Memorial Ankara Hastanesi Göğüs Cerrahisi Bölümü



Akciğer kanseri sık görülmesinin yanı sıra kansere bağlı ölümlerin yüzde 17-28'inin nedenini oluşturuyor. Çoğunlukla 50-70 yaşları aralığında tanısı konulan akciğer kanserinin erken teşhis edilmesi ise tedavi için büyük önem taşıyor. Bu hastalığın tedavisinde ilk aşamayı genellikle cerrahi operasyonlar oluşturuyor. Teknolojik gelişmeler ışığında geliştirilen ve cerrahinin geldiği son nokta olarak değerlendirilen robotik cerrahi yöntemi hastalara daha az kanama, daha az ağrı ve daha düşük komplikasyon riski gibi önemli avantajlar sağlıyor. “da Vinci” robotik cerrahi ile yapılan akciğer kanseri ameliyatlarının ardından hastalar konforlu bir iyileşme süreci geçirerek, günlük yaşantılarına daha hızlı dönebiliyor.

Memorial Ankara Hastanesi Göğüs Cerrahisi Bölümü'nden Prof. Dr. Sedat Gürkök, akciğer kanserinde robotik cerrahinin avantajları ile ilgili bilgi verdi.

En önemli sebep sigara kullanımındır

Dünya çapında kanser ölümlerinin önde gelen nedeni olan akciğer kanseri, akciğer dokularındaki hücrelerin kontrolsüz çoğalmasıdır. Genellikle belirti vermeyen ve ağırlıklı olarak ileri evrelerde tespit edilen akciğer kanserinin görülme oranı sigara kullanımının artması ile yükselmektedir. Sigara içen insanlar en büyük akciğer kanseri riskine sahiptir, ancak akciğer kanseri hiç sigara

içmemiş kişilerde de genetik geçiş ve çevresel faktörler sebebiyle de gelişebilir.

Erken dönemde belirti vermeyebilir

Tipik olarak erken evrelerde belirti ve semptom göstermeyen akciğer kanserinin erken teşhis oranı çok düşüktür. Belirtiler ve semptomlar genellikle hastalık ilerlediğinde ortaya çıkmaktadır. Başta öksürük olmak üzere göğüs ve sırt ağrısı, nefes darlığı, ses kısıklığı, balgam, kilo kaybı, yüzde şişlik, tekrarlayan bronşit ve zatürre atakları akciğer kanserinin belirtileri olarak ön plana çıkmaktadır. Kanser başka organlara yayılması durumunda ise daha ağır semptomlar görülmektedir. Erken teşhisin önem taşıdığı bu kanserin tedavisi ise tümörün tipine, evresine ve hastanın durumuna göre planlanmaktadır.

Cerrahi, tedavinin en önemli basamağıdır

Akciğer kanserinin tedavisinde cerrahi önemli bir basamağı oluşturmaktadır. Tedavi planına göre uygulanacak olan cerrahi, açık ve kapalı yöntemler ile yapılabilmektedir. Teknolojinin gelişmesi ile birlikte kullanım alanı genişleyen robotik cerrahi tekniği, kapalı yöntem olarak günümüzde ön plana çıkmaktadır. Ameliyata uygun olarak kabul edilen bütün akciğer kanseri türlerinde robotik cerrahi uygulanabilmekte ve tümör alınabilmektedir.

Robotik cerrahi ile yapılan akciğer kanseri ameliyatı, ameliyathane ortamında ve genel anestezi altında uygulanır. Hastaya gerekli pozisyon aldırıldıktan sonra yapılacak işleme göre hasta üzerinde giriş yerleri belirlenir ve “da Vinci” robot kolları konuşlandırılır. Hastanın vücuduna 4 adet 1-1,5 cm genişliğinde küçük kesi açıldıktan sonra, bu deliklere robotun kolları yerleştirilir. Bu kollardan bir tanesi kamera portu, bir tanesi tutucu, diğeri de hem yakacak hem de diseksiyon yapacak özel bir kol olarak kullanılır. Masa başında bulunan operatör de kendine ait port ile cerrahiye yardımcı olur. Operasyonu gerçekleştirecek uzman hekim, robot ile masadan bağımsız ünite olan konsola oturur ve konsol üzerinde bulunan iki adet joystick aracılığı ve üç boyutlu, yüksek kalitede ve 10-20 kat büyütme olarak görüntü sağlayan kamera yardımı ile robot kolları yöneterek gereken cerrahi işlemi gerçekleştirir.

