

OTONOMİ

"Otomobil Tutkusu Birleştirir"

THE PENINSULA CLASSICS BEST OF BEST ÖDÜLÜNÜN SAHİBİ
1964 FERRARI 250 LM



DeepSeek temalı dolandırıcılıklara dikkat

İstanbul'dan David Beckham Geçti

Henley & Partners'tan "Servet Koruma Semineri"



Tarihindeki en güçlü Rolls-Royce
Rolls-Royce'dan güçlendirilmiş
alter egolu Black Badge Spectre



İSGEM İnşaat güvencesiyle
hayata geçen Antalya OTONOMİ ile
Antalya otomotivin üssü olacak



TOSFED 2024 Ödülleri sahiplerini buldu
Otomobil sporlarından 28 başarılı
kadın ödüle layık görüldü

otonomi.com



Esnaf Dostu
Ekonomik Çözümler



MASFED Federasyon
Destekli Tek Seri İlan Sitesi



Bireysel Kullanıcılara
Ayda Bir Ücretsiz İlan Hakkı



Kullanıcı Dostu Ara Yüz ile
Kolay Kullanım

Hemen otonomi.com'a Katıl
İLANINI HIZLICA YAYINLA
Fırsatları Kaçırma



otomicom



0 536 451 17 07



info@otonomi.com.tr

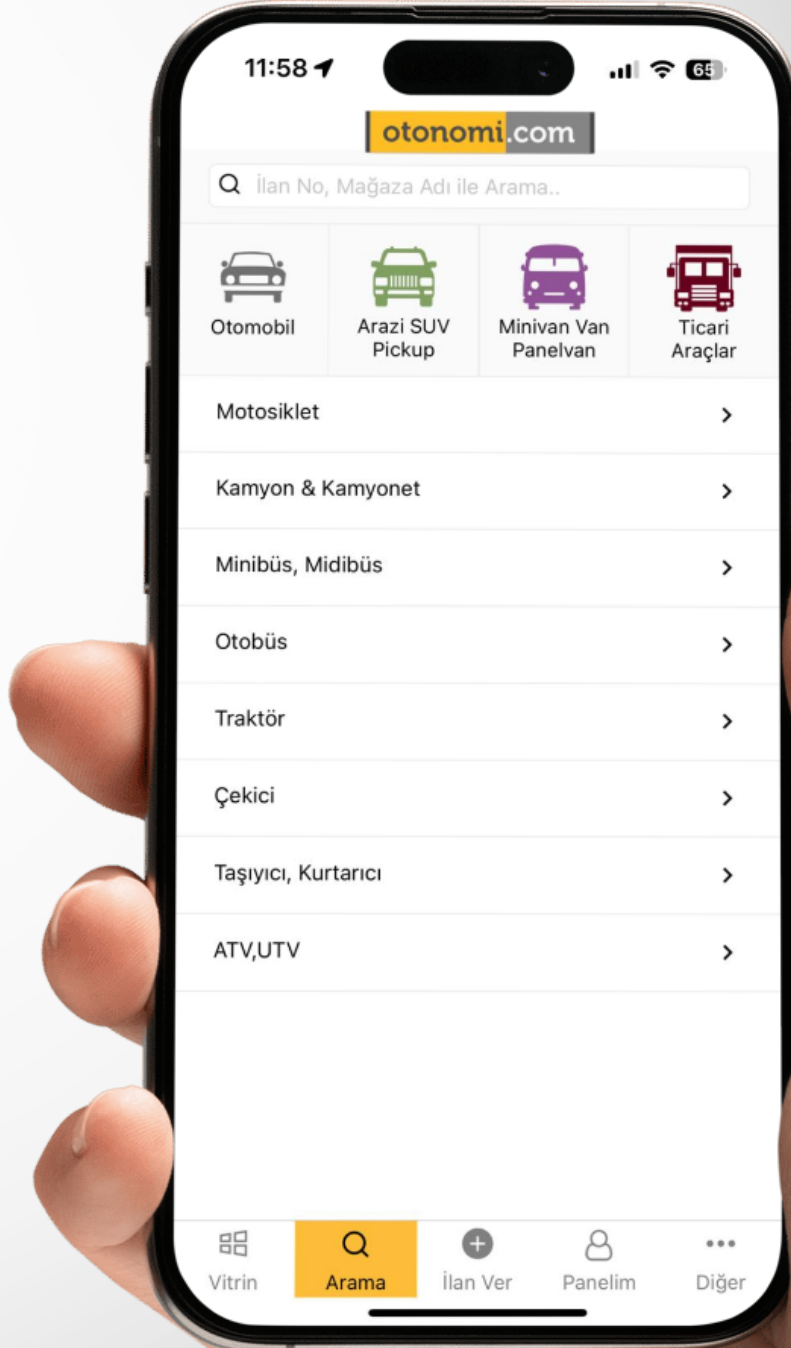


0 312 314 04 44

Q Türkiye'nin En Büyük Oto Galerisi



Q otonomi.com



Kıymetli Okurlar,

Ramazan ayına kavuşmanın manevi huzuruyla sözlerime başlarken, siz değerli okurlarımızın bu mübarek ayını tebrik ediyorum. Ramazan ayı tüm Müslümanların iftar sofralarında aynı heyecanı yaşadığı, aynı lokmayı paylaştığı kardeşlik ve dayanışma ayıdır. Dilerim ki bu mübarek günler milletimize ve tüm insanlığa huzur, mutluluk, sağlık ve bereket getirir.

85 bini aşkın motorlu araç satıcısını temsil eden Federasyonumuzu daha güçlü bir yapıya kavuşturmanın azmi ve kararlılığıyla bu yıl da çalışmalarımızı hızla sürdürüyoruz. Meslektaşlarımızı korumanın gayretiyle sektördeki aksaklıklara çözüm önerileri üretmeye devam ediyoruz. Geçtiğimiz sayıda da bahsettiğimiz gibi noterlerin, araç satış ve devir işlemlerini, zorunlu mali sorumluluk sigortasının bulunması koşuluyla gerçekleştireceği, aksi takdirde yapılmayacağı duyurulmuştu. İkinci el araç alıcılarının satış işlemi gerçekleşmeden önce kendi adlarına geçerli bir mali zorunluluk sigortası yaptırmaları zorunlu hale gelmişti. Federasyon olarak bu düzenlemenin oluşturacağı sorunları ilgili mercilere iletmış, sıkıntıları bertaraf edecek öneriler sunmuştuk. Sunduğumuz “Yetki belgesi sahibi satıcılara yönelik kısa süreli poliçe uygulaması” hayata geçirildi ve motorlu araç satıcılarımızın kullanımına sunuldu. Emegi geçen tüm yetkililere buradan bir kez daha teşekkür ediyoruz.

İkinci el sektörünü değerlendirecek olursak, piyasalarda durgunluk yaşandığını söyleyebiliriz. Vatandaşlar finansmana ulaşımında sıkıntılar yaşıyor. Bilindiği gibi banka kredi faiz oranları da yüksek. Bunun yanı sıra önceden taşıt kredilerinde 60 aya varan vadeler yapılırken, şu an vade sayıları da çok düşük. Ancak geçtiğimiz günlerde BDDK'nın aldığı karar kapsamında tüketici kredilerine yönelik önemli bir adım atıldı; kredi vadeleri için alınabilecek en yüksek kredi tutarları yenilendi. Kredi faiz oranlarının düşürülmesi ve vade sayılarının artırılması konusunda Federasyonumuzun da yoğun çalışmaları ve görüşmeleri oldu. Piyasanın canlanması ve ikinci el sektörde yaşanan sorunların çözülmesi için çalışmalarımız devam edecektir.

Yine sektörde yaşanan büyük bir sorun olan motorlu araç satıcısı esnaflarımızın yer sorununu çözmek amacıyla Ankara'da faaliyet gösteren esnaflarımızın inancı ve güveniyle inşa ettiğimiz, sadece Türkiye'nin değil Avrupa ve Ortadoğu'nun da en büyük otomotiv ticaret ve yaşam merkezi olan Otonomi'nin 10'uncu yılı yaklaştı. Gözbebeğimiz olan bu güzide yapının diğer illere de öncü olmasını gururla izlediğimizi belirtmek istiyorum. Dergimize de adını veren, otomotiv ticaretinde güvenin inşa



edilmesine büyük katkı sağlayan, gerek işleyişiyle, gerek anayasasıyla Türkiye'ye örnek olan Otonomi, henüz 10'uncu yaşını doldurmadan 10'dan fazla ilde faaliyete başladı. Kurucu başkanı olduğum bu yapının hayata geçirilmesinde bizlere inanan tüm yol arkadaşlarımıza buradan da teşekkürü borç bilirim. İnanıyorum ki Otonomi başarı çitasını her geçen gün yükseltecek ve Türkiye'nin farklı bölgelerinde güvenin ilk adresi olarak tüketicilere hizmet verecektir.

Son olarak Türkiye genelindeki motorlu araç satıcılarını ve alıcıları korumak, güvenli alışveriş yapmalarına olanak sağlamak amacıyla MASFED markası olarak kurulan otonomi.com da ülke genelindeki güçlü yapılanmasını sürdürüyor. Son teknolojiler kullanılarak dizayn edilen, hızlı ve kolaylaştırıcı özellikleriyle fark yaratan online araç satış sitemiz otonomi.com, motorlu araç satıcısı meslektaşlarımızın portföyündeki tüm satılık araçlara ait bilgileri paylaşabilecekleri bir platform sunuyor. Tüm Federasyon üyelerimizin ortak olduğu bir modelle hayata geçen araç satış portalımız, meslektaşlarımıza en yüksek faydayı sağlamak için faaliyettedir.

Şimdiden siz değerli okurlarımızın Ramazan Bayramı'nı tebrik ediyorum.

Sonraki sayımızda görüşmek üzere,

Aydın Erkoç

MASFED Genel Başkanı

İkinci El Araç Satışlarında Yeni Dönem

► **MASPAKET**

(MASFED ve Servis Plan işbirliği ile)

- **Alırken de satarken de D EXPERT**
TSE belgeli Full Plus Ekspertiz
10 günden sonra yapılması zorunlu
2. Ekspertiz Servis Plan'dan hediye!
- **12 ay Servis Plan üyeliği**
2. el araçlara 12 ay 7/24 yol yardımı ve
asistans hizmetleri
- **Aracıma Garanti Sigortası hediyesi**
3 ay 5000 km için sınırsız limit

► **5.700 TL**

+ **KDV**'den
başlayan fiyatlar ile

TEK PAKETTE



HEMEN KAYIT OL

D-expert

sigortaladım.com
sigortaladım, rahatladım



444 5 500

ÖNEMLİ BİLGİLENDİRME

MOTORLU KARA TAŞITLARININ TİCARETİ HAKKINDA YÖNETMELİK

27 Ağustos 2024 SALI Sayı: 32645 Resmî Gazete

Ekspertiz Raporu: MADDE 16- (1) TSE hizmet yeterlilik belgesine sahip ekspertiz işletmesi bulunmayan illerde faaliyet gösteren işletmeler hariç olmak üzere,

işletme tarafından, tescil belgesinde araç sınıfı M1, M1G, N1 ve N1G olan taşıt satışlarından önceki on gün içinde ekspertiz raporu alınır. Ekspertiz raporu ücreti, satış işleminin alıcıdan kaynaklanan bir hediyeyle gerçekleşmemesi durumunda alıcı, diğer hallerde işletme tarafından ödenir.

Değerli Okurlar,

Sektörün ve motorlu araç satıcılarının gelişiminin sağlanması yolunda 85.000 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu olan Federasyonumuz, sektörümüzün gelişmesi için görevini en iyi şekilde yerine getirmekte; ilgili sektör toplantılarında hepimizin ortak sıkıntılarını çözümler sağlanması adına sürekli gündemde tutmakta, çözümler önermekte, sizleri en iyi şekilde temsil etmekte ve sektörümüze yön verecek yenilikleri gündeme taşımaktadır.

Bugün içinde bulunduğumuz piyasa şartları kapsamında uzun süredir bizi etkilemekte olan ikinci el piyasasının nispeten durağan satış trendi içinde bulunuyor olmasının bir an önce sona ermesi ve beklenen artışın tezahür etmesi temel dileğimizdir. Otomotiv Distribütörleri ve Mobilite Derneği (ODMD) verilerine göre; Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, 2025 yılı Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre %13,9 oranında azalarak 68.654 adet olarak gerçekleşti. Bu toplamın 56 bine yakını otomobil olurken, 13 bine yakını da hafif ticari araçlardan geldi. Hafif ticari araç pazarı ise %18,8 azalarak 12.710 adet oldu. Bilindiği üzere, 2024 yılı Ocak ayında satışlar 80 bin adete yakın gerçekleşmişti.

Otomobil pazarı segmentlere göre; Pazarın %82,3'ünü vergi oranları düşük olan A, B ve C segmentlerindeki araçlar oluşturdu. C segmenti otomobiller 31.455 adetle %56,2 pay, B segmenti otomobiller 14.419 adetle %25,8 pay aldı. Otomobil satışlarında benzinli motorlar 27 bin adet ile yüzde 48,5 pay alırken, hibrit araçlar 16 bin 642 adetlik satışla yüzde 29,7 pay aldı. Otomobil satışlarının 18.526 adeti yerli üretim olurken, 37.418 adeti ithal edildi. Satılan hafif ticari araçların da 3.186 adeti yerli, 9.524 adeti ithal araçlardan oluştu. 2024 yılında dizel satışlarını geride bırakan elektrikli araçlar Ocak 2025 döneminde 6.225 adetle paylarını yüzde 11,1'e yükseltti. Dizel otomobil satışları 5.767 adetle %10,3 payda kalırken oto gazlı otomobil satışları 180 adetle %0,3 oranını yakaladı. Elektrikli otomobil pazarı elektrik motor gücüne göre; 160 kW altındaki elektrikli otomobil satışları yüzde 63,8 artarak %9,8 pay, 160 kW üstü elektrikli otomobil satışları %18,5 artarak %1,3 pay aldı. 160 kW'den düşük güce sahip düşük ÖTV'li elektrikli otomobillere yönelik ilginin göstergesi olarak değerlendirilebilir.

2024 yılının rekor satış adetini irdelediğimizde, otomobilleri yatırım aracı olarak görmüş olanları, enflasyon karşısında taşıtın değerini koruduğunu düşünenleri, güvenlik standartlarının ikinci asamaya geçmesi ile birinci faz araçların stok eritme kampanyalarını sayabiliriz. Ancak elde edilen rekor satışların önemli bir sebebi olarak engelli vatandaşlara yapılan ÖTV muafiyetli taşıt satışlarında yaşanan artışı da göz ardı edemeyiz. Elbette bunun getirdiği



vergi kaybı boyutu bazı tedbirleri gündeme getirdi. Önce, TBMM'de yapılan yasa değişikliği ile sadece yerli üretilen taşıtlar bu kapsama alındı ve yerlilik oranı ise en az %40 oldu. Ayrıca engelli vatandaş vergi muafiyeti ile aldığı taşıtı 10 yıldan çıkaramayacak kararı alındı. 2. el taşıt satışlarında da 6 ay veya 6.000 km şartının 2025 yılının Temmuz ayına kadar uzatıldığını da göz önüne aldığımızda, 2025 yılı taşıt satışlarının 2024 yılı satış adetlerine yakın olacağını tahmin edebiliriz. Faizlerin aşağı inmeye başlaması yılın ikinci yarısında finansman maliyetlerini aşağı çekecek ve döviz kurlarında ise büyük bir artış beklenmiyor.

Dünyada ne gelişmeler yaşanıyor diye baktığımızda, bilindiği üzere Avrupalı otomotiv üreticilerinin Çinli markalarla rekabet edemediklerini bir süredir gündemde. Bu önemli markalardan birisi de, 2024 yılında Çinli bir markayla global pazarlar için ortak üretim anlaşması yapmış olmasına rağmen, özellikle Avrupa kıtasındaki üretim tesislerinin bazılarını kapatma tehlikesi ile karşı karşıya kaldı. Avrupa içindeki ihtiyaç fazlası üretim tesislerini Çinli elektrikli taşıt üreticileriyle paylaşarak boş kapasitelerini doldurmayı, hatta Çinli taşıt üreticilerinin Almanya'da kapatılma tehlikesi olan atıl üretim hatlarını devir almalarını gündeme getirdi. Bu durum Çinli markaların daha düşük gümrük vergileriyle Avrupa içinde satış yapabilmelerini ve dengelerin iyice değişmesini mümkün hale getirebilir.

Vedat Güler
MASFED CEO

S – Araç Tedarik Sistemi, zahmetsizce araç almanın adresi.

Siz de sahibinden.com'a gelin,
S – Araç Tedarik Sistemi ile kolayca
araç satın alın.



Detaylı bilgi almak için kurumsal çağrı merkezimizi arayabilirsiniz: 0 850 222 44 44

[sahibinden.com](https://www.sahibinden.com)



NATURA DÜNYASI VADI



Adını Doğadan Aldı



naturadunyasi.com

0312 280 2828



MASFED Adına İmtiyaz Sahibi: **Aydın Erkoç**

Genel Yayın Yönetmeni: **Dilek Kesici**

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Mahmut Ulucan**
Haber Merkezi: Yeşim Çelikten, Dilek Kesici, Gökberk Bozdemir, Ahmet Bülent, Hanife Melek, Ekin Bakır

Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü:
Sevim Dilan Boran

E-mail: **sdilanboran@gmail.com**

Hukuk Danışmanı: **Av. Hüseyin Çakmak**

Yayın-Tasarım: **Next Medya**

Basım Yeri: **Arkadaş Basım Sanayi**
Macun, 204 Cad. No:141/3, 06374
Yenimahalle/ANKARA

Tel: **(0312) 324 25 54**

Baskı Tarihi: **01.03.2025**

Yönetim Merkezi: **Saracalar Mah.**
Turgut Özal Blv. No:351 Akyurt / Ankara

www.otonomidergisi.com

İletişim: **0 554 595 58 95**

Yayın Türü: **Yaygın Süreli Yayın**

ISSN: **2459-0088**

2 ayda bir yayınlanır. Mart/Nisan 2025

Dergimizde yayınlanan yazılardan kaynak belirtmeksizin tamamen veya kısmen alıntı yapılamaz.

Yayımcı: Next Medya ve İletişim H. Dilek Kesici

Dergimiz Basın-Yayın ilkelerine uymayı taahhüt eder. Dergimizde yayınlanan reklam ve yazıların doğruluğu, sorumluluğu reklam veren ve yazarlarına aittir.

Bu yayının prodüksiyonu, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) tarafından Next Medya'ya hazırlanmıştır.



Kıymetli Okurlar,

Kış aylarının en soğuk günlerini geride bırakırken doğanın canlanmaya başladığı bahar aylarına da merhaba demeye hazırlanıyoruz. Umuyoruz ki bahar aylarıyla birlikte hepimizi ısıtacak haberler alacağımız, hem ülkemiz hem de dünyamız için iyi gelişmeler yaşayacağımız bir döneme kapı açarız...

Yaklaşan Ramazan Bayramı'mızın ülkemize ve tüm dünyaya refah ve huzur getirmesini temenni ederek Bayramınızı da şimdiden kutlarız.

Hareketliliğin yoğun olduğu sektörümüzde sürekli yeni gelişmeler yaşanıyor... MASFED, sektörü daha ileriye götüreceği çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. Motorlu araç satıcılarının daha iyi koşullarda mesleklerini icra edebilmesi için çabalar devam ederken diğer yandan tüketiciler için de daha fazla fayda sağlayacak çalışmalara her gün bir yenisi ekleniyor. Bildiğiniz gibi bu çalışmalardan bazılarını sayfalarımızda yer vermeye çalışıyoruz.