Robotik cerrahi hem hastaya hem de hekime avantaj sağlar

Robotik cerrahi teknik olarak açık ve diğer kapalı yöntemlere göre daha avantajlıdır. Bu avantajlar şöyle sıralanabilir:

■ Robotik cerrahi ile yapılan akciğer kanseri ameliyatlarında kanama riski daha az olur.

■ Hastanın hastanede yatış süresi ve gelişebilecek komplikasyon oranları düşer.

■ Hastanın ameliyat ağrısı daha az olur ve daha kısa sürer
■ Kişi günlük yaşantısına daha kolay dönebilir.

■ Hastanın estetik açıdan göğsünde daha az iz kalır.

■ Robot kollarının bir insanın el ve bilek hareketlerini bire bir anlık olarak uygulayabilmesi cerraha büyük kolaylık sağlar

■ Robotik cerrahinin olağanüstü hassasiyeti ve 540 derece dönebilen yüksek manevra kabiliyetine sahip “bilekleri”, gerekli akciğer dokularını rezeke etmek (çıkarmak) ve lenf düğümlerini kesmek için idealdir.

■ Operasyonu gerçekleştiren cerrah kamerayı çok rahat kontrol edebildiği için istediği alanları çok daha net, istediği açıda ve büyüklükte görebilir.

■ Robotik cerrahide kullanılan kamera 3 boyutlu ve yüksek çözünürlüklü görüntü sağlar. Bununla birlikte bu kamera çift gözlü olduğu için derinlik hissini gerçekçi olarak yansıtır.

■ Robotik akciğer kanseri cerrahisi ayrıca, cerrahın akciğer yapılarını göğüs duvarının önden görmesini sağlar; bu, açık cerrahiye daha çok benzeyen bir yaklaşımdır.



OTONOMİ

SEYAHAT

• AVRUPA'NIN HARİKALAR DİYARI:

İsviçre



Bu sayımızda rotamızı eşsiz dağ manzaraları, birbirinden şirin köyleri ve kasabaları, mavi gölleri, zümrüt vadileriyle, harika buzullarıyla harikalar diyarını andıran İsviçre'ye çeviriyoruz.

Yılın her ayı birçok turistik aktiviteye imkan tanıyan ve gezilecek, görülecek yerleriyle masalsı bir seyahat alternatifi sunan İsviçre, özellikle kış mevsiminde insanların favorilerinden biri oluyor.

İsviçre'nin öne çıkan kış tatili destinasyonlarını sizler için derledik.

Matterhorn & Zermatt Köyü

Alplerin en popüler dağlarından olan, 4478 metre yüksekliğindeki dağ, profesyonel dağcılarının ilk adreslerinden... Bu dağın eteğinde bulunan Zermatt köyü ise at arabası gezintileriyle, keyifli dağ evleriyle ve birbirinden kaliteli restoranlarıyla ünlü...

Burada motorlu taşıt kullanımı tamamen yasak, her yere at arabasıyla gidebiliyorsunuz. Kış aylarında kayak için tercih edilen bu nokta, maceraperestlerin vazgeçilmez lokasyonlarından...

Davos

İsviçre'nin görülebilecek en güzel köylerinden olan Davos, Alplerin en yüksek yeri... Bu köyü ünlü yapan en büyük sebeplerden biri ise Glacier Express adı verilen tren yolculuğundan geliyor.

Küçük bir köy olduğu halde birçok farklı deneyimi bir arada sunan Davos, eşsiz konaklama seçenekleri, hareketli gece hayatı, yöresel yemekleriyle ünlü restoranları ve kendine özgü kafeleriyle tatilseverlerin buluşma noktalarından...

Kış sporlarına da elverişli olan Davos, Alplerin en yüksek yeri olarak bilindiğinden ülkenin en soğuk lokasyonlarından...

Saint-Moritz

Ülkenin en popüler tatil kasabası olan Saint-Moritz, özellikle kış aylarında en önemli turistik merkezlerden biri olarak biliniyor.

Bu keyifli tatil beldesi Kış Olimpiyatları'na da ev sahipliği yapmış, doğal güzellikleriyle ve birbirinden keyifli aktivite olanaklarıyla oldukça ünlü. Bu şirin kasaba çok sayıda donmuş göle de ev sahipliği yaptığı için polo, kriket ve buz üzerinde at yarışı gibi ilgi çekici spor branşlarıyla çok önemli kış tatili lokasyonlarından biri...