Son olarak yeni yıla girmeden hemen önce Sait Halim Paşa Yalısı'nda 50'yi aşkın ilde faaliyet gösteren derneklerin katılımı ile gerçekleşen MASFED Genel Kurulu sonrasında Servis Plan ile ikinci el motorlu araç satıcıları yararına protokol imzalandı. Bu protokol ile sektörün öncü üç büyük firması, MASFED çatısı altında bir araya geldi ve özellikle ikinci el araç satışlarında garanti verilmesi konusunda yenilikçi bir adım attı. Ekspertiz, 7/24 Acil Yol Yardım desteği, aracına garanti sigortası ile birleştirilerek oluşturulan üçlü paket, MASPASET adıyla dernek üyelerinin hizmetine uygun fiyatla sunuldu. Bunun yanı sıra pek çok avantajı da beraberinde sunan bu protokolün detaylarını sayfalarımızda göreceksiniz. Şimdiden çoklu fayda sağlayan bu anlaşma için hayırlı olsun diyelim...

Dergimizin de ismini aldığı Türkiye'de takdir toplayan ve örnek model olarak gösterilen Otonomi 10'uncu yılını kutlamaya hazırlanıyor. Otomotiv sektöründe kurumsal bir yapı ortaya koyarak dünya standartlarında bir merkez olan; alım satımlarda A'dan Z'ye tüm ihtiyaç ve hizmetleri bir arada sunarak sektörde yepyeni bir dönem başlatan Otonomi, 10'uncu yaşını kutlamaya hazırlanırken bu yapıyı model alan diğer otonomilere de yol gösteriyor. Pek çok ilimizde faaliyete başlayan ve yapımı devam eden Otonomi'lerin de sayısı artıyor. Bu sayımızda turizm cennetimiz, ülkemizin göz bebeği Antalya'da hayata geçen Otonomi'yi sizlerle buluşturuyoruz. Yakında ilk etabı tamamlanacak olan Otonomi ile Antalya, turizm ve tarımdan sonra otomotivin de merkezi olacak...

Sektördeki diğer gelişmeler, yenilikler, en yeni marka ve modeller, aydınlatıcı ve bilgilendirici uzman görüşleri ve her sayımızda olduğu gibi sağlık, seyahat, sanat sayfalarımızı dileriz keyifle okursunuz...

Ayrıca bildiğiniz gibi dünyamızın en güncel konularından olan iklim değişikliği ile mücadele ve sürdürülebilir kalkınma çabaları dergimizin de öncelikli konuları arasında... Her sayımızda olduğu gibi "Daha iyi bir gelecek için..." diyerek yapılan çalışmalar ile ilgili kısa bilgilere yer veriyoruz. İlham vermesi, örnek olması, çabaların büyüyerek çoğalması dileğiyle...

Yeni sayımızda görüşmek üzere...

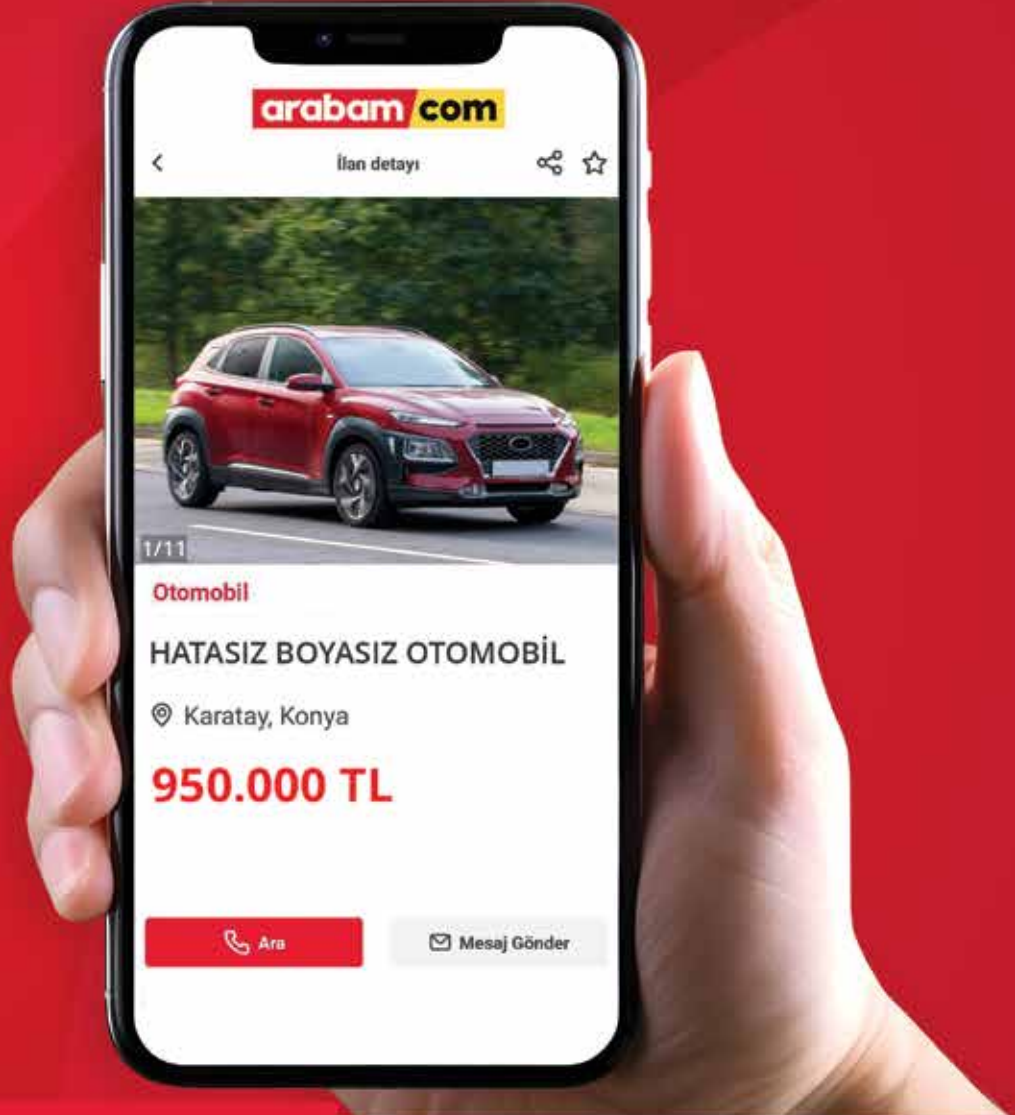
Dilek Kesici
Genel Yayın Yönetmeni

arabam.com

**TÜM TÜRKİYE'DEN BİNLERCE
GALERİ VE BİREYSEL KULLANICI**

Siz de arabam.com ile

araçlarınızı doğru alıcılara ulaştırın!



arabam.com bir **iLab** grup şirketidir.

1964 FERRARI 250 LM
THE PENINSULA CLASSICS BEST OF BEST
ÖDÜLÜNÜN SAHİBİ OLDU







Büyüleyici 1964 Ferrari 250 LM, 10. yılında The Peninsula Classics Best of the Best Award 2024'ün kazananı seçildi. The Peninsula Paris'te düzenlenen bir ödül töreniyle takdim edilen bu ödül, klasik otomotiv tasarım ve mühendisliğinin zirvesini temsil ediyor. Geçtiğimiz yılın önemli konkur etkinliklerinde ödül kazanan dokuz araçtan oluşan özel bir grup arasından seçilen Ferrari, Ocak 2024'te Cavallino Classic'te Best in Show ödülünü kazandıktan sonra ödül için yarışmaya hak kazandı.

1964 Ferrari 250 LM'nin sahibi Bay Chris Cox, "Bu seçkin ödülü almaktan büyük onur duyuyorum. Böylesine zengin bir geçmişe sahip bir aracı dünyanın en büyük konkurunda sergilemek bana muazzam bir keyif veriyor ve The Peninsula Classics Best of the Best Award'a seçilmek bir otomobil koleksiyoncusunun ulaşabileceği en büyük onur." dedi.

İlk olarak Kasım 1963'te Paris'te tanıtılan Ferrari 250 LM ("Le Mans" için), ortadan motorlu Ferrari 250 P'nin Grand Touring versiyonu. Gövdesi Pininfarina tarafından tasarlanan ve Scaglietti tarafından üretilen model, Ferrari'nin en başarılı yarış otomobillerinden biri olan 250 GTO'nun yerini almak üzere tasarlanmış. Ferrari GT sınıfında LM onayı alamasa da, 250 LM 1965 Le Mans 24 Hours ve 1965 International Trophy for GT Prototypes yarışlarını kazandığında model önemli bir başarı elde etti... Sadece 32 adet üretilen bu 250 LM, 1965'ten 1967'ye kadar başarılı bir yarış kariyeri geçirerek 1966'da Brands Hatch, Snetterton ve Silverstone'da önemli zaferler kazandı.

Otomobil daha sonra motor sporlarının en ikonik dayanıklılık yarışlarından ikisine katılarak 1966'da Daytona 24 Hours ve 1968'de Le Mans 24 Hours yarışlarında yer aldı.

Mevcut sahibi tarafından 2018 yılında satın alınan 1964 Ferrari 250 LM, Ferrari tarihinin ünlü bir parçası. İtalya Modena'daki Enzo Ferrari Müzesi'nde 2022'deki "Ferrari Forever" 75. yıldönümü sergisinin bir parçası olarak sergilendi; ayrıca 2022 Pebble Beach Concours d'Elegance dahil olmak üzere büyük konkurlarda ve son olarak Ferrari'nin Amerika Birleşik Devletleri'ndeki 70. yıldönümünü kutlamak için 2024'te Pebble Beach'teki Casa Ferrari'de gösterildi.

The Peninsula Classics Best of the Best Award'ın kurucu ortağı Christian Philippsen, "Kazanan 1964 Ferrari 250 LM, çarpıcı bir araçtan çok daha fazlası" dedi. "Bu araç Ferrari'nin en yenilikçi modellerinden biri, zengin bir rekabet geçmişi ve inanılmaz bir kökeni var. Bu kalibredeki bir motor sporları efsanesini bu yılın En İyisi olarak onurlandırmaktan heyecan duyuyoruz." dedi.

Ödül için yarışan diğer sekiz seçkin klasik otomobil arasında 1932 model bir Alfa Romeo 8C 2300 Spider, 1957 model bir Ferrari 335 S, 1937/1946 model bir Delahaye 145 Cabriolet, 1947 model bir Delahaye 135MS Narval Cabriolet, 1934 Bugatti Type 59 Sports, 1937 Bugatti Type 57S Roadster, 1928 Bugatti Type 35C Grand Prix ve 1937 Rolls-Royce Phantom III Convertible modelleri bulunuyor.





BAŞKAN ERKOÇ'TAN ADANA ÇIKARTMASI

MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç, farklı illerdeki sektör temsilcileriyle bir araya gelerek sektördeki son gelişmelere dair istişare toplantıları düzenlemeye devam ediyor.

Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Genel Başkanı Aydın Erkoç ve otonomi.com Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Kocabaş, Adana'da sektör temsilcileriyle bir araya geldi. Sektördeki son gelişmelerin istişare edildiği toplantıda MASFED markası olarak motorlu araç satıcılarını korumak ve online araç alım satımında güveni artırmak amacıyla hayata geçirilen otonomi.com hakkında da bilgi alışverişinde bulunuldu.



Adana Oto Galerici Esnaf Odası Başkanı Mehmed Güveloğlu ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıya Adana Oto Galerici Odası Başkan Vekilleri Kubilay Yardım ve Mustafa Burak Eroğlu, Adana Oto Galerici Odası Yönetim Kurulu Üyeleri Erdal Aydın, Fatih Yürür, Yakup Atakay, İsa Tadır, Murat Ertok, Adana Ticaret Odası Galerici Meslek Komitesi Başkanı Murat Şahin, Adana Galerici Sitesi Başkanı Faruk Enterli ile Yönetim Kurulu Üyeleri, Sarıçam Oto Center Başkanı Hüseyin Yüksel, Sarıçam Oto Center Kurucu Başkanı Zeynel Üstündağ, Adana Oto Cadde Sitesi Yönetim Kurulu Üyeleri ve Adana Yetsan Site AVM Başkanı Fedai Aydemir katıldı.

Genel Başkan Erkoç, MASFED'in çalışmalarının yanı sıra, sektördeki son gelişmeler hakkında da değerlendirmelerde bulundu. Adana'da sektör temsilcilerinin sorunlarını dinleyen Erkoç, "15 yılı geride bırakan Federasyonumuz, Türkiye genelindeki hızlı yapılanmasını sürdürüyor. Bugün geldiğimiz noktada Adana da dahil olmak üzere hemen her ilde temsilçimiz bulunuyor. Motorlu araç satıcısı

esnaflarımızın daha iyi koşullarda ticaret yapmalarına katkı sağlamak için elimizden geleni yapmaya, konunun ilgililerine sektörde yaşanan sorunları ve çözüm önerilerimizi aktarmaya devam edeceğiz” dedi.

“otonomi.com tüm meslektaşlarımızın markası”

Tüm motorlu araç satıcısı esnafın ortak olduğu bir modelle hayata geçirilen otonomi.com hakkında da bilgiler veren Erkoç, “Türkiye’nin bir ucundan diğer bir ucuna kadar tüm motorlu araç satıcısı meslektaşlarımızın ortak olduğu, kar amacı gütmeyen, sadece motorlu araç satıcısı esnafımızı korumak ve güvenli alışverişi inşa etmek amacıyla kurulan otonomi.com’un tüm çalışanları sahada meslektaşlarımıza bilgilendirmelerde bulunuyor, ilanlarını sitemize araç ilanlarını girmeleri için destekte bulunuyorlar. Motorlu araç satıcısı meslektaşlarımızdan ricamız da markamıza sahip çıkmaları...” diye konuştu. Erkoç, Güveloğlu’na bu toplantıyı organize ettiği için teşekkür ederek, memnuniyetlerini dile getirdi.

Toplantıya ev sahipliği yapan Adana Oto Galericiiler Esnaf Odası Başkanı Mehmed Güveloğlu da Başkan ve ekibine sektöre sundukları katkılar için teşekkür ederek, her zaman her konuda destek vereceklerini söyledi. Güveloğlu, “Gerek



sektörel sorunları gerekse ilan sitelerinde yaşanan sorunları bölünerek değil, birlik olarak, beraberlik içerisinde hareket ederek, güç birliği yaparak çözebiliriz. Adana’daki tüm esnaflarımızın portföyünde olan araçları otonomi.com’a yüklemeleri için biz de çalışmalar yapacağız” ifadelerini kullandı. Program, hediye takdimi ve fotoğraf çekiminin ardından son buldu.





“OTONOMİ”

10’UNCU YILINI

kutlamaya hazırlanıyor

2016 yılında faaliyete geçen, Türkiye’de öncü olması yanında başarılı bir model olarak örnek alınan Otonomi, 10’uncu yılını kutlamaya hazırlanıyor.

OTONOMİ, kapılarını açtığı 2016 yılından bu yana bir başarı hikayesi yazdı... Fikri oluşumundan temellerinin atılarak yapımına başlanması, inşaatın tamamlanarak açılışının gerçekleşmesi ve faaliyete başlaması ile oluşturduğu değer, tüm Türkiye’de ilgi ile izlendi ve çok konuşuldu.

Kapılarını açtığı günden bu güne git gide büyüyen ve gelişen yapısı, sektöre ve sektör profesyonellerine kattığı değeri, ülkede rol model olarak örnek teşkil etmesi ile Otonomi,

ülkenin en gözde otomotiv ve ticaret merkezi konumuna ulaştı.

Büyük hayallerle başlayan bu yolculuk, bir o kadar da emek ve gayretler sonucu gerçekleşti. Birlik, beraberlik, kardeşlik ruhuyla başlayan bu başarı hikayesi aynı ruhla devam ederken ahilik kültürü hep ortak buluşma noktası oldu.

Otomotiv piyasasını kökten değiştiren, özellikle ikinci elde çitayı yükselterek bu işi kurumsal bir yapıya kavuşturan

Otonomi projesinin fikri oluşumu, 2009'a uzanıyor.

İkinci el araç ticaretinde uzun yıllardır faaliyet gösteren Aydın Erkoç öncülüğündeki bir grup girişimci, sektöre bir standart getirmek, olumsuz yargıları silerek güveni tesis etmek ve işe saygınlık kazandırmak için o tarihte yola çıktı. Şehir içine dağılmış halde bulunan; trafiği, sosyal hayatı olumsuz etkileyen apartman altı galerilerde, bazı internet sitelerinde ya da kayıt dışı biçimde ayaküstü satış yapan kişilerce yürütülen; çeşitli suistimaller ve güven probleminin yaşandığı 2. el araç ticaretini kurumsal bir yapıya kavuşturma hedefi ile Otonomi projesi oluşturuldu. Bunun için de sektörde faaliyet gösteren kişiler, önce 2009 yılında Başkent Otomotivcileri Derneği (BOD) çatısı altında toplandı. Bu birlikteliğin devamında Başkent Otomotivcileri Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi, daha sonra da Türkiye Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) kuruldu.

Ankara'daki tüm oto galerilerini bir arada toplayacak ve sadece Türkiye'nin değil Avrupa'nın da en büyük otomotiv ticaret ve yaşam merkezini hayata geçirme amacıyla yola çıkan 225 kişi, ilk iş olarak 2011 sonlarında TOKİ ihalesine girerek Esenboğa Yolu'ndaki 375 dönümlük arsayı satın aldı ve 2013 yılında Otonomi projesi için ilk kazma vuruldu. Daha sonra galerici esnafından yeni katılımlarla kooperatifin üye sayısı 343'e ulaştı. Otonomi inşaatının 2016 yılında tamamlanmasıyla, Türkiye'de oldukça zor olan bu iddialı proje hayata geçirildi. Üstelik Otonomi'yi hayata geçirenler bunu tamamen kendi bünyesinde sağladığı güç birliği ve öz kaynakları ile gerçekleştirdi.

2 Aralık 2016 günü, sektörün dönüm noktası olarak tarihe altın harflerle yazıldı... Resmi açılışı Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından gerçekleştirilen OTONOMİ, hizmete açıldı. Dönemin Başbakanı Binali Yıldırım, kabinde görev yapan bakanlar, milletvekilleri ve binlerce

davetlinin katıldığı unutulmaz bir törenle kapılarını açan OTONOMİ'nin açılışında konuşan Cumhurbaşkanı konuşmasına "Bu eser eşine az rastlanır yatırımlardan bir tanesi" diyerek başlamıştı.

Sektörde bir milat...

Faaliyete geçişle birlikte otomotiv piyasasında yeni bir dönemi başlatan Otonomi, motorlu araç ticaretini bir standarda kavuşturarak kurumsallaştırma yanında saygın, güvenilir bir mesleki faaliyet haline getirmeye ve aynı zamanda Ankara ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlamaya başladı. Otonomi'nin kapılarını açması ve şehir içindeki galerilerin taşınması ile showroomlar faaliyetine başladı ve Türkiye'nin dört bir yanından alıcı ve satıcıların ilk uğrak yerleri oldu. Otonomi içindeki banka şubesi ve noterlerin de faaliyete geçmesiyle birlikte, araç alım satımları hızla arttı, canlı bir piyasa oluştu. Böylece vatandaşların zengin marka ve fiyat seçeneklerini değerlendirerek ihtiyaç duyduğu aracı tüm yasal işlemlerini aynı yerde gerçekleştirip, testleri yapılmış biçimde ve Otonomi garantisıyla satın alabildiği yeni dönem başlamış oldu. Açılan market, kafe, restoranlar gibi bazı hizmet birimleri de faaliyete geçti; sosyal anlamda da hızlı bir gelişim devam ederken vatandaşlar tüm ihtiyaçlarını burada karşılayabilir hale geldi. Banka şubesi ve bir noterle başlayan dönüşüm şimdi 6 noterin hizmet verdiği bir yapıya kavuştu.

Bugün gelinen noktada sektörde güven tesis eden ve tüm işlemlerin aynı yerde gerçekleştirildiği, sektörün kurumsallaşmasının yolunu açan, modern bir tesis; otelleri, yapımı süren alışveriş merkezi ve konut projeleri ile de adeta küçük bir şehir haline geldi. Ülkenin dört bir yanında model olarak alınıp aynıları yapılmaya devam eden OTONOMİ, bir hayali gerçeğe dönüştüren; emeği geçen ve katkı sunanlar ile burada faaliyet yürüten esnaf ve ticaret erbablarının da gurur vesilesi oldu...



OTONOMİ

'NİN SEÇTİKLERİ

Lexus'ta

Kaçırılmayacak Fırsatlar Devam Ediyor



Premium otomobil üreticisi Lexus, sınırlı sayıda kaçırılmayacak avantajlı fiyatlara sahip fırsatlarına devam ediyor. Lexus'un tam hibrit SUV modelleri LBX, NX ve RX modellerinde cazip fiyatlar öne çıkarken, plug-in hibrit NX modelinde de avantajlı fiyatlar dikkat çekiyor. Ayrıca tam elektrikli RZ modeliyle sıfır emisyonlu sürüşe geçmek isteyenleri ve ES modeli ile dinamik sedan deneyimi yaşamak isteyenleri de eşsiz fırsatlar bulunuyor. Bu fırsatlar, Ankara, Bursa, İstanbul ve İzmir showromlarında Lexus müşterilerini bekliyor. Bu kaçırılmayacak avantajlara, Lexus'un hayatı kolaylaştıran hizmetlerinden biri olan online.lexus.com.tr adresinden de erişilebiliyor.

Lexus LBX ile her gün sıra dışı

Lexus'un sıra dışı SUV modeli LBX, 1.5 litrelik tam hibrit motoru, Lexus'un üst düzey lüksü, konforu ve sürüş keyfiyle birleştiriyor; aynı zamanda kendine özel tarzıyla segmentinde fark yaratıyor.

NX hibrit ve plug-in hibrit'lerde fırsat coşkusu

Premium marka Lexus'un D-SUV modeli NX tam hibrit ve şarj edilebilir hibrit versiyonlarıyla tüm beklentileri karşılıyor. Markanın şık yeni tasarım dilini SUV dünyasında temsil eden NX, 2.5 litrelik tam hibrit ve 98 kilometre kadar sıfır

emisyonla yol alabilen şarj edilebilir hibrit motorla donatıldı.

Tam elektrikli RZ'ye geçmek için doğru zaman

Lexus elektrikli araçlar için özel olarak geliştirilen platforma sahip Lexus RZ, hem tarzıyla hem de teknolojiyle elektrikli premium dünyasında öne çıkıyor. RZ'nin elektrik motorları önde 150 kW ve arkada 80kW olmak üzere kombine şekilde 230 kW (313 HP) güç üretiyor. Yüksek performansa sahip RZ 450e, 0-100km/s hızlanmasını sadece 5.3 saniyede gerçekleştirebiliyor.

Premium SUV'un öncüsü RX

Lexus'un E SUV premium segmentindeki modellerinden RX 350h tamhibrit ve RX 450h+ plug-in hibrit versiyonlarında da etkileyici fırsatlar dikkat çekiyor. 1998 yılında, dünyanın ilk lüks SUV modeli olarak tanıtılan RX'in tam hibrit teknolojisine sahip.

Sportif sedan ES

Lexus sedan modeli ES'de de özel fırsatlarla dikkat çekiyor. Üst düzey Lexus konforu ve kendi kendini şarj eden hibrit teknolojisine sahip olan ES 300h, yüksek verimliliği ve dinamik performansı ile segmentinde öne çıkmaya devam ediyor.



İstanbul'dan David Beckham *geçti*

*David Beckham adidas Predator
efsanesi için İstanbul'daydı*



Kızlar Sahada ve Beşiktaş United Payment Kadın Futbol Takımı Buluşması

Beckham, adidas'ın "Kızlar Sahada: İlk Takımım" projesi kapsamında yeni yetişen futbolcu genç kızlarla ve Beşiktaş United Payment Kadın Futbol Takımı oyuncularıyla bir araya geldi. Bu buluşmada futbol dünyasına dair ilham verici sohbetler gerçekleştiren Beckham, sporda fırsat eşitliğinin önemine ve sporun hayat değiştiren gücüne dikkat çekti.

adidas İstiklal Caddesi Halo Store Ziyareti

David Beckham'ın İstanbul ziyareti, adidas İstiklal mağazasında gerçekleşen bir buluşma ile son buldu. Beckham bu buluşmada efsanevi Predator serisi, futbol kariyeri ve yeni yayılan "Under The Tongue" belgeseli hakkında merak edilen soruları yanıtladı.

David Beckham İstanbul seyahatiyle ilgili duygularını şu sözlerle dile getirdi: "Tekrar burada olmaktan dolayı heyecanlıyım. İstanbul'u her zaman birçok nedenden dolayı sevmişimdir, kültürü ve özellikle yemekleriyle. Türkiye'deki gibi futbol atmosferinin bu kadar tutkulu olduğu yerlerde bulunmayı seviyorum. Bu yüzden tekrar burada olmak harika."



Üstün Performansı Saf Sürüş Keyfiyle Buluşturan BMW X1 xDrive25e Plug-in Hybrid *satışa sunuldu*

Borusan Otomotiv'in Türkiye distribütörü olduğu BMW'nin dinamik dış tasarım detaylarını üstün yol tutuşu sağlayan xDrive 4 çeker sistemi ve son nesil teknolojilerle buluşturan BMW X1 xDrive25e modeli satışa sunuldu.

Elektrikli sürüşün eşsiz konforunu ve içten yanmalı motorun dinamik gücünü bir araya getiren BMW X1 xDrive25e, plug-in hybrid güç ünitesiyle yollara çıkmaya hazırlanıyor. 3 silindirli 1.5 litre hacminde benzinli motoru ve şarj edilebilir bataryaya sahip elektrik motoru ile BMW X1 xDrive25e, yüksek performanslı saf sürüş keyfini düşük emisyonlu çevre dostu mobilite ile bir arada sunuyor. 4 tekerden çekiş

sağlayan xDrive, üstün performansa katkı sağlamasının yanı sıra her zeminde olağanüstü yol tutuşu sağlıyor.

BMW X1 xDrive25e'in plug-in hybrid motoru, 245 beygir maksimum güç ve 477 Nm maksimum tork üreterek 0'dan 100 km/s hıza sadece 6.8 saniyede ulaşıyor. BMW X1 xDrive25e, plug in hybrid-benzinli motoru ile 100 km'de



ortalama 0.8 litre yakıt tüketimi sunarken tamamen elektrikli sürüş modunda WLTP kriterlerine göre 86 kilometreye varan menziliyle dikkat çekiyor. 7.4 kW gücünde şarj imkanı sunan BMW X1 xDrive25e, yüzde 0'dan yüzde 100'e şarjlanmasını sadece 2 saat 30 dakikada tamamlıyor. 5. Jenerasyon BMW eDrive teknolojisine sahip bataryalar, 8 yıl veya 120.000 kilometre garantisiyle sunuluyor.

BMW X1 xDrive25e'nin X-Line ve M Sport olmak üzere iki tasarım seçeneği bulunuyor. Alüminyum dış kaplama, alüminyum tavan jantları 19 inç V Kollu Jantları ile şık bir duruş sergileyen X-Line paketinde Veganza Deri Spor Ön Koltuklar ve Luxury Ön Panel, iç mekan ambiyansını farklı bir boyuta taşıyor. M Sport paketinde ise 19 inç Çift Kollu Jantlar, Parlak Siyah Dış Kaplama ve Parlak Siyah Tavan Rayları BMW X1 xDrive 25e'ye estetik bir görünüm katarken Alcantara/Veganza Deri Spor Ön Koltuklar, Antrasit Tavan Döşemesi ve M Deri Direksiyon iç tasarımı sportif detaylarla buluşturuyor.

Yüksek Teknolojili Standart Donanım

BMW X1 xDrive25e, standart olarak sunulan yüksek

teknolojili donanım özellikleriyle fark yaratıyor.

10.25 inç Gösterge Ekranı ve yüksek çözünürlüklü 10.7 inç Kontrol Ekranını içeren sürücü odaklı kavisli tasarıma sahip BMW Live Cockpit Plus, standart olarak sunulan Connected Unlimited ile bağlantılı özellikler ve fonksiyonellik sağlıyor. Bağlantılı özellikler sayesinde hava durumu uygulaması, navigasyon, Akıllı Telefon Arayüzü ve BMW Intelligent Personal Assistant ile sürüş konforu maksimuma taşınırken My BMW uygulaması üzerinden kapı kilitleri ve bağımsız havalandırma fonksiyonları yönetilebiliyor.

Dar alanlarda manevra yapmayı kolaylaştırmasının yanı sıra otomatik park fonksiyonu ve geri sürüş asistanı da içeren Park Asistanı ve önden çarpışma uyarısı, şerit terk uyarısı, şerit değiştirme uyarısı ve çapraz trafik uyarısını içeren Sürüş Asistanı, güvenli bir sürüş için ihtiyaç duyulan tüm fonksiyonları sürücüyle buluşturuyor.

Konfor Erişim Sistemi, temassız bagaj kapağı açma ve araç kapılarının kilidini açma fonksiyonunun yanı sıra Digital Key Plus özelliği sayesinde tanımlanan mobil cihazlar ile de anahtar ihtiyacı olmadan bu fonksiyonların kullanılmasını sağlıyor.



İKİNCİ EL ARAÇ *satışlarında* YENİ DÖNEM!



18 Aralık 2024 tarihinde Sait Halim Paşa Yalısı'nda 50'yi aşkın ilde faaliyet gösteren derneklerin katılımı ile gerçekleşen Genel Kurul sonrasında Servis Plan ile ikinci el motorlu araç satıcıları yararına protokol imzalandı.

Bu protokol ile sektörün öncü üç büyük firması, MASFED

çatısı altında bir araya getirildi ve esnafların korkulu rüyası olan özellikle ikinci el araç satışlarında garanti verilmesi konusunda yenilikçi bir adım atıldı. Ekspertiz, 7/24 Acil Yol Yardım desteği, aracıma garanti sigortası ile birleştirilerek oluşturulan üçlü paket, MASPASET adıyla dernek üyelerinin hizmetine uygun fiyatla sunuldu.

Peki, **MASPASET** neler sunuyor?

Alırken De • Satarken De • Güvende
DExpert




sigortaladım.com
sigortaladım, rahatladım

D Expert'ten
TSE belgeli full plus
ekspertiz raporu

Servis Plan'dan
12 aylık 7/24
Yol Yardım Desteği

Sigortaladım.com'dan
3 ay 5000 kilometre
için sınırsız aracıma
garanti sigortası

18 Aralık 2024 tarihinde Sait Halim Paşa Yalısı'nda 50'yi aşkın ilde faaliyet gösteren derneklerin katılımı ile gerçekleşen Genel Kurul sonrasında Servis Plan ile ikinci el motorlu araç satıcıları yararına protokol imzalandı. Bu protokol ile sektörün öncü üç büyük firması, MASFED çatısı altında bir araya getirildi ve esnafların korkulu rüyası olan özellikle ikinci el araç satışlarında garanti verilmesi konusunda yenilikçi bir adım atıldı. Ekspertiz, 7/24 Acil Yol Yardım desteği, aracımın garanti sigortası ile birleştirilerek oluşturulan üçlü paket, MASPAKET adıyla dernek üyelerinin hizmetine uygun fiyatla sunuldu.

Servis Plan, MASFED Dernek Üyeleri için geliştirdiği üçlü güvence paketiyle, esnafların araç satışlarında rakiplerine karşı fark yaratacağına, müşteri memnuniyetini artıracığına ve satışlarını yükselteceğine inanıyor. Ayrıca, Servis Plan, sıfır kilometre araçlarda sunulan asistans hizmetini, ikinci el araç satışlarında da sağlıyor.

Servis Plan bireysel araç sahibi üyelerine, şirket merkezi içinde kurduğu 7/24 çağrı merkeziyle, otomotiv teknolojisi alanında uzman personeliyle müşterilerine kapsamlı ve kaliteli hizmet sunuyor. Ayrıca, "Kaza Yaptım" butonu aracılığıyla kaza yapan bireysel araç sahiplerine, eğitimli personel tarafından psikolojik destek sağlıyor. Bunun yanı sıra, araçta bulunan 5 kişiye kadar Yola Devam Paketi ile bir gece konaklama ve ulaşım giderlerini (uçak, otobüs veya kiralık araç) karşılıyor. Servis Plan, bunlarla sınırlı kalmayıp, iş ortaklarıyla birlikte bakım, onarım, arıza ve hasar durumunda çekici hizmeti, lastik tamiri, otopark, araç kiralama, vale hizmetleri ve akaryakıt veya akünün bitmesi halinde 7/24 acil yol yardım gibi birçok hizmeti indirimli özel fiyatlarla sunuyor.

MASPAKET, 5.700 TL + KDV'den başlayan fiyatlarla sunuluyor. Üstelik Servis Plan, kurumsal üyeliğini başlatan MASFED dernek üyelerine bir defaya mahsus 10 adet 12 aylık Rahat Plan üyeliğini hediye ediyor. Bu üyelikleri ister müşterilerine, ister tanıdıklarına ve sevdiklerine verebilir, onların güvenle seyahat etmelerini sağlayabilirler.

Sigortaladım.com aracımın garanti sigortası poliçesi oluşturulan Servis Plan hediyesidir. Böylece satış sonrası arıza ve onarımlar, alıcı ve satıcı arasında çıkabilecek ihtilaflar, tahkim veya tüketici mahkemelerine başvurulmadan çözümlenebilecek.

Servis Plan tarafından hediye edilen Aracımın Garanti Sigortası sayesinde, satıştan sonra oluşabilecek arıza ve onarımlar yüzünden alıcı ve satıcı arasında çıkabilecek ihtilaflar, tahkim veya tüketici mahkemelerine başvurulmasına gerek kalmadan çözümlenecek. Böylece, satış sonrası esnafların korkulu rüyası olan 3 Ay / 5000 km dönemi artık endişe verici olmaktan çıkacak.

Bu fırsat kaçmaz;
QR kodu okut
ve hemen kayıt ol!



Ramazan Bağışlarınızla Fitre ve Zekatlarınızla **ÖNCE ÇOCUKLAR İYİLEŞSİN**

Ramazan ayında
yoksul bir aileyi doyurmak,
hasta bir çocuğu
iyileştirmek,
gözü yaşlı bir anneyi
güldürmek
ibadetlerin
en güzelidir.



0312 447 06 60



Yoksa siz hala kayıt olmadınız mı?

- **masfed.servisplan.com.tr** adresini ziyaret edin veya QR kodunu okutun.
- Kayıt olma işlemini tamamlayın.
- İlk kayıt hediyesi **10 adet yıllık Servis Plan üyeliği** kazanın.
- **MASPAKET** satın alın ve hemen kullanmaya başlayın.



HEMEN KAYIT OL

MASPAKET Özel İletişim Hattı **444 5 500**



OTONOMİ

'NİN SEÇTİKLERİ



Toyota
Cesur ve Dinamik
RAV4 GR SPORT'u
satışa sundu

Toyota, motor sporlarındaki başarılarından ilham alan GR SPORT ürün gamını RAV4 modeliyle Türkiye’de satışa sunmaya başladı.

RAV4 ürün gamının en üzerinde konumlanan GR SPORT versiyonu, markanın motor sporları departmanı TOYOTA GAZOO Racing’in üst düzey şampiyonalarda elde ettiği başarıları yansıtacak özel tasarım detayları ve donanım özellikleri ile ön plana çıkıyor. Dünyanın en zorlu etaplarından en hızlı pistlerine kadar her koşulda üstünlük kuran TOYOTA GAZOO Racing’in ruhunu yansıtan RAV4 GR SPORT, aracın sofistike tasarımını ve teknolojisini dinamik bir görünümle buluşturuyor. Hem dış tasarımı hem de iç tasarımıyla daha sportif bir RAV4 tarzı sunan GR SPORT, özel dokunuşlarla dikkat çekiyor.

GR SPORT’a özgü detaylarla sportif zariflik

RAV4 GR SPORT’un ilk bakışta farklı olduğunu belli eden tasarım detayları arasında bulunan GR’a özgü G-mesh desenli siyah ön ızgara ve belirgin sis farı çerçeveleri aracın güçlü duruşunu vurguluyor. Ön ızgarada ve bagaj kapısında bulunan zarif GR logoları da aracın dinamik tarzını yansıtıyor.

RAV4 GR SPORT’un sportif zarifliği içeride de devam ediyor. GR logolu ısıtmalı deri direksiyon, GR logolu siyah deri ve

süet spor koltuklar aracın kimliğini yansıtıyor. Kapılar, konsol ve direksiyondaki koyu gri metal detaylar ve koltuklardaki gümüş dikişler de aracın sofistike tarzını tamamlıyor.

Bununla birlikte GR SPORT versiyonunda yer alan 19 inçlik alüminyum alaşımlı jantlar, hafiflik ve yüksek rijitlik sağlarken, parlak siyah yüzeyi ve ince çizgi detaylarıyla göz alıcı bir görünüm sunuyor. RAV4 GR SPORT’un öne çıkan donanımları arasında 12.3 dijital gösterge ekranı, 10.5 inç Toyota Touch multimedya sistemi, Panoramik Görüntü Monitörü, dijital kameralı iç dikiz aynası, kablosuz şarj ünitesi, 9 hoparlörlü JBL premium ses sistemi, hafızalı sürücü koltuğu, sensörlü ve elektrikli bagaj kapısı gibi özellikler de yer alıyor. RAV4 GR SPORT, Galaksi Beyazı, Egzotik Kırmızı, Gümüş Metalik Gri, Metalik Gri ve Safir Mavi renkleriyle tercih edilebiliyor.

Daha sportif sürüş dinamikleri

RAV4 GR SPORT, tasarım ve donanım özelliklerinin ötesine geçerek daha gelişmiş sürüş dinamikleriyle sunuluyor. Daha çevik bir yol tutuş için özel olarak ayarlanan süspansiyonlarıyla daha gelişmiş bir sürüş deneyimi elde ediliyor. RAV4 GR SPORT’un ön ve arka helezon yayları, daha çevik tepkiler vermek üzere sertleştirildi ve amortisörlerin sönümleme kuvveti ayarlandı.





Hava sıcaklığının düşmesiyle birlikte kombilerin derecesi de yükseltiliyor. Doğal gaz kullanımında verimi artıracak öneriler ise aile bütçesine katkıda bulunuyor. Konfordan ödün vermeden doğal gaz kullanımında tasarrufu artıracak önlemler neler olabilir? İşte tasarrufun altın kuralları...

Aksa Doğalgaz, birçoğu basit fakat etkili yöntemlerle doğal gaz kullanımında elde edilecek tasarruf yöntemleri hakkında bilgi verdi. Doğru kullanım alışkanlıklarıyla aile bütçesine ve ülke ekonomisine katkıda bulunmanın mümkün olduğunu ifade eden Aksa Doğalgaz, doğal gazı verimli kullanarak çevrenin korunmasına ve tasarrufa katkı sağlamanın dokuz yolunu ise şöyle açıklıyor:

1. Tüpten beş buçuk kat daha ekonomik

Doğal gaz, mutfakta yemek pişirme ve sıcak su kullanımında tüpe göre altı buçuk kat*, ısınmada ithal kömüre göre dört kat* ve elektriğe göre de iki buçuk kat* daha ekonomik bir seçenek olarak öne çıkıyor. Doğal gazın diğer enerji kaynaklarına göre daha ekonomik olması hem bireysel kullanıcılar hem de ülke ekonomisi açısından büyük bir avantaj sunuyor.