St. Gallen

İsviçre'nin kış tatili için en güzel destinasyonlarından biri de hiç şüphesiz ki St. Gallen... "Kış Harikalar Diyarı" olarak betimlenen bu eşsiz şehir, Noel zamanı ziyaretçi akınına uğruyor diyebiliriz. Yine etrafta hiç araba olmayan bu masal diyarında birçok kış aktivitesi gerçekleştirilebilir, eski kent merkezi ve eşsiz manzaralarıyla güzel bir hafta sonu geçirebilirsiniz.



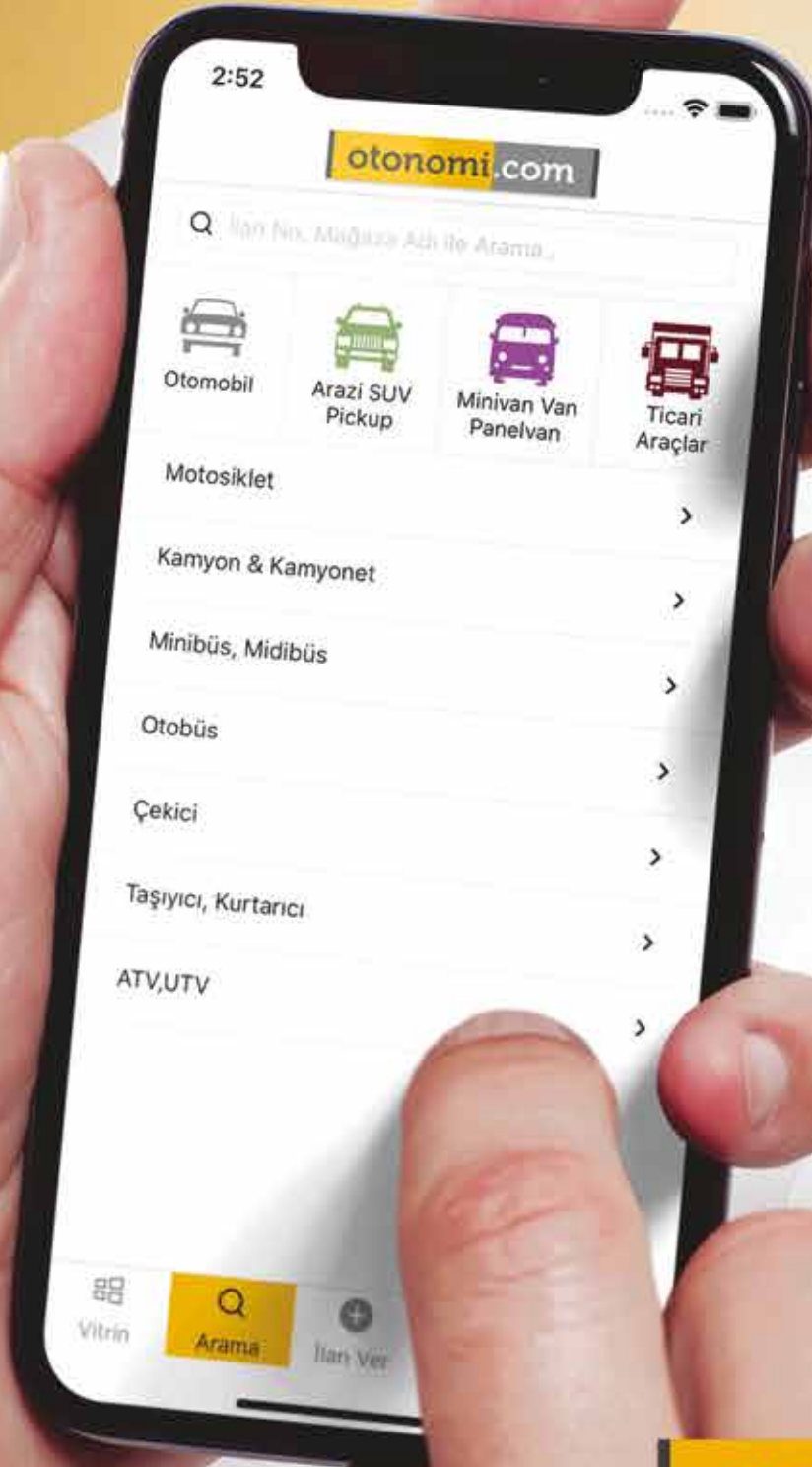


Hemen indirin
 **App Store**

Hemen indirin
 **Google Play**

OTOMOBİL ALIP SATMANIN

EN KOLAY YOLU!



otonomi.com



EN HIZLI KREDİ