2. Bir derece farkla tasarruf sağlayın

Kombinin sıcaklık ayarını sadece 1 derece düşürmek bile doğal gaz faturalarında yüzde 7'ye varan bir tasarruf sağlıyor. Küçük bir değişiklikle büyük bir fark yaratmak mümkün. Evlerde konforu bozmadan yapılan bu basit değişiklik, enerji

tüketiminin azaltılmasına ve çevrenin korunmasına katkı sağlıyor. Ayrıca, sıcaklık kontrolünü düzenli olarak yapmak, tasarrufu artırmanın en kolay yollarından biri.

3. Radyatörlerin üstünü örtmeyin

Isı kaybını önlemek ve kombinin gereksiz yere daha fazla çalışmasını engellemek için radyatörlerin üstü örtülmemeli ve önleri kapatılmamalı. Radyatörlerin üzerine örtü veya benzeri malzemeler koymak, ısının odalara yayılmasını engelliyor ve kombinin daha fazla çalışmasına neden oluyor. Ayrıca, radyatörlerin bulunduğu duvarlara ısı yalıtımı sağlayan yansıtıcı paneller yerleştirmek, ısının odaya geri yansımalarını sağlayarak enerji verimliliğini artırırken, eşyaların radyatörleri engellememesi de ısının eşit şekilde dağılmasına katkıda bulunuyor.

4. Evden çıkarken kombinin derecesini düşürün

Evden gün içinde ayrılma durumlarında kombiyi veya termostatı tamamen kapatmak, eve geri döndüğünüzde soğuyan ortamı yeniden ısıtmak için daha fazla enerji tüketilmesine yol açabiliyor. Bu nedenle kombiyi düşük bir

derecede tutarak evin tamamen soğumasını engellemek, enerji tüketimini optimize etmenin etkili bir yolu olarak öne çıkıyor.

5. Termostatik vana ile tasarrufu artırın

Termostatik vana kullanımı, radyatörü ayarlanan sıcaklık değerine ulaştığında otomatik olarak kapatarak enerji tasarrufu sağlar. Bu basit uygulama yüzde 15'e varan tasarruf elde edilmesine yardımcı olur. Termostatik vanalar, her odanın sıcaklık ihtiyacına göre ayrı ayrı ayar yapmanıza olanak tanıyor. Bu sayede, kullanılmayan odaların ısıtılmasını önleyerek enerji israfını engelleyebilirsiniz. Özellikle büyük ve farklı kullanım alanlarına sahip evlerde termostatik vana kullanımı, enerji tüketiminin kontrol altına alınmasında büyük bir avantaj sağlar.

6. Oda termostatu ile verim artışı sağlayın

Evde istenilen sıcaklık seviyesini koruyarak kombinin gerektiği kadar çalışmasını sağlayan oda termostatu, fazla enerji tüketiminin önüne geçerek doğal gaz faturasında yüzde 15'e varan tasarruf sağlanmasına katkıda bulunuyor. Ayrıca, akıllı oda termostatları kullanarak evde olmadığınız zamanlarda sıcaklık ayarlarını otomatik olarak değiştirebilir, böylece enerji tasarrufunu en üst düzeye çıkarabilirsiniz. Akıllı oda termostatları, kullanıcıların enerji tüketim alışkanlıklarını analiz ederek en verimli ısıtma programlarını öneriyor.

7. Yalıtım, tasarrufun anahtarlarından biri

Evde ısı kaybını önlemek için çatı, duvarlar ve pencerelerin yalıtımına özen gösterilmeli. Çatı ve pencere yalıtımı yüzde 30'a, dış duvar yalıtımı ise yüzde 40'a varan oranlarda tasarruf sağlayabiliyor. Yalıtım, ısının evin içinde kalmasını sağlayarak kombinin daha az çalışmasına ve dolayısıyla daha

az enerji harcanmasına neden oluyor. Pencerelerde çift cam kullanımı, ısı kaybını önemli ölçüde azaltıyor. Ayrıca, kapı ve pencere kenarlarında oluşan hava sızıntılarını önlemek için yalıtım bantları kullanmak, enerji tasarrufu sağlamanın pratik yollarından biri.

8. Kombiye bakım yaptırın

Isınma sezonu öncesinde kombilere mutlaka bakım yaptırmak gerekiyor. Periyodik bakım, kombinin ömrünü uzatırken daha verimli çalışmasını sağlıyor ve doğal gaz tüketimini azaltıyor. Bakım yapılmamış kombiler, daha fazla enerji harcayarak aynı ısıyı sağlamaya çalışıyor, bu da faturaların yükselmesine neden olabiliyor. Ayrıca, periyodik bakım sırasında kombideki olası arızaların tespit edilip giderilmesi, ileride oluşabilecek büyük masrafların da önüne geçiyor. Kombinin yanı sıra radyatörlerin de temizlenmesi verimliliği artıran faktörlerden biri.

9. Kombinizi evinizin ihtiyacına göre seçin

Yoğuşmalı kombiler, standart kombilere kıyasla yüzde 15 daha fazla verim sağlıyor. Kombi seçerken ihtiyaçtan büyük veya küçük kapasiteli kombilerden kaçınmak da verimi artırıyor. Gereğinden büyük bir kombi, daha fazla enerji harcayarak çalışırken, küçük bir kombi de yeterli ısıya ulaşmak için sürekli maksimum kapasitede çalışmak zorunda kalıyor ve bu durum enerji israfına neden oluyor. Yoğuşmalı kombiler, yanma sırasında oluşan buharı yeniden kullanarak enerji verimliliğini artırıp doğal gaz tüketimini azaltıyor. Yoğuşmalı kombilere yatırım yapmak hem faturaların düşmesine hem de çevrenin korunması için önemli.

** Tüm karşılaştırmalar, 2025 Ocak ayı piyasa verilerine dayanmaktadır.*





Öncelikle Antalya Otonomi hakkında bilgi verirsiniz mi?

Otonomi Antalya aslında önemli bir ihtiyaçtan doğmuştur. Sektöre getirdiği yenilikler, hem esnaflara hem de tüketicilere sağladığı avantajlar Antalya gibi büyük bir kentimiz için önemli kazanımlar sağlayacaktır. Artık tüm dünyada modern tesisler ve bu tesislerin işleyişi gelişmişliğin de göstergesi oluyor. Bilindiği gibi ilk kez Ankara'da açılan Otonomi sadece Başkent'te değil, sektörde de büyük bir değişim yaşattı. Sektörde faaliyet gösterenler artık daha kurumsal bir yapıda daha saygın hale gelen bir mesleği icra ederken; tüketiciler, araç alıp satmak isteyenler de daha güvenilir bir ortamda daha hızlı ve konforlu bir şekilde alışverişini yapar hale geldi. Elbette bu oradaki ticaret hacmini de genişletti. Antalya da bu kusursuz işleyişi buraya taşımak için Otonomi ismini aldı, Ankara Otonomi'deki işleyiş bize de örnek oldu. Şu an inşaat çok hızlı ilerliyor. Burada 850 adet bağımsız bölümün yer



Tarım ve Turizm Alanında Türkiye'nin Lider Şehirlerinden olan Antalya, Otomotivin de Merkezi Olacak

Antalya'nın en değerli lokasyonlarından biri olan Aksu'da, Fuar Merkezi'ne komşu konumda 400 dönümlük bir alanda inşa edilen Otonomi Antalya, modern mimarisi, ticari işletmeleri, ve sosyal donatılarıyla Türkiye'nin en büyük projelerinden biri olacak. Otonomi Antalya'nın Genel Müdürü Seyit Coşkun, sadece Antalya'ya değil, Türkiye'ye önemli bir katma değer sağlayacak olan projeye ilişkin bilgiler verdi.

alacağı 3 ana etabı ve modern sosyal donatılarıyla Türkiye'nin en büyük projelerinden olacak. Şu an ilk etap tamamlanmak üzere, ardından hızlıca 2. ve 3. etapların yapımına başlanacak. Otonomi, Antalya'da Aksu bölgesinde, kent merkezine, havalimanı ve fuar alanı gibi noktalara çok yakın, özel bir lokasyon; faaliyete başladığında sadece Antalya ve çevre iller değil, bölgenin en önemli otomobil ticaret merkezi olmasını hedefliyoruz. Ayrıca bölge de hızla değer kazanan ve ciddi bir büyüme ivmesi olan bir bölge; bu anlamda Otonomi'de yer alanlar sadece ticaretin merkezinde olmakla kalmayacak değer artışı yüksek bir bölgede artı kazanç sağlayacak.

Antalya Otonomi'nin büyük bir kompleks olacağını belirtmişsiniz; başka hangi hizmet birimleri olacak?

Otonomi Antalya'nın büyük bölümü oto showroom olarak faaliyet gösterecek; bunun yanında sektörün tüm ihtiyaçlarını karşılamak adına noter, banka şubesi, oto ekspertiz, oto bakım, yedek parça, sigorta, oto kuaför, oto fotoğraf stüdyosu, yakıt ve enerji istasyonları, açık ve kapalı otoparkları da mevcut olacak. Son teknolojiler kullanılarak inşa edilen projemizde restoran ve kafeler, dinlenme alanları gibi sosyal donatılar da yer alacak. Bu kompleksle, tarım ve turizm alanında Türkiye'nin lider şehirlerinden olan Antalya'yı otomotivin de merkezi olarak konumlandırarak, şehrimize, ülkemize katkı sağlamayı hedefliyoruz.

Otonomi'nin hayata geçmesiyle Antalya yeni bir çehreye kavuşuyor... Otonomi Antalya'ya neler katacak bahseder misiniz?

Antalya ülkemizin turizm başkenti... Başka bir deyişle Türkiye'nin dünya arenasındaki vitrini de diyebiliriz. Her yıl milyonlarca turist ağırlıyor, sadece geçtiğimiz yıl 17.5 milyon turiste ev sahipliği yaparak bir rekora imza atmış bir kent. Burada yaşayan ve tatile gelen vatandaşlarımızla birlikte yurt dışından gelen misafirlerimiz için de trafik önemli bir sorun teşkil ediyor. Bu proje ile Türkiye'nin en önemli turizm lokasyonlarından Antalya'da yıllardır yaşanan şehir içi trafik yoğunluğu sorunu önemli ölçüde çözülecek; şehir içinde dağınık halde bulunan motorlu araç satıcıları da tek çatı altında toplanacak. Otonomi'nin faaliyete geçmesi ile birlikte şehir içinde belli lokasyonlarda konumlanmış oto galeriler için yeni bir adres ve işlerini rahatlıkla yapabilecekleri bir merkez oluşturmuş olacağız. Bilindiği gibi Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın ruhsat yönetmeliği doğrultusunda oto alım satımı yapan işletmelerin şehir içinde ve konut altlarında ruhsat alabilmesi ve faaliyet göstermeleri mümkün değil. Otonomi Antalya ile birlikte motorlu araç satıcılarının şehrin dışına taşınmasına yönelik ciddi bir adım atılmış olacak; esnafın yıllardır süregelen yer bulamama sorunu da çözülecek. Araç alıp satmak isteyenler için binlerce seçeneği bulabilecekleri önemli bir ticaret merkezi oluşturacağız. Sadece bunlar bile Antalya'ya ciddi ölçüde değer katacak. Böylece şehir trafiğinin de önemli ölçüde rahatlayacağını düşünüyoruz.

İnşaat çok hızlı ilerliyor, ilk etap ne zaman tamamlanacak, ne kadarlık bir yatırım yapıldı, istihdama nasıl bir katkısı olacak?

Antalya Otonomi'nin yapımı Türkiye'nin köklü firmalarından İSGEM İnşaat tarafından gerçekleştiriliyor. İSGEM, çok köklü ve güçlü bir firma. Daha önce farklı bir firma ile başlayan proje İSGEM tarafından alınınca inşaat da çok hızlı bir ilerleme kaydediyor. İlk etabımız Nisan 2025'te tamamlanacak. Birinci etapta 118 adet işyerimiz mevcut, az önce de belirtmiştim burada hayat başlamadan 2'inci etabımızın inşaatına başlayacağız. Otonomi Antalya kompleksi tamamlandığında toplamda 850 adet bağımsız bölüm işyerini bünyesinde barındıracak ve büyümesini de sürdürecektir. Projemiz yalnızca Antalya'nın değil, sektöründe Türkiye'nin en büyük projelerinden biri olmaya aday... Buranın 250 milyon dolarlık bir yatırımla hayata geçirilmesi planlanıyor.



Ticari işletmeleri ve sosyal donatılarıyla 7/24 yaşayan bir proje olacak. Öngörülerimize göre projemizde 3000 kişiye istihdam sağlayacağız. Günlük ortalama 7 bin kişiyi ağırlayacağımız bir merkez oluşturuyoruz. Gerek sağlayacağımız yüksek istihdamla, gerekse ziyaretçi kapasitemizle kısa sürede sektörde lider konuma yükseleceğimize inanıyoruz.

Lokasyon ve ulaşım konusunda biraz daha detaylı bilgi verir misiniz?

Otonomi Antalya çok merkezi, aslında her yere yakın diyebileceğimiz ve kentin hızlı büyüyen bir noktasında yer alıyor. Proje, Aksu Merkez ilçemizde, D 400 Karayolu Serik Caddesi Mersin gidiş istikametinde yola cepheli olarak konumlanıyor. Otonomi Antalya, havaalanına 6,5 km, şehir merkezine 16 km ve otogara 21 km mesafede yer alıyor. Caddeye sıfır konumda yer alan Otonomi Antalya, tramvay hattının da hemen yanında konumlanıyor. Kompleksin gerek havaalanına gerekse tramvay ve otobüs gibi toplu taşıma araçlarına yakınlığı, hem alıcı hem de satıcılar için çok büyük bir avantaj oluşturuyor. Tramvay hemen önünde, havalimanı 10 dakikalık mesafede, hemen karşıda da fuar alanı yer alıyor. Şehir içinden de şehir dışından da ulaşımın çok kolay olduğu merkezi bir lokasyon. Bu sayede tüketiciler kolaylıkla ulaşabildiği gibi her şeyin bir arada olacağı bu komplekste adres dolaşmadan, tüm ihtiyaçlarını ve beklentilerini aynı merkezde karşılamış olacak.





TOSFED 2024 Ödülleri Sahiplerini Buldu

Otomobil Sporlarında Kadın Şampiyonlar Ödüllendirildi

Türkiye Otomobil Sporları Federasyonu'nun (TOSFED) düzenlediği gala gecesi ile 2024 sezonu ödülleri sahiplerini buldu. Ödül töreninde otomobil sporlarından 28 başarılı kadın ödüle layık görüldü.

Türkiye Otomobil Sporları Federasyonu (TOSFED) 2024 ödülleri sahiplerini buldu. Zorlu PSM'de gerçekleşen ödül törenine TOSFED Başkanı Eren Üçlertoprağı, federasyon bünyesindeki kulüpler, ulusal ve uluslararası arenada başarı elde eden takımlar ve çok sayıda davetli katıldı. Gala gecesinde 2024 yılında başarı elde ederek ödül almaya hak kazananlara plaketleri takdim edildi.

Türkiye'de otomobil sporlarının her alanında kadınların katılımını artırmak, daha etkin rol oynamalarını sağlamak,

kadın sporcuların ve görevlilerin sorunlarını dile getirecekleri bir platform oluşturmak amacıyla kurulan TOSFED Kadınlar Komisyonu'nun da desteğiyle 28 kadın sporcu ödül aldı.

Ödül alan isimler; Petrol Ofisi Maxima Türkiye Ralli Şampiyonası Kadın Pilot Birincisi Burcu Çetinkaya, Genç Co-Pilot Şampiyonu ve Kadın Co-Pilot Birincisi Begüm Uludağ, Sınıf 5 Birincisi ve Kadın Pilot İkincisi Sevcan Sağıroğlu, Kadın Pilot Üçüncüsü Eda Soylu, Kadın Co-Pilot İkincisi Sevi Akal,



Celal Gülerhan TOSFED Ralli Kupası Kategori 1 ikincisi ve Kadın Pilot Birincisi Çiğdem Tümerkan, TOSFED Ralli Kupası Kategori 3 Co-Pilot Üçüncüsü ve Kadın Co-Pilot İkincisi Derya Ulus, Kategori 1 Co-Pilot Birincisi ve Kadın Co-Pilot Birincisi Cansu Açar,

AVIS Türkiye Tırmanma Şampiyonası Kategori 1 Kadınlar Birincisi Serap Kotan, Kategori 1 Kadınlar İkincisi Yasemin Erikli, Kategori 3 Kadınlar Birincisi Hande Erdoğan, Kategori 4 İkincisi Betül Gözde İlter,

MOTUL Türkiye Karting Şampiyonası Senior Kategori Üçüncüsü ve Kadın Pilotlar Birincisi Leyla Sulyak, ikincisi de Zeynep Çukurova



Türkiye Klasik Otomobil Co-Pilot Şampiyonu Handan Bacioğlu, Şampiyona Co-pilot Üçüncüsü ve F Kategorisi Co-Pilot Birincisi Ceren Eren, Kadın Pilot Şampiyonu Selin Oktuğ, Kadın Co-pilot Şampiyonu Selda Oktuğ, G Kategori Co-Pilot İkincisi Çiğdem Kabatepe, F Kategori Co-Pilot İkincisi Aylin Özbakır, F Kategori Üçüncüsü Milena Hüroğlu, H Kategori Co-Pilot İkincisi Gökçe Bozoklu Yıldırım, H Kategori Üçüncüsü Zeynep Yıldırım,

Türkiye Baja Şampiyonası Kadınlar Birincisi İlayda Hancı, Kadınlar İkincisi İdil Tüfekcioğlu, Kadınlar Üçüncüsü Melis Aksöz, Türkiye Baja Sınıf 2 Co-Pilot Üçüncüsü Ebru Demirbay,

Türkiye Drift Şampiyonası Üçüncüsü de Pınar Özge Kılıcı oldu.



VAKIFBANK'IN 2024 YIL SONU AKTİF BÜYÜKLÜĞÜ 4 TRİLYON TL SEVİYESİNİ AŞTI

VakıfBank, 2024 yıl sonu finansal sonuçlarını kamuoyu ile paylaştı. Türkiye ekonomisine kesintisiz bir şekilde destek sağlayan VakıfBank'ın aktif büyüklüğü, başarılı büyüme stratejileriyle geçen yıla göre yüzde 44 oranında artarak, 2024 yıl sonunda 4 trilyon TL seviyesini aştı. Bankanın 2024 yılında nakdi ve gayri nakdi krediler aracılığıyla milli ekonomiye sağladığı finansman desteği ise yıllık yüzde 35 artarak 2 trilyon 687 milyar TL'ye ulaştı. VakıfBank, 2024 yılının tamamında elde ettiği 56 milyar 639 milyon TL brüt kârından 16 milyar 264 milyon TL vergi karşılığı ayırarak, 40 milyar 375 milyon TL net kâr elde etti.



SHELL'DE YAKITLAR TTS İLE DOLUYOR, FİLOLAR VERİMLİLİĞE, MİSAFİRLER LEZZETE DOYUYOR

Shell, bir ilke imza atarak Türkiye'de geliştirip yine dünyada ilk kez Türkiye'de 1996 yılında devreye aldığı Taşıt Tanıma Sistemi (TTS) ile filo yönetimini her zamankinden daha kolay ve verimli hale getiriyor. Yaklaşık 30 yıllık TTS tecrübesiyle Shell, akaryakıt alım süreçlerini hızlandırırken, filo yöneticilerine yakıt tüketimini kontrol etme, maliyetleri düşürme ve operasyonel verimliliği artırma gibi önemli avantajlar sunuyor. TTS sayesinde filo sürücüleri, Shell istasyonlarına misafir olarak yakıt alımı için bekleme sürelerini minimize ederken, Shell Select marketlerdeki temazsız tuvaletlerde ihtiyaçlarını hijyen içinde karşılayabiliyorlar. Ayrıca deli2go'nun lezzetli ve çeşitli ürünleriyle keyifli bir mola verebiliyor ve araç bakım hizmetlerinden hızlıca faydalanabiliyorlar. Bu da filo çalışanlarının memnuniyetini artırarak daha verimli bir çalışma ortamı sunuyor.

MERCEDES-BENZ, ŞENNIK TURİZM'İN FİLOSUNU 202 ADETLİK ARAÇ TESLİMATI İLE GÜÇLENDİRDİ

Şennik Turizm'in, Mercedes Benz'den teslim aldığı 197 adet Sprinter ve 5 adet Vito ile 930 araçlık filosundaki araçların yüzde 30'u Mercedes-Benz oldu. Teslimat töreni, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar 2. El Satış Müdürü Faruk Özer, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Satış ve Pazarlama Direktörü Meltem Gürsoy, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Filo Satış Koordinatörü Coşkun Civan, Şennik Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Şennik, Şennik Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Uğur Şennik ve Şennik Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ümit Şennik'in katılımı ile İstanbul'da gerçekleşti.



D Expert

Ekspertizi de Elektriklendirdi

“Alırken de satarken de güvende” sloganıyla, ikinci el araç ticaretinde tarafsız ve detaylı değerlendirmeleriyle güven sağlayan D Expert, kullandığı yenilikçi teknolojilerle oto ekspertiz pazarına yön vermeye devam ediyor. Gelişmiş ve son teknoloji test ekipmanları ve uzman kadrosuyla elektrikli araç bataryalarının durumunu güvenilir verilerle ortaya koyarak, elektrikli araç pazarında da güvenli ticareti sağlıyor.



D Expert, bataryanın performansını ve güvenliğini sağlamak için en kapsamlı testleri uyguluyor. Elektrikli araçlara özel ekspertiz hizmetiyle, batarya durumu, pil performansı, elektronik sistemler, menzil doğruluğu başta olmak üzere tüm kritik bileşenleri detaylı bir şekilde analiz ediliyor.

İlk planda İstanbul, Ankara ve Bursa, Kayseri, Kocaeli, Konya, Çorlu, Denizli, Diyarbakır ve Antalya illerindeki D Expert noktalarında başlanan hizmet, önümüzdeki günlerde Türkiye’deki diğer tüm D Expert yetkili merkezlerinde verilecek.

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan D Expert Genel Müdür Yardımcısı Ozan Ayözger, “Türkiye’de 2024 yılı sonu itibarıyla elektrikli otomobil sayısı 180 bin adete ulaşırken, bu araçların ikinci el pazarı da artık oluştu. Bununla birlikte, batarya ve elektronik sistem analizleri de büyük önem kazandı. D Expert olarak, en son teknoloji ekipmanlarımız ve uzman ekibimizle, ikinci ele değer katmaya devam ediyoruz. Elektrikli araç ekspertiziyle bataryanın sağlığından voltaj durumuna, kullanım alışkanlıklarından kapasite kaybına kadar birçok kritik bileşeni detaylı inceleyerek müşterilerimize güvenilir bilgiler sağlıyoruz.” dedi.

Elektrikli otomobilin tüm bileşenleri kontrol altında

Elektrikli araçların en kritik bileşeni olan bataryalar, aracın performansı, menzili ve güvenliği açısından büyük önem taşıyor. D Expert batarya sağlığı analiziyle, bataryanın

kapasitesi, şarj döngüleri, termal yönetim sistemi ve kullanım ömrü gibi faktörleri kapsamlı bir şekilde inceliyor. Bataryanın sıcaklık durumu, hücreler arasındaki sıcaklık dağılımı, soğutma sistemi ve termal yönetim fonksiyonları detaylı olarak analiz edilerek, aşırı ısınma veya soğuma gibi sorunlar tespit ediliyor. Böylece batarya ömrü ve menzil verimliliği açısından kapsamlı bir değerlendirme sağlanıyor.

Batarya voltaj durumu, batarya modülleri ve hücreleri arasındaki voltaj farkları inceleniyor. Dengesiz voltaj dağılımı, kapasite kaybına ve menzil düşüşüne yol açabileceğinden, enerji aktarım verimliliği detaylı şekilde değerlendiriliyor. Ayrıca, Batarya Yönetim Sistemi’nin (BMS) şarj ve deşarj süreçlerini doğru yönettiği, sıcaklık kontrolünü sağladığı ve hücreler arasındaki dengeyi koruduğu kontrol ediliyor. Batarya yönetim sistemi, motor kontrol ünitesi ve diğer elektronik bileşenler arasındaki veri akışının doğruluğu inceleniyor.

Menzil doğruluğu kontrol ediliyor

Batarya kullanım analizi, bataryanın geçmiş şarj-deşarj döngülerini ve enerji tüketim alışkanlıklarını değerlendirerek kapasite kaybını belirlemeye yardımcı oluyor. Batarya kapasitesi, mevcut enerji depolama durumu ile fabrika çıkış değerleri karşılaştırılarak analiz ediliyor ve menzil tahminlerinin doğruluğu test ediliyor. Ayrıca, sıcaklık, voltaj ve akım değerlerini ölçen batarya sensörleri detaylı şekilde kontrol edilerek, olası arızalar ve kalibrasyon sorunları tespit ediliyor.

Rolls-Royce'dan güçlendirilmiş alter egolu

Black Badge Spectre

Tarihindeki en güçlü Rolls-Royce



Rolls-Royce Motor Cars, otomobillerinin özünü en zarif şekilde yansıtan Cameo'yu sundu. Bir sanat eseri olarak karşımıza çıkan bu eşsiz minyatür heykel, markanın zengin mirasından ilham alarak tasarlandı.

Rolls-Royce Motor Cars, markanın güçlendirilmiş alter egosu olan Black Badge Spectre'yi tanıttı. Cesur dış renk seçenekleri, canlı iç mekan detayları ve Bespoke (özel tasarım) için yenilikçi fırsatlar sunmanın yanı sıra, Black Badge Spectre, dört basamaklı bir tork (1075 Nm) çıkışı üretebiliyor ve 485 kW (659 hp) güçle rekor kırıyor. Bu özelliği Black Badge Spectre'i tarihindeki en

güçlü Rolls-Royce yapıyor.

Black Badge Spectre, müşterilerin olağanüstü beklentileriyle yaratıldı

Böylesine güçlü bir aracı geliştirme kararı, markanın Black Badge müşterilerinin olağanüstü beklentilerinden

kaynaklandı. Müşterilerin sürüş alışkanlıklarını anlamak için, bir grup Rolls-Royce sahibi anonimleştirilmiş sürüş verilerini mühendislerle paylaştı. Tahrik sistemi uzmanları, yüzbinlerce kilometrelik sürüş verisini analiz ederek, müşterinin maksimum gücü sürekli değil, kısa ve yoğun hızlanmalar halinde kullandığını ortaya koydu.

Benzersiz Infinity Modu ve Spirited Modu

Black Badge Spectre, iki yeni tahrik sistemi özelliğiyle güçlü hızlanma deneyimini ileri bir seviyeye taşıyor: Infinity Modu ve Spirited Modu.

Gizli anlaşma

Müşterileriyle yapılan görüşmeler, Spectre'in resmi tanıtımından çok önce, Black Badge'in cesur ve kararlı bakış açısıyla yeniden şekillendirilen Spectre'in potansiyeline duydukları büyük bir beklentiyi açıkça ortaya koydu. Rolls-Royce, sık sık yöneltilen sorulara cevap olarak, yalnızca

belirli bir gruba, aracın sahipliğini resmi tanıtıma kadar gizli tutma koşuluyla, Black Badge Spectre'ye erken erişim sağladı. Bu bireyler için, aracın tanıtımından önce, çok özel ve gizli bir Black Badge Spectre koleksiyonu sipariş edildi. Black Badge Spectre'a verdikleri son derece olumlu tepki ve aracın, onların imajında geliştirilen cesur tasarımı, tarihinin en güçlü Rolls-Royce'unun sağlam bir onayını sağladı.

Karanlık bir estetik

Black Badge Spectre, 1980'ler ve 1990'ların kulüp kültürünün neon atmosferinden ilham alarak, derin siyah – mor tonlarına sahip yeni Vapour Violet boya rengiyle dünya çapında tanıtıldı. Bu dikkat çekici renk, markanın 44.000'lik renk seçeneği içeren "hazır" renk paletiyle cesur bir kontrast oluşturuyor. Ayrıca, Iced Black kaput seçeneğiyle güçlü ve sofistike bir görünüm sağlıyor. Alternatif olarak, müşteriler Rolls-Royce Bespoke tasarımcılarıyla işbirliği yaparak, yalnızca kendilerine özel bir Bespoke renk tonu oluşturma imkanına da sahip.





Varlıklı bireylerin güvenli yaşam ve yatırım planı ihtiyacı arttı

Henley & Partners, İstanbul'da düzenlediği "Servet Koruma Semineri" ile sektör profesyonellerini bir araya getirdi. Etkinlik yatırım göçü, servet yönetimi, vergi planlaması ve vatandaşlık programlarına dair en güncel stratejileri ele alarak, katılımcılara derinlemesine bir bakış açısı sundu.

Dünyadan göç ve vatandaşlık modellerinin masaya yatırıldığı, servet yönetiminin artan önemiyle birlikte Türkiye'nin de bu pazardaki konumunun ele alındığı "Servet Koruma Semineri", İstanbul Swissôtel The Bosphorus'ta Türkiye ve dünyadan uzman isimlere ev sahipliği yaptı.

"B planına sahip olmak, geleceğe yönelik stratejik zorunluluk"

Etkinliğin açılış konuşmasını yapan Henley & Partners Türkiye Direktörü Burak Demirel, "Yatırım yoluyla vatandaşlık ve oturma programlarının, önümüzdeki dönemde küresel iş dünyasının en önemli gündem maddelerinden biri olması bekleniyor. Son yıllarda dünya çapında yaşanan ekonomik, politik ve sosyal değişimler, varlıklı bireylerin

ve ailelerin daha güvenli bir yaşam ve yatırım planına olan ihtiyaçlarını artırdı. Bu değişimler, bugünkü refahı korumanın yanı sıra aynı zamanda gelecek nesiller için sürdürülebilir bir yaşam standardını güvence altına almayı da kritik öncelik haline getirdi. Bu kapsamda yatırım yoluyla oturma ve vatandaşlık programları, bu ihtiyaçlara yanıt sunan etkili bir çözüm olarak karşımıza çıkıyor" ifadelerini kullandı.

"Türkiye'ye yatırım yoluyla doğrudan yabancı yatırımları çekmek en büyük önceliğimiz"

Mobilite ve erişimin çok önemli iki unsur haline geldiği günümüzde; bireylerin ve ailelerin farklı bölgelerde iş



kurma, network oluşturma, varlıklarını güvence altına alma ve yeni nesillere daha geniş ufuklar sunma çabalarının, bu programların önemini artırdığına değinen Demirel, şöyle devam etti: “Daha geniş bir bakış açısıyla ele aldığımızda bu adımlar, ekonomik ve sosyal kalkınmayı destekleyen, bireylerin ve toplumların geleceğe güvenle bakmasını sağlayan stratejik bir yatırım anlamı taşıyor. Bugüne dek 15 milyar doları aşan doğrudan yabancı yatırım sağlamış bir hükümet danışmanlığı uygulamasını yürütüyoruz. Halihazırda 20’den fazla ülkeye bu alanda danışmanlık veriyoruz. Ülkemize de yatırım göçü yoluyla kalıcı ve sürdürülebilir doğrudan yabancı yatırımları çekmek en büyük önceliğimiz. Ülkemizde mevcut ekonomik programın başarılı olması açısından da bu çabamızın kıymetli olduğunu görebiliyoruz.”

“2024 yılı, yüksek servete sahip bireylerin hareketi açısından rekor bir yıl oldu”

Henley & Partners Özel Müşteriler Grup Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi Dominic Volek ise şirketin global çaptaki faaliyetlerine değinerek şunları söyledi: “Küresel ayak izimiz sayesinde, başarılı iş sahipleri ve girişimcilerle beraber 40 ülkede yatırım ve göç hizmeti sağlarken, aynı zamanda global vatandaşlara küresel perspektifte yatırım yoluyla destek sunuyoruz. Müşterilerimize risklere karşı koruma sağlıyor, tek bir ülkeye bağlı kalmadan yaşamaları için destek oluyoruz. Müşterilerimizin çoğu, başka ülkede ikamet etme konusunu bir opsiyon olarak ele alıyor. Daha iyi eğitim, iklim, sağlık koşulları, vergi avantajları ve ikinci veya üçüncü pasaport, vizesiz seyahat gibi çeşitli konular için bizimle iletişime geçiyorlar. 2024 yılına baktığımızda ise yüksek servete sahip bireylerin hareketi açısından rekor bir yıl oldu. Bu noktada Covid öncesi döneme tekrar ulaştığını görüyoruz. Ülke tercihlerinde ise Birleşik Arap Emirlikleri, ABD, Hindistan, Vietnam, Çin, Singapur gibi

ülkelere göç talebi oluyor. Ülkelerin dışarıya göç vermesi noktasında ise ilk 3 sırayı Çin, Birleşik Krallık ve Hindistan yer alıyor.”

Uluslararası yatırım stratejilerinde ortak görüş stabilite ve çeşitlilik

Deneyimli Gazeteci Didem Eryar Ünlü moderatörlüğünde gerçekleşen panellerde uluslararası uzmanlar, küresel yatırım ve servet koruması stratejileri üzerine değerlendirmelerde bulundu. Blue Crow Ortağı ve Fon Müdürü Duarte Calheiros e Menezes, MIBS Group Satış ve Varlık Yönetimi Direktörü Eirini Pisogiannaki, Benrock Capital Satış Müdürü Dusan Marinkovic ve Royal St Kitts Hotel Satış Direktörü Katie Sosna, uluslararası yatırım stratejilerinde güncel trendlere değindi. Panelde ortak görüş, yatırım yapılacak ülkelerde stabilite ve çeşitlilik kriterleri oldu.

Bir sonraki panelde ise International Private Wealth Ortağı Zac Lucas, Tamimi Consulting Kurucusu Tarık Tamimi, Centrum Turkey Yönetici Ortağı Burçin Gözlüklü ve Kona Capital Advisors Ortağı Muharrem Gülsever, deneyimlerini paylaştı. Panelistler, çeşitlendirilmiş portföylerin uzun vadeli finansal istikrar ve sürdürülebilir servet yönetimi açısından kritik olduğunu vurguladı.

Ayrıca Arnavutluk Cumhuriyeti Büyükelçisi Blerta Kadzadej, Arnavutluk’taki yatırım fırsatlarını detaylandırarak bölgesel yatırım ekosistemine ışık tuttu. Kadzadej, Türkiye ve Arnavutluk arasındaki dostane ilişkilere de değindi.

Seminer sonrası Henley & Partners’ın ev sahipliğinde, Çırağan Palace Kempinski’de Türkiye’nin en büyük aile ofislerinin katılımı ile kapalı bir yemek daveti düzenlendi. Yemekte, Tipolis CEO’su Dr. Titus Gebel “Private Cities” ve Henley & Partnes Servet Danışmanlık Direktörü Zac Lucas “Wealth Advisory” konulu sunumlarını gerçekleştirdi.





Doğan Trend Kick

Start Verdi!

**Doğan Trend'den KYMCO,
Aprilia ve Suzuki markalarına
Özel Kick Start kampanyası**

Kick Start kampanyasına Tayvan merkezli, sağlamlığıyla öne çıkan motosiklet markası KYMCO'nun, scooter ve maxi scooter segmentindeki güçlü modelleri, cazip fiyatlarla motosiklet tutkunlarının beğenisine sunuluyor. 1000 adet teslim hazır motosiklet Doğan Trend'in Türkiye genelindeki 46 yetkili satıcısında müşterilerle buluşuyor. Ayrıca Kick Start'lı ürünler; Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) Doğan Trend tarafından ödenmiş olarak, uygun ödeme koşulları ve avantajlı fiyat etiketiyle motosiklet severlerle buluşuyor. Kampanya dahilinde KYMCO, Aprilia ve Suzuki markalarının çeşitli modelleri öne çıkıyor.

1000 adet Motosiklet Doğan Trend Yetkili Satıcılarında Kick Start Dedi

Doğan Trend tarafından 2025 yılının ilk kampanyası olarak dikkat çeken Kick Start dâhilinde 1.000 adet motosiklet yeni sahiplerini bekliyor. Satıştan sonra hemen teslim edilen motosikletler, kampanya kapsamında Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) ödenmiş bir şekilde 9 taksitle ödeme veya cazip fiyat avantajıyla dikkat çekiyor. Kick Start kampanyası kapsamında Kymco DTX 250, X-Town CT 250, X-Citing VS 400, Aprilia SR 125 ve Tuareg 660, Suzuki Avenis, Burgman ve Adress 125 modelleri öne çıkıyor.

İsmi Kendi Bulan Kampanya: KickStart

Kampanyanın ortaya çıkışı hakkında bilgi veren Doğan

Trend Motosiklet Grubu Pazarlama Lideri Aylin Sönmezer "Kick Start ismi aslında kampanyanın kendisinden ilham aldı. Motosiklet dünyasında 'kick start' hızlı bir başlangıcı, harekete geçmeyi simgeler. Biz de kampanyamızın motosiklet tutkunlarına sunduğu anında teslim avantajı ve dinamik yapısını en iyi anlatan ifadenin bu olduğuna karar verdik. Bu kampanya, yeni yılın heyecanını yola çıkmaya hazır motosikletlerle başlatıyor." dedi.

KYMCO'nun Yıldız Modeli DT X 250
Avantajlı Fiyatıyla Satışta

Kick Start kampanyası kapsamında KYMCO motosikletler, Türkiye geneline yayılmış 39 KYMCO yetkili satıcısında satışa sunuluyor. Maceracı maxi scooter kategorisindeki temsilcisi DTX 250'nin KickStart kampanyası kapsamındaki



fiyat avantajı dikkat çekiyor. Sağlık ve outdoor performansı bir araya getiren KYMCO DTX 250, yol ve off-road sürüşlerinde üstün bir deneyim sunuyor. 5 yıla kadar garanti ve uygun ödeme seçenekleriyle ön plana çıkan model, motosiklet tutkunlarının ilgisini çekiyor.

Doğan Trend Motosiklet'ten MTV Desteği ve Hemen Teslim Avantajı

Doğan Trend Motosiklet'ten alınan KYMCO motosikletlerin ilk 6 aylık Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV), kampanya kapsamında Doğan Trend Motosiklet tarafından karşılanıyor. Ayrıca, kampanyadaki seçili modeller, plaka ve ruhsat işlemleri tamamlanmış şekilde bayilerde hazır bulunuyor ve satın alındıktan sonra hemen teslim ediliyor.





Dünyanın en ikonik yolcu aracı;

LEVC

Dünyaca ünlü siyah taksilerin üreticisi olarak tanınan Londra Elektrikli Araçlar Şirketi (LEVC), elektrikli araç üretiminde devrim yaratarak sürdürülebilir mobilitayı merkezine yerleştirdi.

1908 yılında dünyaca ünlü siyah taksilerin üretimiyle başlayan LEVC, 2017 yılından itibaren sürdürülebilir mobilitayı merkezlerine alarak performans, işlevsellik ve işçiliğin eşsiz birleşimiyle bugün güvenilir modern bir elektrikli araç şirketine dönüştü. Londra ile özdeşleşen, geleneksel üreticiden modern elektrikli araca geçiş hikayesiyle öne çıkan LEVC, günümüzde Avrupa ve önemli uluslararası pazarlarda faaliyet gösteriyor.

LEVC'ün benzersiz vizyonu ve ileri teknolojisi Royal Motors'ta

Bu köklü geçmişi ve yenilikçi ruhu bir arada yaşatan LEVC, Türkiye'de Royal Motors bünyesinde bulunuyor.

LEVC, ileri teknolojiye sahip elektrikli araçları ile şehir içi ulaşım trafiğinde sürdürülebilir çözümler sunuyor. LEVC,

ürettiği araçlar ile teknolojik yeniliklerin ve sürdürülebilir tasarımın simgesi olarak dikkat çekerken, Türkiye’de hem bireysel hem kurumsal kullanıcıları hedef alıyor.

Konforlu ulaşım ile kullanıcıların hayatını kolaylaştıran LEVC TX

En ileri teknolojiyle kullanıcılarının hayatını kolaylaştırmayı hedefleyen LEVC, eCity teknolojisi sayesinde menzil kaygısı olmadan elektrikli sürüş konforu sağlayan TX modeliyle Türkiye’de yer alıyor.

LEVC TX, güç aktarma sistemiyle donatılmış bir plug-in hibrit araç özelliği taşıyor. Bu sistem, 31 kWh kapasiteli bir lityum iyon batarya ve 110 beygir gücünde (81 kW) 1.5 litrelik turbo şarjlı üç silindir benzinli menzil uzatıcı motor içeriyor. TX’in eCity güç aktarma teknolojisi, yalnızca elektrikle 78 mile (yaklaşık 125 km) kadar menzil ve jeneratör sistemi ile 330 milin (yaklaşık 531 km) üzerinde menzil sunarak toplamda 656 km menzile sahip oluyor. Böylece sürücüler ve yolcular sıfır emisyonlu seyahat avantajlarını uzatılmış menzil rahatlığıyla sürdürebiliyorlar.

LEVC TX, benzersiz dayanıklılığa sahip elektrik üreten motoruyla tüm kullanıcılar için erişilebilirlik sağlıyor. Panoramik tavan, ferah ve aydınlık iç tasarım ile sessiz ve akıcı elektrik güç aktarımı sayesinde lüks yolculuk deneyimi sunuyor.



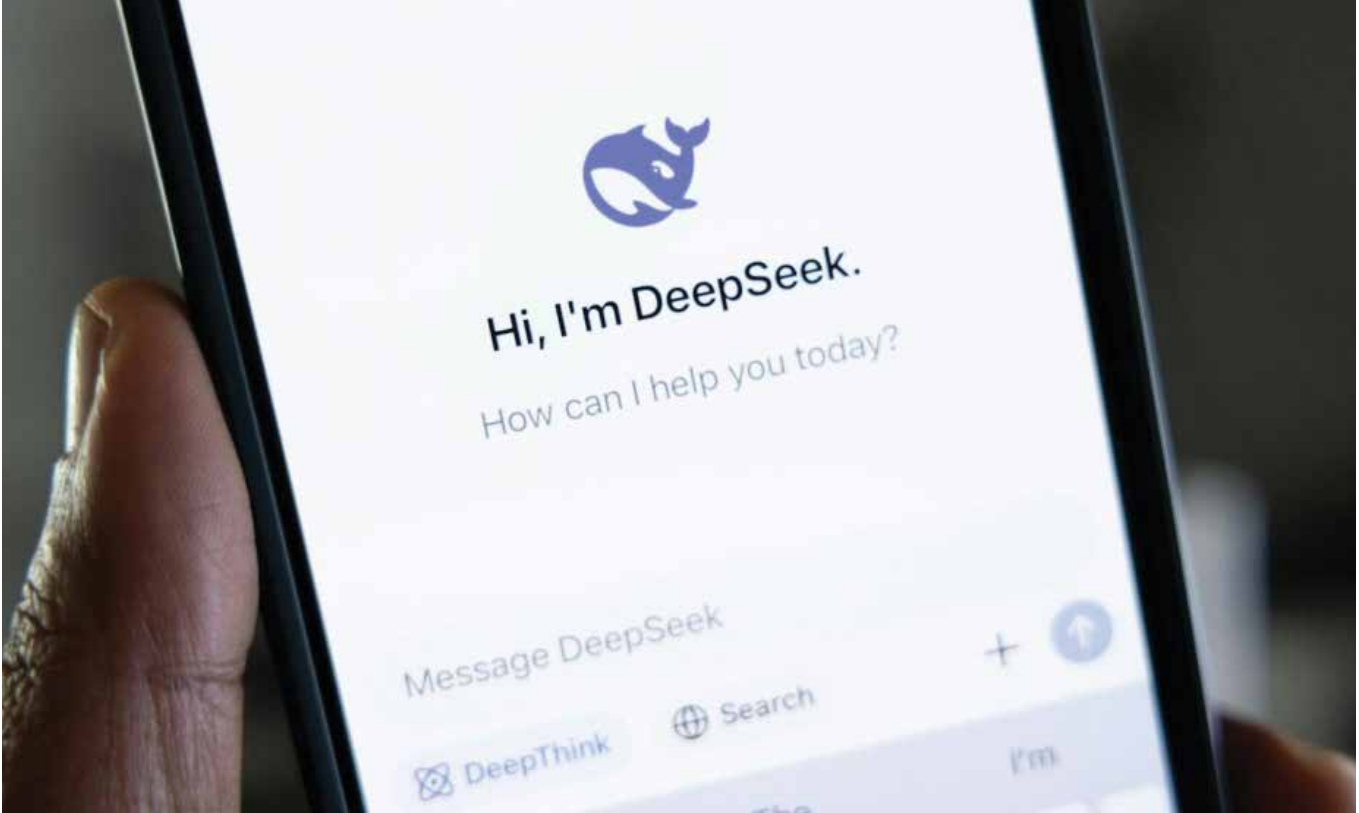
Şehirlerde emisyon değerlerini en aza indiren ikonik yolcu aracı

Dünyada siyah taksi olarak bilinen TX, 70 yıl içinde en büyük dönüşümünü yaşayarak, elektrikli sürüşü sayesinde şehir içi kullanımda emisyon değerlerini en aza indiren ikonik yolcu araçlarına dönüştü.

Benzersiz silüeti ve kabin içindeki sessiz sürüş deneyimiyle TX güvenli ve sürdürülebilir mobilite aracı olarak yeniden şekilleniyor. Ayrıca TX, geniş kapı açıklığı ve özel rampasıyla tekerlekli sandalye kullanan kişilerin rahatça yolculuk edebileceği konfora sahip.



DeepSeek temalı dolandırıcılıklara dikkat



Siber suçlular, DeepSeek üzerinden para kazanmayı amaçlayan saldırılar başlatmak için zaman kaybetmediler. Siber güvenlik şirketi ESET, DeepSeek temalı dolandırıcılıklardan korumak için dikkat edilmesi gerekenler hakkında bilgilendirmede bulundu, önerilerini paylaştı.

Siber suçluların en son trendleri ve teknolojileri yakalamakta, bunları kendi kazançları için kullanmakta son derece hızlı olduklarını söylemek neredeyse bir klişe haline geldi. DeepSeek ve onun son teknoloji yapay zekâ modelleri etrafında yaşanan dolandırıcılık hikâyeleri de hızla artmaya başladı. Az bilinen Çinli girişimin R1 akıl yürütme modeli dünyayı kasıp kavurmaya başladığından bu yana, güvenlik araştırmacıları bu girişimin popülerlik kazanmasından faydalanmaya yönelik bir dizi dolandırıcılık girişimi tespit etti. Bunun yanı sıra DeepSeek gizlilik ve güvenlik uygulamaları konusunda yoğun bir incelemeyle karşı karşıya kaldı ve -sadece DeepSeek'in değil - yapay zekâ modellerini çevreleyen çeşitli riskleri gün ışığına çıkardı.

Hızlı yükselişinin hemen ardından DeepSeek, yeni kullanıcı kayıtlarını askıya almasına neden olan “büyük ölçekli bir siber saldırının” hedefi olduğunu açıkladı. Bulut siber güvenlik şirketi WizDeepSeek'e ait olan ve API anahtarlarını, sistem günlüklerini, kullanıcı sohbet istemlerini ve diğer hassas bilgileri yanlışlıkla açık internete ifşa eden bir veri tabanı buldu. DeepSeek o zamandan beri veri tabanını kilitledi.

Siber güvenlik firmaları DeepSeek'in yapay zekâ modellerinin sözde şeytani jailbreak saldırılarına karşı hassas olduğunu ve güvenlik korkuluklarının fidye yazılımları da dahil olmak üzere kötü niyetli çıktılar üretmek ve toksinler

ve patlayıcılar oluşturmak, ayrıntılı talimatlar gibi içerikler üretmek için alt edilebileceğini tespit etti. TikTok ve diğer Çin çevrimiçi hizmetlerinde olduğu gibi, DeepSeek'in veri toplama uygulamaları da Amerika Birleşik Devletleri, İrlanda, İtalya ve Fransa'daki düzenleyici makamlar da dahil olmak üzere hemen incelemeye alındı.

Dikkat edilmesi gerekenler

İster viral yeni bir uygulama ister bir sosyal medya platformu isterse de yapay zekâ araçlarıyla ilgili en son dedikodular olsun siber suçlular, en son moda ve trendleri taktiklerine dahil etmekte oldukça ustalar. Kendinizi DeepSeek temalı dolandırıcılıklardan korumak için popülerliğinden faydalanmaya çalışan ve sizi şüpheli bağlantılara tıklamaya iten e-posta veya sosyal medya mesajlarına karşı çok dikkatli olun.

Gerçekten de yapay zekâ araçları son derece ikna edici

kimlik avı kampanyaları ve diğer sosyal mühendislik saldırıları oluşturmak için kullanılabilirdiğinden özellikle yatırım fırsatları gibi gerçek olamayacak kadar iyi bir şey sunuyorsa veya aciliyet hissi yaratıyorsa bu gelen mesajlara şüpheyle yaklaşın. Mesajlarda adı geçen şirket veya kişiyle doğrulanmış kanallar aracılığıyla iletişime geçmeniz ve web tarayıcınıza yazarak doğrudan resmî web sitesine gitmeniz daha iyi olacaktır.

Çevrimiçi hesaplarınızı mümkün olan her yerde iki faktörlü kimlik doğrulama (2FA) ile güçlendirin, böylece siber suçluların kimlik bilgilerinizi ele geçirseler bile hesaplarınıza erişimleri çok daha zor olacaktır. Söylemeye gerek yok, tüm cihazlarınızda çok katmanlı güvenlik yazılımı kullandığınızdan da emin olun. DeepSeek ya da başka herhangi bir yapay zekâ modeliyle etkileşime girerken isimler, e-posta adresleri ve hassas kişisel tercihler de dahil olmak üzere girdiğiniz verilere dikkat edin. Aynı şey kurumsal ve diğer hassas veriler için de geçerli.





Honda'nın sportif temsilcisi

Prelude

S+ Shift teknolojisi ile 2026'da Avrupa yollarında

Honda, altıncı nesil Prelude modelini hibrit güç aktarma sistemi ile 2026 yılında Avrupa'da satışa sunmaya hazırlanıyor. Yeni geliştirilen Honda S+ Shift teknolojisine sahip Prelude, Honda'nın 25 yıllık hibrit mirasını geleceğe taşıyacak. Hızlı otomatik vites değiştirme hissi ve sesi sağlayan teknoloji, yeni nesil Prelude sürücülerine heyecan verici bir sürüş deneyimi sunuyor.

Honda, Avrupa pazarındaki ürün ailesini genişletiyor. Honda'nın sportif geleneğinin en önemli temsilcilerinden Prelude modeli, 2026 yılının başında hibrit güç aktarma sistemi ile Avrupa'da satışa çıkacak. Honda'nın en güncel spor coupe modeli Prelude, otomobilin sürüş keyfini artırmak üzere yenilikçi Honda S+ Shift teknolojisi ile

sunulacak. Honda mühendisleri tarafından geliştirilen Honda S+ Shift, hızlı otomatik vites değiştirme sesini ve hissini canlandırarak, modelin heyecan verici sürüşünü yeni nesil Prelude sürücülerinin de yaşamasına imkan sağlayacak. İlk kez 46 yıl önce yollara çıkan Prelude, 2000 yılına kadar beş nesil boyunca Honda'nın en güncel teknolojilerinin

yüksek performanslı temsilcisiydi. Otomobil tutkunları tarafından geri dönmesi beklenen Prelude, hem Honda'nın sportif tasarım kimliğini hem de verimli hibrit güç aktarma sistemini bir araya getirerek kaldığı yerden yoluna devam edecek.

Honda'nın 25 yıllık hibrit mirasının simgesi olmaya hazırlanan yeni Prelude modeline ilişkin olarak Honda Motor Avrupa Kıdemli Başkan Yardımcısı Hans de Jaeger "Honda Prelude ikonik bir model ve önemli bir mirasın temsilcisi, yeni neslin markamızın tescilli hibrit performansını ve en güncel teknolojilerini de geleceğe taşıyacağına inanıyoruz. Verimliliğin yanı sıra, yeni Prelude modeline özgü sürüş keyfi ve performans da sunuluyor. Modelin geri dönüşü için aldığımız olumlu tepkiler ve Avrupa pazarında satışa sunulacak olması bizleri heyecanlandırıyor" şeklinde konuştu.

Honda mühendisliği ile geliştirilen hibrit teknolojisi

Honda'nın Insight coupe modelini 1999 yılında Avrupa'nın ilk seri üretim hibrit ürünü olarak pazara sunmasının ardından yeni Prelude ile bir kez daha markanın çeyrek asırlık öncü hibrit uzmanlığı öne çıkıyor. Honda, yıllar içerisinde sürücülerin elektrikli bir geleceğe en kolay, rahat ve uygun maliyetli geçişi yapmasına yönelik olarak benzinli- elektrikli güç aktarma sistemlerine sahip modeller geliştirdi. Bugün de Honda'nın otomobil ürün gamında elektrikli ve hibrit otomobiller önemli bir yere sahip. Honda Jazz, HR-V, ZR-V ve CR-V modelleri standart olarak e:HEV güç aktarma sistemiyle yollara çıkıyor. Sürücü müdahalesi olmadan elektrikli, hibrit ve benzin motorlu sürüş arasında sorunsuz bir şekilde geçiş yapan bu sistemler, verimlilik ve keyifli sürüş deneyimini bir araya getiriyor.

Yenilikçi Honda S+ Shift teknolojisi

Teknolojiye adını veren "S", Honda'nın spor ruhunu yansıtan S600, S2000 ve Type S gibi modellerinden miras alınarak Honda'nın "sürüş keyfi" kavramının temelini oluşturuyor. "S+" içindeki "+" işareti ise, "senkronize," "özel" ve "büyüleyici" gibi ifadelerle temsil edilen yeni bir değer ekleme vizyonunu simgelerken; "Shift" kelimesi ise Honda'nın, insanları ve otomobilleri yeni bir dünyaya taşımaya hedefleyen yenilikçi yaklaşımını ifade ediyor. Honda mühendisleri tarafından yeni geliştirilen S+ Shift teknolojisi, e:HEV sisteminin özelliklerinden tam anlamıyla yararlanarak, sürüş keyfini artırmayı ve sürücüler için otomobil ile bütünlük hissi sağlamayı hedefliyor. İlk olarak 2020 yılında Fit e:HEV ile tanıtılan ve ardından diğer e:HEV modellerinde kullanılan bu teknoloji, araç hızını motor sesiyle senkronize eden Linear Shift Control özelliğinin geliştirilmesi ile ortaya çıktı.





2024 Kafessiz Markalar Raporu Yayınlandı

Avrupa ve Amerika'da kafes sistemi büyük ölçüde ortadan kalktı. Brezilya, Romanya gibi gelişmekte olan ülkelerde dahi marketler kafes yumurtalarını raflarından indiriyor. Türkiye'de de onlarca şirket kafes sistemini terk etme taahhüdü verdi.

Belki de pek çoğumuz endüstriyel kafes sistemlerinden elde edilen yumurtaları tüketiyoruz. Şirketler milyonlarca tavuğu kafeslere hapsediyor, burada yetiştirilen bir tavuk tüm ömrünü dar ve sıkışık bir kafeste geçiriyor. Kanatlarını dahi açamayacağı bu dar kafeslerde bırakın yürümeyi toprağa bile basamıyor. Bu sağlıksız koşullarda yaşayan tavukların yumurtaları mutfaklarımıza giriyor. Elli kuruştan az bir maliyet farkı için bunlara göz yumulabiliyor. Kafessiz Türkiye kampanyası ise bu koşulları değiştirebilmek için çalışmalar yürütüyor ve her yıl kampanyaya katılarak taahhüt veren şirketlerin yer aldığı bir rapor hazırlıyor.

İrkları azmanlaştırılan, temiz hava soluyamayan, güneşi göremeyen hayvanların etleri, sütleri, yumurtaları ne kadar sağlıklı? Endüstriyel hayvancılıkta sıkça kullanılan antibiyotiklerin yarattığı kamu sağlığı problemleri nelerdir? Yüzbinlerce hayvanın tek bir işletme çatısı altında yetiştirilmesi salgın risklerini nasıl artırıyor? Endüstriyel hayvancılık ucuz gıda mı sağlıyor yoksa kırsal yoksulluğu mu artırıyor? gibi sorular önümüzde duruyor...

Avrupa ve Amerika'da kafes sistemi büyük ölçüde ortadan kalktı. Brezilya, Romanya gibi gelişmekte olan ülkelerde dahi marketler kafes yumurtalarını raflarından indiriyor. Türkiye'de de onlarca şirket kafes sistemini terk etme taahhüdü verdi.

Rapor: 187 markadan 94'ü kafes yumurtasını terk edeceğini açıkladı

2024 Kafessiz Markalar raporunda Türkiye'de faaliyet gösteren 187 markanın yumurta tedarik politikaları yer alıyor. Raporda bu markaların 94'ünün kafes yumurtası kullanmamak üzere taahhüt yayınladığı, 93'ünün ise henüz taahhüt vermediği görülüyor. Kafessiz Türkiye Kampanya Direktörü Emre Kaplan "Türkiye'de endüstriyel kafes sistemleri düşüşte" dedi.

Rapora göre 2024 yılı itibarıyla Türkiye'de operasyonlarını yürüten ulusal ve yabancı birçok marka, tüketicinin artan şeffaflık talebine ve hayvan refahına daha uygun üretim arzusunun sessiz kalmayarak kafes yumurtasını terk etmeyi taahhüt ediyor.

2024 Kafessiz Markalar raporunda Türkiye’de faaliyet gösteren 187 markanın yumurta tedarik politikaları yer alıyor. Raporda bu markaların 94’ünün kafes yumurtası kullanmamak üzere taahhüt yayınladığı, 93’ünün ise henüz taahhüt vermediği görülüyor. Kafessiz tedarige geçme sözü veren markaların taahhüt ettikleri geçiş yılının ve geçiş oranlarının da listelendiği raporda, taahhüt veren 94 markanın 38’inin kafessiz tedarige geçişini tamamladığını raporladığı görülüyor. Rapor; otel, perakende, kafe/restoran, hazır gıda ve catering olmak üzere beş farklı sektörü kapsıyor.

En eziyet verici yöntem

Kafes yumurtacılığı, endüstriyel hayvancılık uygulamaları arasında hayvanların doğasına en aykırı yetiştirme yöntemi. TÜİK verilerine göre Türkiye’de sadece yumurtası için yetiştirilen 109 milyon tavuk var. Bu tavukların 100 milyon kadarı ömrünü endüstriyel hayvancılığın en sıkışık halinde, hiçbir doğal davranışlarını sergileyemeden, adım bile atamadıkları kadar sıkışık metal kafeslerde geçiriyor.

Halk kafes eziyetine karşı

Rapor ayrıca, tüketicilerin endüstriyel kafes sistemlerine tepkilerinin arttığını ve büyük zincirlerin bu talebi karşılamak için taahhütlerde bulunduğunu gösteriyor. Türkiye’deki tüketicilerin yüzde 80’inden fazlası, endüstriyel kafes sistemlerini reddediyor ve hayvanları kötü şartlarda yetiştiren firmaların ürünlerini almayacağını olduğunu belirtiyor. Konda Araştırma ve Danışmanlık Şirketi’nin Ocak 2021’de gerçekleştirdiği ankete göre kamuoyunda endüstriyel kafes sistemlerinin kullanılmasına karşı olan görüş yaygın; Türkiye’de her 10 insandan yaklaşık 8’i, kafes sistemlerinin yasaklanması gerektiğini düşünüyor. Tüketicilerin yüzde 82’si ise tavukların endüstriyel kafeslerde yetiştirilmesini doğru bulmadığını belirtiyor.

Türkiye’de 94 marka, kafes yumurtalarını terk ediyor

Otel, perakende, kafe/restoran, gıda üreticisi ve yemek servisi olmak üzere beş farklı sektörden markaların yer aldığı 2024 Kafessiz Markalar raporunda, 187 markadan 94’ünün kafeslerden elde edilen yumurtaları kullanmayacağına dair söz verdiği belirtiliyor. Aynı zamanda markaların kafessiz tedarige geçiş oranlarının listelendiği raporda 38 markanın kafessiz tedarige %100 geçtiğini raporladığı görülüyor. Raporun detaylar bölümünde markaların verdiği taahhüt duyurusunun ve ilgili sürdürülebilirlik raporunun internet bağlantısına erişilebiliyor.

Taahhüt veren markalar arasında Metro ve CarrefourSA gibi perakendeciler; Divan ve Değirmen Pastaneleri gibi kafe-

restoran zincirleri; Unilever, Tat Gıda gibi gıda üreticileri; Sofra/Compass Group gibi yemek servisi firmaları ve pek çok otel zinciri de yer alıyor. 2024 yılında ise içlerinde Big Chefs, The Hunger, The House Cafe ve Cookshop’un da bulunduğu 9 yeni marka kafes yumurtası kullanmayacağına dair taahhüt metnini kamuoyuna açık bir şekilde yayımladı. Kafessiz tedarige geçişini tamamladığını raporlayan markalar arasında ise Dedeman Hotels and Resorts International, Beyaz Fırın, Beltur, Karaköy Güllüoğlu, Macrocenter ve Barilla yer alıyor.

“Dünyada ve Türkiye’de endüstriyel kafes sistemleri düşüşte”

Rapora ilişkin açıklama yapan Kafessiz Türkiye Kampanya Direktörü Emre Kaplan şöyle konuştu:

“Bu sene bu raporun 4. sayısını yayımladık. Bu sene de hem kafessize geçmeyi taahhüt eden, hem de geçişini tamamladığını raporlayan marka sayısı arttı. Dünyanın geri kalanında olduğu gibi Türkiye’de de endüstriyel kafes sistemleri düşüşte. Bütün markaları, müşterilerinin tercihlerinin hangi yönde şekillendiğini görüp kafes yumurtası kullanımını terk etmeye davet ediyoruz.”

Kafessiz Türkiye

Kafessiz Türkiye, yumurtası için yetiştirilen tavukların hapsedildiği endüstriyel kafeslerin son bulması amacıyla Çiftlik Hayvanlarını Koruma Derneği tarafından yürütülen bir kampanya. Kafessiz Türkiye, kafes yumurtacılığının hayvanlara etkileri hakkında kamuoyunu bilgilendiriyor. Kafes eziyetini sona erdirmek isteyen kişileri, büyük restoran, otel, yemek servisi, paketli gıda ve perakende şirketlerinden değişim talep etmeye teşvik ediyor. Aynı zamanda kurumları bilgilendirerek, kafes yumurtasını terk etmeleri için yol gösteriyor.



Koç Holding, 2024 Yılında 4,4 Milyar Dolar Kombine Yatırım Gerçekleştirdi

2024 yılı finansal sonuçlarını değerlendiren Koç Holding CEO'su Levent Çakıroğlu, "Jeopolitik gerginliklerin sürdüğü, küresel belirsizliklerin ise arttığı bir yılı geride bıraktık. Zorluklara rağmen 2024 yılını sağlam finansal yapımızı koruyarak kapattık. Küresel büyüme vizyonumuz ve uzun vadeli stratejik hedeflerimiz doğrultusunda yurt içi ve yurt dışında yatırımlarımıza kararlılıkla devam ettik" dedi.

Kahramanmaraş merkezli depremlerin ikinci yıldönümünde bölgede yürüttükleri çalışmalara aynı kararlılıkla devam ettiklerini de belirten Levent Çakıroğlu, sözlerine şöyle devam etti: "Adıyaman, İskenderun, Hatay, Kahramanmaraş ve Malatya'da inşa ettiğimiz Umut Kentler; 20 bin kişiye barınma imkânı sunmanın ötesinde, bölge halkı için yaşama yeniden bağ kurmanın simgesi haline geldi. Umut Kent sakinlerinin geleceğe dair hayal ve ümitleri güçlendi. Umut Kentlerde eğitimden istihdama, sosyal hizmetlerden gelir getirici faaliyetlere kadar pek çok alanda topluma



fayda sağlayan çalışmaların yapıcı etkilerini görüyoruz. Farklı alanlarda yıldızlaşan çocuklarımız, eğitim desteğiyle sınavlarda başarılar elde ediyor; yatkın oldukları farklı branşları keşfetme ve bu alanda kendilerini geliştirme imkânı buluyorlar. Sporun ve güvenli alanlar yaratmanın, özellikle kız çocukları üzerindeki güçlendirici etkisini görmekten memnuniyet duyuyoruz. Kadınların tekstil ve mutfak atölyelerinde gelir elde etmelerine, sosyal hayata katılmalarına; gençlerin de Topluluk şirketlerimizin bölgede yarattığı istihdamla ayakları yere sağlam basan bireyler olarak hayatlarını kurmalarına destek sağlıyoruz."

Sabancı Vakfı 9. Kısa Film Yarışması'nın Kazananları Belli Oldu

Sabancı Vakfı'nın "Kısa Film Uzun Etki" sloganıyla bu yıl 9'sunu düzenlediği Kısa Film Yarışması'nın kazananları belli oldu. "İklim Göçü" temasıyla düzenlenen ve iklim krizinin insanlar üzerindeki etkilerini anlatan yaratıcı yapımların öne çıktığı yarışmanın birincilik ve sosyal etki ödülü "Son Yuva" filmiyle yönetmen Hasan Hüseyin Alkan'ın oldu.

Sabancı Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı Güler Sabancı, ödül töreninde yaptığı konuşmada; "Uluslararası Göç Örgütü'nün verileri iklim değişikliği sebebiyle, dünya genelinde geçtiğimiz son 10 yılda, yılda ortalama 22 milyon kişinin kendi ülkeleri içinde göç etmek durumunda kaldığını ortaya koyuyor. Önümüzdeki 10 yılda ise 1 milyar insanın deniz seviyesinin yükselmesi, sel felaketi, kuraklık, aşırı sıcaklıklar ve gıda güvenliği gibi çok büyük sorunlarla karşı karşıya kalabileceği ve göç edebileceği öngörülmüyor" dedi.



Finale kalan 10 eser arasında birincilik ve Sosyal Etki Ödülü "Son Yuva" filmiyle Hasan Hüseyin Alkan'ın oldu. Alkan'a ödülünü Sabancı Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı Güler Sabancı takdim etti. Yarışmanın ikincisi "Beyaz Geceler" filmiyle Çağrı Erdoğan olurken, ödülünü Sabancı Vakfı Genel Müdürü Nevgül Bilsel Safkan'dan aldı. Üçüncü olan "Minare" filminin yönetmeni Turan Güngör'e ödülü Sabancı Vakfı Kısa Film Yarışması Sanat Yönetmeni Zeynep Atakan tarafından sunuldu. Mansiyon Ödülü'nü ise "Ardımızda Kalanlar" filmiyle Muhammed Emin Çırçır ve Mahmut Enes Şahin almaya hak kazandı.

Mais, 2025 Yılına Ödüllerle Taçlandırmaya Devam Ediyor

MAİS, Business Honors Awards ödül gecesinden 4 farklı ödülle ayrılarak yeni bir başarıya daha imza attı. Alpine Marka Lansmanı, Renault Rafale Lansmanı, Renault X Haydarpaşa 3D Mapping Gösterisi ve Re-Generation Genç Yetenek Programı ile MAİS, 2025 yılının ilk aylarında kazandığı ödüllerine yetenilerini ekledi.

MAİS A.Ş. Genel Müdürü Dr. Berk Çağdaş, “MAİS olarak tüm markalarımızla, modellerimizle, lansmanlarımızla ve projelerimizle otomotiv sektörüne dinamizm katmaktan mutluluk duyuyoruz. Sektörde alışlagelmişin dışına çıkmak, yapılmamış olanı yapmak ve her adımımızda daha fazla ne yapabiliriz sorusunu düşünerek hareket etmek bizim temel motivasyonumuzu oluşturuyor” dedi.

Gerçekleştirilen lansmanların yanı sıra Re-Generation Genç Yetenek Programı ile de, otomotiv sektörünün farklı alanlarında kendini geliştirmeye hevesli genç yetenekler



keşfediliyor. Gençlerin, yeteneklerini fark etmelerine yardımcı olunurken, çalışma hayatına hazırlanmaları için de önemli projeler gerçekleştiriliyor. Her yıl onlarca stajyeri bu yenilikçi ve ayrıcalıklı programla çalışma hayatına kazandıran MAİS, genç yeteneklerin kazanılmasında önemli bir rol oynuyor.

Akbank'ın Sürdürülebilir Finansman Elçileri Yeşil Dönüşüm İçin Göreve Hazır

Akbank, Türkiye'nin yeşil dönüşümünü desteklemek ve güçlendirmek için her bir bölge müdürlüğünden seçilen Akbanklıları “Sürdürülebilir Finansman Elçisi” olarak görevlendirdi. Bu yenilikçi program Bankanın 2030 yılına kadar 800 milyar TL sürdürülebilir finansman sağlama hedefi ve 2050 yılına dek Net Sıfır Banka olma taahhüdüne önemli bir katkı sunacak. Böylece Akbank, öncülük ettiği sürdürülebilir finansman alanında müşterilerine, ekosistem paydaşlarına ve çevreye kattığı değeri zenginleştirecek.

Hedeflerinin öncü bir proje ile sürdürülebilir dönüşüme güç katmak olduğunu belirten Akbank İnsan ve Kültür Genel Müdür Yardımcısı Pınar Anapa; “Sürdürülebilir Finansman Elçileri programı ile her bir Akbanklının yeşil dönüşümü hızlandırmada aktif bir rol oynamasını hedefliyoruz. Arkadaşlarımızı sürdürülebilir finansman alanında geliştirmek; birbirinden öğrenme kültürümüzün de desteği ile her bir



Akbanklının anlamlı bir etki yaratmasına olanak sağlayacak. İlk elçilerimizi kutluyor, bu yolculukta kendilerine başarılar diliyorum” dedi.

Türk Telekom Karbon Saydamlık Projesi'nde "A" Liderlik Seviyesine Ulaştı

Gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacıyla sürdürülebilirlik ilkelerini iş stratejilerinin merkezine yerleştiren Türk Telekom, geleceği iyileştiren teknoloji yaklaşımıyla iklim kriziyle mücadelede ve enerji verimliliği konusunda önemli çalışmalara imza atıyor. Yenilikçi teknolojiler kullanarak, çevresel etkilerini minimize etmeye yönelik çalışmalarını sürekli geliştiren Türk Telekom, dünyanın en büyük çevre raporlama platformu olan Karbon Saydamlık Projesi'nin (CDP) İklim Değişikliği Programı'nda global A Listesi'nde yer aldı. CDP'den alınan A notu, Türk Telekom'un çevresel performansının gücünü ve karbon yönetimi stratejilerinin etkinliğini teyit ederken, sürdürülebilirlik alanındaki liderliğini de ortaya koyuyor.

Türk Telekom Finans Genel Müdür Yardımcısı Kaan Aktan, "Türk Telekom olarak, geleceği iyileştiren teknoloji anlayışımızla sürdürülebilirlik ilkelerini tüm iş süreçlerimize entegre ediyoruz. Dijitalleşme, enerji



verimliliği, yenilenebilir enerji ve inovasyon alanlarında gerçekleştirdiğimiz projelerle, çevresel sorumluluklarımızı yerine getirirken hem ekonomik hem de çevresel anlamda önemli kazanımlar sağlıyoruz. CDP skorlama metodolojisine göre son iki yıl içerisinde dört kademe yükselerek 'A' Liderlik seviyesine ulaşmak, iklim eylem planlarımızı uygulama konusundaki kararlılığımızın başlıca göstergelerindendir. A Listesi'nde yer almanın mutluluğunu yaşarken, sürdürülebilirlik yolculuğumuzda pek çok yeni görevin bizleri beklediğini biliyoruz. 2030 itibarıyla Kapsam 1 ve Kapsam 2 emisyonlarında 2020 baz yılına nispeten yüzde 45'lik bir azaltım yapmayı hedeflerken, 2050 yılında ise Türkiye ve GSMA hedefleri ile uyumlu olacak şekilde Net Sıfır'a ulaşmayı planlıyoruz" dedi.

Petlas, 2030 Yılına Kadar Karbon Emisyonunu %58 Azaltacak

Avrupa'nın tek çatı altındaki en fazla ürün çeşitliliğine sahip lastik fabrikası olan Petlas, 2030 yılına kadar karbon emisyonunu yüzde 58 azaltarak sıfır emisyon hedefleri doğrultusunda 2024 yılında 330 bin metrekarelik alana kurduğu 27 MW'lık GES panelleri ile üretimde kullandığı elektriğin yüzde 20'sini tamamen yenilenebilir kaynaklardan karşılamaya başladı. 2023 yılında yaptığı Azot Üretimi ve Geri Kazanım Tesisi yatırımları ile kendi azotunu üretme projesine de 2024'te hız kazandı.

Sürdürülebilirlik hedeflerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Petlas Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Esra Ertuğrul Boran, "Fabrikamızın çatısında 200 bin metrekarelik alana kurduğumuz güneş enerjisi panellerimizle yaklaşık 56 futbol sahası büyüklüğünde bir alanı yenilenebilir enerji ile çevrelemiş olduk. Yıllık toplam



40 bin MW elektrik üretiyoruz. Bu da yaklaşık 13 bin 300 hanenin yıllık elektrik ihtiyacına denk geliyor. GES projemiz sayesinde fabrikamızın elektrik kullanımının yaklaşık yüzde 20'sini yenilenebilir enerjiden sağlıyoruz. 2030 yılına kadar doğrudan emisyonlarımızı yüzde 58 azaltma hedefimiz doğrultusunda emin adımlarla ilerliyoruz." dedi.

Pirelli, İklim Değişikliğiyle Mücadele Çalışmalarıyla Cdp'den En Yüksek Puanı Aldı

RS Otomotiv Grubu çatısı altında yer alan RS Boyasız Onarım'ın iş dünyasında fırsat eşitliğini sağlamak adına kadınlar için hayata geçirdiği "Kadın Ustalar Yetiştiriyor" projesine İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden ödül geldi. İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu, İstanbul Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen İstanbul'un İstihdamına Katkı Ödül Töreni'nde ödülü, RS Otomotiv Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ünal Ünal'dı'ya takdim etti.

Otomotiv sektöründe kadınların da meslek edinerek istihdama katılmaları amacıyla yürütülen program, İstanbul Kongre Merkezi'nde yapılan törende ödülle taçlandırıldı. Kadınlar tarafından yoğun ilgi gören projenin ödülünü ise İstanbul Büyükşehir Belediyesi Başkanı Ekrem İmamoğlu takdim etti. RS Otomotiv Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ünal Ünal'dı, törende "Eşzamanlı yürüttüğümüz projemizde destekleriyle kadınlarımızın satış sonrası hizmetlerde



istihdama katılmasına öncülük eden Sayın Ekrem İmamoğlu'na, İBB'ye, İBB Enstitü İstanbul İSMEK'e ve İBB Bölgesel İstihdam Ofisi'ne yürekten teşekkür ediyoruz. Yeni projelerle hem İstanbul'umuza hem de sektörümüze katma değer sağlamaya devam edeceğiz." şeklinde konuştu.

Kadın iş gücünü artırma ve teşvik etme hedefiyle geliştirilen proje ile kadınlar yeni bir meslek edinme ve yüksek gelir elde etme fırsatı yakalıyor. Ayrıca istihdama katkı sağlanırken, satış sonrası hizmetlerde her geçen gün derinleşen nitelikli çalışan eksikliğinin önlenmesi de amaçlanıyor.

Petronas Ve Dumarey Group, Karbon Nötr Hedefleri İçin Stratejik İş Birliğine Girdi

PETRONAS Madeni Yağlar, tahrik sistemleri geliştirme ve üretiminde lider olan Dumarey Group ile iş birliği anlaşması imzaladı. Bu anlaşma, alternatif yakıtlar için motor yağı ve yeni enerjili araçlar için yüksek performanslı sıvılar geliştirmeyi amaçlıyor. Bağlantı ve veri analitiği tekniklerinden yararlanan bu stratejik iş birliği, müşteri uygulamalarında sıvı değişim ihtiyacını öngörebilen sistemlerin geliştirilmesini ilerletmeyi hedefliyor. Bunun yanı sıra, iki şirket bu iş birliğiyle düşük karbonlu yakıtlar için uygun enjektörler geliştirme fırsatını da araştırıyor. PETRONAS Madeni Yağlar EMEA Bölge Yöneticisi Giuseppe Pedretti: "Sıvı çözümlerindeki uzmanlığımızı Dumarey'in gelişmiş tahrik sistemleriyle birleştirerek emisyonları azaltacak ve yakıt verimliliğini artıracak yenilikçi çözümlerin geliştirilmesini hızlandırmayı hedefliyoruz. Birlikte, düşük karbonlu bir ekonomiye geçişi destekleyerek mobilitenin geleceğini şekillendireceğiz."



Dumarey Group Teknoloji Direktörü Pierpaolo Antonioli: "PETRONAS'ın sıvı teknolojilerindeki derin uzmanlığı, sistemlerimizin performansını ve dayanıklılığını artırmada kritik bir rol oynayacaktır. Güçlerimizi birleştirerek, sürdürülebilir ulaşımın geleceğini şekillendirecek ileri teknoloji çözümler sunmayı hedefliyoruz."

Her iki şirket de otomotiv endüstrisinde sürdürülebilir bir gelecek yaratma taahhüdü doğrultusunda, bu stratejik ortaklık kapsamında müşterilerin çevresel hedeflerine ulaşmalarına yardımcı olacak ticari fırsatları belirlemeye ve değerlendirmeye odaklanıyor. Birleşik uzmanlıklarından yararlanan şirketler, pazar konumlarını güçlendiriyor, ürün yelpazelerini genişletiyor ve yenilikçi çözümlerin pazara sunulma sürecini hızlandırıyor.

OTONOMİ

SEYAHAT

Türkiye'nin Büyülü Şehri

Kapadokya

Kapadokya, hem Türkiye'nin hem de dünyanın en güzel lokasyonlarından biri... İç Anadolu Bölgesi'nde Nevşehir iline bağlı olan bu büyüklü güzelliğin tarihi çok eskilere dayanıyor... Birçok medeniyet tarafından ticaret yolu olarak kullanılan Kapadokya, birçok yeraltı şehrini bünyesinde bulunduruyor. Peki, gezilip görülecek yerlerin bitmediği, göze şölen yaşatan bu güzel bölgede neler yapılabilir?

Balon turları

Birçok kişi Kapadokya'da balon turlarına katılmak için can atar. E haksız da değillerdir! Çünkü Kapadokya'yı yukardan görmek paha biçilmezdir. Organizasyon firmalarından farklı fiyatlar almanız mümkündür. Etkinlik programında yağmur ve rüzgâra göre değişiklikler yaşanabilir. Ama sabahın en güzel saatlerinde bir saat boyunca hiç unutamayacağınız bir anınız olsun istiyorsanız mutlaka balon turlarına katılın.

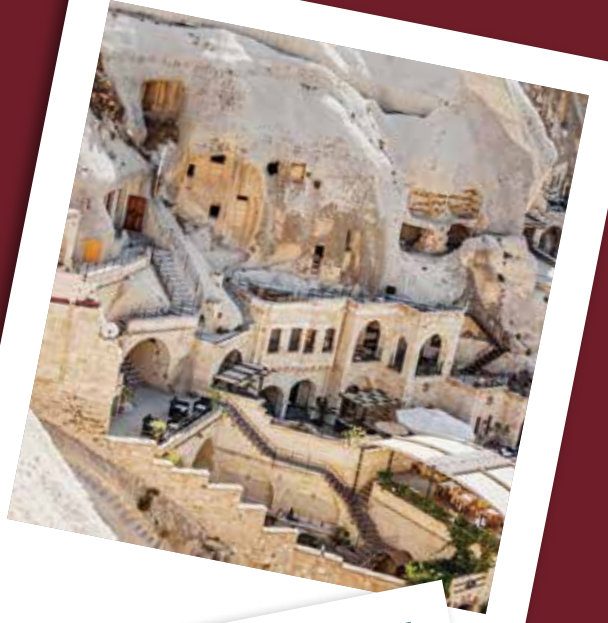
Kapadokya'da birçok şey yapmak mümkün... Kapadokya'nın doğa harikalarını görmek ve balon turları yapmak dışında; vadi yürüyüşleri, at gezisi, çömlek yapımı, bisiklet turları ve ATV gezisi oldukça keyifli olacaktır.

Kapadokya'da nereler gezilir?

Kapadokya'da onlarca gezilecek yer bulunuyor. Doğru bir gezi programı ile Kapadokya'nın tüm güzelliklerine yakından bakabilirsiniz.

Kapadokya'da gezilecek yerler arasında Gaziemir Yeraltı Şehri, Kaymaklı Yeraltı Şehri, Derinkuyu Yeraltı Şehir, Çavuşin Köyü, Devrent Vadisi, Avanos Güray Müzesi, Avanos, O Ağacın Altı Cafe, Uçhisar, Uçhisar Kalesi, Üç Güzeller, Ortahisar Kalesi, Asmalı Konak, Ürgüp, Vaftizci Yahya Kilisesi, Kızılçukur Vadisi, Ihlara Vadisi, Aşk Vadisi, Paşabağ Vadisi, Güllüdere Vadisi, Güvercinlik Vadisi ve Ortahisar Kalesi bulunuyor.

Çanak- çömlek ve testi kurslarına katılırsanız bu bölgenin çömleğinde ve testisinde pişen yemeklerin ne kadar lezzetli olduğunu da duyarsınız. Testisi meşhur olan bir bölgenin tabii ki de testi kebabı meşhurdur. Bunlara ek olarak çömlek fasulyesi, sütlaç, kiremitte çoban kavurma, kabak çiçeği dolması, soğan dolması ve türlü et yemeklerini yiyebilirsiniz.





PERT TOTAL TAZMİNATININ EKSİK ÖDENMESİ HALİNDE KASKO SİGORTACISINA MÜRACAAT HAKKI



Avukat Ahmet Fatih Koçak bu sayımızda konuğumuz oldu; pert veya pert total kavramı, pert total tazminatının hesaplanması, sürecin nasıl yönetilmesi gerektiği gibi pek çok konuda önemli bilgiler paylaştı...

Pert Total Nedir?

Pert veya pert total kavramı, sigorta konusunun tam hasara uğradığını ifade etmek amacıyla kullanılmaktadır. Zarar neticesinde otomobilin tamiri ekonomik değilse ve otomobil onarım kabul etmez bir hale geldiyse “pert” olarak nitelendirilmekte, tam hasara uğradığı kabulüyle tazminat ödemesi yapılmaktadır. Bu zarar iki taraflı veya çok taraflı bir trafik kazasında gerçekleşebileceği gibi tek taraflı bir kaza veya olay ile de meydana gelebilmektedir.

Pert Total Tazminatı Nasıl Hesaplanır?

Pert total tazminatı kasko sigortalarında otomobilin kaza tarihindeki rayiç değeriyle hesap edilir ve ödenir. Kaza tarihindeki rayiç bedel; benzer nitelikteki emsal otomobillerin kaza tarihindeki satış fiyatları dikkate alınarak, ikinci el alım satım işiyle ilgilenenlerden bilgi temin edilerek ve en nihayetinde Türkiye Sigorta Birliği'nin verileriyle oluşturulan Kasko Değer Listesi gözetilerek belirlenmelidir.

Pert Total Tazminatına İlişkin Talepler İlk Aşamada Kasko Sigortacısına Nasıl Yöneltilir?

Uygulamada pert olayının gerçekleşmesinden sonra kaza tutanağı veya yerine geçen belge, otomobil ruhsatı, sigortalı kimliği ve kaza fotoğraflarıyla kasko sigortacısına

müracaat edilmektedir. Sigorta şirketi görevlendirdiği eksper vasıtasıyla kusuru ve tazminatı belirlemektedir. Ayrıca iki taraflı kazalarda karşı tarafın sigorta şirketi de kusurun belirlenmesinde rol oynamakta, sigorta şirketleri mutabakata varamazsa Kaza Kusur Değerlendirme Komisyonu tarafından kusur belirlenmektedir. Kasten sigorta konusuna zarar verme gibi bazı istisnai durumlar haricinde kasko sigortalarında sigortalının kusuru tazminat miktarını etkilememektedir.

Sovtaj Bedeli Nedir?

Pert total tazminatında sovtaj bedeli, otomobilin pert haliyle sahip olduğu ekonomik değeri ifade etmektedir. Otomobil pert olsa dahi bazı aksamaları ve sair donanımları kullanılabilir vaziyette olabilmektedir. Kasko Sigortası Genel Şartları uyarınca sigortalı açıkça kabul etmediği takdirde pert otomobil kendisine terk edilerek ve sovtaj bedeli otomobilin rayiç değerinden düşülerek tazminat ödemesi yapılamaz. Sigorta şirketi pert total tazminatını ödemekle sigortalıya halef olmakta ve otomobili pert haliyle satarak gelir elde edebilmektedir.

Rayiçten Düşük Bir Ödeme Alan Otomobil Sahibinin Hakları Nelerdir?

Otomobilin kaza tarihindeki rayiç değerinden düşük bir ödeme aldığını iddia eden sigortalılar bakiye pert total tazminatı için tahkime veya devlet yargısına başvurabilecektir. Uygulamada

genellikle sigorta şirketleri, sigortalı tarafından ibra edilmeden ödeme yapmamaktadır. Eğer ki sigortalı herhangi bir çekince koymaksızın ibraname keşide ederse, sigorta şirketinin ödediği tazminatla sorumluluğu sonlanacaktır. İbraname keşide etmeden veya çekince koymak suretiyle ibraname keşide ederek kısmi ödemeyi alanlar bakiye pert total tazminatı için Sigorta Tahkim Komisyonu nezdinde tahkime veya devlet yargısına müracaat edilebilecektir. Diğer taraftan ibranameye çekince koyulmasa dahi sigortacının teklif ettiği ve ödediği tazminat açık bir şekilde yetersiz veya fahiş ise zarar gören otomobil sahibi bakiye tazminat talebinde bulunabilecektir. Ancak uygulamada sigortacı tazminat ödemek niyetindeyse, genellikle, açık bir şekilde fahiş olan bir tutarda ısrarcı olmamaktadır.

Her iki yargılama usulünde de bilirkişi marifetiyle pert total tazminatı hesap edilmekte ve bakiye tazminat talebinin reddine veya kabulüne karar verilmektedir. Burada önemle belirtmek gereken diğer bir husus eksik ödeme nedeniyle talep edilecek faizin avans faiz olmasıdır. Zira yargılama sürecini de hesaba kattığımızda sigortalı, tazminatın eksik kısmından azımsanmayacak bir süre mahrum kalmaktadır. Günümüzde avans faiz, adi kanuni faizin yaklaşık iki katı olduğundan avans faiz talep edilmemesi halinde bakiye tazminatın tahsili aşamasında büyük farklılıklar doğabilmektedir. Bu durum özellikle eksik kalan kısmın küçük bir değeri ifade etmediği zamanlarda önem arz etmektedir.

Sigortalı, devlet yargısında dava açmak niyetindeyse Hukuk Uyuşmazlıklarında Arabuluculuk Kanunu uyarınca öncelikle arabuluculuğa başvurmalıdır. Arabuluculukta anlaşılmasa veya kısmen anlaşılması halinde sigortalı dava açarak bakiye tazminatı talep edebilecektir.

Sigortalı, Sigorta Tahkim Komisyonu nezdinde tahkime müracaat etmek niyetindeyse öncelikle, Sigortacılık Kanunu md. 30/13 uyarınca sigorta şirketine, pert total tazminatının hesaplanmasını sağlayacak belgelerle birlikte, başvurmalıdır. Sigorta şirketlerine ya noterlikler ya da Kayıtlı Elektronik Posta (KEP) aracılığıyla başvurulması ispat açısından önem arz etmektedir. Kimi tahkim kararlarında elektronik posta ile başvurunun, başvuru şartını yerine getirdiğine karar verilse de bu yönde bir tartışmaya mahal vermemek adına noterlikler veya KEP aracılığıyla başvurulmasını öneririm. Başvuru sonrasındaki 15 iş günü içinde taleplerin gerektiği gibi karşılanmaması halinde tahkime müracaat edilebilecektir.

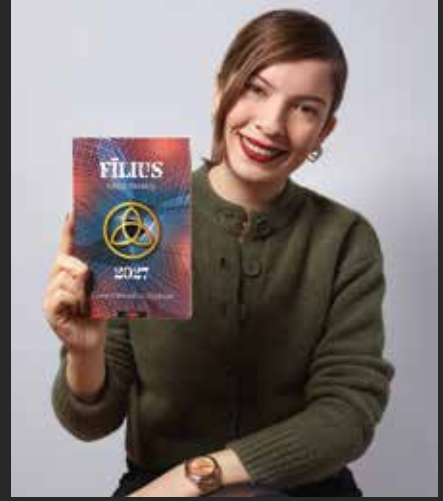
Sigortacılık Kanunu md. 30 uyarınca uyuşmazlık hakemleri 4 ay, itiraz hakemleri 2 ay içinde karar vermek zorundadır. Zorunlu hallerde taraflarca muvafakat verilerek süreler uzatılabilmekte veya devlet yargısına başvurarak süre uzatım talep edilebilmektedir. Tahkim yargılamaları, devlet yargısına nazaran daha süratli ilerlediğinden ve tahkim kararları mahkeme kararı ile aynı hüküm ve kuvvete sahip olduğundan fazlasıyla tercih edilmektedir.

2025 yılında 15.000 TL üzerindeki uyuşmazlıklarda verilen uyuşmazlık hakemi kararlarına itiraz edilebilmekte ve itiraz hakem heyetinin 238.730 TL üzerindeki uyuşmazlıklarda verdiği kararlar temyiz edilebilmektedir.



KARANLIK İLE AYDINLIK ARASINDAKİ KADİM MÜCADELE: FİLİUS

Yazar Özlem Topaloğlu Özdemir, ilk Okült kurgu eseri Fİlius ile okuyucularını iyilik ve kötülük kavramlarını yeniden düşünmeye çağırıyor. Karanlık ile aydınlık arasındaki kadim mücadeleyi felsefi bir derinlikle ele alan kitap, insanlığın unuttuğu “iyilik” olgusunun değerini hatırlatıyor. Fİlius, sadece büyüleyici bir fantastik macera sunmakla kalmıyor, aynı zamanda okuyucuların zihinlerinde silinmez izler bırakıyor. Kitabın hikâyesi, yedi kıta ve on bir ülkede yaşanan derin buhranları ve arayışları merkeze alıyor. Özdemir: ‘Fİlius; İngiltere (Nymsfield), ABD (Kaliforniya), Rusya (Volgograd), Antarktika, Fransa (Paris), Japonya (Tokyo), Batı Avustralya, Bolivya (Madidi), Togo (Lomé – Afrika), Çek Cumhuriyeti (Luková) ve Türkiye (İstanbul) olmak üzere 7 kıtada, 11 stratejik noktada geçiyor. Bu farklı yerlerde patlak veren ve insan müdahalesi ile yaratılan olaylar, kaotik bir düzenin dünyaya yayılmasını tetikliyor.



CEM BELEVİ'DEN YENİ HİT ADAYI: “DEĞMEZSİN”

Müzik dünyasına yeni bir soluk getirmeye hazırlanan Cem Belevi, duygu dolu şarkısı “Değmezsın”ı Sony Music Türkiye etiketiyle hayranlarıyla buluşturuyor. Samet Tecer ile gerçekleştirdikleri etkileyici düet, iki sanatçının müzikal uyumunu gözler önüne sererken, duygusal anlatımı ve çarpıcı sözleriyle dinleyicileri derinden etkilemeye hazırlanıyor. Söz ve müziği Gözde Ilgaz’a, düzenlemeleri ise Erman Ertan ve Esad Fidan’a ait olan şarkı, Murad Küçük’ün yönetmenliğini üstlendiği klip ile taçlanıyor. Şarkının ruhunu yansıtan sahneleriyle dikkat çeken klip, görsel anlatımı ve yaratıcı çekimleriyle şekilleniyor. Cem Belevi ve Samet Tecer’in tarzlarının harmanlandığı “Değmezsın”, hem vokal uyumu hem de güçlü melodik yapısıyla öne çıkarken dinleyiciyi sarsacak bir dünyaya davet ediyor. Yeni şarkısıyla müzik kariyerine yeni bir ivme kazandıran Cem Belevi, Samet Tecer ile ortak yayınladıkları “Değmezsın” ve klibi, tüm dijital müzik platformlarında yayında!

AYFER KAFKAS’IN KALEMİNDEN “KARŞI ODADA CİNAYET” OKURLARLA BULUŞUYOR

Ayfer Kafkas’ın son romanı Karşı Odada Cinayet, İnkılâp Kitabevi’nin yükselişe geçen markası Gutenberg etiketiyle raflardaki yerini aldı. Karşı Odada Cinayet, 19. yüzyıl Osmanlı topraklarında işlenen bir cinayetin gölgesinde adalet arayışını konu alıyor. Karşı Odada Cinayet romanı Hafıye Eşrefzade İdris Bey’in izini sürdüğü gizemli cinayet, okuru entrikalarla dolu bir maceraya davet ediyor, okuru her sayfada beklenmedik olaylar ve sarsıcı gerçeklerle karşı karşıya bırakıyor. Gerilim dolu anlatımı, kusursuz kurgusu ve edebi derinliği ile Karşı Odada Cinayet, sadece bir polisiye roman değil, yazarın diğer romanları gibi, aynı zamanda edebiyat dünyasında iz bırakacak bir eser olarak okurlarla buluşmaya hazır! Kusursuz kurgusu ve gerilim dolu anlatımıyla Karşı Odada Cinayet, tarihin karanlık sokaklarında kaybolmak isteyenler için eşsiz bir deneyim sunuyor. Ayfer Kafkas, bu etkileyici romanında edebi derinlikle polisiye türünü ustalıkla birleştiriyor.





Türkiye'nin önde gelen çağdaş sanat merkezlerinden CerModern'in ev sahipliği yaptığı Halis Efe Saral'ın "Toska" sergisi sanatseverlerin büyük ilgiyle karşılaştı.

Sanatta 15'inci yılını kutlayan CerModern, genç sanatçı Halis Efe Saral'ın "Toska" sergisine ev sahipliği yaptı.

Serginin açılışında açıklamada bulunan Saral, 5'inci kişisel sergisine isim olarak Rusça "Toska" kelimesini verdiğini ifade ederek "Toska, Rusçada içe dönük, kişisel bunalım yaşayan, özlemine geçmişe dair bağları olan, yalnızlık, melankoli gibi bunalımlı süreçler yaşayan kişiler için kullanılan bir terim" dedi.

Bu terimi, eserlerinde üzerinde durduğu yalnızlık temasıyla bağlantılı olması ve bu seriyi desteklemesi nedeniyle kullandığını dile getirerek "Eserler genel olarak yalnızlık, melankoli, içe dönüş, sorgulamalar, varoluşsal sorgulamalar

üzerine dayalı" diye konuştu.

Toska'daki eserlerini yağlı boya tekniğiyle çalıştığını belirten Saral, temalarında bireysel yalnızlıkları ele aldığını, portre ağırlıklı yapıdaki kompozisyonların mevcut olduğunu dile getirdi.

Sergide, 18 eserinin yer aldığını anlatan Saral, "Toska'nın genel toplam eser sayısı 50'ye ulaşacak. Toska, insanların kendi yalnızlıklarını tanıması üzerine kurulu bir seri olacak. Bu seride insanlar kendi yalnızlıklarını keşfetmeye fırsat bulabilir. Çünkü her insan bir dönemini yalnız yaşar, yalnızlıkla geçirir. Bu yüzden insanların kendine dair bir şeyler bulabileceğini düşünüyorum" değerlendirmesinde bulundu.

KALİTE ve GÜVENİN ADRESİ



BULUT OTO

Saracalar Mahallesi, Özal Bulvarı, C6 Blok 18 - 19 OTONOMİ
0312 223 00 43 - 0312 222 73 83
ertanyildizfb@hotmail.com



Taycan

DFSK

ES TREND

C	A	R	G	Ü	Ç	S	B	N
T	E	K	N	O	L	O	J	İ
H	O	P	R	E	S	T	İ	J
B	O	I	V	G	H	K	A	S
E	C	D	F	S	K	P	E	Z
N	Z	Y	O	Ç	K	U	F	A
J	F	E	R	Ö	N	B	O	Y
A	Ü	H						





Ferah Oturma
Alanına Sahip 7 Koltuk



Panoramik Cam Tavan



Teknolojiyle Tasarlanmış,
Kullanıcı Dostu Kokpit

DFSK

BALIKHİSAR MAH. TURGUT ÖZAL BULVARI PROTOKOL YOLU OTONOMİ
ONAY PLAZA NO: 343/B AKYURT/ANKARA
0312 483 83 83
www.dfsk-tr.com

Instagram: [dfskturkiye](https://www.instagram.com/dfskturkiye)

Instagram: [dfsk_onurankara](https://www.instagram.com/dfsk_onurankara)

OTONOMİ ANTALYA

*Dünya Turizm Başkenti Antalya'da
"Oto Galeri" işletmelerinin hayatını kolaylaştıracak modern bir tesis*

İlk etapta 118 dükkan bulunan Otonomi Antalya'da;

Otomobil showroomları
Oto servisler
Oto ekspertiz
Noter
Ofis tipi oto satış noktaları
Ticaret alanları
Sosyal donatılar

yer alıyor. İlk etapta 118 dükkandan oluşacak olan bu modern yapı, ikinci etapta toplam 500 dükkana ulaşarak Türkiye'nin en büyük galericiler merkezlerinden biri olacak

Tapulu satışlarımız başlamıştır

İSGEM İnşaat Fuat Özdemir güvencesiyle

isgem
İNŞAAT

Çalkaya Mahallesi Antalya Alanya yolu | 0 536 614 10 01